证券代码:002231 证券简称:奥维通信 公告编号:2021—044

奥维通信股份有限公司关于深圳证券交易所对公司2020年年报问询函的回复公告

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整,对公告的虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏负连带责任。

奥维通信股份有限公司(以下简称“公司”)近日收到深圳证券交易所公司管理部所下发的《关于对奥维通信股份有限公司2020年年报的问询函》(公司部年报问询函〔2021〕第29号),经公司认真落实,现就相关问题回复如下:

问询函第1项:报告期内,你公司实现营业收入2.79亿元,同比下降22.38%;实现归属于上市公司股东的净利润-1.67亿元,同比下降449.21%;实现归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润(以下简称“扣非净利润”)-1.59亿元,同比下降165.01%,且你公司扣非后净利润已连续三年为负。你公司整体毛利率为-7.66%,较上年同期下降25.63%;分产品列式的毛利率中,军工信息化产品及解决方案、网络优化覆盖设备及解决方案、其他类的毛利率分别为6.68%、0.88%、-402.44%。

(1)请补充披露“其他”类产品的具体构成及其毛利率本期大幅下滑的原因;

(2)请分项披露传统通信室分业务、通信军工业务本报告期及上年同期的营业收入、毛利率及盈利情况,并结合通信室分业务、通信军工业务的具体内容、开展方式,说明报告期内公司整体毛利率大幅下滑的具体原因;

(3)结合行业发展情况、公司经营状况、收入成本构成、所处行业特点等,说明公司营业收入下滑且扣非净利润连续三年为负的主要原因;

(4)报告期内,你公司主要子公司深圳市奥维通信有限公司、瑞丽市中缅红木有限公司均为亏损状态,合计亏损7,097.60万元。请结合子公司的经营环境、运营模式、盈利模式、业务风险等情况,分析说明报告期内主要子公司均投资亏损的原因;

(5)结合上述事项,具体分析公司持续经营能力是否存在不确定性,是否存在其他应实施退市风险警示或其他风险警示的情形。请年审会计师进一步核查并发表明确意见。

说明:

一、“其他”类产品的具体构成及其毛利率本期大幅下滑的原因

(一)“其他”类产品的具体构成

单位:万元

其他项目	主营业务收入	主营业务成本	毛利率
翡翠原石	265.49	1,379.29	-419.53%
红木家具	656.36	3,252.49	-395.53%
合计	921.85	4,631.78	-402.44%

(二)“其他”类产品毛利率本期大幅下滑的原因

2020年度,地处云南省瑞丽市的子公司中缅红木,受新冠疫情影响严重,一度封城,导致红木家具门店客流量骤降,高端翡翠市场骤然冷却,成交量下降,考虑到业务拓展存在较大不确定性,翡翠原石及红木家具库存需要耗费大量的仓储租赁费、定期保养费、维修费用等,为加快资金回笼,公司收尾红木及珠宝玉石业务,公司对翡翠原石及红木家具库存进行了清理,受前述因素影响,市场价格较低,故导致其他类产品毛利率本期大幅下降。

二、传统通信室分业务、通信军工业务本报告期及上年同期的营业收入、毛利率及盈利情况以及报告期内公司整体毛利率大幅下滑的具体原因;

(一)公司近三年主要利润数据

单位:万元

项目	2020年度	2019年度	2018年度
营业收入	27,850.13	35,881.13	24,752.84
军工信息化产品及解决方案	20,169.80	22,387.16	1,868.84
网络优化覆盖设备及解决方案(传统通信室分业务)	6,539.25	13,252.30	21,038.88
翡翠原石及红木家具产品	921.85	91.37	1,769.29
其他业务收入	219.23	150.30	75.83
营业成本	29,982.11	29,434.59	21,724.96
军工信息化产品及解决方案	18,821.62	17,370.86	1,533.36
网络优化覆盖设备及解决方案(传统通信室分业务)	6,482.00	11,942.20	18,984.25
翡翠原石及红木家具产品	4,631.78	85.39	1,184.61
其他业务收入	46.71	36.14	22.74
毛利率	-7.66%	17.97%	12.23%
军工信息化产品及解决方案	6.68%	22.41%	17.95%
网络优化覆盖设备及解决方案(传统通信室分业务)	0.88%	9.89%	9.77%
翡翠原石及红木家具产品	-402.44%	6.54%	33.05%
其他业务收入	78.69%	75.95%	70.01%
营业利润	-15,548.54	4,721.34	-12,341.04

(二)报告期内公司整体毛利率大幅下滑的具体原因

1. 网络优化覆盖设备及解决方案

网络优化覆盖设备及解决方案业务(以下简称传统通信室分业务)主要包括方案设计、提供相关产品、设备安装及调试至达到与运营商约定的网络质量要求。主要通过招投标模式开展业务。公司2020年传统通信室分业务毛利率大幅降低的主要原因为:

(1)报告期内,下游电信运营商对网络优化等后期网络建设投资进一步减少,通信市场竞争进一步加剧,公司传统通信室分业务利润空间大幅下降。

(2)疫情导致项目延迟、成本负担加大。

(3)公司综合考虑传统通信室分业务的竞争格局等以及公司军工业务的发展趋势,调整业务方向,聚焦并拓展军工业务的同时,通信室分业务进入收尾阶段,导致公司传统通信室分业务收入减少。收入减少的同时,公司需承担相对较高固定成本以及收尾阶段的善后成本,由此导致毛利率下降。

2. 军工信息化产品及解决方案

军工信息化产品及解决方案业务(以下简称军工业务)涵盖音视频系统、国产自主可控设备、单兵信息化装备、专网移动宽带设备、无线宽带系统等,公司构建了较为完备的军事宽带移动通信体系。主要通过招投标模式开展业务。公司2020年传统通信室分业务毛利率大幅降低的主要原因为:

(1)报告期内,下游电信运营商对网络优化等后期网络建设投资进一步减少,通信市场竞争进一步加剧,公司传统通信室分业务利润空间大幅下降。

(2)疫情导致项目延迟、成本负担加大。

(3)公司综合考虑传统通信室分业务的竞争格局等以及公司军工业务的发展趋势,调整业务方向,聚焦并拓展军工业务的同时,通信室分业务进入收尾阶段,导致公司传统通信室分业务收入减少。收入减少的同时,公司需承担相对较高固定成本以及收尾阶段的善后成本,由此导致毛利率下降。

2. 军工信息化产品及解决方案

军工信息化产品及解决方案业务(以下简称军工业务)涵盖音视频系统、国产自主可控设备、单兵信息化装备、专网移动宽带设备、无线宽带系统等,公司构建了较为完备的军事宽带移动通信体系。主要通过招投标模式开展业务。公司2020年传统通信室分业务毛利率大幅降低的主要原因为:

(1)报告期内,公司战略转型,聚焦并大力拓展军工业务,公司军工业务虽经过前期布局,于近年取得了收入的大幅增长,但目前仍属于业务拓展期。由于军方市场进入壁垒较高,公司为了提高品牌知名度和快速扩大市场份额,在部分竞争激烈的项目中采用有竞争性的报价,导致项目毛利率较低。受前述因素影响,本期毛利率较上期有所降低。

(2)疫情导致部分军工业务新增订单验收及结算延后,成本负担加大。

3. 红木及珠宝玉石业务

公司红木业务为外采成品红木家具后,通过公司在瑞丽市南亚红木城设置的中缅红木自营品牌专卖店对外销售。公司珠宝玉石业务主要为翡翠原石明料贸易,主要通过在瑞丽毛料城、佛山平洲玉器街等国内大型翡翠交易集散地对外销售。

2020年度,地处云南省瑞丽市的子公司中缅红木,受新冠疫情影响严重,一度封城,导致红木家具门店客流量骤降,高端翡翠市场骤然冷却,成交量下降,考虑到业务拓展存在较大不确定性,翡翠原石及红木家具库存需要耗费大量的仓储租赁费、定期保养费、维修费用等,为加快资金回笼,公司收尾红木及珠宝玉石业务,公司对翡翠原石及红木家具库存进行了清理,受前述因素影响,市场价格较低,故导致其他类产品毛利率本期大幅下降。

三、结合行业发展情况、公司经营状况、收入成本构成、所处行业特点等,说明公司营业收入下滑且扣非净利润连续三年为负的主要原因;

(一)公司近三年主要利润数据

单位:万元

项目	2020年度	2019年度	2018年度
营业收入	27,850.13	35,881.13	24,752.84
军工信息化产品及解决方案	20,169.80	22,387.16	1,868.84
网络优化覆盖设备及解决方案(传统通信室分业务)	6,539.25	13,252.30	21,038.88
翡翠原石及红木家具产品	921.85	91.37	1,769.29
其他业务收入	219.23	150.30	75.83
营业成本	29,982.11	29,434.59	21,724.96
军工信息化产品及解决方案	18,821.62	17,370.86	1,533.36
网络优化覆盖设备及解决方案(传统通信室分业务)	6,482.00	11,942.20	18,984.25
翡翠原石及红木家具产品	4,631.78	85.39	1,184.61
其他业务收入	46.71	36.14	22.74
毛利率	-7.66%	17.97%	12.23%
军工信息化产品及解决方案	6.68%	22.41%	17.95%
网络优化覆盖设备及解决方案(传统通信室分业务)	0.88%	9.89%	9.77%
翡翠原石及红木家具产品	-402.44%	6.54%	33.05%
其他业务收入	78.69%	75.95%	70.01%
营业利润	-15,548.54	4,721.34	-12,341.04

(二)报告期内公司整体毛利率大幅下滑的具体原因

1. 网络优化覆盖设备及解决方案

网络优化覆盖设备及解决方案业务(以下简称传统通信室分业务)主要包括方案设计、提供相关产品、设备安装及调试至达到与运营商约定的网络质量要求。主要通过招投标模式开展业务。公司2020年传统通信室分业务毛利率大幅降低的主要原因为:

(1)报告期内,下游电信运营商对网络优化等后期网络建设投资进一步减少,通信市场竞争进一步加剧,公司传统通信室分业务利润空间大幅下降。

(2)疫情导致项目延迟、成本负担加大。

(3)公司综合考虑传统通信室分业务的竞争格局等以及公司军工业务的发展趋势,调整业务方向,聚焦并拓展军工业务的同时,通信室分业务进入收尾阶段,导致公司传统通信室分业务收入减少。收入减少的同时,公司需承担相对较高固定成本以及收尾阶段的善后成本,由此导致毛利率下降。

2. 军工信息化产品及解决方案

军工信息化产品及解决方案业务(以下简称军工业务)涵盖音视频系统、国产自主可控设备、单兵信息化装备、专网移动宽带设备、无线宽带系统等,公司构建了较为完备的军事宽带移动通信体系。主要通过招投标模式开展业务。公司2020年传统通信室分业务毛利率大幅降低的主要原因为:

(1)报告期内,公司战略转型,聚焦并大力拓展军工业务,公司军工业务虽经过前期布局,于近年取得了收入的大幅增长,但目前仍属于业务拓展期。由于军方市场进入壁垒较高,公司为了提高品牌知名度和快速扩大市场份额,在部分竞争激烈的项目中采用有竞争性的报价,导致项目毛利率较低。受前述因素影响,本期毛利率较上期有所降低。

(2)疫情导致部分军工业务新增订单验收及结算延后,成本负担加大。

3. 红木及珠宝玉石业务

公司红木业务为外采成品红木家具后,通过公司在瑞丽市南亚红木城设置的中缅红木自营品牌专卖店对外销售。公司珠宝玉石业务主要为翡翠原石明料贸易,主要通过在瑞丽毛料城、佛山平洲玉器街等国内大型翡翠交易集散地对外销售。

2020年度,地处云南省瑞丽市的子公司中缅红木,受新冠疫情影响严重,一度封城,导致红木家具门店客流量骤降,高端翡翠市场骤然冷却,成交量下降,考虑到业务拓展存在较大不确定性,翡翠原石及红木家具库存需要耗费大量的仓储租赁费、定期保养费、维修费用等,为加快资金回笼,公司收尾红木及珠宝玉石业务,公司对翡翠原石及红木家具库存进行了清理,受前述因素影响,市场价格较低,故导致其他类产品毛利率本期大幅下降。

四、请结合同行业可比公司的应收账款坏账计提比例,说明你公司应收账款坏账准备计提比例是否合理,针对账龄3年以上的应收账款计提的坏账准备是否充分。

(一)公司各账龄段应收账款组合计提坏账准备的比例情况

账龄	2020年12月31日	2019年12月31日
	计提比例(%)	计提比例(%)
1年以内	5.00	5.00
1-2年	10.08	9.29
2-3年	22.86	21.84
3-4年	47.15	47.07
4-5年	80.59	75.51
5年以上	100.00	100.00

(二)同行业可比公司各账龄段应收账款组合计提坏账准备的比例情况

账龄	特发信息		兴图新科	东土科技	淳中科技	利亚德
	对移动、电信、联通、电力的应收款项预期信用损失率(%)	对军工客户的应收款项预期信用损失率(%)	应收账款预期信用损失率(%)	应收账款预期信用损失率(%)	应收账款预期信用损失率(%)	对境内组合的应收账款预期信用损失率(%)
1年以内(含1年)			5	5	5	12.5
1-2年	1	5	10	10	10	
2-3年	3	10	30	20	30	
3-4年	5	30	50	50	50	
4-5年	5	30	80	80	70	
5年以上	10	100	100	100	100	

说明:利亚德数据取自2020年报应收账款境内组合总计提比例。

(三)通过上表分析可见,公司坏账准备计提比例与同行业基本一致,并未明显低于同行业水平。

(四)公司3年以上应收款项期末余额3,274.83万元,对应坏账准备期末余额2,070.52万元,累计计提比例63.23%,计提比例与同行业基本一致。结合公司客户资信情况、历史信用损失情况、未来经济状况预测等因素的分析,公司3年以上应收款项坏账准备计提是充分的。

通过对客户资信情况、主要客户回款情况、偿付能力等分析,公司认为计提坏账准备是充分的。

问询函第3项:报告期内,你公司存货期末余额为3.19亿元,同比增长86%;计提存货跌价准备1.15万元,较上年同期增长59.07%;存货跌价准备计提比例为26%,较上年同期下降3%;在产品较上期增长142.23%,占存货的比例为95%。年报披露称,由于全面收尾传统通信室分业务,你公司对在验收交付结算方面存在较大不确定性的传统室分在建项目计提了存货跌价准备。

(1)请列式你公司对不同业务项目的存货余额、计提存货跌价准备的金额、计提比例;

(2)请结合存货构成情况、产品迭代情况、在手订单情况、销售价格和原材料价格变动趋势、存货库龄情况等,说明在存货期末余额增长的情况下,存货跌价准备计提比例下降的原因及合理性,你公司对存货跌价准备计提是否充分、合理。请年审会计师核查并发表意见;

(3)请结合你公司经营模式、收入确认政策说明报告期存货大幅上升的原因,是否存在存货积压、滞销等风险,是否与收入确认政策执行一致;

(4)你公司报告期末预收货款及工程款余额为8,849.36万元,预收款项期初余额为924万元。请补充说明预收货款及工程款金额前五大客户的名称、是否存在关联关系,并结合公司报告期存货余额的变动说明预收货款及工程款大幅增长的合理性。

说明:

一、不同业务项目的存货余额、计提存货跌价准备的金额、计提比例

单位:万元

项目	2020年12月31日		
	存货余额	存货跌价准备	账面价值	计提比例
传统通信室分业务	11,584.79	11,474.12	110.67	99.04%
军工业务	31,811.79		31,811.79	
合计	43,396.58	11,474.12	31,922.46	26.44%

二、结合存货构成情况、产品迭代情况、在手订单情况、销售价格和原材料价格变动趋势、存货库龄情况等,说明在存货期末余额增长的情况下,存货跌价准备计提比例下降的原因及合理性,公司对存货跌价准备计提是否充分、合理。

(一)存货构成情况

单位:万元

项目	2020年账面余额	2019年账面余额	增幅
传统通信室分业务	11,584.79	11,020.08	5.12%
军工业务	31,811.79	8,810.07	261.08%
红木及珠宝玉石业务		4,545.06	-100.00%
合计	43,396.58	24,375.21	78.04%

(二)产品迭代情况及价格变动趋势

1. 传统通信室分业务

近年来,随着“3G、4G、5G”建设的逐步推进,网络运营周期间隔逐步缩短,运营商在移动通信网络深度优化、深度覆盖方面的投入主要是对现有网络覆盖项目进行改造,新建项目减少,总投资逐年减少。此外,运营商经营压力逐年增大,对成本和费用支出的控制逐步加强,运营商招标采购价格不断下滑,各厂商竞争激烈,迫使公司投标价格逐年下降,盈利空间有限。现阶段,运营商正在投建的5G网络业务同样竞争激烈,运营商三产、主设备厂商、国有大型企业规模优势与技术实力占显,市场占有率持续增大。在此行业环境下,公司通信传统业务受到较大冲击,且很难在短时间内有实质突破和长足发展。

目前运营商工作重点及投资方向主要向5G基础网络建设上转移,5G网络的室内分布系统建设模式有别于现有传统建设模式,现有业务使用的产品及系统存在被替代风险。行业新技术迭代风险、新产品替代风险使得公司现有应用在传统业务上的产品在技术支持、客户需求层面上已经不能完全满足运营商网络需求。加之公司目前传统室分项目分布全国,项目维护难度大,成本高。在竞争加剧、议价能力受限、成本压缩空间有限的前提下,继续经营通信传统业务已不符合公司成本效益的经济原则。综合考虑行业现状、自身核心竞争力等因素,公司在集中优势资源,聚焦并大力拓展军工业务的同时,通信室分业务进入收尾阶段。因而公司传统室分在建项目在验收交付结算方面存在较大不确定性。

2. 军工业务

军工产品对质量的要求明显高于普通民用产品,军方对不同的军工产品均有明确的质量要求及标准体系。军工产品特别强调稳定性、适应性、安全性、保障性、维修性和测试性。任何新产品、新技术,只有通过军方相关性能测试并经过一定周期的小批量应用测试后方能定型。公司持续加大军事科研力量和自主可控创新资源投入,业务涵盖音视频系统、国产自主可控设备、单兵信息化装备、专网移动宽带设备、无线宽带系统等,构建了完备的军事宽带移动通信体系,实现了国产核心网络交换装备的安全自主可控,攻克了新一代单兵装备小型化、轻量化等一系列技术难题,并承担了多个“十三五”装备预研项目。公司现有技术储备完全可以满足军方相关质量控制标准及体系要求,并有能力应对军方技术改造、技术升级需要。

军工产品有别于民用产品,其技术附加值相对较高,相应带动产品价值提升,且有稳定的利润空间。

(三)存货库龄情况

单位:万元

项目	1年以内	1-2年	2-3年	3年以上	合计
传统通信室分业务	2,206.42	474.99	994.11	7,909.27	11,584.79
军工业务	24,486.61	5,766.94	1,326.62	231.62	31,811.79
合计	26,693.03	6,241.93	2,320.73	8,140.89	43,396.58

(四)在手订单情况

目前,公司通信军工业务在手订单约5.81亿元。

(五)在存货期末余额增长的情况下,存货跌价准备计提比例下降的原因及合理性分析

公司存货期末账面价值为31,922.46万元,较期初同比增长86.01%,主要是军工业务存货增长。2020年度,公司依靠多年来在信息化领域积累的大量先进技术和经验,大力拓展通信军工业务,以军用电子信息技术作为战略转型的突破口,不断拓展军工信息化领域产品及应用,订单规模实现稳步增长。公司采用以销定产,以产定采的模式,根据客户订单情况,合理安排采购生产,订单增加导致公司军工业务存货增长。同时,2020年度受新冠疫情影响,部分军工业务新增订单验收及结算延后,亦导致公司2020年军工业务存货增长。公司基本以产品签收或验收为收入确认条件,公司存货尚未达到收入确认条件,尚不能结转成本,其与收入确认政策执行一致。

四、预收货款及工程款金额前五大客户的名称、是否存在关联关系,以及结合公司报告期存货余额的变动说明预收货款及工程款大幅增长的合理性。

(一)预收货款及工程款金额前五大客户情况

序号	客户名称	期末余额(万元)	是否为关联方
1	客户一	2,466.97	否
2	客户二	1,309.30	否
3	客户三	1,299.76	否
4	客户四	727.82	否
5	客户五	587.55	否
合计		6,391.40	

(二)预收货款及工程款大幅增长的合理性说明

报告期末,公司存货期末账面价值为31,922.46万元,同比增长86.01%;预收款项余额8,849.86万元,同比增长857.78%,主要受军工业务影响,增长主要原因如下:

1. 2020年度,公司依靠多年来在信息化领域积累的大量先进技术和经验,大力拓展通信军工业务,以军用电子信息技术作为战略转型的突破口,不断拓展军工信息化领域产品及应用,订单规模实现稳步增长,公司按照合同约定收取预收款项。同时公司采用以销定产的模式,根据客户订单情况,合理安排采购生产,订单增加导致公司军工业务存货增长。

2. 受新冠疫情影响,2020年上半年公司及上下游企业复工延迟,公司整体业绩受到较大影响;下半年在公司积极拓展业务的策略下,军工业务企稳提升,订单规模实现稳步增长,但至年末公司仍未完全摆脱疫情压力,部分军工业务新增订单验收及结算延后,未达到收入确认条件,导致公司存货及预收款项期末余额大幅增长。截至2020年12月31日,公司通信军工业务在手订单约5.74亿元,2021年第一季度通信军工业务实现销售收入约1.21亿元。

综上所述,公司2020年末预收款项余额较2019年末增长是合理的。

问询函第4项:你公司控股股东瑞丽市瑞丽湾旅游开发有限公司(以下简称“瑞丽湾”)持有你公司股份81,225,000股,已100%处于质押和司法冻结状态。请说明上述质押和冻结事项的最新进展,核查瑞丽湾是否存在违规担保、资金占用等损害上市公司利益的情况,并说明瑞丽湾自身债务问题是否影响你公司正常生产经营。

说明:

一、瑞丽湾目前持有本公司股份的质押和冻结情况

公司控股股东瑞丽湾持有公司股份81,225,000股,占公司总股本的22.76%,截至本公告日,瑞丽湾所持有的公司股份已全部被质押、司法冻结及司法轮候冻结。

(一)截至本公告日,瑞丽湾持有本公司股份的质押情况如下:

股东名称	是否为控股股东	质押股数	占其所持有公司股份总数比例	占公司总股本比例	质押起始日	质押到期日	是否为限售股	是为充押	否补质押	质权人	质押用途
瑞丽湾	是	49,725,000	61.22%	13.94%	2017年11月2日	2019年11月8日	否	否		华鑫国际信托有限公司	融资补充流动资金
		10,000,000	12.31%	2.80%	2018年2月12日	2019年11月20日		是			补充质押
		15,000,000	18.47%	4.20%	2018年3月13日	2019年11月20日		是			
		6,500,000	8.00%	1.82%	2018年6月7日	2019年11月20日		是			
总计		81,225,000	100%	22.76%	-	-					

(二)截至本公告日,瑞丽湾持有的本公司股份被司法冻结情况如下:

股东名称	是否为控股股东	司法冻结股数	占股东所持股份的比例	占公司总股本比例	司法冻结执行人	司法冻结日期	冻结申请人	原因
瑞丽湾	是	81,225,000	100%	22.76%	辽宁省沈阳市中级人民法院	2019年6月14日	杜方、杜安顺、王崇梅	股权转让款纠纷

(三)截至本公告日,瑞丽湾持有的本公司股份被司法轮候冻结情况如下:

股东名称	是否为控股股东	司法轮候冻结股数	占股东所持股份的比例	司法轮候冻结执行人	委托日期	司法轮候冻结申请人
瑞丽湾	是	81,225,000	100%	广东省深圳市中级人民法院	2019年6月20日	英大国际信托有限责任公司
		81,225,000	100%	浙江省杭州市中级人民法院	2019年6月21日	万向信托股份公司
		81,225,000	100%	北京市第三中级人民法院	2020年3月16日	华鑫国际信托有限公司

二、关于公司控股股东股权质押、冻结等进展情况

(一)瑞丽湾所持公司1,850万股已被司法拍卖的情况

公司控股股东瑞丽湾与杜方、杜安顺、王崇梅股权转让纠纷一案判决书(2019辽01民初745号)已下达,杜方先生胜诉。此民事诉讼案件所涉及的瑞丽湾当时所持公司股份共计99,725,000全部被司法冻结。辽宁省沈阳市中级人民法院已于2020年7月4日10时至2020年7月5日10时止(延时除外)在京东网络司法拍卖平台上分别对瑞丽湾持有的1,700万股、150万股共计1,850万股公司股票进行公开拍卖,上述拍卖事项已结束。截至本公告日,瑞丽湾所持公司部分股份因上述司法拍卖事项而被动减持情况如下表:

股东名称	股份性质	减持前持有股份		减持后持有股份	
瑞丽湾	无限售条件股份	股份数(股)	占总股份比例	股份数(股)	占总股份比例
		99,725,000	27.95%	81,225,000	22.76%

(二)瑞丽湾所持公司4,972.5万股被中止司法拍卖的情况

瑞丽湾因与华鑫国际信托有限公司融资质押到期未按时履约,原定被北京市第三中级人民法院于2020年8月8日10时至2020年8月9日10时止(延时除外)在京东网司法拍卖网络平台上对其持有的4,972.5万股公司股票进行公开拍卖。本次司法拍卖因瑞丽湾被杭州市中级人民法院移送破产审查而中止。

截至本公告日,瑞丽湾所持有的公司股份81,225,000股,已全部被质押、司法冻结及司法轮候冻结。公司目前未收到瑞丽湾关于上述质押、司法冻结、拍卖事项的相关进展性函告,未获悉瑞丽湾被移送破产审查事项的进展情况。瑞丽湾存在因上述事件可能导致的其持有公司股份比例下降、可能导致公司控股股东、实际控制权的变更风险。

三、瑞丽湾是否存在违规担保、资金占用等损害上市公司利益的情况

经自查,公司不存在替瑞丽湾违规担保以及瑞丽湾湾资金占用等损害公司利益的情况。

四、瑞丽湾自身债务问题是否影响上市公司正常生产经营

公司与控股股东瑞丽湾为不同法人主体,在资产、业务、财务等方面与控股股东均保持独立。公司建有健全的内部控制制度,未发现存在替瑞丽湾违规担保以及瑞丽湾资金占用等损害上市公司利益情况。目前公司生产经营正常。因此,瑞丽湾因自身债务问题,未对公司正常生产经营产生重大影响。

瑞丽湾后续可能存在因缺乏还款资金、未能与债权人协商一致、未能按法院裁定履行相应还款义务等因素导致其被动减持公司股份,存在可能发生公司实际控制权的变更风险。公司将严格按照相关法律法规及企业法人治理机制管理运行,确保公司稳定及利益不受到损害。

问询函第5项:年报显示,报告期末你公司母公司在职员工的数量为164人,主要子公司在职员工的数量为0人,期初分别为82人、12人;报告期支付给职工以及为职工支付的现金金额为2,345.14万元,同比增长6.13%。请你公司补充披露母公司、主要子公司在职员工数量变化的原因,报告期内员工薪酬变化情况,人均薪酬变动是否与行业趋势一致。请年审会计师核查并发表意见。

说明:

一、母公司、主要子公司在职员工数量变化的原因。

(一)母公司、主要子公司在职员工数量变化情况

所属公司	业务	期末人数	期初人数	增幅
母公司	传统通信室分业务人员	6	21	-71.43%
	军工业务人员	111	28	296.43%
	行政及财务人员	47	33	42.42%
	小计	164	82	100.00%
子公司	红木及珠宝玉石业务	0	12	-100.00%

(二)母公司、主要子公司在职员工数量变化的原因

公司2020年人员增长主要是军工业务人员增长,具体人员变化原因如下:

1. 2020年度,面对下游电信运营商对网络优化等后期网络建设投资逐年减少、通信市场竞争加剧、公司传统通信室分业务利润空间大幅下降的局面,并综合考虑疫情带来的项目延迟、成本加大等因素以及公司军工业务的发展趋势,公司战略转型,调整业务方向,聚焦并拓展军工业务的同时,通信室分业务进入收尾阶段,因此精简了传统通信室分业务相关人员。

2. 2020年度,在军民融合背景下,公司积极进行业务调整,大力拓展通信军工业务,深入开展军工业务客户的信息化建设及相关产品研发与销售,为满足业务发展的需要,公司扩充军工业务团队,增加了销售、技术、生产等人员。

3. 子公司红木及珠宝玉石业务在公司整体业务收入中占比一直相对较低,其历年收入规模均不稳定。特别是2020年度受新冠疫情影响,红木家具门店客流量骤降,高端翡翠市场骤然冷却,成交量下降,业务拓展存在较大不确定性,公司收尾红木及珠宝玉石业务,相应精简了子公司人员。

二、报告期内员工薪酬变化情况,人均薪酬变动是否与行业趋势一致

(一)员工薪酬变化情况及人均薪酬情况

项目	2020年度	2019年度	增幅
薪酬总额(万元)	2,519.04	2,225.03	13.21%
平均人数	121	128	-5.47%
人均薪酬(万元)	20.82	17.38	19.79%

说明:(1)平均人数=每月度末员工人数加总/12。

(2)公司军工业务团队人员在年度内陆续增加,因此两年平均人数变动不大。

(3)薪酬总额包含短期薪酬、离职后福利等全部薪酬。

(二)同行业薪酬情况

1. 淳中科技

项目	淳中科技		
	2020年度	2019年度	增幅
薪酬总额(万元)	10,317.33	9,868.37	4.55%
平均人数	551	455	21.10%
人均薪酬(万元)	18.72	21.69	-13.69%

2. 利亚德

项目	利亚德		
	2020年度	2019年度	增幅
薪酬总额(万元)	98,026.23	115,365.83	-15.03%
平均人数	4623	4588	0.76%
人均薪酬(万元)	21.20	25.15	-15.71%

3. 兴图新科

项目	兴图新科		
	2020年度	2019年度	增幅
薪酬总额(万元)	6,538.76	6,120.94	6.83%
平均人数	470	427	10.07%
人均薪酬(万元)	13.91	14.33	-2.93%

4. 特发信息、东土科技

项目	东土科技	特发信息
	2019年度	2019年度
薪酬总额(万元)	33,810.76	50,750.13
平均人数	1524	3897
人均薪酬(万元)	22.19	13.02

说明:(1)同行业公司平均人数=(期初人数+期末人数)/2。

(2)特发信息、东土科技尚未出具2020年年报,仅列示2019年数据。

公司2020年薪酬水平基本在行业范围内,薪酬变动趋势与可比公司存在差异主要系2020年公司业务转型,聚焦军工业务,同时为保证业务的顺利开展,大量吸纳北京等地区的优质人才,导致2020年人均薪酬较2019年有所提高。

综上,公司2020年薪酬变动趋势与可比公司存在差异,系公司2020年业务转型导致的人员增加和人均薪酬增长,具有合理性。

特此公告

奥维通信股份有限公司

董事会

2021年4月26日

容诚会计师事务所(特殊普通合伙)关于《关于对奥维通信股份有限公司2020年年报问询函》之回复

深圳证券交易所公司管理部:

根据贵部年报问询函【2021】第29号《关于对奥维通信股份有限公司2020年年报问询函》(以下简称问询函)的要求,容诚会计师事务所(特殊普通合伙)(以下简称本所或我们)对问询函提及的需要本所发表意见的有关问题汇报如下,请贵部审核。

以下如无特别说明,金额单位为人民币万元;以下对奥维通信股份有限公司简称公司或奥维通信。

问询函第1项:报告期内,你公司实现营业收入2.79亿元,同比下降22.38%;实现归属于上市公司股东的净利润-1.67亿元,同比下降449.21%;实现归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润(以下简称“扣非净利润”)-1.59亿元,同比下降165.01%,且你公司扣非后净利润已连续三年为负。你公司整体毛利率为-7.66%,较上年同期下降25.63%;分产品列式的毛利率中,军工信息化产品及解决方案、网络优化覆盖设备及解决方案、其他类的毛利率分别为6.68%、0.88%、-402.44%。

(1)请补充披露“其他”类产品的具体构成及其毛利率本期大幅下滑的原因;

(2)请分项披露传统通信室分业务、通信军工业务本报告期及上年同期的营业收入、毛利率及盈利情况,并结合通信室分业务、通信军工业务的具体内容、开展方式,说明报告期内公司整体毛利率大幅下滑的具体原因;

(3)结合行业发展情况、公司经营状况、收入成本构成、所处行业特点等,说明公司营业收入下滑且扣非净利润连续三年为负的主要原因;

(4)报告期内,你公司主要子公司深圳市奥维通信有限公司、瑞丽市中缅红木有限公司均为亏损状态,合计亏损7,097.60万元。请结合子公司的经营环境、运营模式、盈利模式、业务风险等情况,分析说明报告期内主要子公司均投资亏损的原因;

(5)结合上述事项,具体分析公司持续经营能力是否存在不确定性,是否存在其他应实施退市风险警示或其他风险警示的情形。请年审会计师进一步核查并发表明确意见。

说明:

一、“其他”类产品的具体构成及其毛利率本期大幅下滑的原因

(一)“其他”类产品的具体构成

单位:万元

其他项目	主营业务收入	主营业务成本	毛利率
翡翠原石	265.49	1,379.29	-419.53%
红木家具	656.36	3,252.49	-395.53%
合计	921.85	4,631.78	-402.44%

二、报告期内公司整体毛利率大幅下滑的具体原因

1. 网络优化覆盖设备及解决方案

网络优化覆盖设备及解决方案业务(以下简称传统通信室分业务)主要包括方案设计、提供相关产品、设备安装及调试至达到与运营商约定的网络质量要求。主要通过招投标模式开展业务。公司2020年传统通信室分业务毛利率大幅降低的主要原因为:

(1)报告期内,下游电信运营商对网络优化等后期网络建设投资进一步减少,通信市场竞争进一步加剧,公司传统通信室分业务利润空间大幅下降。

(2)疫情导致项目延迟、成本负担加大。

(3)公司综合考虑传统通信室分业务的竞争格局等以及公司军工业务的发展趋势,调整业务方向,聚焦并拓展军工业务的同时,通信室分业务进入收尾阶段,导致公司传统通信室分业务收入减少。收入减少的同时,公司需承担相对较高固定成本以及收尾阶段的善后成本,由此导致毛利率下降。

2. 军工信息化产品及解决方案

军工信息化产品及解决方案业务(以下简称军工业务)涵盖音视频系统、国产自主可控设备、单兵信息化装备、专网移动宽带设备、无线宽带系统等,公司构建了较为完备的军事宽带移动通信体系。主要通过招投标模式开展业务。公司2020年传统通信室分业务毛利率大幅降低的主要原因为:

(1)报告期内,公司战略转型,聚焦并大力拓展军工业务,公司军工业务虽经过前期布局,于近年取