广发基金成立之初就确定

了"主动权益投资"的战略方

向。2007年,公司成立国际业务

部,将主动管理能力的培育拓展

到海外市场。2010年,广发基金

在香港设立全资子公司——广

发国际资产管理有限公司。也是

在这个时候,李耀柱、余昊等具

有海外求学背景的投研人员,开

到香港办公的海外团队。"广发

基金国际业务部负责人李耀柱

喜欢用"全球视野 本土研究"

究部海外研究小组借鉴QFII的

研究方法论,站在全球产业链的

角度分析行业和企业的长期价

值。同时,我们有国内研究团队

提供基本面支持,具有本土化研

究思维,能够掌握第一手的宏观

经济、行业景气度和公司基本面

的变化。"李耀柱说,将境内外

的投研资源充分融合,是广发基

际业务团队在几轮牛熊周期的

考验中并肩作战,携手前行,在

坚持公司"价值为本 行稳致

远"文化内涵的同时,也在更宽

广的市场中培育了自己的"全

球视野",形成了内外兼备的投

资风格。

十年光阴荏苒,广发基金国

金国际业务团队的特色。

来介绍这支投资团队。

"我们是基金公司中较早

"全球视野体现为我们研

启了海外投研之旅。

广发基金国际业务部:全球视野 本土研究 打造专业的海外投资团队

在"百舸争流"的基金行 业,严谨、务实的广发基金在海 外主动权益投资中展现了自己 的专业投资能力。

致知于行 做全球视野的成长选手

小钱上面,我需要的是巨大的回报,为此 我愿意等待。"菲利普·费雪被誉为成长 股价值投资策略之父, 他在价值投资的 基础上,开创了投资更多的可能性。

广发基金国际业务部负责人李耀柱 也是一位深度的成长股爱好者,他喜欢 挖掘盈利能力强、盈利质量高的成长型 公司进行长期投资。"时间是人类最大的 财富,投资要与优秀的企业共同成长,给 企业时间,也给自己时间。"李耀柱说。

李耀柱于2010年毕业之后加入广发 基金,从事交易、研究等工作,跟踪和覆 盖的是海外市场。由于教育背景、从业经 历与海外市场有着紧密联系, 李耀柱的 投资体系天然带着国际化的基因。

一方面,受海外优秀投资者的影响, 他形成了"注重长期,关注企业成长价 值"的投资理念:另一方面,由于研究视 野更宽广, 他不仅注重企业的中长期趋 势及产业背景,也注重将企业与国内外 同赛道的标的横向比较, 力求更全面地 评估企业的长期价值。

"我喜欢研究美股互联网、消费、医 药板块中的龙头公司,拆解这些头部企 业的商业模式,了解他们的历史和管理 决策,研究决策的原因和结果。"李耀柱 说,这个过程既可以为组合带来良好的 回报,也有助于其对A股和港股的机会做

李耀柱身上既有广州人的务实严 谨,又拥有科技理工男对投资执着钻研 的热情。他总是精神饱满,充满好奇:他 对投资孜孜以求的样子, 像极了他偏爱 的成长股,也像极了他认真书写的基金 净值曲线。

银河证券统计数据显示,截至2020 年10月23日,李耀柱管理的广发沪港深 新起点自2016年11月9日成立以来的累 计回报87 15%, 年化回报17 08%; 广发科 技动力自2018年5月31日成立以来累计 回报95.28%,年化回报32.16%。

持股的力量来源于公司质量

问: 你与投资结缘可以追溯到大二, 那时你的专业与金融不沾边,为什么会

李耀柱:我本科学力学, 算是物理, 数 学的一个分支,所以我对数字比较敏感。 2006年恰好是牛市的起点,我拿着父母 给的本金实现了几倍的收益,但在2008 年的能市中资产的同撤幅度比较大。

这段早年的投资经历, 让我体会到 了投资的魅力, 也明白了风险控制的重 要性。本金的永久性亏损除了来自市场 发展。 波动, 更多是取决于对优秀公司的研究 程度。持有股票的力量来源于公司的质 时,才有可能坚定持有这个公司。所以要

问:如何定义 犹秀公司"? 选股时主 要看重哪此因素?

李耀柱:我所定义的优秀企业,是业 绩确定性较高、长期增长的稳定性较强、 拥有优秀的管理层、管理效率在行业内处 干领先水平的公司。企业的成长性及稳定 性是我选股时重点关注的因素,也就是企 业的ROE的生命周期。

生命周期是独立于行业景气度周期之 外的、企业更长趋势的ROE变化。我会优 先选择ROE处于上升趋势的公司,公司 的管理优势和效率可以让企业周转率和 定价水平更高,公司可以获得更多的市场 份额,或者获得效率上的改善,从而进一 北推动ROE提升.

问:影响企业的ROE生命周期的因素

李耀柱:包括行业格局、商业模式和 人,我非常看重其中人的因素,即企业管 理。一家企业能否长期维持高ROE,和企 业管理有着密切的关系。从全球来看,虽 然企业受到经济周期、行业周期的影响会 有一定波动,但中长期来看,企业管理质 量在企业成长过程中起到关键性作用。因 此,我比较关注企业管理,比如研究医药 行业, 很多人会关注药品的研发和销售, 我还会加上对公司组织架构的研究。

热爱是坚持的力量

问:投资是一场寂寞且漫长的修行, 是什么让你坚持做投资?

答:性格中好奇的那一面吧。我以前 想做工程师或科研研究员,参与了资本市 场之后, 我发现自己是一个非常好奇的 人,喜欢学新知识,这一点对自我认识的 提高也有很大帮助。做投资很有趣,跟公 司交流,跟同业交流,看报告,从不会感觉 累,这就是热爱的力量吧。

问:今年行情比较特殊, 受到疫情影 响,未来这几个市场的投资机会怎么看?

李耀柱:每一轮危机都会带来行业的 洗牌,原本脆弱的公司退出这个行业,龙 头企业的永续增长能力会比之前更高。未 来我看好四大机会。

一是互联网行业。疫情的出现强化了 互联网龙头企业的地位,加上5G时代开 启,将催生一轮新的科技周期。

二是内需消费品行业。受疫情影响, 港股有一批优质的消费品公司长期竞争 优势得到强化,品牌价值也有所提升。

三是医疗服务和创新药行业。中国 医药行业的全球化将会是未来几年的重 要投资方向,我们看好这个行业的长期

四是中国制造业的全球化。中国制 告业的全球比较优势还是非常明显,在 量,只有对一个公司的质量有充分信心 疫情之后,我们相信中国制造业的全球

大道至简 重剑无锋

"投资跟科研一样,没有捷径,必须全 身心投入。"对广发基金国际业务部副总 经理杨定光而言,投资不仅是一份事业,更 是一份热爱。

研究股票是他最大的兴趣爱好。他喜 欢身体力行地到一线调研,喜欢大范围阅

杨定光有着浙江人的机敏灵气, 从小 生活在浓厚的商业氛围中,使其对商业且 备了天然的敏感。毕业后进入了兴业证券 自营投资部,他曾一度觉得蓝筹股"磨磨 唧唧",不够涨停板股票来得酣畅淋漓。

但在价值投资正规军团日复一日的训 练与资本市场一轮轮博弈与历练中,价值 投资的种子在杨定光心里生根发芽,从 "术"走向"道",他一路从当初那个偏好 博弈的投研新兵,成长为价值投资的忠实

公开报道显示,在兴业资管9年的投资 生涯中,杨定光取得了优异的战绩。 2014-2016年,他连续三年荣获"三年期权 益投资最佳投资主办"。2017年,他再度荣 获"三年期权益投资最佳投资主办"与"五 年期权益投资最佳投资主办"两项荣誉。

"投资收益的本源,是建立在企业盈 利增长的基础上,建立在正确的价值观基 础上。因此,我的投资原则是守正为本、出 奇为辅。"杨定光说,在过去几轮生能周期 的历练中,自己坚定地选择了复利增长、长 期投资的道路,这条路宁静而致远。

企业盈利的源泉是竞争力

问:描述一下你的理念和风格?

杨定光: 我追求价值投资基础上的复 利原则,相信竞争力是企业利润创造的源 泉;坚持复利最高原则,重视竞争力和估值 的平衡,相信长期的力量。

在投资策略上, 我倾向于自下而上的 选股思路, 选择优秀的成长性公司长期深 度研究和跟踪,不断构筑、扩大和更新核心 股票池,以寻求长期稳健的投资回报。体现 在组合上,我的风格偏向干价值成长。

问: 选股型选手都很注重深度研究, 你

杨定光:我曾经在2012年花大量时间 阅读当时A股将近一半上市公司的年报及 其财务数据,收获很大,不仅对中国经济整 体概况、产业结构、各产业特征、微观企业 竞争力、产业链情况和上下游定价权等有 了系统感知,同时对财务数据和年报信息 的理解能力也有了系统提高。

我喜欢阅读年报和财务报表,一般会 先看资产负债表,资产负债表即是存量,也 是历史;另外,我一直坚持对个股的一线调 研,通过调研感知企业的各个维度;做投资 和研究最重要的是独立性。

问:在深度研究的基础上,你与其他人 不同的地方或者优势是什么?

杨定光: 从小经商的环境让我相对容 好的收益率。

易感知企业家的情怀、管理和商业决策,感 知企业家的经营管理痛点;企业的竞争战 略是否正确、能否执行到位, 涉及到企业自 身具备的人力、管理、技术和财务等多方面 的条件,我们需要认真分析研究。

我很在乎估值,估值能力就是投研人 员的价值所在,我希望自己的投资判断是 建立在相对严谨的量化估值推演基础上。

问: 你谈到复利和长期投资的原则, 诜 股时最看重哪些因素?

杨定光: 竞争力是企业利润创造的源 泉。就投资而言,最好的投资标的,竞争力 是自然垄断的;次优的投资标的,企业经营 的是竞争力和壁垒,有一流的文化和管理, 但文化和管理长期而言是不稳定的: 依赖 行业趋势而一蹴而就的企业, 关键是看它 是否在努力构建竞争力、构筑核心护城河。

我们要寻找估值上竞争力被低估的公 司,一流的企业经营文化,文化带来良好的 管理,管理带来竞争力,管理的目的是构筑 竞争力和竞争壁垒,投资是投资竞争力。

大道至简,投资要做好深度研究

问:加入广发基金之前,你在券商资管 做投资,从券商资管到公募,你的投资风格 是否会改变?

杨定光:每个人的风格都会带着过去 的烙印。我在从业早期就是按价值体系培 养出来的,底层思想是择股,宏观经济判断 只是一种辅助手段, 市场的方向很难看清, 我更倾向于将精力相对集中在个股的深度

我的风格已经成型,不会发生大的漂移, 在内涵的某些方向会变, 但是骨子里的秉性 不会改变:一是价值,二是均衡,组合中偏消 费的个股相对多一点,科技相对少一点。

问:你有十多年的投资经验,经历过A 股多轮牛能转换,回顾过去,你感悟最深的

杨定光:对于做投资来说,要敬畏市 场,不断学习,最难的是知行合一。

大道至简,重剑无锋,长期来讲,投资 应该扎扎实实做好深度研究,很累,但回报

投资也是一个不断修行的过程。为什 么每一代投资经理都有自己的烙印?这跟 时代有关,我们的知识迭代很容易出问题; 从某种意义上来讲,经验可能是良药,也可 能是毒药;我们需要不断学习,跟上时代。

投资就是冲浪,时代就是潮流,做投 资 除了拓展能力圈、控制自己的节奏,不 断学习进化、做好知识迭代也很重要。

问:进入广发基金国际业务部之后,你 的投资重点在哪些方面?

杨定光: 我会重点关注 "A+H" 这一 领域,A股+港股的模式会让我们的选股面 更宽,可以全市场寻找估值和基本面符合 我们标准的公司, 理论上会给组合带来更





用企业家的心态做投资

展的,既往结果是可以被放心复制的,因果 因素? 关系是可靠存在的。

但投资,似乎很难做到这样。你很难依 靠一套精密的模式就得以战胜整个市场, 即使是西蒙斯"黑匣子",也仅此一例,难 以复制。

"投资,就像经济一样,更像是一门艺 术而非科学。"橡树资本的创始人霍华德· 马克斯认为,直觉的、适应性的投资方法比 固定的、机械化的投资方法更为重要。

广发全球精选股票基金经理余昊在本 硕求学阶段花了7年时间主修运筹学,在他 看来,投资是一项科学的艺术,是两者取长 补短的统一.

"资产管理行业要持续获得好业绩, 不可能靠'灵光一现'的想法找到好公司, 需要将基本面和量化工具相结合。"余昊 说,他将投资逻辑、洗股策略、基本面研究 等当作是一项长期的系统性工程,着眼三 五年的行业空间和企业发展规划, 在投资 中把自己当作一级市场的一份子,像企业 这就好比大家拿着一样的食材,但厨师不 家一样思考问题。

余昊常年驻扎在香港,拥有国际化的 投资视野,对A股、港股和美股都有自己独 到的投资眼光。Wind统计显示,余昊自 2016年10月27日管理广发全球精选股票, 截至今年10月20日的累计任职回报 128.90%, 年化收益23.05%, 同期恒生指数 涨幅5.33%,标普500指数涨幅60.94%。

"人会变得非常基本面,注重长期"

问:你常年在香港办公,对你的风格有

余昊:首先会把人变得非常基本面,其 次会把人变得非常注重长期。早些年,A股 的赚钱方式有很多,除了价值投资之外,还 有价值投机、趋势投资等不同流派。但港股 则不同,大家都认可深度研究,整个大环境 都在看基本面,在这个环境中,你就会慢慢

问:你的重仓股持有周期都比较长,你 是如何选出优质公司并能够在波动中坚持

余昊:在买入一只股票的时候,我考虑 的并不是短期的催化剂,而是更注重行业 以及公司三年、五年以后的发展前景。在这 个过程中,有时候也会错失很多短期机会, 但是能看清楚长期的问题,这样当股价出 现波动的时候,也能做到坚定持有。

问:你的核心投资理念是什么?

余旱:我更注重基本面的投资,喜欢那 些企业家通过用心经营,一路成长为大公司 的股票,伴随这些企业的成长,我们手里持 有的股权也在增值。这种投资方式,有点像 -级市场的投资,用做企业的心态做投资。

当你诵讨基本面研究找到一个特别好 的企业时,一旦股价偏离基本面,你会有信

全里:我希望建立一个非常有韧性 有 兼容性的组合,长期能够交出一个接近企 业盈利增长两倍的基金净值增长。在这种 理念之下,我对成长和价值两类不同风格 的标的都会讲行配置。

对于成长股,主要看中的是市场空间 和企业执行力,这两点落地在盈利增速上, 我会重点配置大市场里执行力最强的企 业:对于工业,金融等价值型企业,我的标 准是现金流质量要好、估值有足够的安全 边际,看重企业内生的增长和随着周期景 气带来的超额收益。

QFII式投资穿越牛熊

问:港股与A股有什么不一样?

余昊: 港股和A股两地的投资者结构 不一样。港股是以境外机构为主,资产的定 价权主要由他们掌握。而A股的投资者结 构比较多元,定价权不是由某类机构主导。 一样,出来的菜品完全不同。

结合我在A股和港股的研究经历,港 股更注重基本面, 既需要基金经理对宏观 周期和市场大趋势的认识比较清晰, 也要 对企业盈利有比较准确的把握。

问:你怎么看OFII的投资体系,对你的 投资有哪些影响?

来,他们的方法论体系非常完善。过去两 年 A 股的机构投资者都在学习和借鉴 OFII的方法论,例如,坚持长期价值投资、 低换手等,A股市场整体特征也在向成熟 市场靠拢。

我们作为早年就到香港办公的投资 者,也是比较早的一批按照价值投资的方 法论来选股的投资者。与OFII不同的是,我 们在国内有一支三十多人的研究团队提供 基本面研究支持。熟悉OFII方法论、境内外 的投研资源优势,两者的结合有助于我们 把组合做得比较好。

问:最近几年流行 (OFII式投资",能否 谈谈你对这句话的理解?

余昊:什么叫OFII式的投资?首先,在企 业价值的判断上,沿用的是境外超过一百年 投研积累下来的方法论,例如,结合境外的 产业发展来看国内行业的前景、进行估值对 比等。如果境外这个行业后来被证明发展得 很强大,就会纳入考虑;如果境外证明这个 行业天花板很低,我们就放弃这个行业。 第二,从个股层面看,特别是估值层面

是站在全球视角去评估。以前,A股是相对 封闭的、独立的市场,但现在不是。我们会 把A股放到全球的权益类市场大背景下去 做筛洗。例如,我看计算机,我要看全球的 平均估值, 把它的公司运营的质量放到全 球范围去比较,它的增速放到全球范围去 比较,这也是OFIIT作的方法论。

投资是我准备用一辈子去做的事情

曾经有人问过张东一两个 消费品公司大部分会采用分销模

一是: "给你一千万, 你会去 投什么?"张东一立刻回应:"投资 股票。在中国和美国两个市场中选

议?"张东一同样也没有丝毫犹豫 地说: "先多投资自己, 多走走看 看,多读书学习,多锻炼身体。剩余 的钱定投一些经过长周期检验的 好基金。

作为广发聚优、广发估值优势 的基金经理,张东一简洁而笃定的 答案,既是她丰富的人生轨迹和从 业沉淀的映射,也是了解她的理念 和观点的一个窗口。

张东一是伦敦政治经济学 业为数理金融学和财务会计学。 兴趣? 2008年,她进入广发基金,成为一 名消费行业研究员。扎根资本市 当时公司研究员不像现在这么 场12年, 凭借扎实的基本功和勤 奋的付出,她构建起了以消费为 圆心,以金融、医药、电子等为半

张东一身上有许多女性共同 的优点,比如细致、脚踏实地、勤 奋,同时她又相当大气、淡定从 容,对于自我有清晰的认知,对于 未知有强烈的好奇,指引她并以 什么样的公司是好公司,再逐渐 国际化的视角去理解沪港深三地 的好公司。

银河证券统计显示,截至10月 23日,广发聚优过去三年累计回报 会吗? 95 25%, 在308只灵活配置型基金 中排名15,获银河三年期和五年期 五星评级。她从2018年9月21日开 始管理广发估值优势,任职回报为 136.02%, 年化回报为50.80%。

消费升级红利 是消费长牛的"沃土"

问: 消费是牛股诞生的摇篮, 为什么国内的消费行业能产生这 么多牛股?

张东一:目前中国处于消费升 级红利期,2019年城镇人均可支 配收入只有47万.48万.对比发达 国家,我们离消费到饱和的程度还 有很长的路要走,这个背景是消费 长牛的"沃土"。

第二,消费行业的天然属性 使其ROE较高,比如品牌消费品, 本身经营的是品牌、商誉,商誉会 在资产负债表中体现, 但是运营 产生的品牌实则不然,这会使它 是一份工作,所以我有心性把周期 表现出很强的轻资产性。而品牌

式, 使它需要沉淀资金来备存货 的环节外包出去,相当于在外面 放了经营杠杆,这会使它的资产 进一步变轻。 问:很多业绩增速并不是很快

的消费公司,往往能拥有比增速快 你会给20岁时的自己什么理财建 的公司更高的估值,这是为什么? 张东一: 消费品更看重的是未

来能做多大、永续经营能做多长 是不是有现金流。所以,爆发式增 长的消费品企业,不一定有很好的 估值, 但是如果大家觉得它稳定 永续、现金流好,往往会有比较高 的估值。此外,盈利模式也会大大 的影响它的估值体系。

最重要是心平气和的抗压能力

问: 你是国内较早研究港股 院、英国约克大学的双料硕士,专 的基金经理,为什么会对港股有

> 张东一:我在2008年初入行, 多,每个人需要覆盖几个子行业。 当时,一些零售和服装行业比较 生的公司在港股上市,因此,工作 之余我也会去研究港股的消费企 业,研究它们的发展路径和核心 竞争力等,知道这个行业最优秀 的公司发展历程,它们在财务和 经营方面的特征,有助于我理解 去挖掘这样的机会。

问:在这十多年的研究和投 资中, 你对于投资港股有什么体

张东一: 港股大部分上市公 司是内地企业,企业运作大环境 运作形式、价值观跟我们一脉相 承,研究思路和方法是一致的。但 港股不设涨跌停板, 流动性不像A 股充裕,这对选股的严谨性、前瞻 性要求比较高,对研究的长期性 和研究基本功的严谨性要求更 高。总得来说,港股有优质的互联 网行业、新兴消费服务,多一个市 场选择,可选范围更宽,也可以降

问:如何才能成为一名合格的 基金经理?

张东一: 要做好基金经理,既 要有正确的价值观,也需要构建适 合自己的能力圈,要对公司有深度 的认知,对社会、经济宏观变量要 有比较宽的视野,不断学习,最重 要是心平气和的抗压能力。投资对 我来说是一辈子的事业,而不仅仅 放得更长。

