

海天水务集团股份有限公司 2021年度业绩说明会会议纪要

一、会议召开时间
2022年4月15日(星期五)下午 14:00-15:30

二、会议召开地点
上海证券交易所上证路演中心(网址:http://roadshow.sseinfo.com/)

三、会议召开方式
上证路演中心视频和网络互动

四、公司出席人员
总裁费俊杰先生
副总裁兼董事会秘书陈润涛先生
财务总监刘华女士
独立董事叶发先生

五、本次会议说明会投资者提出的主要问题及公司答复

(一) 预先征集问题的回复

1. 公司未来的发展规划是什么,以及对自身的定位是怎样的?
答:公司将基于“成为具有世界影响力的环境综合服务企业的”战略定位与目标,坚持“大思路、大发展、大智慧、大海天”的发展思路,增强信心、竞争意识,充分发挥上市公司平台作用,依托资源、专业、区域优势,立足四川,面向全国,走向世界,稳健实施新建、并购等扩张战略,进一步做大做强排水主营业务。同时紧跟国家环保政策,积极拓展培育新的利润增长点,瞄准绿色低碳处理、清洁能源、新能源等领域,逐步形成以供水业务为主,上下游延伸业务为补充的多元化业务格局。实现海友股份快速、持续、健康发展,最终将公司打造成为中国乃至全球环保领域和清洁能源的重要参与者。

2. 公司在研发方面投入如何,有什么成果?
答:2021年,公司加大技术研发投入,增强企业创新驱动力。在研发投入达9506万,同比增长了38.98%。公司参与的国家重点研发计划项目《水中抗生素及抗性基因污染精准治理新材料与技术》已获立项,与北京大学、四川大学合作研发污水厂水质超标准波动成因解析及源头控制技术项目,同时,开展四川省重大科技专项“城镇污水厂稳定达标技术集成与示范”项目研究,其中污泥流化床强化脱氮技术,在生活污水处理行业中应用实现突破。

3. 公司科研荣获四川省科技进步奖一等奖1项、二等奖1项,三等奖1项,并获中国环保产业协会环境技术奖一等奖、中国环境经济学会环境科学技术二等奖、中国石化化工技术发明奖一等奖、四川省环境科学技术二等奖、中国环境经济学会二等奖、中国石化化工技术发明奖一等奖等4项;制定未发布红头环保规划专项的进展有哪些?
答:公司十分重视投资者回报,经董事会决议,以公司现有总股本312,000,000股为基数,拟向全体股东派发现金红利2.06元(含税),以资本公积金向全体股东每10股转增4.8股,共计派发现金红利64,272,000.00元,转增149,760,000股,本次分配后总股本为461,760,000股。

4. 公司着眼于可持续发展远景,会综合分析公司经营发展实际、社会资金成本、外部融资环境、股东要求和意愿等因素,充分考虑公司目前及未来盈利规模、现金流状况、发展所处阶段、项目投资资金需求等,在平衡股东短期利益和长期利益的基础上制定股东分红回报规划,建立持续、稳定、科学的回报机制与机制。

4. 公司近期完成了四座污水厂“收购”,对公司盈利有什么影响?
答:首次,此次收购将符合公司深耕主营业务的产业布局,可与公司现有乐山地区水环境治理项目形成协同效应,进一步提升公司的市场竞争力和市场竞争能力,逐步实现乐山水环境治理城乡一体化进程。其次,公司可利用乐山区域已有的运营、管理、技术、人员优势降低四座污水厂“运营成本,提高公司整体盈利能力,有利于公司长远可持续发展。本次收购的完成,标志着公司的业务发展和经营管理再上新台阶,在主营业务领域的拓展上迈出坚实的一步。从长期发展来看,对公司未来的财务状况和经营成果均具有积极影响。

5. 数字经济时代到来,公司在数字经济方面有什么布局?
答:2021年政府工作报告中提出,“十四五”时期经济社会发展主要目标和重大任务包括加快数字化发展,打造数字经济新优势,协同推进数字产业化和产业数字化转型,加快数字社会建设步伐,提高数字经济治理水平,营造良好数字生态,建设数字中国。

公司积极拥抱数字经济,大力推进智慧水务建设,探索数字技术和传统业务的结合点,积极构建基于云计算、大数据、人工智能、物联网和移动互联网为一体的智慧水务平台,打造了一个“四大中心”的体系。目前公司供水业务板块已实现智慧化,便捷化服务,满足了用户多样化需求,提升了用户满意度水平。

6. 请问贵司的核心价值、核心竞争力是什么?
答:公司是以为供水为主营业务的综合环境服务运营商,从事公用事业领域、公用事业关系国家大事,公司始终秉承“海天水务,为民服务”的理念和“改善环境,造福社会”的宗旨,贯彻“大思路、大发展、大智慧、大海天”的发展战略,坚持依法经营、诚信经营,以优质的服务和良好的业绩回馈社会、回馈广大投资者。

经过多年发展,公司凭借专业化的经营与运维形成了特有的核心竞争力:
1. 公司在特许经营权范围内提供供水服务,特许经营期主要为30年至30年。特许经营权的授予,使公司拥有在相关区域和期限内独家从事水务环保业务并获取收益的权利,有助于公司生产经营持续稳定,并产生充沛的现金流。

2. 运营管理能力:公司是环保水务行业的前行者,一直专注于水务行业运营、建设和运营,通过稳定的运营积累了大量的行业经验,形成了集约化、标准化、专业化、信息化、智能化的运营管理体系,该体系可在新项目中快速复制、使用,为公司降本增效以及可持续发展打下了良好基础。

3. 技术创新方面:公司在在安全与环境等领域具有较强的技术研发实力,建有“国家认定企业技术中心”、“全国环境经济技术中心”、“国家级博士后科研工作站”、“四川省博士后创新实践基地”、“公司知识产权国家专利134项,国际专利2项,出版专著3部,编制国家标准、团体标准10项,拥有自主知识产权,已掌握行业通用性的主要污水处理技术。

4. 人才管理方面:公司坚持“世界眼光、国际标准、海天特色、高点定位”的人才要求,全力打造尖端科学、管理精英、专业精英、持续发展发展的人才高地在。在育才、用才、留才方面也不拘一格,采用多种培养方式,推动人才梯队建设。

5. 品牌建设方面:公司是西南地区环保水务行业民营企业龙头企业,形成了较强的区域品牌优势,特别是多年在四川四地区的稳健运行,建立了良好的口碑和市场份额。

7. 垃圾焚烧发电存量项目进一步饱和,公司如何打开业务板块新局面?
答:下一步公司计划通过中海康环保科技股份有限公司拓展垃圾焚烧发电业务,依托公司在西南区域的资源、建设、管理及品牌优势,积极开拓西南地区为主及全国区域内相关市场。前期业务开展方式以并购为主,随着业务发展及经验积累,也可考虑参与新项目投标(可考虑联合体投标方式)。

8. 公司布局垃圾焚烧发电主体业务,开启多元化的发展路径,公司对这块的盈利能力怎么看?
答:公司对未来垃圾焚烧发电盈利能力保持积极态度主要源于以下几点考虑:一是垃圾焚烧发电业务一般为BOT、BOO等特许经营模式,现金流稳定,能为公司提供持续性的利润贡献;二是人口城镇化水平加速提升,促使城市生活垃圾处理能力不断提高,焚烧处理能力稳步增长;三是未来垃圾焚烧发电行业将呈现主流方向,行业增长空间较大;四是随着垃圾焚烧发电行业的技术快速发展,行业技术水平不断提升和提;五是公司携手行业头部企业,共享双轮驱动的技术、管理及人才等方面的优势,可以实现业务协同和区域协同发展。

9. 公司如何看待所处行业的发展机会?
近年来国家对民生工程和生态环境的重视程度不断增强,相关法律法规和政策法规陆续出台,供水排水系统不断完善,县级以上建成区市场趋于饱和,市场潜力主要集中在新建城区、乡镇区域和原有项目的更新换代和升级改造。

2021年1月,国家发改委发布的《关于推进水资源利用的指导意见》提出,到2025年,全国污水收集效能显著提升,县级及城市污水处理能力基本满足当地经济社会发展需要,水环境敏感地区污水处理基本实现达标升级;到2035年,形成系统、安全、环保、经济的污水资源化利用格局;2021年6月,《“十四五”城镇污水处理及资源化利用发展规划》提出,到2035年,城市生活污水处理基本全覆盖,城镇污水处理能力全面提升,污水资源化利用水平显著提升,城镇污水得到安全高效利用。这些指导规划类文件指明了水务行业发展的方向。

在上述背景和发展趋势下,各水务企业中心发展专精特新技术特点,通过并购、合资、参股等方式扩展业务领域,以供水业务为中心打通产业链上下游的相关环节,在设备采购、药剂、市政建设、智慧水务、污泥处置等行业立足和开拓,不断增强自身的竞争能力。在此领域,我们公司这个行业是具有发展潜力的。

(二)网络互动问题的回复

1. 公司怎样保障技术先进性?
答:投资者您好!作为国家技术创新示范企业,公司建立了技术科技攻关支撑平台,依托课题的预研、攻关、合作,推动了技术创新能力的提升。公司建有国家企业技术中心、国家技术转移示范机构、全国循环经济技术中心、四川省城镇污水处理工程实验室等。

此外,公司参与国家重点研发计划项目《水中抗生素及抗性基因污染精准治理新材料与技术》,已获立项,与北京大学、四川大学合作研发污水厂水质超标准波动成因解析及源头控制技术项目,同时,开展四川省重大科技专项“城镇污水厂稳定达标技术集成与示范”项目研究,感谢您关注。

2. 期待您的关注:公司年报显示,2021年公司营收实现了大幅增长,主要原因是什么?
答:投资者您好!公司2021年营业收入的增长,主要系报告期内供水业务增长,污水处理新项目投入及资产调整所致。公司各板块在报告期内均实现了稳步增长。供水业务方面,公司自来售水量8,014万立方米,同比增长6%;污水处理业务方面,污水处理结算水量28,235万立方米,同比增长22%;工程建设业务方面,工程建设业务收入较上年增长2,547万元,增长率为21.39%。

3. 公司目前的业务分布情况如何?未来是否有相应的区域拓展计划或思路?
答:尊敬的投资者您好!目前,公司供水业务主要覆盖四川省,污水处理业务主要覆盖四川、河南、新疆、云南等地。

公司将依托现有商业版图,抓住西南、西北、华北、华东等地市场,以城乡供水、污水处理、环境综合治理为优势业务,为当地政府和百姓持续提供优质水资源服务,通过新建、收购重组等方式持续提高供水供水规模与市场占有率,让更多的地区能享受到公司领先的技术、规范的管理和优质的服务带来的美好体验。感谢您的关注!

4. 公司在行业内的竞争优势体现在哪些方面?
答:投资者您好!公司通过多年的发展,已成为西南地区最大民营企业之一,形成了较强的区域品牌优势。此外,公司通过稳定的运营积累了大量的行业经验;坚持实施精细化管理,专业化运营,形成了集约化、标准化、专业化、信息化、智能化的运营管理体系;积极推进以云计算、大数据、物联网和移动互联网手段的“智慧水务”建设,提升运营及管理和服务水平。

5. 公用事业的数字化/智能化转型是目前行业重要趋势之一,海天股份在这方面是否有相应的推进动作?
答:投资者您好!目前我国智慧水务行业仍未成熟,市场潜力巨大,增长势头迅猛。在智慧化技术的助力下,水务行业将继续更新换代,向集约化数字化转型。

围绕国家新需求和现实需要,公司坚持创新引领发展,积极构建基于云计算、大数据、人工智能、物联网和移动互联网为一体的智慧水务平台,实现了“五网合一优质服务”一网通办多项业务,满足用户多样化需求,让用户在高质量的供水服务中获得更多的幸福感、获得感、安全感。

6. 海天股份没有主营业务之外的拓展计划?
答:尊敬的投资者您好!报告期内,公司与上海康恒环境股份有限公司设立控股子公司中海康环保科技股份有限公司,同时参股了康恒环境,积极围绕“垃圾焚烧发电+固废危废处置”主体业务进行布局,标志着公司正以传统污水处理为基础,逐步迈入多元发展的战略路径。

公司计划通过中海康拓展垃圾焚烧发电业务,依托公司在西南区域的投资、建设、管理及品牌优势,积极开拓西南地区为主及全国区域内相关市场。感谢您的关注!

7. 国家的“双碳”战略给环保行业带来了深远的影响,公司对此做出了何种应对与改变?
答:尊敬的投资者您好!2021年是公司上市第一年,公司在坚持深耕污水处理行业的同时,积极响应国家“双碳”目标,适应政策变化,第一时间成立专项和领导小组,深挖绿色低碳发展的更多可能。

未来,公司将基于“成为具有世界影响力的环境综合服务企业”的战略定位与目标,坚持“大思路、大发展、大智慧、大海天”的发展思路,准确把握新形势,新变化、新要求,坚定践行国家“双碳”战略,加强绿色低碳、系统性的前瞻性研判,完善可持续发展战略,落实“碳达峰、碳中和”目标,力争成为绿色低碳发展的先行者。

海天水务集团股份有限公司 投资者关系活动记录表

投资者类型	投资者姓名(如有)	投资者关心的问题	公司回复要点
机构	安信证券	1. 公司未来发展规划是什么,以及对自身的定位是怎样的? 2. 公司在研发方面投入如何,有什么成果?	1. 公司未来的发展规划是什么,以及对自身的定位是怎样的? 答:公司将基于“成为具有世界影响力的环境综合服务企业的”战略定位与目标,坚持“大思路、大发展、大智慧、大海天”的发展思路,增强信心、竞争意识,充分发挥上市公司平台作用,依托资源、专业、区域优势,立足四川,面向全国,走向世界,稳健实施新建、并购等扩张战略,进一步做大做强排水主营业务。同时紧跟国家环保政策,积极拓展培育新的利润增长点,瞄准绿色低碳处理、清洁能源、新能源等领域,逐步形成以供水业务为主,上下游延伸业务为补充的多元化业务格局。实现海友股份快速、持续、健康发展,最终将公司打造成为中国乃至全球环保领域和清洁能源的重要参与者。 2. 公司在研发方面投入如何,有什么成果? 答:2021年,公司加大技术研发投入,增强企业创新驱动力。在研发投入达9506万,同比增长了38.98%。公司参与的国家重点研发计划项目《水中抗生素及抗性基因污染精准治理新材料与技术》已获立项,与北京大学、四川大学合作研发污水厂水质超标准波动成因解析及源头控制技术项目,同时,开展四川省重大科技专项“城镇污水厂稳定达标技术集成与示范”项目研究,其中污泥流化床强化脱氮技术,在生活污水处理行业中应用实现突破。
机构	安信证券	3. 公司目前的业务分布情况如何?未来是否有相应的区域拓展计划或思路?	答:公司目前的业务分布情况如何?未来是否有相应的区域拓展计划或思路? 答:尊敬的投资者您好!目前,公司供水业务主要覆盖四川省,污水处理业务主要覆盖四川、河南、新疆、云南等地。 公司将依托现有商业版图,抓住西南、西北、华北、华东等地市场,以城乡供水、污水处理、环境综合治理为优势业务,为当地政府和百姓持续提供优质水资源服务,通过新建、收购重组等方式持续提高供水供水规模与市场占有率,让更多的地区能享受到公司领先的技术、规范的管理和优质的服务带来的美好体验。感谢您的关注!
机构	安信证券	4. 公司在行业内的竞争优势体现在哪些方面?	答:投资者您好!公司通过多年的发展,已成为西南地区最大民营企业之一,形成了较强的区域品牌优势。此外,公司通过稳定的运营积累了大量的行业经验;坚持实施精细化管理,专业化运营,形成了集约化、标准化、专业化、信息化、智能化的运营管理体系;积极推进以云计算、大数据、物联网和移动互联网手段的“智慧水务”建设,提升运营及管理和服务水平。
机构	安信证券	5. 公用事业的数字化/智能化转型是目前行业重要趋势之一,海天股份在这方面是否有相应的推进动作?	答:投资者您好!目前我国智慧水务行业仍未成熟,市场潜力巨大,增长势头迅猛。在智慧化技术的助力下,水务行业将继续更新换代,向集约化数字化转型。
机构	安信证券	6. 海天股份没有主营业务之外的拓展计划?	答:尊敬的投资者您好!报告期内,公司与上海康恒环境股份有限公司设立控股子公司中海康环保科技股份有限公司,同时参股了康恒环境,积极围绕“垃圾焚烧发电+固废危废处置”主体业务进行布局,标志着公司正以传统污水处理为基础,逐步迈入多元发展的战略路径。
机构	安信证券	7. 国家的“双碳”战略给环保行业带来了深远的影响,公司对此做出了何种应对与改变?	答:尊敬的投资者您好!2021年是公司上市第一年,公司在坚持深耕污水处理行业的同时,积极响应国家“双碳”目标,适应政策变化,第一时间成立专项和领导小组,深挖绿色低碳发展的更多可能。

未来,公司将基于“成为具有世界影响力的环境综合服务企业”的战略定位与目标,坚持“大思路、大发展、大智慧、大海天”的发展思路,准确把握新形势,新变化、新要求,坚定践行国家“双碳”战略,加强绿色低碳、系统性的前瞻性研判,完善可持续发展战略,落实“碳达峰、碳中和”目标,力争成为绿色低碳发展的先行者。

8. 2021年是“十四五”开局之年,环保领域各类规划政策密集出台,如何处理这些政策及其对公司的影响?
答:投资者您好!自“十二五”以来,我国国民经济规划中关于水务行业的政策方向经历了从提升水利基础设施投融资推进污水处理无害化利用资源利用方向,再到深入实施节水行动鼓励再生水利用的一系列转变。政策的变化,给包括海天股份在内的水务行业的企业,指明了拓展方向,提升了拓展空间。

发改委发布的《关于推进水资源利用的指导意见》提出,到2025年,全国污水收集效能显著提升,县级及城市污水处理能力基本满足当地经济社会发展需要,水环境敏感地区污水处理基本实现达标升级,到2035年,形成系统、安全、环保、经济的污水资源化利用格局。

此外,《“十四五”城镇污水处理及资源化利用发展规划》《“十四五”节水型社会建设规划》等指导规划类文件,也从不同侧面细化了水务行业未来的发展方向。感谢您的关注!

9. 传统水务行业整体趋于饱和和稳定,公司如何实现新的增长与突破?
答:尊敬的投资者您好!面对传统水务行业逐渐饱和,行业市场规模趋稳,供水安全监管日趋严重形势,海天股份敢于突破优势领域,通过与相关行业头部企业的接洽合作,不断探索供水主营业务,延伸产业链。经过多年布局,公司拓展领域的时机已经成熟,通过战略合作+并购重组等方式,力求实现主营业务稳步提升,产业布局逐步完善,规模化优势进一步凸显。感谢您的关注!

海天水务集团股份有限公司 2022年4月15日

投资者关系活动记录表

投资者姓名(如有)	投资者关心的问题	公司回复要点
刘进	1. 公司未来垃圾焚烧发电盈利能力保持积极态度主要源于以下几点考虑?	答:公司对未来垃圾焚烧发电盈利能力保持积极态度主要源于以下几点考虑:一是垃圾焚烧发电业务一般为BOT、BOO等特许经营模式,现金流稳定,能为公司提供持续性的利润贡献;二是人口城镇化水平加速提升,促使城市生活垃圾处理能力不断提高,焚烧处理能力稳步增长;三是未来垃圾焚烧发电行业将呈现主流方向,行业增长空间较大;四是随着垃圾焚烧发电行业的技术快速发展,行业技术水平不断提升和提;五是公司携手行业头部企业,共享双轮驱动的技术、管理及人才等方面的优势,可以实现业务协同和区域协同发展。
刘进	2. 运营管理能力:公司是环保水务行业的前行者,一直专注于水务行业运营、建设和运营,通过稳定的运营积累了大量的行业经验,形成了集约化、标准化、专业化、信息化、智能化的运营管理体系,该体系可在新项目中快速复制、使用,为公司降本增效以及可持续发展打下了良好基础。	答:运营管理能力:公司是环保水务行业的前行者,一直专注于水务行业运营、建设和运营,通过稳定的运营积累了大量的行业经验,形成了集约化、标准化、专业化、信息化、智能化的运营管理体系,该体系可在新项目中快速复制、使用,为公司降本增效以及可持续发展打下了良好基础。
刘进	3. 技术创新方面:公司在在安全与环境等领域具有较强的技术研发实力,建有“国家认定企业技术中心”、“全国环境经济技术中心”、“国家级博士后科研工作站”、“四川省博士后创新实践基地”、“公司知识产权国家专利134项,国际专利2项,出版专著3部,编制国家标准、团体标准10项,拥有自主知识产权,已掌握行业通用性的主要污水处理技术。	答:技术创新方面:公司在在安全与环境等领域具有较强的技术研发实力,建有“国家认定企业技术中心”、“全国环境经济技术中心”、“国家级博士后科研工作站”、“四川省博士后创新实践基地”、“公司知识产权国家专利134项,国际专利2项,出版专著3部,编制国家标准、团体标准10项,拥有自主知识产权,已掌握行业通用性的主要污水处理技术。
刘进	4. 人才管理方面:公司坚持“世界眼光、国际标准、海天特色、高点定位”的人才要求,全力打造尖端科学、管理精英、专业精英、持续发展发展的人才高地在。在育才、用才、留才方面也不拘一格,采用多种培养方式,推动人才梯队建设。	答:人才管理方面:公司坚持“世界眼光、国际标准、海天特色、高点定位”的人才要求,全力打造尖端科学、管理精英、专业精英、持续发展发展的人才高地在。在育才、用才、留才方面也不拘一格,采用多种培养方式,推动人才梯队建设。
刘进	5. 品牌建设方面:公司是西南地区环保水务行业民营企业龙头企业,形成了较强的区域品牌优势,特别是多年在四川四地区的稳健运行,建立了良好的口碑和市场份额。	答:品牌建设方面:公司是西南地区环保水务行业民营企业龙头企业,形成了较强的区域品牌优势,特别是多年在四川四地区的稳健运行,建立了良好的口碑和市场份额。
刘进	7. 垃圾焚烧发电存量项目进一步饱和,公司如何打开业务板块新局面?	答:下一步公司计划通过中海康环保科技股份有限公司拓展垃圾焚烧发电业务,依托公司在西南区域的资源、建设、管理及品牌优势,积极开拓西南地区为主及全国区域内相关市场。前期业务开展方式以并购为主,随着业务发展及经验积累,也可考虑参与新项目投标(可考虑联合体投标方式)。
刘进	8. 公司布局垃圾焚烧发电主体业务,开启多元化的发展路径,公司对这块的盈利能力怎么看?	答:公司对未来垃圾焚烧发电盈利能力保持积极态度主要源于以下几点考虑:一是垃圾焚烧发电业务一般为BOT、BOO等特许经营模式,现金流稳定,能为公司提供持续性的利润贡献;二是人口城镇化水平加速提升,促使城市生活垃圾处理能力不断提高,焚烧处理能力稳步增长;三是未来垃圾焚烧发电行业将呈现主流方向,行业增长空间较大;四是随着垃圾焚烧发电行业的技术快速发展,行业技术水平不断提升和提;五是公司携手行业头部企业,共享双轮驱动的技术、管理及人才等方面的优势,可以实现业务协同和区域协同发展。

海天水务集团股份有限公司 2022年4月15日

投资者关系活动记录表

投资者姓名(如有)	投资者关心的问题	公司回复要点
刘进	1. 公司未来垃圾焚烧发电盈利能力保持积极态度主要源于以下几点考虑?	答:公司对未来垃圾焚烧发电盈利能力保持积极态度主要源于以下几点考虑:一是垃圾焚烧发电业务一般为BOT、BOO等特许经营模式,现金流稳定,能为公司提供持续性的利润贡献;二是人口城镇化水平加速提升,促使城市生活垃圾处理能力不断提高,焚烧处理能力稳步增长;三是未来垃圾焚烧发电行业将呈现主流方向,行业增长空间较大;四是随着垃圾焚烧发电行业的技术快速发展,行业技术水平不断提升和提;五是公司携手行业头部企业,共享双轮驱动的技术、管理及人才等方面的优势,可以实现业务协同和区域协同发展。
刘进	2. 运营管理能力:公司是环保水务行业的前行者,一直专注于水务行业运营、建设和运营,通过稳定的运营积累了大量的行业经验,形成了集约化、标准化、专业化、信息化、智能化的运营管理体系,该体系可在新项目中快速复制、使用,为公司降本增效以及可持续发展打下了良好基础。	答:运营管理能力:公司是环保水务行业的前行者,一直专注于水务行业运营、建设和运营,通过稳定的运营积累了大量的行业经验,形成了集约化、标准化、专业化、信息化、智能化的运营管理体系,该体系可在新项目中快速复制、使用,为公司降本增效以及可持续发展打下了良好基础。
刘进	3. 技术创新方面:公司在在安全与环境等领域具有较强的技术研发实力,建有“国家认定企业技术中心”、“全国环境经济技术中心”、“国家级博士后科研工作站”、“四川省博士后创新实践基地”、“公司知识产权国家专利134项,国际专利2项,出版专著3部,编制国家标准、团体标准10项,拥有自主知识产权,已掌握行业通用性的主要污水处理技术。	答:技术创新方面:公司在在安全与环境等领域具有较强的技术研发实力,建有“国家认定企业技术中心”、“全国环境经济技术中心”、“国家级博士后科研工作站”、“四川省博士后创新实践基地”、“公司知识产权国家专利134项,国际专利2项,出版专著3部,编制国家标准、团体标准10项,拥有自主知识产权,已掌握行业通用性的主要污水处理技术。
刘进	4. 人才管理方面:公司坚持“世界眼光、国际标准、海天特色、高点定位”的人才要求,全力打造尖端科学、管理精英、专业精英、持续发展发展的人才高地在。在育才、用才、留才方面也不拘一格,采用多种培养方式,推动人才梯队建设。	答:人才管理方面:公司坚持“世界眼光、国际标准、海天特色、高点定位”的人才要求,全力打造尖端科学、管理精英、专业精英、持续发展发展的人才高地在。在育才、用才、留才方面也不拘一格,采用多种培养方式,推动人才梯队建设。
刘进	5. 品牌建设方面:公司是西南地区环保水务行业民营企业龙头企业,形成了较强的区域品牌优势,特别是多年在四川四地区的稳健运行,建立了良好的口碑和市场份额。	答:品牌建设方面:公司是西南地区环保水务行业民营企业龙头企业,形成了较强的区域品牌优势,特别是多年在四川四地区的稳健运行,建立了良好的口碑和市场份额。
刘进	7. 垃圾焚烧发电存量项目进一步饱和,公司如何打开业务板块新局面?	答:下一步公司计划通过中海康环保科技股份有限公司拓展垃圾焚烧发电业务,依托公司在西南区域的资源、建设、管理及品牌优势,积极开拓西南地区为主及全国区域内相关市场。前期业务开展方式以并购为主,随着业务发展及经验积累,也可考虑参与新项目投标(可考虑联合体投标方式)。
刘进	8. 公司布局垃圾焚烧发电主体业务,开启多元化的发展路径,公司对这块的盈利能力怎么看?	答:公司对未来垃圾焚烧发电盈利能力保持积极态度主要源于以下几点考虑:一是垃圾焚烧发电业务一般为BOT、BOO等特许经营模式,现金流稳定,能为公司提供持续性的利润贡献;二是人口城镇化水平加速提升,促使城市生活垃圾处理能力不断提高,焚烧处理能力稳步增长;三是未来垃圾焚烧发电行业将呈现主流方向,行业增长空间较大;四是随着垃圾焚烧发电行业的技术快速发展,行业技术水平不断提升和提;五是公司携手行业头部企业,共享双轮驱动的技术、管理及人才等方面的优势,可以实现业务协同和区域协同发展。

瑞芯微电子股份有限公司 关于2022年股票期权与限制性股票激励计划 股票期权首次授予结果公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏,并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。

重要内容提示:
●股票期权首次登记日期:2022年4月15日
●根据《上市公司股权激励管理办法》、《上海证券交易所上市公司股权激励管理办法》和《瑞芯微电子股份有限公司2022年股票期权与限制性股票激励计划(草案)》(以下简称“本次激励计划”)及《股权激励计划》(以下简称“股权激励计划”)的相关规定,瑞芯微电子股份有限公司(以下简称“公司”或“本公司”)完成了《瑞芯微电子股份有限公司2022年股票期权与限制性股票激励计划(草案)》(以下简称“本次激励计划”)及《股权激励计划》(以下简称“股权激励计划”)的股票期权首次授予工作,有关具体情况如下:

一、股票期权首次授予情况
2022年2月25日,公司分别召开第三届董事会第八次会议和第三届监事会第八次会议,审议通过了《关于向2022年股票期权与限制性股票激励计划激励对象首次授予股票期权的议案》,同意公司以2022年2月25日为授予日,向符合条件的137名激励对象授予股票期权220,000份,行权价格为121.04元/份。公司独立董事事前就前述事项发表了同意的独立意见,公司监事会对本次激励计划授予相关事项发表了核查意见。

在确定授予日前的资金盘点,权益登记过程中,有2名激励对象因个人原因离职不再符合激励对象条件。因此,本次激励计划激励对象首次授予激励对象人数由137人变更为135人,股票期权首次授予数量由230,000份变更为214,000份。

公司本次激励计划股票期权首次授予授予情况如下:
1. 首次授予日:2022年2月25日
2. 首次授予数量:214,000份
3. 首次授予人数:135人
4. 首次授予股票期权的行权价格:121.04元/份
5. 股票来源:公司向激励对象定向发行本公司A股普通股
6. 本次激励计划首次授予股票期权在各激励对象间的分配情况如下表所示:

姓名	职务	获授的股票期权数量(份)	占首次授予总量的比例	占目前总股本的比例
姚金成	核心技术人员,业务骨干(135人)	214,000	100.00%	0.51%
合计		214,000	100.00%	0.51%

注:(1)上述任一激励对象通过全部有效的股权激励计划获授的公司股票均未超过公司目前总股本的1%。公司全部有效的股权激励计划所涉及的标的股票总数累计不超过公司目前总股本总额的10%。
(2)本次激励计划激励对象不包括独立董事、监事及单独或合计持有公司5%以上股份的股东及其配偶、父母、子女。
(3)上述激励对象姓名及与各自获授数量之和与尾数不符,均为四舍五入原因所致。

二、股票期权的有效性、等待期和行权安排
(一)有效期
本次激励计划股票期权有效期为自股票期权首次授予登记完成之日起至所有股票期权行权或注销之日止,最长不超过60个月。

(二)本次激励计划激励对象不包括独立董事、监事及单独或合计持有公司5%以上股份的股东及其配偶、父母、子女。
(3)上述激励对象姓名及与各自获授数量之和与尾数不符,均为四舍五入原因所致。

三、股票期权的有效性、等待期和行权安排
(一)有效期
本次激励计划股票期权有效期为自股票期权首次授予登记完成之日起至所有股票期权行权或注销之日止,最长不超过60个月。

(二)本次激励计划激励对象不包括独立董事、监事及单独或合计持有公司5%以上股份的股东及其配偶、父母