



打造具有全球竞争力世界一流金属矿产企业集团

中钨高新：切实将党建优势转化为企业竞争优势



中钨高新所属株钻公司生产线。 公司供图

紧扣重点工作定位“发力点”

新冠肺炎疫情来袭后，中钨高新响应党中央决策部署，积极落实五矿集团党组的工作要求，快速行动，对全体党员发出“让党旗在疫情防控一线高高飘扬”的动员令，要求领导干部坚守一线、靠前指挥，共产党员率先垂范、勇于担当，公司领导迅速下沉企业，全方位了解企业疫情防控、生产经营情况，将抓好疫情常态化防控，确保生产运行平稳有序作为全年工作的重中之重，经受住了大疫大战的考验，超额完成了五矿集团各项考核任务，企业运营质量进一步提升。

2021年春节，深圳的金洲公司党支部积极响应“就地过年”号召，公司职工留守率高达87%，提前备足产品库存，全力保障市场需求，为确保产业链、供应链稳定展现了国企担当。

瑶岗仙矿业裕新多金属选矿厂党支部面对全新的白钨生产工艺，针对选矿经验不足、技术人员缺乏等难题，设立了“白钨选矿技术攻关党员示范项目”，党员职工带头向书本学、向专家学、向兄弟单位学，以厂区为家，以数据为导向，在实践中不断探索、消化、提升，逐步优化球磨分级控制系统和生产技术参数，提高了工艺稳定性、选厂处理量，降低了磨矿成本。

“通过改造常温工艺、优化加温精选，尾矿品位稳定在0.1%以下，综合回收率保持在70%以上，降本增效效果显著。”李仲泽告诉中国证券报记者。

紧抓硬核举措夯实“支撑点”

面对境外疫情扩散、行业需求疲

“党建工作做实了就是生产力，做强了就是竞争力，做细了就是凝聚力。要确保党建工作与生产经营紧密融合、同频共振、相互促进，就要不断创新工作载体和形式，切实将党组织的政治优势、组织优势转化为企业的竞争优势和发展优势。”中钨高新董事长李仲泽日前在接受中国证券报记者采访时表示。

2020年中钨高新逆势突围，经营业绩创上市25年以来最好水平，营业收入达99.19亿元，同比增长12.55%；归母净利润为2.21亿元，同比增长78.30%。今年一季度，中钨高新延续去年下半年以来的稳健发展态势，营业收入和利润总额同比大幅增长，实现“十四五”开局“开门红”。

李仲泽表示，公司党委将充分发挥“把方向、管大局、保落实”的作用，全力打造具有全球竞争力的世界一流金属矿产企业集团。

●本报记者 张军

软的不利影响，中钨高新党委把“抢订单、降成本、提产量、保安环、防风险”作为企业危中寻机、化危为机的工作思路，科学谋划，周密部署，持续提升企业效益。

“受疫情影响，工具线外订订单明显下降。但销售团队不等不靠，主动出击，瞄准国内市场，工具类产品销售实现快速增长。其中，旋挖双轮铣工具的销量增幅达到800%。”中钨高新旗下自硬公司相关负责人表示，生产、技术、销售等各环节的党员带动职工密切联系，加强沟通，对产品生产、使用中的问题迅速反应，陆续完成旋挖工具改进，双轮铣槽机截齿工具研发，掘进截齿、铣刨工具的改进升级等系列化项目，加快了产品迭代速度，提升了部门满足客户需求的能力。

柿竹园公司党委细化“党旗飘扬党旗闪光”行动方案，创新提出“班子带队伍、支委带班组、党员带员工，促安全环保、促创新创效、促改革发展”的“三带三促”目标。

东波多金属选矿厂党总支积极组织攻关，通过优化浮选工艺，提高设备运转率、推进精益生产等措施，成功实施10天扩能扩产试验，该厂原矿处理量从3000吨/日提高到3500吨/日，年增创效2000万元。

紧盯攀高目标激发“创新点”

为缓解产能压力，提升国产科德机床性能，株钻公司刀具一厂党支部启动了“拓展科德机床加工范围”党员示范项目。

该项目启动后，株钻公司及时分析拓展产品品类的技术要求，梳理所需机床精度标准和软硬件功能，参照进口机床，找出科德机床精度、功能等

方面需要攻克的难题，与厂家开展合作，联合开发钻削、螺纹刀具软硬件，陆续完成油孔探测、钻尖及螺纹磨削等多项软件功能，开发科德机床支撑装置等硬件设施，逐步使科德机床的加工性能达到国外进口设备的水平。

在拓展机床多项功能后，项目组通过上机调试加工、切削实验、制定工艺和操作标准、开展人员培训等多项工作，实现钻削产品、铰削产品、螺纹刀具和简单成型刀具在科德机床上的稳定应用，进一步提高了机床铣刀刀径的加工精度，使其整体性能显著高于同类型进口机床，并实现系列产品的批量生产。

中钨高新一直聚焦“卡脖子”技术，保障国家产业链供应链自主可控，提高企业自主创新能力，使科技创新引领公司的高质量发展。2021年一季度，中钨高新共获得国家知识产权局授权专利43件，其中发明专利18件，涉及矿山采选、硬质合金、切削刀具及涂层技术等多个专业领域。其中，株钻公司开发的ZSD系列浅孔钻，获评“金锋奖”第二届切削刀具产品创新奖；柿竹园公司“群空区矿柱与低品位多金属矿绿色高效开采技术及示范”和“复杂多金属矿伴生萤石资源盐酸剥离高效浮选关键技术及应用”两项科研成果，同时荣获2020年度中国有色金属工业科技进步一等奖，其产业化应用使萤石产品跃升为公司新的主要经济增长点。

李仲泽表示，未来中钨高新党委将充分发挥“把方向、管大局、保落实”作用，推动基层党支部紧密围绕企业生产经营开展工作，党员率先垂范，勇挑重担，团结带领职工群众担当作为，全力打造具有全球竞争力的世界一流金属矿产企业集团。

为全面小康插上腾飞翅膀 农业科技支撑能力显著增强

●本报记者 潘宇静

我国农业现代化建设到了新阶段，将更加依靠科技实现创新驱动，源源不断为农业发展转型升级、提质增效提供强大动力。这意味着，在推进科技与农业生产深度融合时，农业发展将由依赖资源要素投入转向创新驱动发展，小康社会下的农业科技蓝图正在谱写新篇。

“农业硅谷”初具雏形

在坚持走中国特色农业科技自主创新道路上，我国正在加快农业发展由依赖资源要素投入转向创新驱动发展。其中，“农业硅谷”初具规模以支撑农业科技实力的增长。

农业农村部披露，我国正在持续建设50个主要农产品现代农业产业技术体系，形成80多个农业科技创新联盟，南京、太原、成都、广州、武汉5个现代农业产业科技创新中心建设取得积极进展，这是我国“农业硅谷”建设的雏形。

农业农村部副部长张桃林这样定位现代农业产业科技创新中心建设成各类资源要素集聚的“农业硅谷”，围绕主导产业，吸引高水平科研团队、高科技龙头企业、高质量投资基金入驻，努力解决科技经济“两张皮”的顽疾，为现代农业发展真正注入科技创新的“活水”。

值得一提的是，我国目前已经攻克了小麦赤霉病防控、牛奶品质与质量安全等一批关键核心技术难题，率先在国际上揭示了植物免疫、非洲猪瘟病毒结构及装配等机制，N7N9禽流感疫苗、国内首个猪病毒性腹泻三联活疫苗研发成功并应用。

中国工程院院士赵春江表示，随着现代信息技术的发展，农业的第三次革命——农业数字技术革命正在到来。智慧农业通过互联网、物联网、云计算、大数据、智能装备等现代信息技术与农业深度跨界融合，实现农业生产全过程的信息感知、定量决策、智能控制、精准投入和个性化服

务的全新农业生产方式，是农业信息化发展从数字化到网络化再到智能化的高级阶段，是中国农业4.0的核心内容。

种业“芯片”不断创新

农业科技进步贡献率超过60%、农作物良种覆盖率稳定在96%以上、耕种收综合机械化达到71%，这几个指标都反映了科技对农业的支撑作用。水稻基因组学研究及应用国际领先、超级稻亩产突破1000公斤，这也是我国农业科技取得的耀眼成绩。我国现代种业“芯片”正在实现不断创新突破。

农业农村部发布的数据显示，我国新品种保护申请量连续3年位居世界第一，主要农作物良种基本实现全覆盖，自主选育品种面积占比超过95%，实现了中国粮主要用中国种。育种主要核心种源自给率超过75%，自主培育的京红、京粉系列蛋鸡品种达到国际先进水平。

中国工程院院士、中国农业科学院副院长万建民表示，生物种业是国家战略性、基础性产业。生物育种是种业创新的核心，要构建现代生物育种创新体系，强化种质资源深度挖掘，突破前沿育种关键技术，培育战略性新品种，实现种业科技自强自立。

同时，种质资源收集与保护体系初步形成。目前，我国长期保存农作物种质资源达到51万份，国家级家畜基因库收集保存国内外各类畜禽遗传材料90万份。正在建设的国家种质资源库长期保存能力将达150万份，居世界第一。建成海南、甘肃、四川三大国家级育种基地，培育52个制种大县和100个区域性基地，保证全国70%以上的农作物用种需求，畜禽保种场、核心育种场能够满足全国四分之一的畜禽养殖用种需求。

此外，以隆平高科、中化集团为代表的种业企业核心竞争力显著提升，国家级“种业航母”初具规模。在抢占世界种业制高点上，我国还将在打造世界级种业“航母”和国内种业区域龙头企业的方向继续努力。

恩捷股份拟收购上海恩捷少数股权

●本报记者 刘杨

6月22日恩捷股份公告，拟通过发行股份及支付现金的方式购买Yan Ma、Alex Cheng持有的上海恩捷3.25%股权及1.53%股权，本次交易标的资产的预估值为23.4亿元；同时，公司拟定增募资配套资金约15.4亿元。

将100%控股上海恩捷

根据公告，经交易各方协商，本次交易标的资产的预估值为23.4亿元。根据本次交易标的资产的预估值，公司本次配套募集资金约15.4亿元。本次发行募集配套资金扣除中介机构费用后拟用于支付本次交易的现金对价、锂电池隔膜项目建设及补充上市公司流动资金，其中用于补充上市公司流动资金的比例不超过本次交易对价的25%或募集配套资金总额的50%。

公告称，经公司与交易对方协商，最终确定本次发行股份购买资产涉及的发行价格的发行价格为126元/股，不低于定价基准日前120个交易日公司股票交易均价的90%，即119.85元/股。

公告显示，本次交易前，Paul Xiaoming Lee为上市公司控股股东，李晓明家族为上市公司实际控制人。本次交易完成后，上市公司的控股股东仍为Paul Xiaoming Lee，实际控制人仍为李晓明家族。本次交易不会导致上市公司控股股东、实际控制人发生变化，也不会导致公司股权分布不符合深交所的上市条件。

本次交易前，上市公司直接持有标的公司95.22%股权，标的公司为上市公司合并报表范围内的控股子公司。本次交易系上市公司收购控股

子公司上海恩捷的少数股权，本次交易完成后，上市公司直接持有上海恩捷100%的股权。本次交易完成后，上市公司的主营业务不会发生改变

预计盈利能力增强

本次交易前后上市公司合并财务报表范围未发生变化，但上海恩捷的净资产及经营业绩计入归属于上市公司股东的所有者权益和净利润的比例将提升。公告显示，上海恩捷作为公司锂电池隔膜业务的主要子公司，盈利能力较强，资产质量较高，预计本次交易完成后上市公司的盈利能力将得到进一步增强。

公司指出，本次发行实际募集资金若不能满足上述全部项目资金需要，资金缺口将由公司通过自有资金或自筹资金解决。最终的发行数量及价格将按照中国证监会、深交所的相关规定确定。在本次配套募集资金到位之前，公司若根据实际情况通过自有资金或自筹资金先行支出，在配套募集资金到位后，将使用配套募集资金置换已支出的资金。

分析人士指出，新能源产业链的各个环节在未来3—5年内都将受益于全球汽车电动化的进程，而中国作为目前新能源汽车的产业中心，将享受新能源汽车行业发展带来的红利，实现快速发展。行业的快速发展也将带动锂电池及锂电池隔膜产业快速发展。

根据中信证券研究所预测，到2027年全球新能源汽车动力电池需求有望达到1720GWh，2020年—2027年的CAGR达到44%。假设按照1GWh锂电池对应隔膜需求1500万平方米估算，2027年，全球将有超过258亿平方米锂电隔膜需求，市场前景广阔。

人工关节国家集采启动 价格将较大幅度下调

●本报记者 傅苏颖

6月22日，医疗器械板块走强。截至下午收盘，三友医疗、大博医疗涨停，透景生命涨逾11%，南微医学涨超8%。同时，港股耗材股全线上涨，春立医疗、爱康医疗、威高股份、微创医疗分别大涨36%、30%、11%和9%。

6月21日，天津市医药采购中心官网发布《国家组织人工关节集中带量采购公告（第1号）》（简称“公告”）。公告显示，本次集中带量采购产品为初次置换人工全髋关节、初次置换人工全膝关节，周期为两年。业内人士认为，人工关节集采将对相关公司造成较大影响。参考第一次医用耗材集采，预计第二次医用耗材集采中人工关节的价格将出现较大降幅。

人工关节国家集采大幕拉开

公告就本次集采的产品类别、采购规则、竞价规则等进行全面说明。

此次集采包含人工全髋关节、人工全膝关节两个品种。人工全髋关节分为三个产品系统类别开展采购，分别为陶瓷—陶瓷类髋关节产品系统、陶瓷—聚乙烯类髋关节产品系统和合金—聚乙烯类髋关节产品系统；而人工全膝关节作为一个产品系统类别开展采购。

采购规则方面，同一产品系统类别下，根据医疗机构采购需求、企业供应能力、产品材质3个条件，分成A、B两组，进入A组需满足3条件：合并同一申报企业同一产品系统类别下所有不同产品系统，按医疗机构意向采购量从多到少依次排序，取累计意向采购量前

85%所涵盖的申报企业；承诺满足所有联盟地市采购需求；企业申报的陶瓷—聚乙烯类髋关节产品系统、合金—聚乙烯类髋关节产品系统的髋臼衬至少有一个产品系统具备高交联聚乙烯或高交联聚乙烯（含抗氧化剂）材质。

国信证券高级研究员张立超认为，此次人工关节领域的集中带量采购在采购规则上较以往的心脏支架有较大调整，根据医疗机构采购需求、企业供应能力、产品材质3个条件，形成竞价组；在每个竞价组中，企业按系统类别申报价格，且仅允许有一个申报价，申报价格包含产品系统内各部件价格。同等情况下医疗机构需求量大、企业供应能力强、性能材质更优的产品更有机会中选，充分体现“一品一策”的耗材采购思路。

如进入A组申报企业数量不足7家，在满足上述第二和第三条件的申报企业中，按医疗机构意向采购量从多到少依序递补，直至A组申报企业数量达到7家。同一竞价单元内，按企业竞价比价格由低到高排序，确定入围企业。

华泰证券认为，若A组企业数量为7—8家，那么最少可以只有1家落选，中标概率高，降价幅度有望相对较小。而若国产产品分到A组，凭借着相对进口品牌明显的价格优势，则有较大可能中标。相对而言，B组企业将明显多于A组，且B组多数为国产企业，竞争更为激烈。因此，能否入选A组将成为各企业本次集采成功与否的关键前提。根据已披露分组规则，目前销量高的国产龙头有望分到A组，若分到A组，则大概率中标。

骨科行业将加速整合

为何将人工关节选为第二批医用耗材集采？

东莞证券认为，纳入集采的医用耗材品种多为使用量较大、价格较高、对医保基金造成较大压力的产品。随着第七次人口普查数据出炉，中国人口老龄化问题得到进一步重视。而目前被纳入集采的心脏支架、人工全髋关节、人工全膝关节的使用群体更多为老年人，一定程度上印证了国家集采的必要性。

当前，50岁以上人群中约有50%的人患有骨关节炎，75岁以上人群中约有80%患有此病。根据唯医骨科数据，2018年我国关节置换例数58.81万台，其中髋关节置换和膝关节置换分别为39.65万台（国产占53.91%）和19.16万台（国产市场份额小于30%）。目前，国产人工关节价格从几千元到万余元不等，其中陶瓷髋关节（尤其是粉陶）价格较高。

张立超认为，随着世界人口老龄化程度加剧，退行性骨关节病逐步发展成为一种常见病，人工关节已成为治疗骨关节病的重要方式，每年国内骨科植入耗材市场约300亿元，市场需求巨大，且由于关节类产品标准化程度较高，组套较为简单，相对而言也更容易实施集中带量采购。带量采购将进一步触发骨科行业的加速整合趋势，促使行业本身向具有规模优势、技术成熟、创新能力强的头部企业加速集中。今后拥有自主知识产权、积极拥抱创新、供应能力强的企业将获得持续发展。

价格或出现较大降幅

张立超认为，预计此次集采中的人工关节价格降幅空间将不小。随着医用耗材带量采购的深入推进，以及医保控费的加强、公立医院的改革、民营机构的发展，以关节类产品为代表的国产骨科植入类耗材将迎来发展的良好机遇期；同时，高值医用耗材的可追溯已成为各级监管部门的监管重点，也是高值医用耗材经营企业必须面对的重点工作。建议关注具有国际先进临床技术和理念、制造工艺和品质管理水平突出、产品线丰富且渠道优势显著的关节类骨科植入器械生产厂商，以及集物流、数据流、资金流、票据流等于一体且完整、高效、可追溯的高值医用耗材供应链管理服务商。

华泰证券认为，此前冠脉支架集采已执行近两年，本次集采已根据冠脉支架集采的实际执行情况有所调整和改正，对未来耗材控费政策指导意义重大。预计未来1—2个月将完成集采，建议继续关注后续中标结果及各产品价格降幅。

东莞证券认为，人工关节集采将对相关公司造成较大影响。参考第一次医用耗材集采，心脏支架价格从1.3万元直降至700元左右，降幅超过90%。预计第二次医用耗材集采中人工关节的价格也将出现较大降幅。目前我国各关节的原材料差距不大，在生产工艺、产品质量、成本控制等方面有优势的企业将拥有更强的话语权。考虑到集采将对产品价格有较大影响，销量增加不一定能弥补降价所造成的利润损失，优秀关节企业也将需要多维度寻求出路。