LED芯片两大龙头“开战”

三安光电起诉华灿光电专利侵权

□本报记者 欧阳春香 杨洁

一纸起诉书，令两家LED芯片行业龙头公司对簿公堂。

中国证券报记者从多个信源处确认，国内LED芯片行业市场份额第一的三安光电和排名第二的华灿光电，卷入了一起涉及LED芯片基础技术的专利纠纷。

对于三安光电的起诉，湖南省长沙市中级人民法院已经出具了受理通知书。9月20日，中国证券报记者分别致电三安光电和华灿光电。三安光电相关人员表示不方便回应，华灿光电工作人员则回应称，“不太清楚该诉讼事项”。

涉诉产品广泛

9月3日，三安光电对华灿光电及其下属公司提起两起专利侵权诉讼。三安光电指控华灿光电制造销售的多款LED芯片产品侵犯了三安光电的相关专利，要求华灿光电方面赔偿经济损失共8000万元。

根据中国证券报记者获得的起诉状，三安光电指控华灿光电股份有限公司、华灿光电（浙江）有限公司、华灿光电（苏州）有限公司等侵犯其第ZL 201210286901.2号发明专利和第ZL 02142952.9号发明专利，专利名称分别为“氮化物半导体发光器件以及制造其的方法”和“半导体发光元件和半导体发光装置”。

上述两项专利涉及LED芯片制造的基础技术。三安光电认为，华灿光电侵犯了其在氮化物LED制造中提高光提取效率和提高空穴注入效率方面的专利技术。

一位专业从事LED芯片的技术人员称，LED外延是LED芯片的基底材料，是由多层半导体材料堆叠组合形成的发光材料层，通过调整半导体材料层可以提高发光效果；LED芯片即是在外延基底材料上经过各种图案设计、电极设计以及研磨、切割、划片、分选等工序，从而形成的单个LED发光体，通过对其中涉及的电极结构进行调整可以提高空穴注入效率，进一步提升发光效果。三安光电在起诉书中认为，华灿光电在上述技术环节方面涉及侵权。

上述技术人员表示，发光效果对于LED芯片至关重要，上述基础性技术对制造LED芯片不可缺少，其产品应用领域非常广泛。Mini LED芯片也涉及上述技术。

三安光电要求华灿光电停止制造、许诺销售和销售侵犯上述专利的应用包括电视背光、消费显示背光、车载显示背光、显示和照明领域的LED芯片，销毁全部用于生产侵权产品的设备以及相关模具，并赔偿三安光电经济损失共8000万元。

背光应用是华灿光电近期主要发力方向。根据华灿光电2020年半年报，公司自2019年起确立和实施调整产品结构的战略方向，重点布局Mini/Micro LED，加大力度转型电视背光和手机背光领域，推进汽车车灯产品的开发，在照明领域专注高端高光效照明。2020年上半年，公司背光产品市场占有率大幅增长，Mini/MicroLED产品大批量出货。同时，海外高光效产品出货保持稳定；随着国内疫情的逐步好转，户内外显示屏需求逐渐恢复，公司在显示屏领域的出货量同步增长。

未来案件走向仍未可知。北京策略律师事务所专利顾问韩梦嘉向中国证券报记者表示，此次诉讼涉及的赔偿金额8000万元，在专利诉讼领域是比较高的。由于民事与行政程序交织、技术事实查明难度大等多方面因素，技术类知识产权案件的审理周期通常较长。

针对该起诉讼是否应披露的问题，中国证券报记者查询了上交所股票上市规则（2019年4月修订）和深交所创业板股票上市规则（2020年修订）。上市规则规定，涉案金额占公司最近一期经审计净资产绝对值10%以上，且绝对金额超过1000万元；或者可能对公司生产经营、控制权稳定、公司股票及其衍生品种交易价格或者投资决策产生较大影响的，属于重大诉讼，应当及时披露。2019年，三安光电归属上市公司股东的净资产为217.45亿元，华灿光电为48.09亿元。

根据LEDinside统计，2019年中国LED芯片市场规模为141亿元。从厂商营收看，三安光电2019年营收为74.60亿元，处于绝对龙头地位，华灿光电27.16亿元，排名第二。

抢夺Mini LED先机

Mini LED芯片涉及在上述专利技术范围。这正是三安光电、华灿光电等LED芯片企业大力布局、蓄势已久的高端业务方向。

据介绍，采用Mini LED背光搭配的LCD显示，能使LCD显示画质全面提升，在超高清视频显示应用领域前景广阔，被认为是下一代的显示技术方向。

近年来，随着Mini/Micro LED技术获得苹果等知名消费终端厂商青睐，LED芯片行业焕发出新的生机，各厂商均在Mini/Micro LED芯片领域积极布局。

三安光电在2019年年报中表示，公司正在积极调整产品结构升级，主推高端产品如Mini LED、Micro LED等应用，公司是全球具有规模优势的Mini LED芯片供应商之一。在2020年半年报中，三安光电表示，公司Mini LED、Micro LED芯片已实现批量供货三星，成为其首要供应商并签署供货协议；公司与TCL华星成立联合实验室，推进Micro LED的市场化进程。为应对高端产品的市场需求，公司加快全资子公司泉州三安半导体步伐，正逐步释放产能；湖北三安Mini/Micro显示产业化项目基础建设顺利推进。

华灿光电也在不断取得突破。华灿光电在2020年半年报中表示，公司自2019年四季度开始Mini LED批量发货，2020年上半年出货量持续大幅快速提升。同时，公司积极研发叠代的Mini LED芯片技术，使公司持续保持市场领先地位。

双方对专利技术尤为重视。三安光电表示，截至目前公司已拥有国内外专利2100余项，主要为发明专利，知识产权保护体系得到了持续有效建设。华灿光电称，公司在LED外延生长和芯片制造的主要工序上拥有自主的核心技术，并建立了专利保护体系。截至2020年6月底，公司累计拥有已授权专利537项。其中，实用新型专利77项，发明专利459项。

专利纠纷硝烟四起

北京某知识产权律师认为，专利申请数量成为上市公司高科技含量的一个标志。上市公司对专利保护意识不断增强，涉及专利纠纷案例不断增多。

9月18日，敏芯股份公告，近日收到北京知识产权法院出具的《民事裁定书》。根据该裁定书，就原告歌尔股份子公司歌尔微电子有限公司起诉公司及北京百度网讯科技有限公司侵害实用新型专利权纠纷一案，法院裁定准予原告撤回起诉。

从2019年11月敏芯股份科创板上市申请获受理开始，双方就开始了专利纠纷“拉锯战”。歌尔股份针对敏芯股份的核心专利提起专利侵权诉讼，在长达半年时间内，双方互诉案件达20多起。

在高新技术行业中，专利成为公司维护自身利益的重要一环。6月2日，光峰科技子公司峰米科技就一项专利侵权向极米科技提起诉讼，而后者正在申请科创板上市。光峰科技在登陆A股后也曾遭遇专利诉讼，因涉嫌专利侵权被同业公司台达电子起诉。9月3日，光峰科技披露一则与极米科技签署专利许可协议暨战略合作协议的公告，双方握手言和。

近年来，国家对于知识产权保护力度不断加码。2019年1月1日，最高人民法院知识产权法庭揭牌成立。9月14日，最高人民法院印发《关于依法加大知识产权侵权行为惩治力度的意见》，规定和完善知识产权司法救济措施，以有效阻遏侵权行为。

最高法院副院长兼知识产权法庭庭长罗东川介绍，2019年，知识产权法庭依法公正高效审结了一批专业技术性较强的知识产权案件，进一步推动了技术类知识产权案件裁判尺度的统一，为中国创新驱动发展提供了有力保障。

韩梦嘉表示，近年来随着国家大力加强知识产权保护，企业专利保护意识不断增强。

红旗连锁董事长曹世如：

探索新型经营模式

□本报记者 康曦

红旗连锁与兰州国资利民资产管理集团有限公司（简称“兰州国资利民”）合资经营的“红旗便利”连锁超市首批15家门店日前亮相兰州。这意味着红旗连锁通过输出公司先进管理模式，实现走出四川跨省发展。

红旗连锁董事长曹世如接受中国证券报记者专访时表示：“今年是红旗连锁成立20周年，站在新的起跑线上，红旗连锁迈出新的一步，出川发展。未来，红旗连锁将与兰州国资利民共同发展，力争2年内在兰州开设200家门店，在兰州市场形成规模化的连锁便利服务体系。”

跨省发展第一步

曹世如表示：“今年是红旗连锁发展历程中最有意义的一年。红旗连锁从成都起步，发展至今直营门店超过3200家，成为‘云平台大数据+商品+社区服务+金融’的互联网+现代科技连锁公司，并且迈出了跨省发展的第一步。”

6月12日，红旗连锁公告，公司与兰州国资利民签署《战略合作协议》，双方以合资方式设立甘肃省红旗便利连锁有限公司，注册资本1.5亿元。其中，红旗连锁以信息管理系统使用权、管理团队和模式、供应链平台输出作价出资3000万元，占总注册资本的20%。随着“红旗便利”连锁超市首批15家门店的开业，双方战略合作顺利落地。

曹世如称，通过与兰州国资利民的跨省合作，红旗连锁探索新型经营模式，打开向外发展空间，实现跨省市、多方位综合发展，将进一步扩大品牌影响力，巩固和提升红旗连锁在零售领域的领先地位。同时，将推动“成都造”“四川造”优质产品推广到省外市场，并将省外优质产品引入川内。

9月17日，“红旗便利”连锁超市首批15家门店在兰州开业。曹世如透露：“公司将与兰州国资利民利用自身的优势资源及渠道，优势互补，共同打造西北地区‘智慧零售’体系，力争2年内在兰州开设200家门店，3年内开设500家门店，并以兰州为中心逐步向周边城市拓展，辐射甘肃市场。”

对于实现上述目标，曹世如充满信心。其表示，兰州国资利民是兰州民生保障类国有企业，旗下拥有包括物业管理、房地产开发在内的多个业务板块。在物业管理板块，兰州国资利民为448个小区服务，将与“红旗便利”连锁超市的业务形成协同作用。

加速省内网点布局

出川探索的同时，红旗连锁加速省内网点布局。“在四川省部分二级城市，红旗连锁还未布局。未来，公司将通过新开门店和对外并购的模式进行市场覆盖。”曹世如说。

自2012年上市以来，红旗连锁进行了四次收购。2015年3月，红旗连锁公告，拟以2.38亿元收购成都红艳超市旗下的125家门店以及位于温江的物流配送中心等相关资产；2015年6月，红旗连锁宣布，拟以4.23亿元收购互惠超市，互惠超市的相关资产包括388家门店及其店内的设施设备、配送中心资产和农庄资产；2015年10月，红旗连锁再次出手，收购乐山四海超市的32家门店；2019年4月，公司宣布使用自有资金2800万元收购9010位于大成都地区的门店使用权及其门店设施、设备的所有权等。

通过这四次收购，红旗连锁进一步完善了其在旅游景点、商务区域等布局，公司网点分布更加完善。

近年来，红旗连锁坚持“以四川为中心、成都为核心”的战略方针，疫情期间也未放缓市场开拓工作。上半年，公司新开门店129家。截至6月末，公司共有门店3189家。

曹世如表示：“目前公司门店数量已超过3200家。”从2012年末的1300余家，到现在的3200余家，未来这一数字还将不断增加。

线上线下齐头并进

红旗连锁已成为一家“云平台大数据+商品+社区服务+金融”的互联网+现代科技连锁公司。与时俱进是红旗连锁的标签。曹世如称：“公司在加快门店拓展的同时，将加强线上平台的建设与发展，线上线下齐头并进。”

公司充分运用大数据，上线了IMP综合营销平台、24小时无人售货服务、红旗连锁电子购物卡、红旗连锁到家服务等，打造社区零售新模式。同时，红旗连锁建立了一套适合自身的信息化管理系统，实现了公司-分场-财务-配送等快速联网，加快了商品配送、周转、收银、核算等环节的工作效率。

曹世如告诉记者，自启动红旗云大数据平台以来，公司数据分析已实现可视化、移动化、动态智能化。未来，公司将进一步优化和完善红旗云大数据平台，提高财务管理和信息化管理水平，提高数据准确性和完整性。

员工培训方面，红旗连锁充分利用互联网优势。8月4日，红旗连锁与成都广播电视大学宣布，将合作开拓“成都广播电视大学红旗连锁学院”，探索互联网+现代科技连锁企业职工教育培训体系，建立校企合作长效机制。下一步，双方不排除合作开设相关课程，内容涉及红旗连锁优秀的企业管理模式、信息管理系统等。

今年是红旗连锁成立20周年。曹世如表示：“站在新的起跑线上，红旗连锁将更加努力，继续坚守主业，做强、做大、做优。同时，力争将红旗连锁的优秀经验复制到更多行业。”

迪瑞医疗董事长宋洁：

进一步提高公司体外诊断行业市场地位

□本报记者 宋维东

迪瑞医疗董事长宋洁日前接受中国证券报记者专访时表示，公司的研发成果进入集中收获期，市场占有率进一步提升。公司将继续巩固并扩大技术研发优势，抓住华润战略投资机遇，深入实施“产业深耕和资本赋能”双轮驱动战略，将公司发展成为实验室整体解决方案的全球服务商，进一步提高公司在体外诊断行业的市场地位。

深耕体外诊断行业

“公司严格遵循市场化导向，高度重视市场走访和调研，产学研紧密结合，不断提高产品的针对性；同时，根据市场需求，进一步加大新产品研发力度，面向高端产品积极布局。”宋洁说。

迪瑞医疗是国内领先的医疗检验仪器及配套试纸、试剂研发及生产厂商，在IVD（体外诊断）细分行业中深耕多年。公司产品涵盖生化分析、尿液分析、血细胞分析、化学发光免疫分析、妇科分泌物分析、凝血分析和整体化实验室七大细分领域，产品覆盖医院常规检验项目80%左右的业务，涉及50余种机型及几百种试剂产品。

宋洁表示，我国体外诊断市场进入了高速发展期，市场需求快速增长。此外，政策对国产化替代的支持，为本土体外诊断企业的发展提供了空间，医疗器械存量市场国产替代空间巨大。

迪瑞医疗在尿液分析流水线、生化分析流水线及整体化实验室等产品方面走在行业前列。特别是整体化实验室方面，实现了自主“智造”，打通了科研成果转化“最后一公里”。该实验室已在相关医院投入使用。公司是国内屈指可数的实现了智能整体化实验室及与其配套的各流水线产品全部国产化并具有自主知识产权的IVD厂家。

宋洁表示，公司将加大产业深耕力度，将工作重点聚焦迪瑞医疗已研发成熟领域的产业化和相关新兴领域，在基因检测、医院及卫生系统医疗器械AI智能管理软件等新兴领域加大研发投入，为实施产业化做好准备。

推动股权多元化

日前，迪瑞医疗控股股东晋江瑞发拟将其持有的7728.84万股公司股份及公司控制权转让予华德欣润，占公司总股本的28%。

天眼查显示，华德欣润股东包括深圳华润大健康投资有限公司、珠海润健投资咨询合伙企业（有限合伙）、华润健康（深圳）有限公司、华润深国投投资有限公司、深圳华润光大健康产业股权投资母基金合作企业（有限合伙）。华德欣润是华润全资控股的股权投资平台。

本次股份转让完成后，华德欣润将成为迪瑞医疗控股股东，公司实际控制人将变更为华润。

宋洁表示，本次股权转让引入能够带来协同效应的知名投资机构，推动公司股权结构多元化，实现持续健康发展。

“未来十年是国内IVD行业领先企业做大做强的关键窗口期，希望借助新股东的资源让迪瑞医疗实现飞跃。”宋洁说，“公司将采取积极的市场策略和产业并购策略，借助华润的资本优势实现扩张，在保证公司研发、生产和经营稳定的前提下，积极通过资本运作扩大公司规模，提升整体实力。”

宋洁表示，华润在医疗健康产业积累的诸多优势、销售渠道以及终端医院等资源与迪瑞医疗具有较强的协同效应。华润的战略入股，将有力赋能公司各项业务，推动双方在研发、销售、管理和资源等多个渠道深化合作，实现资源最优配置。

郑州商品交易所2020年度秋季校园招聘启事

郑州商品交易所（以下简称郑商所）成立于1990年10月12日，是国务院批准的首家期货市场试点单位，是全国四家期货交易所之一，也是中西部地区唯一的期货交易所，由中国证券监督管理委员会管理。郑商所位于中国八大古都之一、蓬勃发展的国家中心城市、中原经济区核心城市、国家重要的综合交通枢纽、河南省省会郑州。

郑商所始终坚持“崇实、守正、拓新、致美”的核心价值观，以“让实体看见方向，助经济稳健运行”为使命，正在努力建设成为“领先行业的风险管理平台，享誉世界的商品定价中心”。为适应市场创新发展需要，现诚挚欢迎广大应届毕业生加入郑商所，在郑商所跨越发展的道路上放飞绚烂的青春梦想！

一、基本条件

1.坚决拥护中国共产党的领导，拥护中国特色社会主义制度。

2.境内外知名院校全日制硕士及以上学历的应届毕业生（包括2019、2020年毕业但未落实工作单位的学生）。

3.年龄一般在30岁以下，身心健康、具有良好的道德素养，无不良从业记录。

4.具备一定水平的英语听说读写能力，较强的沟通协调能力。

5.热爱期货行业，认同郑商所企业文化。无中国证监会及郑商所规定的回避情形。

二、招聘专业及条件

1.金融专业

金融、经济等相关专业；专业基础扎实，通过CFA、FRM等相关资格考试者优先。

2.金融工程专业

金融工程、计量经济学等相关专业；具有较强的数据分析能力；通过CFA、FRM等相关资格考试者优先。

3.数学统计专业

数学、统计等相关专业；具备扎实的数理基础、较强的数据分析能力、建模能力；能够熟练掌握至少一门编程语言（Python、Matlab等）。

4.新闻宣传专业

新闻、传播等相关专业；具有较强的组织策划能力、信息整合能力，文字功底扎实，思维敏捷。

5.文史哲专业

汉语言文学、历史学等相关专业；逻辑思维清晰，文字功底扎实。

6.法律专业

民商法、经济法、行政法等学科专业知识扎实，熟悉证券、期货市场法律法规；通过国家司法考试者优先。

7.人力资源专业

人力资源等相关专业；中共党员；熟悉相关人事政策法规，具有较强的抗压能力。

8.会计专业

会计、财务管理等相关专业；熟悉国家会计准则以及相应的财税法规、政策；通过CPA、ACCA、AICPA等相关资格考试者优先。

三、应聘须知

1.报名

请登录郑州商品交易所官网www.czce.com.cn（我是求职者/人才招聘），根据要求填写并投递简历。简历投递截止时间为2020年10月14日18:00。

2.招聘流程

本次招聘流程包括简历筛选、笔试、在线测评、两轮面试、背景调查、体检及签订协议等环节。

3.毕业及报到时间

境内毕业生原则上应在2021年7月前取得相应的学历、学位证书并到郑商所报到。留学人员原则上应在2021年7月前取得教育部留学服务中心的学历学位认证并到郑商所报到。

4.注意事项

（1）应聘者应认真填写信息，并对信息的真实性、准确性负责。如发现信息与事实不符，由此造成的一切后果由应聘者本人承担。

（2）本次招聘，所有应聘者只能投报1个专业。

四、联系方式

咨询电话：0371-65610993 0371-65610603

咨询传真：0371-65610523

咨询邮箱：zce.job@czce.com.cn