



股票简称：华恒生物

股票代码：688639

安徽华恒生物科技股份有限公司 首次公开发行股票科创板上市公告书

Anhui Huaheng Biotechnology Co., Ltd.
(发行住所:安徽省合肥市双凤工业区)

特别提示

安徽华恒生物科技股份有限公司(以下简称“华恒生物”、“发行人”、“本公司”或“公司”)股票将于2021年4月22日在上海证券交易所上市。

本公司提醒投资者应充分了解股票市场风险及本公司披露的风险因素,在新股上市初期切忌盲目跟风“炒新”,应当审慎决策、理性投资。

第一节 重要声明与提示

一、重要声明与提示

本公司及全体董事、监事、高级管理人员保证上市公告书所披露信息的真实、准确、完整,承诺上市公告书不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏,并依法承担法律责任。

上海证券交易所、有关政府机关对本公司股票上市及有关事项的意见,均不表明对公司任何保证。

本公司提醒广大投资者认真阅读刊载于上海证券交易所网站(<http://www.sse.com.cn/>)的本公司招股说明书“风险因素”章节的内容,注意风险,审慎决策,理性投资。

本公司提醒广大投资者注意,凡本上市公告书未涉及的有关内容,请投资者查阅本公司招股说明书全文。

如无特别说明,本上市公告书中的简称或名词的释义与本公司首次公开发行股票招股说明书中的相同。

二、科创板新股上市初期投资风险特别提示

本公司提醒广大投资者注意首次公开发行股票(以下简称“新股”)上市初期的投资风险,提醒投资者充分了解交易风险、理性参与新股交易,具体如下:

(一) 涨跌幅限制放宽

上海证券交易所主板、深圳证券交易所主板,在企业上市首日涨跌幅限制比例为44%,跌幅限制比例为36%,之后涨跌幅限制比例为10%。

科创板企业在上市后首个交易日内,股票交易价格不设涨跌幅限制;上市5个交易日后,涨跌幅限制比例为20%。科创板股票存在股价波动幅度较上海证券交易主板、深圳证券交易主板更加剧烈的风险。

(二) 流通股数量较少

上市初期,因原始股东的股份锁定期为36个月或12个月,保荐机构跟投股份锁定期为24个月,高管及核心员工专项资产管理计划锁定期为12个月,网下限售股锁定期为6个月。本次发行后总股本108,000,000股,其中,无限售条件的流通股为23,704,753股,占发行后总股本的21.95%,流通股数量占比较少,存在流动性不足的风险。

(三) 本次发行价格对应市盈率低于行业平均市盈率

本公司所处行业为化学原料和化学制品制造业(C26),本次发行价格23.16元/股,对应本公司2019年度扣除非经常性损益前后孰低的归属于母公司股东的发行后每股收益市盈率为21.21倍,低于截至2021年4月7日(T-3日)中证指数有限公司发布的行业最近一个月平均静态市盈率33.10倍,但仍存在未来股价下跌给投资者带来损失的风险。

(四) 科创板股票上市首日可作为融资融券标的

科创板股票上市首日即可作为融资融券标的,有可能会产生一定的价格波动风险、市场风险,保证金追加风险和流动性风险。价格波动风险是指,融资融券会加剧标的股票的价格波动;市场风险是指,投资者在将股票作为担保品进行融资时,不仅需要承担原有的股票价格变化带来的风险,还得承担新投资股票价格变化带来的风险,并支付相应的利息;保证金追加风险是指,投资者在交易过程中需要全程监控担保比率水平,以保证其不低于融资融券要求的维持保证金比例;流动性风险是指,标的股票发生剧烈价格波动时,融资购券或卖券还款、融券卖出或买券还券可能会受阻,产生较大的流动性风险。

三、特别风险提示

投资者应充分了解科创板市场的投资风险及本公司所披露的风险因素,并认真阅读招股说明书“第四节风险因素”章节的全部内容。本公司特别提醒投资者关注以下风险因素:

(一) 产品系列较为单一的风险

公司主要从事氨基酸及其衍生物产品的研发、生产和销售,主要产品包括丙氨酸系列产品、D-泛酸钙和α-熊果苷。公司生产的丙氨酸系列产品包括L-丙氨酸、DL-丙氨酸、β-丙氨酸,不同类型丙氨酸的用途和应用领域存在一定差异,公司在主营营业收入的比例分别为99.62%、98.57%、86.79%和87.17%,呈下降趋势。L-丙氨酸是公司丙氨酸系列产品中最主要的细分类型,在丙氨酸系列产品实现收入中占有较高份额,主要需求方为巴斯夫、诺力昂等大型国际化工企业,其采购L-丙氨酸主要应用于曰化领域。

报告期内,公司丙氨酸系列产品占主营业务收入的比例分别为99.62%、98.57%、86.79%和87.17%,呈下降趋势。L-丙氨酸是公司丙氨酸系列产品中最主要的细分类型,在丙氨酸系列产品实现收入中占有较高份额,主要需求方为巴斯夫、诺力昂等大型国际化工企业,其采购L-丙氨酸主要应用于曰化领域。

在未来较长一段时间内,丙氨酸系列产品仍然是公司营业收入的主要来源,L-丙氨酸产品仍将保持较高占比,存在产品系列较为单一的风险,如果丙氨酸系列产品下游市场发生重大变化,或MGDA等下游相关产品应用不及预期,将对公司的盈利能力产生不利影响。

(二) 主要产品应用领域较为集中的风险

公司主要产品为丙氨酸系列产品,D-泛酸钙和α-熊果苷,可以广泛应用于曰化、医药及保健品、食品添加剂和饲料等众多领域。公司丙氨酸系列产品拥有较高的收入占比,L-丙氨酸是丙氨酸系列产品中最主要的细分类型,主要应用于曰化领域,主要客户为巴斯夫、诺力昂等大型国际化工企业。巴斯夫采购公司产品后,全部用于合成新型绿色螯合剂MGDA,目前MGDA主要作为助洗剂添加于自动洗碗机专业洗涤剂中,应用于高端洗涤领域。与此同时,公司主要客户诺力昂采购公司产品后也应用于生产新型绿色螯合剂MGDA。目前,公司L-丙氨酸产品实现的营业收入来自于MGDA应用领域的比例超过60%,公司总营业收入中来自于MGDA应用领域的比例超过50%,存在主要产品下游应用领域较为集中的风险。

若MGDA市场需求和供给发生不利变动,MGDA在曰化领域的渗透率将降低预期,或者市场中出现MGDA的更优替代产品或技术,亦或MGDA等下游生产工艺改换配方,都将会对公司的成长性和盈利水平产生不利影响。

(三) 客户集中度较高风险

报告期内,公司来自前五大客户的销售收入占营业收入的比例分别为64.37%、72.44%、65.48%和63.63%,占比保持相对稳定。其中:公司作为全球范围内规模最大的丙氨酸系列产品生产厂商之一,巴斯夫为新型绿色螯合剂MGDA全球规模最大的生产企业,双方形成了长期、稳定、共赢的合作关系;报告告期内,公司来自第一大客户巴斯夫的销售收入分别为19,107.93万元、22,889.40万元、22,720.93万元和11,564.19万元,占营业收入的比例分别为49.95%、54.39%、46.25%和44.74%,占公司L-丙氨酸销售收入的比例分别为59.26%、64.42%、65.10%和60.08%,客户集中度较高,对巴斯夫存在重大依赖风险。

2013年,公司与巴斯夫签订的合同约定了各年度的应付不议采购量,若各年度巴斯夫实际采购的发酵法L-丙氨酸数量少于应付不议采购量,则巴斯夫应按合同约定向公司支付差额款项。报告期内,公司应付不议条款约定的发酵法L-丙氨酸采购量分别为6,000吨、5,000吨、0吨,从2019年开始不再约定应付不议采购数量。报告期内,巴斯夫向公司采购了大多数份额的L-丙氨酸产品,但同时也向其他第三方采购L-丙氨酸,以保障上游原材料供应的稳定性。未来,若巴斯夫增加对其他第三方L-丙氨酸的采购,减少对公司的采购订单,将对公司业务造成不利影响。

公司与巴斯夫签订的采购协议中约定了最优惠客户条款,主要内容为:如果供应商在履行本合同期间向某个将产品用于特定工业应用的采购方以更低的价格和/或更优惠的条件交付产品,在价格差异存在的期间内,供应商应该通知巴斯夫并给予巴斯夫同样的更优惠的新价格和/或更优惠的条件。未来,若公司对客户的价格管理不善,导致巴斯夫根据最优惠客户条款向公司提出异议或主张调整销售价格、信用期等交易条件,将对公司业务造成不利影响。

报告期内,公司向巴斯夫销售的发酵法L-丙氨酸产品价格有所下降,公司综合考虑生产技术的改良和进步、生产工艺的迭代和优化、原材料价格下降所导致的生产成本下降、推动巴斯夫更好的扩展下游新型绿色螯合剂MGDA市场规模以及中美贸易摩擦等因素,按照市场化原则小幅调低产品报价。未来若公司与巴斯夫交易的产品价格持续下降,可能对公司经营业绩造成不利影响。

综上所述,报告期内,巴斯夫作为公司第一大客户,公司对其销售收入占比较高,未来若巴斯夫减少对公司的采购订单,或根据最优惠客户条款提出异议或主张调整销售价格、信用期等交易条件,或是公司对自身的销售价格持续下降,将对公司业务造成重大不利影响。

(四) 市场需求放缓及市场容量有限的风险

近年来,丙氨酸等氨基酸产品随着新兴的市场应用不断开拓,市场需求也随之扩展,使丙氨酸系列产品近年来保持了快速的增长,未来丙氨酸市场需求将至约10.5%的年复合增长率持续增长,在2023年市场需求量将达到8.1万吨。作

为全球范围内规模最大的丙氨酸系列产品生产厂商之一,公司在丙氨酸系列产品领域的市场份额接近50%,后续市场份额提升压力较大,若未来市场容量增长不及预期,或因经营管理不善导致重要客户流失,亦或未能及时按照客户需求开发出新产品、新用途而导致经营业绩增速停滞,将对公司业务造成不利影

保荐人(主承销商)

兴业证券股份有限公司

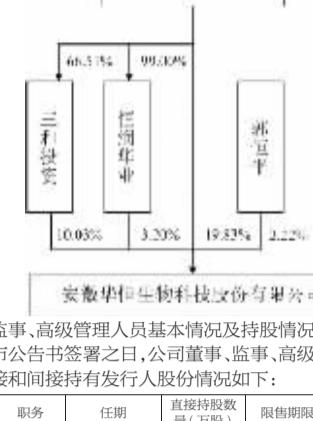
(福建省福州市湖东路268号)

2021年4月21日

信息披露

A71
Disclosure

本次发行后,公司与控股股东、实际控制人的股权结构控制关系如下:



安徽华恒生物科技股份有限公司

三、董事、监事、高级管理人员基本情况及持股情况

截至本上市公告书签署之日,公司董事、监事、高级管理人员的基本情况及其在发行前直接和间接持有发行人股份的情况如下:

序号	姓名	职务	任期	直接持股数(万股)	限售期限	间接持股数(万股)	限售期限
1	郭恒华	董事长、总经理	2019年11月至2022年11月	2,141.1194	36个月	1,073.8227	36个月
2	郭恒平	董事	2019年11月至2022年11月	240.1566	36个月	—	不适用
3	张学礼	董事、首席科学家、核心技术人员	2019年11月至2022年11月	368.6369	12个月	54.1748	12个月
4	张冬竹	董事、副总经理、核心技术人员	2019年11月至2022年11月	169.2961	12个月	162.5243	12个月
5	樊义	董事、副总经理、核心技术人员、董事会秘书	2019年11月至2022年11月	82.1359	12个月	81.0454	12个月
6	史云中	董事	2019年11月至2022年11月	—	不适用	0.1223	12个月
7	MING LIXING (闵立星)	独立董事	2019年11月至2022年11月	—	不适用	—	不适用
8	张奇峰	独立董事	2019年11月至2022年11月	—	不适用	—	不适用
9	张耀光	独立董事	2019年11月至2022年11月	—	不适用	—	不适用
10	刘洋	监事	2019年11月至2022年11月	33.8592	12个月	21.6699	12个月
11	汪艳	监事	2019年11月至2022年11月	—	不适用	—	不适用
12	沈云琴	职工代表监事	2019年11月至2022年11月	—	不适用	—	不适用
13	唐思青	副经理、核心技术人员	2019年11月至2022年11月	33.8592	12个月	32.5049	12个月

为-336.59万元、135.11万元、131.03万元和112.25万元,占当期利润总额比例分别为-4.54%、1.56%、0.90%和1.47%。货币政策及汇率走势通常伴随国内外政治形势、全球经济环境的变化而改变,具有较大的不确定性。公司境外销售主要以美元定价和结算,自2020年7月开始,人民币兑美元呈现快速升值态势,若未来人民币持续大幅升值,可能导致汇兑损失的产生,影响发行人的盈利水平。

(十) 产业化提成及研发费用影响发行人经营业绩的风险

报告期内,公司正在合作及委托研发的项目各期相关费用分别为90万元、117万元、277万元和160万元且不涉及产业化提成费用。根据正在合作及委托研发的项目进展情况,预计公司未来3年相关费用的支出情况如下:

单位:万元	2020年度	2021年度	2022年度
正在合作及委托研发项目涉及的研发费用	620.00	400.00	100.00
产业化提成费用	50.00	150.00	150.00
合计	670.00	550.00	250.00

注:上表未包括未来公司可能新签订的合作及委托研发项目合同。

根据公司已签署的含产业化提成约定的合作及委托研发合同,产业化提成费用最高不超过合同产品年销售额的1%且提成比例随合同产品年销售额提高而下降,虽然报告期内公司未来3年正在合作及委托研发项目涉及的研发费用、产业化提成等费用金额较小,但随着未来合作及委托研发规模进一步扩大,存在前述费用进一步提高或未来新签订的合作及委托研发项目产业化提成比例高于现有水平的情况,进而可能影响发行人经营业绩的风险。

(十一) 原材料价格波动的风险

公司原材料主要包括食品添加剂、辅料和备品备件,其中主要原材料为葡萄糖、L-天冬氨酸和氮水等。报告期内,公司的直接材料占主营业务成本的比例分别为66.33%、66.27%、61.88%和61.09%,直接材料占主营业务成本的比例最高,为主营业务成本最重要的组成部分。报告期内,公司主要原材料采购价格呈下降趋势,但自2020年第四季度以来,受大宗商品价格上升趋势的影响,公司生产所用的主要原材料如葡萄糖的采购价格呈现了一定涨幅,使得公司生产发酵法L-丙氨酸新的销售渠道,将面临市场需求放缓及市场容量有限的风险。

B-丙氨酸主要应用于医药及保健品领域,总体市场竞争规模相对较小。报告期内,公司B-丙氨酸产能也相对较小,尚未形成较好的规模经济效应。未来若下游市场需求疲软,行业竞争加剧,价格持续低迷,将对发行人经营业绩带来不利影响。

(十二) 原材料价格波动的风险

报告期内,公司B-丙氨酸产能也相对较小,尚未形成较好的规模经济效应。未来若下游市场需求疲软,行业竞争加剧,价格持续低迷,将对发行人经营业绩带来不利影响。公司生产所用的主要原材料如葡萄糖的采购价格呈现了一定涨幅,使得公司生产发酵法L-丙氨酸新的销售渠道,将面临市场需求放缓及市场容量有限的风险。

(十三) 产业化提成及研发费用影响发行人经营业绩的风险

报告期内,公司正在合作及委托研发的项目各期相关费用分别为90万元、117万元、277万元和160万元且不涉及产业化提成费用。根据正在合作及委托研发的项目进展情况,预计公司未来3年相关费用的支出情况如下:

单位:万元	2020年度	2021年度	2022年度
正在合作及委托研发项目涉及的研发费用	620.00	400.00	