证券代码:002123 证券简称:梦网科技 公告编号:2021-052

梦网云科技集团股份有限公司关于对深圳证券交易所问询函回复的公告

本公司及董事会全体成员保证信息披露内容的真实、准确和完整,没有虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。

梦网云科技集团股份有限公司(以下简称“公司”、“梦网科技”或“梦网”)于2021年6月10日收到深圳证券交易所上市公司管理二部下发的《关于对梦网云科技集团股份有限公司2020年年报的问询函》(公司部年报问询函〔2021〕第381号)(以下简称“问询函”)。收到问询函后,公司董事会高度重视,对所提问题进行了认真核查,亚太(集团)会计师事务所(特殊普通合伙)(以下简称“会计师”)对问询函中提到的需要会计师核查并发表明确意见的问题进行了认真核查。回复如下:

问题1、报告期末,你公司商誉账面余额25.15亿元,占净资产比例为56.4%。其中因收购梦网科技、梦网视讯、尚鼎策划形成的商誉分别为24.7亿元、6816万元、464万元。报告期内,梦网科技实现营业收入、净利润分别为27.98亿元,2.14亿元。商誉测算中,梦网科技未来5年收入增长率分别为1.05%、14.77%、12.56%、12.58%、11.49%,净利润率分别为10.42%、11.88%、12.68%、13.43%、13.89%。请你公司结合梦网科技、梦网视讯、尚鼎策划最近3年业绩情况、主要业务开展情况、核心竞争力分析、竞争对手分析等因素,说明对梦网科技、梦网视讯、尚鼎策划商誉减值测试的计算过程、商誉减值测试使用的关键参数、主营业务收入增长率、净利润率5年期预测数据是否合理,期末商誉减值准备计提是否充分。请年审会计师核查并发表明确意见。

【公司回复】

一、深圳市梦网科技发展有限公司商誉减值测试情况

在会计报告日深圳市梦网科技发展有限公司(以下简称“深圳梦网”)包含商誉的相关资产组账面价值合计390,193.05 万元,其中,除商誉外的可辨认资产账面价值为143,188.94 万元,商誉账面余额为247,004.11万元。

1、经营分析

深圳梦网与商誉相关的是其长期深耕的移动通信服务业务。目前主营中国最大规模之一的企业云通信平台,是中国领先的云通信服务商,为企业提供全方位的云通信服务。历史三年营业收入、营业支出、收入增长率、毛利率、息税前利润率情况如下表:

金额单位:人民币万元

项目	2018年	2019年	2020年
营业收入	185,253.42	267,905.96	279,830.69
收入增长率	9.44%	44.62%	4.45%
营业成本	139,701.93	217,222.57	234,972.90
毛利率	24.59%	18.92%	16.03%
息税前营业利润	21,274.31	21,651.77	23,066.08
息税前营业利润率	11.48%	8.08%	8.24%

深圳梦网云通信服务凭借多年行业深耕积累,继续扩大综合优势,提高市场占有率,移动信息量和销售额均有较为明显的提升(2020年受疫情影响收入增长有所放缓)。2019-2020年公司云短信业务受上游供应商提价并叠加疫情影响,向下游客户提价进度不及预期,因此导致公司毛利率、净利率承压。经过公司积极与客户沟通,截至2020年底云短信业务的单条毛利额已接近2019年同期水平。

深圳梦网是中国领先的云通信服务商,一直专注企业云通信业务,为企业打造便于沟通协作的内外部团时通讯平台等产品,客户及业务规模行业领先。公司云通信服务业务在技术优势、客户资源、运营商渠道、服务质量、品牌效应等方面形成了核心竞争优势,具体体现为:

(1)创新周期下的5G消息先发优势

早在2017年,深圳梦网便开始布局5G消息标准版(富信),深圳梦网是业内第一个上线5G消息标准版(富信)商用运营的公司。经过近两年的发展,深圳梦网在行业解决方案上形成了规模化模版积累,5G消息标准版(富信)已经覆盖银行、证券、基金、汽车、美妆、服饰、餐饮、影视、旅游、航空、游戏等多类型行业应用场景,具备了丰富的平台运营经验以及蜂值并发处理能力。随着5G消息的全面铺开,深圳梦网依托强大的技术研发能力和服务能力,能够快速将客户需求进行转化,助力企业实现多渠道、多策略、多场景的消息服务。

(2)自主研发的技术优势

公司研发水平在行业内处于领先地位。公司拥有的自主开发并运营的标准产品包括梦网天慧5G消息平台、梦网智能消息平台、智能网关云平台、Nova高速信息平台、流量网关云平台、梦网综合监控平台、M-BOSS综合管理云平台等。

梦网天慧5G消息平台是包含5G消息、视频短信、智能短信、行业短信、短信服务号等业务,为企业服务和应用分发赋能,全终端覆盖的融合通信平台。该平台实现了便捷直达、内容多样、丰富互动的富媒体消息通信能力,赋能企业开创全新的客户应用场景与业务拓展方式。最新推出的梦网5G富媒体消息2.0平台基于运营商网络,同时打通终端厂商云平台,提供具备互动能力的富媒体消息,实现了“消息即应用”的重要能力,将应用高速触达用户,是5G消息发展过程中的进一步突破和升级。

公司不仅在传统的移动通信领域处于领先地位,同时勇于创新、突破,在富信、5G富媒体消息、移动终端领域率先引领行业发展潮流,起到标杆作用,并基于移动通信网络的各种业务能力及融合通信技术,打通移动互联网和基础通信网络,构建出融合短信、视频短信、5G富媒体消息、语音、视频等各类信元实时通信及数据能力,通过新型的ICT融合通信技术满足广大企业与移动用户综合通信需求,形成了先发优势。

截至2020年12月31日,深圳梦网研发人数241人;获得计算机软件著作权65项;专利40项;正在申请待审批的专利48项,在知识产权方面为公司的发展提供了强有力的保障。

(3)各行业优质的规模级客户积累

公司一直坚守以客户为中心的理念,二十年来公司已经完成了金融、互联网以及消费品等重要行业和客户的市场布局,并与行业大客户建立并保持密切的合作关系。主要客户包括中国银行、招商银行、浦发银行、交通银行、民生银行、中信银行、微众银行、平安集团、华夏银行、光大银行、重庆农商行、深圳农商行、深圳证券交易所、招商证券、安信证券、华夏基金、天弘基金、南方基金、易方达基金、新华人寿、中国人寿、中国太平洋保险、阿里巴巴、腾讯、百度、小米、新浪、搜狐、盛大、万达、京东商城、拼多多、亚马逊、苏宁、国美、当当网、唯品会、携程、同程网、顺丰、中通、格力、美的、华为、滴滴出行、今日头条、快手 、货拉拉、猿辅导、雅诗兰黛 、欧莱雅、每日优鲜、百果园 、三只松鼠等。梦网优质的客户资源积累为公司奠定了原始积累,为后续业务延伸提供了强大的核心竞争优势。

(4)具备稳定优质的全网渠道

公司是中国移动、中国联通、中国电信的全网服务提供商和长期合作伙伴。深圳梦网设立了多个运营商合作中心,主要职能为在全国范围内与电信运营商深入开展移动通讯业务合作,共建ADC应用平台、扩充通道规模,同时对已接入的移动信息平台和通道资源进行维护管理。目前已经拥有数万条移动信息通道资源,与数十个省、市的各电信运营商建立了业务合作关系,稳定优质的全网渠道优势明显。同时,在面向未来的富媒体消息业务方面,深圳梦网也与中国电信、中国移动、中国联通的集团公司和多个省市公司建立了合作关系,已形成全渠道产品交付能力,并通过沉淀的视频技术解析和处理能力,优化富媒体信息用户体验,建立了差异化的富媒体消息能力。

(5)稳定的终端厂商合作优势

公司近年来陆续与华为、小米、oppo、vivo等国内外知名的终端厂商建立了合作关系,为基于终端流量的应用服务积累了良好的优势。

作为终端厂商的主要合作伙伴,为了让基于终端流量的应用服务快速推广,深圳梦网与终端厂商建立了互联互通机制,成立了专门的事业部,不断探索新的产品服务模式,建立完善、便捷的行业使用场景。公司也在迅速扩大市场规模,积极跟踪企业端需求,并及时反馈给终端厂商,共同制定产品、技术和服务标准,共同挖掘潜在的市场商业机会。因此,基于以上原因,公司能够和终端厂商形成基于共赢的长期合作关系。

(6)领先的服务理念和服务能力

在市场化竞争越来越激烈的移动通讯业务,除产品价格、技术能力之外,服务质量成为企业客户选择移动通讯业务商的关键要素。经过多年的坚持和积累,深圳梦网拥有一支能将客户服务理念真正贯彻执行、并且客户服务经验丰富的运营团队,并在公司内部建立了一套高效的服务模式和服务流程,通过提供比竞争对手更为优质的服务增加了客户黏性。具体而言,深圳梦网以持之贯彻的“专业、负责、真诚、便捷”服务理念,根据客户需求提供一站式的服务解决方案;实施项目经理负责和首问责任制双轨客服系统,除专属服务团队外,还拥有遍布全国的运维团队,7×24小时随时随地提供一对一客户支持。客户服务的高效性、专业性已经成为梦网吸引企业客户的核心竞争优势之一。

2、未来商誉资产组现金流预测及2021年一季度完成情况

(1)主营业务收支的预测及2021年一季度完成情况

公司作为中国领先的云通信服务商,基于以下三驱动因素,短信业务将保持稳健增长。

1)根据工信部发布的2020年通信业统计公报显示,2020年全年移动短信业务量同比增长18.1%,移动短信业务收入同比增长2.4%。其中大部分来自于电子商务、物流快递、移动支付等为代表的新经济行业,随着我国新兴企业的数量将不断增加,新兴企业数量的增长也将促进我国企业短信发送需求量进一步增长。

2)随着“互联网+”时代的到来,我国互联网基础资源进一步丰富,网站数量出现了迅猛的增长,APP等智能应用数量也呈现出爆发式增加,作为人与人之间沟通、连接线上与线下的信息桥梁,即时短信在短信验证码、信息推送等场景下的应用比例正随着互联网行业的发展而大幅提高。

3)随着行业法律法规的不断完善、主管部门相应监管的不断深入及上游供应商提价,移动信息服务行业对行业的新进入者具有较强的壁垒。具有核心竞争力的企业的市场份额将进一步扩大,移动信息服务行业市场集中度将进一步提升。

随着5G时代的到来,大带宽、高容量、低功耗、低延迟等新的网络特性正逐渐推动信息传输方式变得丰富多样,以音频、视频和图片为主的大容量富媒体内容将成为主流。2020年4月,中国三大通信运营商共同发布了《5G消息白皮书》,这标志着传统短信业务将在5G时代全面升级,富媒体消息将成为短信业务统一演进方向,带来全新升级的交互方式和消息体验。

富信是一款新媒体营销工具,提供更丰富的客户产品及服务的视觉展示效果,给客户更好的营销体验。公司提前两到三年布局5G富媒体消息业务,产品技术先进、具备专业完备的行业解决方案能力、深入行业市场化场景应用,可大幅提升客户的营销转换效果。

梦网富信产品相较于同行业对手做到自主开发,提前布局,建设有自有资源能力平台、在全国与各地运营商进行了广泛的资源布局,设有国内最完善富信资源产品平台,可提供最全的信息应用展示能力,同时公司建立专业服务运营团队为客户提供专业的运营支撑服务,具备专业完备的富媒体应用解决方案能力,得到了客户的良好反馈。2020年富信业务已经取得近10亿条的业务规模,而同行业竞争对手新业务产品开发进度缓慢、业务规模较小,公司在5G富媒体消息业务方面已经大幅领先同行业竞争对手。

针对公司传统短信业务积累大量优质客户短信消息业务的升级,在对生产应用信息通信赋能外,也给企业客户营销赋能,提升客户的营销促活能力和营销转换效率,富信业务业绩将取得较快速度发展,毛利率将保持较高水平。

正在发展中的5G富媒体消息内容主次分明,信息丰富,展示方式多样,支持视频、语音、高清图片、文字等多种媒体元素及位置、支付、语音交互等应用。其消息可读性大增,用户与企业间互动性大幅提升;给企业更多展示及曝光机会,增加企业流量。5G富媒体消息是多类型服务入口,提升了服务效果。它可做个性参数定义,精准推送个性化服务,精准导流。它基于运营商发送,高速必达;基于手机终端原生信箱,免下载安装,出厂自带,服务直接到达客户 。5G富媒体消息更好地实现了“消息即服务”,是帮助企业促活降本增效、精准营销的利器。

公司与多家行业头部客户达成了合作,完成了多个业务场景的定制和技术平台的搭建工作。随着5G消息产业的升级,公司多年来积累的强大技术优势,创新的消息解决方案将直接受益于行业变化,可快速完满足用户应用场景的多样化需求。

公司持续加大富信、5G富媒体消息等新业务投入,进一步稳固并提升了公司的行业领先地位及市场竞争力。目前上述产品正处于市场推广、拓展阶段,业务量持续提升,有望进一步提升公司业绩,为中长期发展奠定基础。

公司未来业务开展情况预测与商誉资产组相关的营业收入、营业成本如下:

营业收入、成本预测表

金额单位:人民币万元

项目名称	2021年	2022年	2023年	2024年	2025年
主营业务收入合计	282,781.00	324,546.60	365,306.06	411,246.91	458,488.25
主营业务成本合计	233,445.00	264,085.70	295,161.47	330,052.20	366,550.99
毛利率	17.45%	18.63%	19.20%	19.74%	20.05%
主营收入1-短信	261,976.00	288,173.60	316,990.96	348,690.06	383,559.06
成本	220,792.00	242,871.20	267,158.32	293,874.15	323,261.57
销量(单位:亿条)	1,000.00	1,100.00	1,210.00	1,331.00	1,464.10
毛利率	15.72%	15.72%	15.72%	15.72%	15.72%
主营收入2-富信	16,160.00	22,624.00	29,411.20	38,234.56	45,881.47
成本	9,920.00	13,888.00	18,054.40	23,470.72	28,164.86
销量(单位:亿条)	20	28	36.4	47.32	59.15
毛利率	38.61%	38.61%	38.61%	38.61%	38.61%
主营收入3-智能流量服务	300	330	363	399.3	439.23
成本	285	313.5	344.85	379.34	417.27
毛利率	5.00%	5.00%	5.00%	5.00%	5.00%
主营收入4-物联卡业务	745	819	900.9	990.99	1,090.09
成本	648	713	783.9	861.99	948.09
毛利率	13.02%	12.94%	12.99%	13.02%	13.03%
主营收入5-5G富媒体消息业务	3,600.00	12,600.00	17,640.00	22,932.00	27,518.40
成本(单位:元)	1,800.00	6,300.00	8,820.00	11,466.00	13,759.20
销量(单位:亿条)	5	20	34	47.6	57.12
毛利率	50.00%	50.00%	50.00%	50.00%	50.00%

预测期随着富信及5G富媒体消息业务的开拓,收入比重逐渐上升,至2025年收入比重将达到总营业收入的16%。富信及5G富媒体消息业务毛利率比传统短信毛利率高,公司整体毛利率将得到提升。

截止2021年一季度,深圳梦网实现主营业务收入60,720.11万元,净利润7,518.12万元。第一季度主营业务收入较同期增加4.8%,毛利率增加2.69%,净利润增加64.54%。2021年第一季度主营业务收入完成全年盈利预测的21.47%(其中短彩信业务营收完成全年预测量20.60%;富信业务营收完成全年预测量31.38%),净利润完成25.51%,新业务富信业务增长较快,业务量同比增长691%,同比增长趋势明显,加上毛利率高于预期,占公司业务份额持续增加。

一季度主营业务收入和净利润达成率均高于去年同期水平,公司毛利率高于预期水平,从而拉动公司第一季度利润更高增长。考虑业务季节性的影响,对比2020年同期数据,2021年预测的全年收入、毛利率、利润可实现性较高。

2021年第一季度与同期对比表

金额单位:人民币万元

项目	2020年			2021年		
	第一季度	年度总额	占比	第一季度	盈利预测	达成率
主营业务收入	57,941.10	275,927.92	21.00%	60,720.11	282,781.00	21.47%
毛利率	15.85%	14.81%		18.53%	17.45%	
净利润	4,569.19	21,292.45	21.46%	7,518.12	29,474.59	25.51%

(2)营业费用的预测

深圳梦网2018年、2019、2020年的营业费用分别为:9,155.43万元、9,935.65万元和6,820.14万元,占主营业务收入的比例分别为5.02%、3.76%、2.46%。主要包括营业人员工资薪金、职工福利费、社保费用、住房公积金、业务招待费、差旅费、会议费、租赁费、推广费等。由于公司对新业务提前两三年布局,业务开拓人员已经提前储备和培训,故2018-2019营业费用支出较高。公司新业务推广主要依托在公司历年积累的优质行业大客户做产品和服务的叠加和升级以及重点攻克部份行业top前100的大客户。公司营销人员不需要大幅增加,随着5G富媒体消息等新业务投入,进一步稳固并提升了公司的行业领先地位及市场竞争力。目前上述产品正处于市场推广、拓展阶段,业务量持续提升,有望进一步提升公司业绩,为中长期发展奠定基础。

公司未来业务开展情况预测与商誉资产组相关的营业收入、营业成本如下:

营业收入、成本预测表

金额单位:人民币万元

项目名称	2021年	2022年	2023年	2024年	2025年
主营业务收入合计	282,781	324,547	365,306	411,247	458,488
主营业务成本合计	233,445	264,086	295,161	330,052	366,551
毛利率	17.45%	18.63%	19.20%	19.74%	20.05%
主营收入1-短信	261,976	288,174	316,991	348,691	383,559
成本	220,792	242,871	267,158	293,874	323,262
销量(单位:亿条)	1,000	1,100	1,210	1,331	1,464
毛利率	15.72%	15.72%	15.72%	15.72%	15.72%
主营收入2-富信	16,160	22,624	29,411	38,235	45,881
成本	9,920	13,888	18,054	23,471	28,165
销量(单位:亿条)	20	28	36.4	47.32	59.15
毛利率	38.61%	38.61%	38.61%	38.61%	38.61%
主营收入3-智能流量服务	300	330	363	399.3	439.23
成本	285	313.5	344.85	379.34	417.27
毛利率	5.00%	5.00%	5.00%	5.00%	5.00%
主营收入4-物联卡业务	745	819	900.9	990.99	1,090.09
成本	648	713	783.9	861.99	948.09
毛利率	13.02%	12.94%	12.99%	13.02%	13.03%
主营收入5-5G富媒体消息业务	3,600	12,600	17,640	22,932	27,518
成本(单位:元)	1,800	6,300	8,820	11,466	13,759
销量(单位:亿条)	5	20	34	47.6	57.12
毛利率	50.00%	50.00%	50.00%	50.00%	50.00%

预测期随着富信及5G富媒体消息业务的开拓,收入比重逐渐上升,至2025年收入比重将达到总营业收入的16%。富信及5G富媒体消息业务毛利率比传统短信毛利率高,公司整体毛利率将得到提升。

截止2021年一季度,深圳梦网实现主营业务收入60,720.11万元,净利润7,518.12万元。第一季度主营业务收入较同期增加4.8%,毛利率增加2.69%,净利润增加64.54%。2021年第一季度主营业务收入完成全年盈利预测的21.47%(其中短彩信业务营收完成全年预测量20.60%;富信业务营收完成全年预测量31.38%),净利润完成25.51%,新业务富信业务增长较快,业务量同比增长691%,同比增长趋势明显,加上毛利率高于预期,占公司业务份额持续增加。

一季度主营业务收入和净利润达成率均高于去年同期水平,公司毛利率高于预期水平,从而拉动公司第一季度利润更高增长。考虑业务季节性的影响,对比2020年同期数据,2021年预测的全年收入、毛利率、利润可实现性较高。

2021年第一季度与同期对比表

金额单位:人民币万元

项目	2020年			2021年		
	第一季度	年度总额	占比	第一季度	盈利预测	达成率
主营业务收入	57,941.10	275,927.92	21.00%	60,720.11	282,781.00	21.47%
毛利率	15.85%	14.81%		18.53%	17.45%	
净利润	4,569.19	21,292.45	21.46%	7,518.12	29,474.59	25.51%

(2)营业费用的预测

深圳梦网2018年、2019、2020年的营业费用分别为:9,155.43万元、9,935.65万元和6,820.14万元,占主营业务收入的比例分别为5.02%、3.76%、2.46%。主要包括营业人员工资薪金、职工福利费、社保费用、住房公积金、业务招待费、差旅费、会议费、租赁费、推广费等。由于公司对新业务提前两三年布局,业务开拓人员已经提前储备和培训,故2018-2019营业费用支出较高。公司新业务推广主要依托在公司历年积累的优质行业大客户做产品和服务的叠加和升级以及重点攻克部份行业top前100的大客户。公司营销人员不需要大幅增加,随着5G富媒体消息等新业务投入,进一步稳固并提升了公司的行业领先地位及市场竞争力。目前上述产品正处于市场推广、拓展阶段,业务量持续提升,有望进一步提升公司业绩,为中长期发展奠定基础。

公司未来业务开展情况预测与商誉资产组相关的营业收入、营业成本如下:

营业收入、成本预测表

金额单位:人民币万元

项目名称	2021年	2022年	2023年	2024年	2025年
主营业务收入合计	282,781.00	324,546.60	365,306.06	411,246.91	458,488.25
主营业务成本合计	233,445.00	264,085.70	295,161.47	330,052.20	366,550.99
毛利率	17.45%	18.63%	19.20%	19.74%	20.05%
主营收入1-短信	261,976.00	288,173.60	316,990.96	348,690.06	383,559.06
成本	220,792.00	242,871.20	267,158.32	293,874.15	323,261.57
销量(单位:亿条)	1,000.00	1,100.00	1,210.00	1,331.00	1,464.10
毛利率	15.72%	15.72%	15.72%	15.72%	15.72%
主营收入2-富信	16,160.00	22,624.00	29,411.20	38,234.56	45,881.47
成本	9,920.00	13,888.00	18,054.40	23,470.72	28,164.86
销量(单位:亿条)	20	28	36.4	47.32	59.15
毛利率	38.61%	38.61%	38.61%	38.61%	38.61%
主营收入3-智能流量服务	300	330	363	399.3	439.23
成本	285	313.5	344.85	379.34	417.27
毛利率	5.00%	5.00%	5.00%	5.00%	5.00%
主营收入4-物联卡业务	745	819	900.9	990.99	1,090.09
成本	648	713	783.9	861.99	948.09
毛利率	13.02%	12.94%	12.99%	13.02%	13.03%
主营收入5-5G富媒体消息业务	3,600.00	12,600.00	17,640.00	22,932.00	27,518.40
成本(单位:元)	1,800.00	6,300.00	8,820.00	11,466.00	13,759.20