

# 6808家新三板公司上半年盈利增逾四成

●本报记者 吴科任

8月31日,新三板半年报正式收官。东方财富Choice数据显示,截至8月31日19时,已有6815家挂牌公司发布半年报。其中,6808家可比挂牌公司合计实现营业收入7437.12亿元,同比增长29.55%,盈利372.02亿元,同比增长44.62%。

在上半年营业收入翻倍的公司中,软件与服务、资本品、商业和专业服务、原材料、技术硬件与设备等行业公司居多。66家精选层公司合计实现营业收入261.55亿元,同比增长34.61%;合计盈利29.87亿元,同比增长37.59%。

8月31日晚,长信畅中、易元堂、瑞华天健等多家挂牌公司发布公告称,预计无法按期披露2021年半年度报告,原因不一。



新三板上半年盈利前十名公司

证券代码	证券名称	归母净利润(万元)	所属层级
833840.NQ	永安期货	73964.60	创新层
835185.NQ	贝特瑞	73040.86	精选层
872801.NQ	智明星通	59866.16	基础层
834777.NQ	中投保	58368.05	基础层
834960.NQ	金雨茂物	52580.92	基础层
833979.NQ	天图投资	51203.50	基础层
430719.NQ	九鼎集团	44937.84	基础层
870488.NQ	国都证券	39420.41	基础层
873228.NQ	雷曼股份	37941.45	基础层
830806.NQ	亚锦科技	34425.30	基础层

数据来源/东方财富Choice 排名截止时间为8月31日19时

视觉中国图片

## 收入结构差异较大

新三板主要服务于中小企业和民营企业,挂牌公司收入结构差异较大。东方财富Choice数据显示,上述6808家公司中,199家公司上半年收入超过5亿元,占比2.92%;1342家公司收入介于1亿元-5亿元,占比19.71%;1534家公司收入介于1000万元-3000万元,占比22.53%。

上半年收入暂居前三名的公司与去年同期一致。继续领跑新三板的钢银电商上半年收入为281.01亿元,同比增长18.08%。居次席的永安期货上半年实现收入166.85亿元,同比增长50.38%。第三名翰林汇收入同比增长58.33%至144.51亿元。

东方财富Choice数据显示,上述6808家公司中,897家公司上半年收入增速超过1倍,占比13.18%;1214家公司收入增速介于50%-100%,占比17.83%;1598家公司收入增速介于20%-50%,占比23.47%。此外,1000多家上市公司收入下滑超过20%。

多家公司收入呈现爆发式增长。例如,皇达科技、穿越科技、义众实业、科能腾达分别由去年同期的4.10万元、2.41万元、7.91万元、306.02万元,增至本期的1340.06万元、619.47万元、1027.68万元、2.11亿元。

科能腾达致力于网络信息安全与运维管理方面的技术研究,已初步形成安全防护类、运维审计类、3D数字仿真及业务应用安全等四大类产品线。公司表示,收入增长原因为公司经过长期研发投入,在私有云及数据中心实现了应用突破,签署了数据中心建设及服务等等合

同所致。

部分药企处于产品研发阶段,尚未贡献收入。苏州沪云是一家专注于创新药物研发的高科技型企业,上半年收入持续为0元,亏损扩大至2202万元。今年4月,公司完成了一轮3000万元的定增融资,主要用于在研项目研发支出。公司表示,新药研发管线已有雏形。

泽生科技上半年也是零收入,亏损4811万元。公司是一家以国际医药市场需求为主导、以创新研究为基础的生物医药高科技企业,目前的产品研发管线专注于心力衰竭等器官功能衰竭/衰退密切相关的疾病治疗领域。公司目前核心药物产品均处于研发阶段。

## 110家公司净利增速逾10倍

东方财富Choice数据显示,上述6808家公司中,上半年共有302家公司的归母净利润超过3000万元,496家公司的归母净利润介于1500万元-3000万元,合计798家,占比11.72%。

从行业分布来看,原材料占16家,证券期货占10家,技术硬件与设备、软件与服务各占9家,资本品占8家,制药、生物科技和生命科学,以及商业和专业服务各占7家,银行业占6家。

上半年,40家挂牌公司亏损额超过3000万元,累计亏损额25.58亿元。中标集团暂以2.9亿元的亏损居首。公司表示,由于下游行业的不景气,业务收入开展受限,导致业务收入降低,且减值损失增加,从而影响利润总额。公司因为诉讼案件的影响,信誉下跌,资金周转困难。

由于生猪价格出现大幅连续下跌,加之饲料原料连续上涨导致养殖成本有所提升,龙凤山上半年收入同比下

降24.57%至8911万元,归母净利润为-1.12亿元,而去年同期盈利3939万元。

剔除去年上半年亏损的公司后,共有2290家公司上半年归母净利润实现增长,占比33.64%。其中,110家公司增速超过10倍,868家公司增速介于1倍至10倍,462家公司增速介于50%-100%,合计1440家,占比21.15%。这显示出新三板市场不乏高成长性公司。

净利增速排名前100家的挂牌公司上半年合计实现归母净利润12.88亿元,去年同期仅为6505万元。

例如恒源科技。公司的收入主要来源于钕铁硼废料回收加工业务,上半年实现收入2.92亿元,同比增长189.88%,扣非后盈利2581万元,同比增长33428.19%。上半年,公司二期3000吨稀土金属合金项目(一期)通过环评验收并投产,带来新的利润增长点。

873家挂牌公司上半年扭亏为盈,合计盈利44.45亿元,去年同期累计亏损45.84亿元。其中,24家公司本期盈利超过3000万元。

比如以航运收入为主的福建国航。受益于航运市场好转,以及2020年8月“国运82轮”投入经营增加了运力,福建国航业绩飙升。上半年,公司实现营业收入1.65亿元,同比增长118.94%,盈利1.90亿元,去年同期亏损5040.81万元。

## 超四成公司毛利率提升

东方财富Choice数据显示,上述6808家公司中,上半年共有2769家公司的销售毛利率较去年同期有所提升,占比40.67%。其中,685家公司的销售毛利率上升10个百分点以上,606家公司的销售毛利率提

升介于5-10个百分点。

受益于半导体、新能源等赛道景气度的大幅上行,相关公司的毛利率同步上涨。

例如南麟电子。公司主要产品包括电源管理芯片、车用专用芯片、功率器件与IPM模块等。报告期内,半导体市场整体需求旺盛,公司产品供不应求、量价齐升。具体来看,公司实现营业收入2.08亿元,同比增长151.32%;归母净利润为4243万元,同比增长903.23%;毛利率为37.85%,增加11.5个百分点。

上半年,吉林碳谷实现净利润1.1亿元,同比增长193.69%,毛利率增加34.27个百分点至43.93%。报告期内,随着大丝束碳纤维原丝系列产品完成定型,公司产品品质不断优化,一级品率、满筒率稳步提升,产品获得市场所认可,产销两旺,平均销售价格得到提升。

调整产品结构、改善成本,成为众多挂牌公司毛利率提升的推手。华岭股份上半年毛利率为58.88%,同比增加14.37个百分点。报告期内,公司不断优化技术与产品,提升产品的测试效率;加强重点行业市场开拓,高端集成电路测试业务市场地位进一步提升。

东方财富Choice数据显示,上述6808家公司中,上半年共有836家公司的销售毛利率率下滑超过10个百分点,占比12.28%。万古科技上半年收入增长2733.11%至2.06亿元,但毛利率从去年同期的84.39%骤降到本期的3.3%。

值得注意的是,不少精选层公司毛利率出现较大下滑。上半年,中航泰达、诺思兰德、佳先股份、方大股份、股图网联这五家精选层公司的毛利率分别下降21.89个百分点、20.99个百分点、18.14个百分点、13.52个百分点和13.47个百分点。

## 新三板精选层启动转板上市公司增至5家

●本报记者 吴科任

观典防务打响新三板精选层转板上市第一枪后,多家精选层公司接力,截至8月31日18时,已有5家公司启动转板上市。转板上市点燃市场热情,自披露公告以来,观典防务、泰祥股份两家公司股价累计涨幅分别为48%、44%。

安信证券新三板首席分析师诸海滨认为,除了关注“转板条件”要求的指标外,还应该持续跟踪企业的盈利能力、科创属性、成长性、“护城河”等,并与可比上市公司估值综合对比考虑合理的估值空间。

## 4家公司瞄准创业板

8月30日,新安洁发布公告,8月27日公司董事会审议通过了《关于公司申请向深圳证券交易所创业板转板上市的议案》。受此消息影响,8月31日,新安洁股价大涨26.71%,滚动市盈率为25.6倍,总市值为18.16亿元。

根据规则,发行人(境内企业且不存在表决权差异安排)申请到创业板上市,市值及财务指标应当至少符合下列标准中的一项:最近两年净利润为正,且累计净利润不低于5000万元;预计市值不低于10亿元,最近一年净利润为正且营业收入不低于1亿元;预计市值不低于50亿元,且最近一年营业收入不低于3亿元。

新安洁不具有表决权差异安排。公司2019年、2020年归母净利润(以扣非前后的孰低者为准,下同)分别为4800.18万元、9210.07万元,合计14010.25万元。

新安洁主营业务以环卫服务为主,并延伸至垃圾分类收运及处置、绿化工程服务等综合服务领域。上半年,公司实现营业收入3.12亿元,同比下降12.12%;净利润为2931.80万元,同比下降45.48%。

8月26日,龙竹科技发布公告,8月24日,公司董事会审议通过了《关于公司申请向深圳证券交易所创业板转板上市的议案》。龙竹科技不具有表决权差异安排。公司2019年、2020年归母净利润分别为5076.89万元、6223.33万元,合计11300.22万元。

龙竹科技专注于竹材料研发、产品设计、生产、自主品牌建设及产品销售。上半年,公司实现营业收入1.42亿元,同比增长23.06%,主营业务毛利率提升至32.18%;净利润为2678.26万元,同比增长26.84%。

至此,加上观典防务、翰博高新和泰祥股份,精选层拟转板公司已达5家。其中,仅观典防务计划转至科创板,其余4家均瞄准创业板。

## 部分公司正备战转板

根据相关规定,在新三板精选层连续挂牌一年以上,且最近一年内不存在在全国股转公司规定的应当调出精选层的情形,精选层企业可申请转板到科创板或创业板上市。精选层首批32家企业挂牌已超一年。

还有精选层公司有意转板上市。“肯定要转,这是确定的。但我们去年业绩有些下滑,所以不会这么快。我们也要跟交易所去对接,不能盲目地转。另外,我们和中介机构已经开过会了,要把时间、路径等方面都考虑清楚。”一位精选层公司董秘说。

一家华东地区的精选层公司董秘告诉中国证券报记者,“关于转板上市,我们是比较积极地去看待,至于在哪个时点启动,还要综合多方信息,甚至包括已经公告要转板上市的两家公司的推进情况,我们仍然在评估。”

据了解,公司转板上市的动力来自多个方面。“一是对估值比较看重,二是流动性的提升,三是我们的客户主要是大型国企,获得上市公司的身份,对于我们做市场运营有好处。比如在投标过程中,客户对上市公司与非上市公司的评估还是有所不同。”上述华东地区的董秘坦言。

尽管32家首批精选层公司满足转板上市的时间要求,但不意味着首批公司现在都符合转板上市的条件。“我们还有几条指标不符合转板上市的要求,肯定要符合后再去择机考虑这个事。”另一家华东地区的精选层公司董秘表示。

诸海滨表示,随着转板政策的逐步落实,建议投资者关注精选层中时间尚未满足一年,但财务指标符合、估值较可比公司有优势、未来成长性强的公司。

## 未来三五年国产数据库渗透率料大幅提升

# 未来三五年国产数据库渗透率料大幅提升



高端访谈

●本报记者 杨洁 见习记者 彭思雨

新三板创新层企业优炫软件董事长梁继良日前接受中国证券报记者专访时表示,公司数据库业务已经进入发展快车道。梁继良表示,目前国产数据库市场规模较小,但在“信创”需求和国家政策推动下,未来3-5年内国产数据库渗透率有望大幅提升。优炫软件乘“信创”东风,凭借10多年来打造的高可用、高性能、高安全的产品技术优势,勇争国产数据库潮头,努力成为领先的国产数据库公司。

## 数据库营收占半壁江山

中国证券报:优炫软件最早是做数据安全产品起家,后来为什么要转型做国产数据库?

梁继良:2009年我创办优炫软件,初衷是希望能为国家做点事。当时我们初步调研发现,国内大部分IT都是由外国公司提供

的,但我认为,网络安全一定要掌握在自己手中。抱着这样的初衷,优炫软件就从做数据安全业务启航。

后来,在做安全产品的过程中,我们发现,如果没有自己的数据库,安全问题就无法从根本上得到解决。数据是生产要素,数据库是基础软件,缺失自己的数据库,就会受制于人。优炫软件从2013年起开始研发国产数据库。

据调研,以金融行业为例,现在行业领先的金融公司的核心业务系统都还没有使用国产数据库。一款真正安全、可靠、好用的国产数据库市场需求非常大,我们希望通过3-5年时间发展,把优炫的数据库做到国内领先。

中国证券报:从公司财报来看,今年上半年数据库业务收入首次超过了安全业务,未来公司成长的关键是否在于数据库?

梁继良:当前,优炫软件主营业务涵盖数据库及生态应用、安全两大产品线。今年上半年,公司数据库及生态应用产品线的营业收入达到1.13亿元,较上年同期增长61.87%,首次超越安全产品线9765.58万元的营业收入。

不过,数据库业务还处于攻坚克难的阶段,我们的确在靠安全产品线的利润在

“养”数据库。公司研发投入大概占到每年总收入的20%,而研发投入里面的80%都会投入到数据库的研发创新上。

## 锤炼核心技术

中国证券报:公司数据库产品目前覆盖的主要客户和行业有哪些?

梁继良:优炫软件的数据库产品已经覆盖军工、政企、公安、金融、电力、医疗等重点行业。第一大应用行业是军工,公司的数据库产品已经用于核心系统;第二大应用领域是政企,我们参与了国家统计局的第七次人口普查项目和脱贫攻坚督查项目以及公安系统相关项目。

数据库产品刚上线时,公司瞄准“标杆部门和核心应用”定位发展,通过在项目中不断被应用和打磨,不断提升产品的通用性能。凭借核心技术和良好口碑,优炫软件逐步打开了市场大门。

之所以能做到在某些领域比国外数据库还强,是因为我们数据库最早的目标行业是金融,银行客户对数据高并行处理性能要求非常高,经过这样的锤炼,优炫的技术才能脱颖而出。优炫数据库把好用、易用放在第一位,要做到高可靠、高性能,因为数据库

一旦出问题就是大问题,后果不堪设想。

## 完善业务布局

中国证券报:数据库行业的景气度如何?公司对未来市场需求有哪些研判?

梁继良:当前信创产业发展进入加速期,借助“信创”东风,我们正处于发展的快车道上,但是更好的阶段实际上是在明后年,数据库这样的核心软件系统会在“信创”产业后期阶段实现大爆发。

目前整个数据库、数据安全行业发展的最大瓶颈是缺乏人才。优炫软件正在建设成都、武汉两个基地,以人才培养为依托,加大技术研发支持力度,完善公司在全国范围的业务布局。

中国证券报:作为民营高科技技术企业,在开拓大客户的时候面临哪些挑战?

梁继良:公司经过10余年的沉淀,持续自主研发创新产品,不断积淀服务经验,取得CMMI5国际认证、国家级高新技术企业、信息安全服务资质等较为齐备且权威的运营资质,建立了先发优势。拿到资质后,继而要得到客户对公司技术能力的认可,这一步也很难。目前,公司在资质、技术和产品方面都得到了客户的认可。