

超卓航科专注航空机载设备维修业务

● 本报记者 杨洁

1 营业收入

2 净利润

3 主营业务毛利率

4 研发投入营收占比

2018 年

2019 年

2020 年

4111.15

5123.06

6420.64

683.93

1071.28

68.80%

54.11%

52.41%

8.35%

21.02%

21.61%

8.35%

5月14日,超卓航科科创板上市申请获得受理。公司掌握了冷喷涂增材制造技术,并产业化应用在航空器维修再制造领域。公司与中国航空工业集团关系密切。超卓航科此次拟募资2.79亿元,投入增材制造生产基地等项目。

新华社图片
数据来源/超卓航科招股书制图/韩景丰

拓展增材制造技术应用场景

据超卓航科介绍,冷喷涂增材制造技术可应用于制作保护涂层和功能涂层、零部件修复、增材制造等领域。目前冷喷涂增材制造技术已经在美国、欧洲、澳洲等发达国家和地区用于直升机、战斗机、潜艇等军事装备修复再制造领域。

超卓航科专注于航空机载设备维修,主要从事军用及民用航空器气动附件、液压附件、燃油附件和电气附件的维修业务。同时,公司通过产线定制化设计、原材料供应链与原材料质量检测体系的构建、金属粉末的配制和改性、冷喷涂工艺参数的研发以及基体材质的适配性研究,实现了多种金属材料的高强度沉积,建立了公司冷喷涂增材制造技术体系,并将该技术成功应用于机体结构再制造领域。

公司不断拓展增材制造技术的应用场景和下游市场。2018年-2020年(报告期),公司研发出适用于电子器件领域的靶材和适用于高温、高压环境的航空紧固件产品。

据介绍,超卓航科已获得中国民用航空局(CAAC)、美国联邦航空管理局(FAA)等全球主流适航标准制定主体颁发的维修许可资质,并取得了军品业务相关资质,具备民用与军用航空器维修许可资质。

依托自主研发的高强铝合金高压冷喷涂增材制造技术、高性能涂层界面污染控制技术,超卓航科实现了对多型号战斗机起落架大梁疲劳裂纹的修复再制造,行业地位突出。

主营业务毛利率较高

近年来,公司业务快速发展。2018年至2020年,超卓航科分别实现营业收入4111.15万元、5123.06万元、1.22亿元,年均复合增长率为72.61%;净利润分别为683.93万元、1071.28万元、6420.64万元。

对于2020年营收大幅增长的原因,超卓航科介绍,基于客户要求,公司对战斗机修复再制造解决方案进行优化,价格有所提升,战斗机起落架大梁修复数量增加。

设立之初,超卓航科深耕机载设备维修业务,2015年开始探索冷喷涂增材制造技术在飞机部件、结构件上的修复应用试验,至2019年形成了完整的冷喷涂工艺标准,实现了冷喷涂增材制造技术在飞机关键主承力结构原位修复的工业级应用。公司冷喷涂增材制造技术制备的铝合金涂层致密,涂层强度可达400MPa,较2017年公司冷喷涂技术实现的涂层强度120MPa有了显著提升,极大提升了公司喷涂块可承受的应力范围,公司修复的大梁结构试验件飞行起落次数超过该机型设定寿命指标的3倍,实现了冷喷涂增材制造技术的跨越。

目前,超卓航科主营业务收入来自定制化增材制造、机载设备维修两类。报告期内,定制化增材制造业务占公司收入比重分别为30.68%、33.66%、61.63%;机载设备维修业务占比分别为69.32%、66.34%、38.37%。

报告期内,公司主营业务毛利率分别为54.11%、52.41%、68.80%。其中,定制化增材制造业务(主要为机体结构再制造业务)综

合毛利率分别达到75.19%、75.22%、82.48%。

报告期内,超卓航科的研发费用率分别为21.02%、21.61%及8.35%。截至2020年12月31日,公司取得已授权专利14项。其中,发明专利5项。截至2020年末,公司拥有员工107人,专职研发人员13人,占比12.15%。

超卓航科在招股书中坦言,航空维修再制造涉及数学、力学、电子学、计算机学、材料学等诸多基础科学和控制论、系统论等基本理论,包含飞机机体结构、推进动力系统和机械系统、电子系统等多方面的设计制造、试验、维护等内容,对人员的技术要求高,人才培养周期长。而我国航空维修再制造行业起步较晚,航空维修再制造经验丰富、技术能力强的专业技术人才和管理人才较为稀缺。随着航空维修再制造市场的稳步增长,专业人才紧缺将给维修再制造企业带来挑战。

与航空工业集团关系密切

超卓航科的客户主要为我国军方单位及其下属飞机大修厂、军工集团下属单位以及国内商业航空运营商。报告期内,公司对前五大客户(合并口径)的销售金额分别为2987.76万元、3593.30万元、8814.99万元,占公司相应各期营业收入的比例分别为72.67%、70.14%和71.96%,占比较高。

超卓航科与中国航空工业集团关系密切。根据披露,报告期期初至今,中国航空工业集团A飞机设计研究所、中国航空工业集团B单位等航空工业集团下属单位一直为超卓航科客户,中国航空工业集团A飞机设计研究所2020年也是超卓航科的供应商。

回复科创板上市申请首轮问询

百济神州称拥有可靠资金来源

● 本报记者 傅苏颖

百济神州日前回复了科创板上市申请首轮问询,涉及公司技术、业务、独立性等方面问题。百济神州指出,公司拥有可靠的资金来源,相关资料能够支持公司在至少未来12个月的正常运营、研发及生产活动。

百济神州专注于研究、开发、生产以及商业化创新型药物。公司此次拟募资200亿元,用于药物临床试验研发等项目,并补充流动资金。

欲实现三地上市

2016年,百济神州在纳斯达克上市,2018年登陆香港联交所。此次冲刺科创板如果成功,公司有望成为首家先后在美国、香港以及A股三地上市的生物科技公司。

通过自主研发和授权合作,公司建立了丰富的产品组合,商业化产品及临床阶段候选药物共有47款。

创新和研发是公司长期发展的引擎和核心竞争力。公司已有11款自主研发药物进入临床试验或商业化阶段。其中,两款产品获批上市。自主研发的抗癌药百悦泽(泽布替尼胶囊)获美国FDA批准。

公司在中国市场的商业化团队规模超过1800人,覆盖超过1000家医院;美国市场的商

近日,注册在香港的德盛资产管理有限公司(简称“德盛资产”或“本公司”)关注到不法分子非法冒用德盛资产的名义,并冒用本公司合作伙伴澳洲Odyssey资本基金管理公司的名义,通过包括但不限于微信群、APP客户端及现场研讨会等方式,以获得高收益为由向投资者宣传、推荐及销售有关外汇、股票、期货等理财产品,欺诈投资者并骗取投资者资金。为了维护本公司以及广大投资者的合法权益,本公司发布如下声明:

一、本公司的法定名称为:德盛资产管理有限公司(英文名:Victory Asset Management)。本公司唯一官方网址为:www.victory-am.com。本公司企业微信名称为:德盛集团。本公司联系方式为:+852-3614 0350。本公司邮箱为:info@victory-am.com。

业化团队规模超过100人。公司积极贯彻“植根中国、放眼全球”的发展战略,除百悦泽和百泽安已在美国、中国获批的5个适应症外,公司在全球17个国家和地区提交了22项新药或新适应症上市申请,预计2021年及以后陆续将获得相应批准。

生产方面,公司与优质CMO合作,包括与Catalent签订商业供应协议,在美国生产百悦泽;与勃林格殷格翰中国签订委托生产协议,在上海生产百泽安。公司在中国苏州和广州分别建立了先进的小分子及大分子生物药生产基地,以支持产品开发及商业化。按照美国、欧盟及中国监管规定的设计标准,在苏州建立了多功能产业化基地,总面积达13000余平方米,包括年产量约1亿片的小分子药物生产基地及500升规模的中试生物制剂生产设施。此外,公司正在广州建设具有世界领先水平的大分子生物药生产基地。

注重研发投入

2017年-2019年及2020年1-9月(报告期),公司的研发费用分别为20.167亿元、45.97亿元、65.88亿元和66.03亿元,研发费用率分别为125.20%、350.88%、223.03%和452.66%。

公司拥有完整的肿瘤生物学研发体系,建立了包括药物化学、发现生物学、生物药和转

二、本公司的有关信息以香港证券及期货事务监察委员会(SFC)规定的官方信息披露媒介为准,敬请投资者留意和仔细辨别。投资者投资本公司管理的基金,可通过本公司官方网站公示的销售机构办理,本公司从未授权任何其他第三方(包括本公司股东)向投资者进行过基金的推荐和销售等行为。另外,本公司从未向任何投资者进行过外汇、股票、期货等推荐和销售行为,也从未授权任何第三方(包括本公司股东)向任何投资者进行过外汇、股票、期货等推荐和销售行为,请切勿轻信任何其他非正规渠道的信息。

三、上述非法宣传、推荐及销售行为未经本公

司合法授权,是纯属非法盗用本公司、本公司合作伙伴及本公司基金经理名义的违法行为。非本公司提供的产品和服务,本公司均不承担任何义务、责任及风险。

四、本公司郑重提醒广大投资者:请务必提高警惕,切勿相信此类非法商业行为和非法互联网信息,切勿轻易透露个人信用信息或盲目支付任何可疑费用,保护自身合法权益和自身财产安全。如您发现存在上述仿冒情况的企业、网站或个人,或接到此类电子邮件、短信或电话等异常情况,请直接拨打本公司直线电话:+852-3614 0350,或邮箱:info@victory-am.com进行核实、举报或向监管部门反映。若有资金损失,请及时向当地公安机关报案,以保护自身权益。

五、本公司强烈谴责任何冒用本公司名义、损害本公司名誉、欺骗投资者的非法行为,并保留进一步追究其法律责任的权利。

特此公告!

德盛资产管理有限公司
2021年5月8日

VICTORY ASSET MANAGEMENT
德盛资产管理有限公司

亿元及-81.04亿元。截至2020年9月30日,公司累计未分配利润为-243.03亿元。

结合公司日常生产经营、研发投入、固定资产投资等活动,交易所要求公司测算,未来12个月营运资金需求,满足营运资金需求的方式,相关资金能够支持公司在至少未来12个月正常运营、研发及生产活动的依据。

百济神州表示,根据现有研发管线进度及计划研发进度,测算了公司2021年度的研发投入,其中超过一定比例的投入将用于支付临床相关费用。公司目前主要的生产基地建设项目为广州工厂生产基地以及相应的机器设备及实验设备。其中,广州生产基地一期工程(8000升产能)已完成生产流程验证,于2021年4月获得国家药监局批准用于生产和供应百泽安,广州工厂二期工程(16000升产能)已落成,三期工程(计划40000升产能)正在持续建设中。公司根据项目预算及建设规划,预计2021年度固定资产投资人为18.6亿元。另外,根据公司的测算,预计2021年度生产采购及营运资金需求为64.0亿元。

对于资金需求,公司称,可通过账面货币资金及产品销售回款、与诺华技术授权收入、外部债权融资、外部股权融资等渠道实现。公司拥有可靠的资金来源,相关资金能够支持公司在至少未来12个月的正常运营、研发及生产活动。

嘉和美康称其技术迭代风险较低

● 本报记者 董添

嘉和美康近日回复了科创板上市申请第三轮审核问询,并指出公司采用的电子病历编辑器器技术等核心技术尚有较大市场空间,面临的技术迭代风险较低。

回复问询

对于公司产品是否面临技术迭代的风险,嘉和美康表示,公司采用的电子病历编辑器技术、嘉和应用及服务开发框架套件系统(JH Framework)等均为底层基础性核心技术,发行人基于上述技术框架,可以快捷地进行个性化定制与开发。结合当前国内医疗电子病历应用的成熟情况和未来需求,发行人所采用的上述主要核心技术尚有较大的市场空间,面临技术迭代风险可能性较低。

数据中心产品方面,根据公告,Hadoop技术在互联网、金融、电信等行业使用场景占比超过80%,且Hadoop生态环境仍在继续飞速发展,越来越多的项目和组件加入Hadoop生态。公司及时进行技术更新,该技术中短期内被迭代的风险较低。此外,Intersystems的Ensemble(Health Connect)引擎作为全球医疗机构使用份额较高的核心引擎,其在医疗领域的应用场景具有诸多优势,中短期内被迭代的风险也较低。

经核查,保荐机构、申报会计师认为,发行人已有完善的研发体系和研发人员配置,研发费用的支出范围和归集方法符合《企业会计准则》的规定,相关内部控制制度健全有效;发行人申报报表研发人员工时申报数据准确,工时归集项目类别准确,能够准确反映研发人员实际工作情况。

巩固主业

公司本次拟公开发行不低于3446.94万股普通股股票(不考虑超额配售部分),募集资金扣除发行费用后,将投资于专科电子病历研发项目(急诊急救方向、妇幼专科方向)、综合电子病历升级改造项目、数据中心升级改造项目以及补充营运资金。预计募集资金使用额合计7.5亿元。

急救急诊一体化平台项目能为医护人员提供覆盖各个诊疗场景的急救急诊跟踪和管理,着重开发危急重症远程查房平台、危急重症院前急救转运系统以及针对呼吸、心脏、神经等专科危重症管理子系统;妇幼专科电子病历系统将基于标准化数据元实现妇儿专科数据共享整合,增加病患的参与感,并减轻医护人员的工作压力。

综合电子病历项目将开发基于人工智能的预结构化电子病历生成系统、丰富电子病历系统的应用模块以及提供智能化的辅助决策及质控系统,并推进电子病历平台的私有云、公有云、混合云的技术架构与部署模式,扩大平台架构的云端适配与扩展能力。

数据中心研发与升级项目将利用大数据建模和特征工程方法,结合国家DRGs付费标准,利用机器学习,并接入智能监测传感数据,实现对原有数据中心的综合性能与功能提升,在具备实时海量数据接入整合能力的同时,提供更多的数据深度挖掘利用和服务。

本次募集资金投资项目均是对现有业务的扩展和深化,依托公司的核心技术,符合行业发展趋势和公司发展方向。项目建成后将进一步提升公司核心竞争力,有利于公司巩固既有业务优势,开拓新的业务领域。

深耕医疗信息化领域

招股说明书显示,发行人前身为嘉美科仪,自2006年起逐步开始搭建协议控制架构(VIE架构),通过在境外设立特殊目的公司Capital Edge和在境内设立外商独资企业嘉和新仪,同时签署系列VIE协议的方式实现境外特殊目的公司对嘉美科仪等8家境内外运营公司的控制。2006年8月15日,Capital Edge在开曼群岛注册成立。根据开曼群岛公司注册处签出的注销文件,Capital Edge于2016年12月30日注销。

截至本招股说明书签署日,夏军直接持有公司23.88%股权,通过员工持股平台和美嘉和间接控制公司8.57%表决权,通过与任勇签署一致行动协议控制公司2.98%表决权,合计控制公司35.43%表决权,夏军为公司控股股东及实际控制人。

公司是国内最早从事医疗信息化软件研发与产业化的企业之一,长期深耕临床信息化领域。经过十余年的发展,公司形成了具有自主知识产权的医疗信息化核心技术与产品体系,覆盖临床医疗、医院管理、医学科研、医患互动、医养结合、医疗支付优化等产业链环节,致力于向医疗机构提供综合信息化解决方案。公司主要面向医疗机构提供医疗信息化软件产品、软件开发及技术服务。

在医疗信息化建设推动下,近年来公司收入增长较快。2017年、2018年、2019年及2020年1-3月,公司营业收入分别为25612.32万元、25630.34万元、44376.7万元及2566.34万元。持续创新是公司核心竞争力的保障,公司重视研发方面的投入。截至2020年3月31日,公司研发人员550人,占员工总数的36.52%。