

佳电股份董事长刘清勇：

瞄准“双碳”目标 打造世界一流特种电机企业



作为我国特种电机行业的龙头企业，佳电股份近年来通过一系列市场化改革实现逆风翻盘，这家“老字号”企业焕发了新生机，形成了国企改革中的“佳电样本”。

佳电股份董事长刘清勇日前在接受中国证券报记者专访时表示，佳电股份在特种电机领域深耕数十年，积累了雄厚的研发实力和丰富的市场资源。面对新的市场形势和变化，公司要把深化市场化改革和进一步增强研发力量作为转型升级的关键路径，抓住“双碳”目标带来的新的战略机遇期，更好地聚焦特种电机领域，致力将公司打造成世界一流特种电机制造和服务企业。

● 本报记者 宋维东



佳电股份电机全自动数字化机座加工车间

公司供图

改革重塑竞争力

地处三江平原的佳木斯市是重要的老工业基地，装备制造业基础优势突出。近些年来，佳木斯市以技术改造升级为重点，全面推动电机、农机等传统“老字号”产业创新发展。

位于佳木斯市的佳电股份是哈电集团旗下唯一A股上市平台，也是目前沪深两市一家纯粹以电动机研发、生产为主业的上市公司。值得一提的是，全国唯一一所国家级防爆电机工程技术研究中心设在佳电股份。

作为我国特种电机的创始厂和主导厂，佳电股份生产了我国第一台防爆电机、第一台起重冶金电机、第一台屏蔽电机、第一台局部扇风电机和第一台正压型电机，并在国内支援建设了一批特种电机企业。

近年来，佳电股份不断壮大防爆电机、核用电机、高压电机等特种电机产品规模，同时开发高效节能电机、大容量电机、高转速电机、立式电机等产品，进一步巩固并提升全国最大特种电机研发和生产基地地位。

2020年，佳电股份取得了营业收入23.69亿元、归母净利润4.08亿元的成绩，创历史新高；2021年一季度，公司营业收入和归母净利润继续保持两位数增速，企业发展呈现持续稳定增长态势，市场优势不断扩大。

但要看到，前几年的佳电股份并不是现在的状态。受制于体制机制不活、管理缺位、行业下行、市场竞争激烈等综合因素影响，公司前些年一度面临巨大困难，2015年至2016年连续两年亏损。

2016年，刘清勇临危受命，调任佳电股份。他在稳定全员军心的同时，对公司制度体系、组织架构、人员激励、日常管理、产品质量、科技创新等实施了大刀阔斧的改革。通过一系列改革，佳电股份组织架构变得精简高效，制度体系更加健全实用，正向激励措施

得到贯彻，经营活力得到充分激发。

“我们必须啃下改革这块‘硬骨头’，才能实现重生与再造。公司也正是因为深化改革、持续创新，才达到了‘以改促变、以变促通、以通促活’的目的。”刘清勇说，“我们的改革始终坚持市场导向、培养市场意识、把握市场需求、构建市场机制，进一步推进人财物、产供销全要素市场化。”

强力的改革取得了立竿见影的成效。佳电股份2017年实现归母净利润1.21亿元，一举扭亏为盈。此后，2018年、2019年公司归母净利润分别为2.79亿元、3.45亿元，同比分别增长131.27%、23.72%，公司业绩实现高速增长。

公司经济效益指标在全国中小型电机行业协会内排名由2016年的70名左右前进至2020年的第2名。此外，公司人均劳动生产率达到了43.82万元/人，位居行业前列。

与此同时，佳电股份资产规模也从2016年底的28.07亿元增加至2020年底的47.54亿元，创历史新高。“这说明我们的国有资产实现了保值增值目标，改革成效进一步凸显。”刘清勇说。

在“特”上做文章

电机是工业领域的动力之源，在全球工业自动化市场中占据举足轻重的地位。在冶金、电力、石化、煤炭、建材、造纸、市政、水利、矿山、造船、港口、核能等领域，电机也都有广泛应用。

但要看到，虽然我国电机行业经过数十年的积累与发展取得了巨大进步，但仍存在不可忽视的问题。其中，中小型电机基本系列产品产量占比偏大，高技术含量、高附加值产品品种少、产量小。这也导致大量厂家靠打价格战互相厮杀抢占市场。

刘清勇表示，佳电股份一直以来都以特种电机产品为主导。在电机行业整体产能过剩、需求结构升级矛盾仍较突出的当下，如果公司产品还停留在“大路货”上，市场竞争力将严重受损。

在刘清勇看来，佳电股份地处佳木斯，虽然佳木斯工业基础较为雄厚，但也存在着地理位置较偏、产品核心市场距离较远等劣势，公司并没有显著的成本优势。为此，要用产品结构的优势弥补地理区位上的弱势。

为此，近年来，佳电股份重点推动高速电机、核用电机等高端化、高附加值产品开发，并不断向高效节能、智能化等方向开拓。

佳电股份是国内第一家取得核级电机设计、制造许可证的单位。部分产品填补国内空白，达到国际先进水平，且部分指标优于国外同类产品。

公司研发生产的“华龙一号”安全级K3类10kV级电动机，在国内首家通过中国机械工业联合会组织的行业鉴定，电压等级由6.6kV提升到10kV，鉴定寿命也由40年提升至60年。

佳电股份还为中海油惠州炼化二期渣油加氢装置研制了3台国内最大的正压外壳型/增安型无刷励磁同步电动机。该产品也是国内单机功率最大的双重防爆无刷励磁同步电动机，通过了中国机械工业联合会组织的产品鉴定。

刘清勇表示，当前，全球对高效节能电机的需求不断增大，电机厂商也越来越重视对高效节能电机的开发与生产，不断提高电机效率，进一步降低能耗。

在高效节能新产品方面，佳电股份近年来推出了YBX4系列低压高效率三相异步电动机，效率指标符合1级能效标准，也是目前国际最高能效标准。YBX3系列高压高效率隔爆型三相异步电动机效率指标符合1级能效标准限值，达到国际先进水平。

公司还在国内首家取得全系列CCC认证、节能认证、能效标识和防爆合格证，目前在国内外处于领先地位。“科技创新是转型发展的核心动力，在产品结构升级过程中发挥着不可替代的重要作用。”刘清勇说，“公司将深入实施‘佳木斯+哈尔滨’双技术总部战略，延揽更多人才，突出‘特种’和‘高效节能’，进一步加大超高效、环保

中，碳与其它有害物的排放相应增多。应该说，今后“碳中和”与环境保护力度越大，钢铁企业对于高品质进口铁矿石的使用量就会越多，产生更大的需求占比。

吨钢利润回升

粗钢产量方面，中钢期货研报显示，考虑到压减粗钢产量政策逐渐落地，8月预计粗钢产量将环比减少150万吨。除国内市场外，全球钢材产量8月也将呈现季节性减量。

产量下降叠加原材料价格下降，预计8月吨钢利润将回升至高位。兰格钢铁云商平台监测数据显示，截至7月30日，兰格钢铁全国钢材综合价格为5899元/吨，环比涨幅为8.6%，同比上涨46.6%。

机构研报显示，7月粗钢减产政策预期逐步落地是影响螺纹钢价格走势的主要因素。伴随各省下半年粗钢产量文件陆续出台，总体库存有回落迹象，对螺纹钢价格起到一定的支撑作用。从下游具体需求来看，宏源期货认为，房地产方面，销售端和开发资金相对前期

型、高附加值电机的研制力度。”

着力提高产品质量

“当前，我国碳达峰、碳中和目标非常明确，各行各业都在积极应对，风电、太阳能、核电等清洁能源产业将迎来新的发展机遇。此外，国家强制执行新版能效标准，高效节能将成为新的发展方向，进一步推动电动机产业升级换代，为电机产业带来巨大的市场空间。”刘清勇说。

刘清勇表示，佳电股份将全方位瞄准碳达峰、碳中和目标。在用电机、风电、太阳能、核电等清洁能源产业的高速发展带来增量市场，同时高耗能电机及系统节能改造为电机行业创造了巨大的存量改造市场。公司将以绿色、高效、节能为主线，依靠行业领先研发能力，大力推进高效电机、低速永磁直驱电机、高速永磁电机的研发和应用，推动传统电机产品升级换代，抢抓市场机遇，提高产品的附加值，壮大发展规模。

在发电侧，风电运维是风力发电过程中最有效益、最具前景的业务之一，公司将大力拓展新项目。此外，佳电股份还是第四代核电技术高温气冷堆主氦风机的总包单位，行业领先优势显著。随着相关项目的落地和推广，公司将进一步加大研发力度，争取更大的经济效益和社会效益。

“着眼世界一流发展方向，瞄准‘双碳’目标，佳电股份将全力打造数字化工厂，全面推动产品结构升级，着力提高产品质量。”刘清勇说，“公司要求全员从观念、能力和决心三个维度出发，严格规范工艺执行标准，实现质量可追溯，不断提升品牌形象、品牌价值和品牌质量。”

目前，佳电股份在全国布局了34个营销中心，建立了佳木斯、苏州、榆林、唐山、大连、山东、广东、成都、新疆、河南的“7+3”服务中心。“未来，要实现‘N+X’服务布局，为用户提供更多的一流产品和服务，推动战略目标实现。”刘清勇说。

山东全力打造医药产业发展新高地

● 本报记者 傅苏颖

全球首个双靶点治疗系统性红斑狼疮的创新药“泰它西普”、我国首个自主研发的创新微球制剂“瑞欣妥”等今年以来相继获批上市，填补国内技术空白。同时，在新冠中和抗体、中枢神经系统、肿瘤等领域，还有一批创新制剂及创新药正在全球开展市场注册或临床研究……这一个个创新成果正是山东助力省内药企创新发展，走向世界舞台参与全球竞争的写照。

山东省是医药产业大省。日前，中国证券报记者在国家药监局组织的“共建十四五 守护药品安全”走进基层采访活动中了解到，山东省正多措并举，全力打造药品安全示范省和医药产业发展新高地。山东省药监局副局长李涛表示，山东省已形成化学药、生物药、中药、医疗器械等完整的医药产业体系，规模约占全国的九分之一。药品产业规模居全国第2位，有16家企业入围全国日化药企业百强，5家进入全国中药企业百强，1家进入全国生物制品企业二十强。

多个重磅创新药加快落地

“泰它西普”是荣昌生物自主研发的1类创新药，公司另一款新药“维迪西妥单抗”是我国首个获批上市的自主研发的抗体偶联药物(ADC)，两款新药于今年上半年先后获批上市。

“国家对创新药的政策支持力度很大，如药品上市许可持有人制度、新的《药品注册管理办法》等。很多创新药项目如果没有这些改革，或许还在排队办理中。”荣昌生物CEO兼首席科学家房健民感慨。

在政策等因素助力下，我国创新药研发进入黄金时期，更多企业开始研发first-in-class(全球新)级的新药。房健民表示，一般来说，企业做Me too(跟腱)药或者生物类似药相对保险，基本都能获得成功。但从我国目前的发展现状来看，做新药的意义更大。当然，企业在做之前要做充足的准备，首先要在前端通过科学研究发现好的分子；其次要有技术、人才向前推进；最后要有承担失败风险的能力。

瑞欣妥是绿叶制药今年获批的一款创新药，近年来，公司逐渐迎来收获期。去年6月，治疗阿尔茨海默病的金斯明(利斯的明透皮贴剂(单日贴))获批上市；今年以来，除瑞欣妥外，公司迎来了首个抗肿瘤新药博优诺(贝伐珠单抗注射液)获批上市；利斯的明多日透皮贴剂在欧盟多国获上市许可资格。

绿叶制药公共关系负责人杨亮表示，未来公司将从过去传统化药向生物抗体新技术、原研以及全球新等领域寻求突破。在当前医药行业的发展环境下，公司希望抓住机遇，发挥自身优势，公司结合自身创新发展之外，还将通过license-in(授权引进)和license-out(对外授权)的方式加快推进商业合作产品的开发。

除创新药外，山东省多个医疗器械也在世界前列，令国内患者大大受益。成立于1998年的威高集团位于山东威海，是国内医疗器械的领军企业之一，拥有80多家子公司以及3家上市公司。集团拥有400多种、3000多个规格医疗器械和药品，主要有输注耗材、手术缝合线等系列。其中，骨科材料系列、血液净化系统等100多种产品成为国际知名品牌。

威高集团相关负责人介绍，威高的高科技产品为国家节省医疗开支、减轻患者负担达3000多亿元。2009年，威高的聚醚膜透析器上市，中国由此成为世界上第四个掌握透析器核心技术的国家。2011年，威高于威海成立了全国首家企业血液净化中心，利用自身生产透析全系列产品的优势，大幅度降低了治疗费用，极大地减轻了患者负担。使用威高产品治疗的肾病患者，每次透析费用仅不到300元，患者每人每年可节省费用2万多元。目前，威高已在全国建有近百家透析中心，使越

技术进步减轻患者负担

来越多的肾病患者受益。2005年，威高研发的药物涂层心脏支架上市，倒逼国外4万多美元的产品降至不到1万元。十多年来，该产品帮助国人节约400多亿元。2020年3月，威高新研发的第四代可降解心脏支架上市，该产品避免永久支架术后晚期、迟发晚期的血栓形成和血管瘤发生几率，确保支架术后远期的安全性和有效性。

威高集团产品的高质量为其赢得了市场。威高集团相关负责人介绍，集团高端输注耗材、血液设备及耗材、药包材等产品国内市场占有率达70%左右，骨科材料系列、血液净化系列、心内耗材等系列产品国内市场占有率为30%左右。在产品畅销国内的同时，还销往美欧亚非等世界众多国家和地区。

为护航医药产业高质量发展，山东建设技术支撑平台。以威海为例，威海市投资2.97亿元建设面积达2.39万平方米的医疗器械检验检测中心和药品检验检测中心。该中心相关负责人介绍，中心的建立将为企业压缩检验成本、缩短检验周期三分之一以上。同时，有效指导企业提高质量管控能力，提升产品质量及其稳定性，推动医疗器械产业集群做大做强。

积极布局国际化。绿叶制药全球化布局走在全国前列。早在1998年，公司便成立知识产权部、国际合作部，并于1999年成立创新研发中心，明确其创新与国际发展目标。目前，公司在中国、美国和欧洲均设立研发中心，整合全球研发资源，提高创新能力。

围绕新型制剂、创新化合物、生物抗体三大研发平台，绿叶制药现有10余个创新制剂及创新药在美国、欧洲和日本开展不同阶段的注册临床研究，其中多个已进入后期临床和新药上市申请阶段(NDA)。杨亮对中国证券报记者表示，公司产品“走出去”更多是靠自主研发，自建国际化渠道。同时，通过license-in和license-out的方式与海外供应商合作作为补充，助力公司进一步拓宽海外市场。在产品的定位和考量上，产品要“走出去”最基本的是要有临床价值，并得到国外患者和客户的认可，需要具备差异性。目前，公司的研发管线布局与国外的临床需求进行紧密的协同合作，同时也与海外的医保包括医保支付制度相契合。商业化方面，公司也会在本地进行本土化企业管理，这有助于公司商业化体系的专业性和高效率。

借助多年来的国际市场布局，绿叶制药的海外商业运营体系已扩大至全球80多个国家和地区，公司30余个上市产品覆盖中枢神经系统、抗肿瘤、心血管、消化及代谢等领域，业务覆盖中国、美国、欧洲、澳洲、日韩等全球主要医药市场及新兴市场，公司在英国、东南亚、中东、北非等地区组建自营销售队伍，并与海外数十家公司建立了合作伙伴关系，在持续强化国际化商业体系、保障现有产品销售的同时，更为后续新药上市铺设好基础。

荣昌生物相关负责人表示，公司始终贯彻国际化的研发和产业化战略，大力推进全球研发布局、推动核心产品的全球多中心临床试验，建立并强化国际化临床及注册申报体系，积极寻求与跨国药企的商业合作。企业的国际化布局离不开政府的支持。烟台市市场监管局相关负责人表示，自2017年开始，烟台连续三年举办“医药创新与发展国际会议”，推动集中签约合作项目68个，投资总额近300亿元。鼓励支持企业依托海外研发中心或办事机构，加速运行产品国际化注册，为生物医药产业发展注入新动能。

器械方面，威海市市场监管局相关人士介绍，近年来，威海市探索构建医疗器械产业“走出去”专利护航体系。全程协助引导重点企业加强PCT国际专利申请和国际专利布局，实现“零突破”，并逐步构建自主知识产权产品的“国际专利保护网”。协助企业搭建与国家海外知识产权纠纷应对指导中心的快速通道，为医疗器械产业进军海外提供专利维权援助。

铁矿石价格回落 吨钢利润有望回归高位

● 本报记者 董添

近期，受钢厂普遍减产、开工率降低等多重因素影响，铁矿石价格出现阶段性下降。作为成品钢最重要的原材料，铁矿石价格下降，对钢铁利润有较大提振作用。展望后市，天风证券指出，供给端减产力度较大，供需缺口将愈发明显，钢价易涨难跌。铁矿石价格的持续下滑令钢铁企业盈利空间增大，当前冷轧吨盈利已超过1000元/吨，盈利较低的螺纹钢吨盈利也达到500元/吨，钢铁利润将重回扩张态势。

铁矿石价格下行

中金证券研报显示，目前，海外主要铁矿消费国的钢铁生产已基本恢复到疫情前的水平，钢铁库存也在逐步恢复。而中国钢铁业在下半年可能面临限产和下游需求边际放缓的双重约束，粗钢与铁水产量同比转负是大概率事件。中国与海外的铁矿石需求将同时从高位回落，带动全球铁矿石需求与供应的缺口收敛，并推动铁矿石价格下行。

中金证券研报显示，目前，海外主要铁矿消费国的钢铁生产已基本恢复到疫情前的水平，钢铁库存也在逐步恢复。而中国钢铁业在下半年可能面临限产和下游需求边际放缓的双重约束，粗钢与铁水产量同比转负是大概率事件。中国与海外的铁矿石需求将同时从高位回落，带动全球铁矿石需求与供应的缺口收敛，并推动铁矿石价格下行。