证券代码:002876　　证券简称:三利谱　　公告编号:2020-052

深圳市三利谱光电科技股份有限公司关于对深圳证券交易所2019年年报问询函的回复公告

本公司及董事会全体成员保证信息披露的内容真实、准确、完整,不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。

深圳市三利谱光电科技股份有限公司(以下简称“公司”)董事会于2020年7月3日收到深圳证券交易所中小板公司管理部《关于对深圳市三利谱光电科技股份有限公司2019年年报的问询函》(中小板年报问询函【2020】第320号)(以下简称“问询函”)。公司对此高度重视,并已按照问询函中的要求,对问询函中提出的问题进行了逐项落实和说明。现将回复内容公告如下:

一、报告期内,你公司实现营业收入145,066.87万元,同比增加64.30%;归属于上市公司股东的净利润(以下简称“净利润”)5,125.25万元,同比增加85.04%;归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润(以下简称“扣非后净利润”)3,695.55万元,同比增加408.31%。同时,你公司经营活动产生的现金流量净额为-6,023.80万元,同比增长31.24%。

(一)请结合营业收入结构变化、成本费用变动情况、盈利能力、同行业可比公司情况等因素,详细说明公司营业收入、净利润和扣非后净利润变动幅度不匹配的原因及合理性。

公司回复:

1.主营业务收入

(1)变动情况

单位:万元

产品名称	2019年		2018年		金额同比变动	比重变动比例
TFT	132,521.72	91.52%	73,787.58	83.87%	79.60%	7.65%
黑白	12,283.60	8.48%	14,187.22	16.13%	-13.42%	-7.65%
合计	144,805.32	100.00%	87,974.80	100.00%	64.60%	

由上表可见,公司2019年主营业务收入结构未发生重大变化。其中,TFT系列产品销售收入占比同比变动增加了7.65个百分点,主要为:子公司合肥三利谱1000万平方米产能的1490mm-TFT偏光片于2018年第四季度开始量产后,TFT偏光片订单大幅增长,销售金额同比增加79.60%,收入占比相应提高;黑白系列产品销售收入同比下降了13.42%,略有下降,收入占比由于TFT偏光片占比增加,相应下降。

(2)同行业上市公司营业收入变动情况:

单位:万元

公司名称-业务	2019年	2018年	金额同比变动
深纺织A(000045)-偏光片	142,975.73	83,222.12	71.80%

由上表可见,公司本期主营业务收入的增长幅度略低于可比公司偏光片业务,但是与同行业增长趋势一致。

2.净利润及扣非后净利润不匹配的原因

(1)变动情况

单位:万元

项 目	2019年度	2018年度	变动额	变动率
一、营业收入	145,066.87	88,296.04	56,770.83	64.30%
其中:营业成本	120,887.01	72,347.87	48,539.14	67.09%
毛利额	24,179.86	15,948.16	8,231.69	51.62%
税金及附加	885.82	340.72	545.10	159.99%
销售费用	1,749.10	1,334.10	414.99	31.11%
管理费用	3,319.99	3,351.20	-31.21	-0.93%
研发费用	5,416.81	5,004.78	412.03	8.23%
财务费用	5,770.10	4,389.05	1381.05	31.47%
加:其他收益	1,599.10	2,506.97	-907.87	-36.21%
资产减值损失	-1,843.36	-1,160.38	-682.99	58.86%
资产处置收益		-0.58	0.58	-100.00%
二、营业利润	6,793.78	2,874.33	3,919.44	136.36%
加:营业外收入	147.49	61.60	85.88	139.42%
减:营业外支出	44.57	73.97	-29.40	-39.74%
三、利润总额	6,896.69	2,861.97	4,034.72	140.98%
减:所得税费用	1,879.32	134.87	1,744.45	1293.44%
四、净利润	5,017.37	2,727.10	2,290.27	83.98%
归属于母公司所有者的净利润	5,125.25	2,769.85	2,355.40	85.04%
非经常性损益	1,429.70	2,042.82	-613.12	-30.01%
扣非净利润	3,695.55	727.03	2,968.52	408.31%

注:投资收益是应收款项融资出售产生(银行承兑汇票贴息),上年同期在财务费用核算。

由上表可见,2019年随着子公司合肥三利谱产能顺利释放,公司营业收入、毛利额、净利润、扣非后净利润分别上涨64.3%、51.62%、83.98%、408.31%;期间费用上涨15.46%,其中:主要是销售费用、财务费用随着公司销售收入规模大幅增长分别增长31.11%和31.47%;其他收益下降36.21%,主要是因为收到政府补助金额下降;资产减值损失增加58.86%,主要是依据存货跌价测试,增加计提存货跌价准备,应收账款增加计提信用减值损失增加;非经常性损益同比下降30.01%,主要是随其他收益下降而下降。

(2)同行业上市公司净利润及扣非后净利润变动情况

单位:万元

公司名称	2019年度		2018 年度		同比变动	
	净利润	扣非后净利润	净利润	扣非后净利润	净利润	扣非后净利润
深纺织A(000045)	1,967.99	-4,117.98	-2,298.06	-6,540.44	185.64%	37.04%

由上表所示,本公司净利润变动低于可比上市公司,扣非净利润变动高于可比上市公司。公司净利润和扣非后净利润的增长主要原因为公司产能顺利释放导致毛利大幅增长。

此外,2019年,深纺织A业务包括偏光片、贸易、物业租赁、纺织品和其他业务,上述业务占比分别为66.25%、23.96%、4.93%、2.13%和2.73%,与公司的营业收入构成存在较大差异,因而不完全可比。

3.营业收入与净利润变动幅度不匹配的原因

公司2019年度净利润较2018年度增加2,290.27万元,增幅为83.98%,较营业收入的增幅64.30%,高出19.68个百分点,但低于可比上市公司深纺织A。主要原因为2019年公司毛利较2018年大幅增长,原因合理。具体情况如下:

(1)2018年,受到下游手机市场出货量阶段性下降导致公司产品价格下降以及合肥三利谱量产初期单位生产成本较高的影响,公司主营业务毛利下降,原因具有合理性。具体情况如下:

2018年,产品均价下降主要原因为显示模组客户受下游手机出货量持续下降的影响,成本压力较大,公司产品价格相应调整。

2018年,产品单位成本上升主要原因为合肥三利谱第四季度开始批量供货,尚未实现规模效益,单位产品消耗原材料、单位制造费用较高。TFT系列产品中,除增亮片系列产品全部由母公司生产外,其他产品系列合肥三利谱均有生产,因而普通视角系列产品和宽视角系列产品单位成本上升主要受产品结构及合肥三利谱量产初期生产成本较高的影响。此外,2018年,美元、日元兑人民币存在升值,也对公司材料成本提高存在影响。

受到上述原因影响,2018年公司营业毛利同比下降5,590.72万元,净利润同比大幅下滑,仅为2,727.10万元。

(2)2019年,上述导致2018年公司主营业务毛利下降的因素均有改善,公司产品销量和销售额大幅增长,毛利金额大幅增长。

2019年,由于下游需求增加,偏光片供应紧张,公司各主要产品单价有所回升。一方面是随着中电熊猫G8.6代生产线、华星光电G11代生产线等陆续投产,市场对偏光片需求大增,但国内偏光片产能未同步增长。另一方面,随着手机换代加速,核心客户新品订单需求增速较快。

随着产能释放和产线管理改善,生产规模效益开始显现,合肥三利谱经营逐渐好转。2019年,下游偏光片需求旺盛,公司产能紧张,合肥三利谱部分产能用于生产毛利率更高的显示模组用偏光片,改善公司整体盈利情况。

受到上述原因影响,2019年公司营业毛利同比增加8,231.69万元,净利润同比大幅增加,上升至5,017.37万元。

4.营业收入与扣非后净利润变动幅度不匹配的原因

公司2019年度扣非后净利润较2018年度增加2,968.52万元,增长幅度为408.31%,高于营业收入的增长幅度(营业收入增长幅度为64.3%),且高于可比上市公司深纺织A的扣非后净利润增长幅度。主要原因为2019年公司毛利较2018年大幅增长,导致公司扣非后净利润较2018年度上升,而2018年扣非后净利润仅为727.03万元,基数较小,因此增幅大幅超过营业收入增长幅度,从而营业收入与扣非后净利润变动幅度不匹配的原因是合理的。

综上原因所述,公司营业收入、净利润和扣非后净利润变动幅度不匹配具有其合理性。

(二)你公司本期经营活动产生的现金流量净额与净利润差异较大,且你公司经营活动产生的现金流量净额已连续四年为负。请结合你公司的产品销售情况、信用政策、会计核算方法等具体说明导致上述情况的原因及合理性,是否存在利用确认应收账款多计收入进而调节净利润的情形。

公司回复:

1、报告期内,公司销售情况、信用政策、收入确认原则及会计核算方法如下:

单位:万元

年度	销售额	信用政策	收入确认原则	会计核算方法
2019年	145,066.87	账期120天	公司根据与客户签订的合同、订单等要求将货物送达客户指定地点后由客户验收后在送货单上签收,财务部门根据送货单、经客户确认的签收单确认收入。	权责发生制
2018年	88,296.04			
2017年	81,761.38			
2016年	80,049.18			

2、公司将净利润调节为经营活动现金流量的过程

单位:人民币元

项 目	2019年度	2018年度	2017年度	2016年度
净利润	50,173,705.93	27,270,979.91	82,073,520.84	72,058,948.08
加:资产减值准备	18,433,626.56	11,603,774.65	1,104,646.46	6,923,852.33
固定资产折旧、油气资产折耗、生产性生物资产折旧	38,494,104.53	33,362,628.31	29,668,231.52	14,258,067.80
无形资产摊销	2,440,859.57	2,200,151.98	1,970,859.35	1,965,168.12
长期待摊费用摊销	2,380,403.57	1,732,184.19	2,060,776.43	3,845,133.04
处置固定资产、无形资产和其他长期资产的损失(收益以"-"号填列)		5,810.16	95,134.24	380,863.87
固定资产报废损失(收益以"-"号填列)	12,116.19	98,587.09		
公允价值变动损失(收益以"-"号填列)				
财务费用(收益以"-"号填列)	44,963,022.83	38,303,298.50	22,697,486.07	23,497,247.24
投资损失(收益以"-"号填列)			304,216.60	-14,472.26
递延所得税资产减少(增加以"-"号填列)	876,561.45	-410,159.58	449,373.35	9,441,634.73
递延所得税负债增加(减少以"-"号填列)				
存货的减少(增加以"-"号填列)	-99,917,433.25	-143,910,692.98	-132,144,146.24	-45,658,239.50
经营性应收项目的减少(增加以"-"号填列)	-225,831,950.27	-92,354,747.56	-141,515,007.98	-140,591,841.23
经营性应付项目的增加(减少以"-"号填列)	107,737,008.64	34,487,169.49	37,231,103.83	51,861,218.30
其他				
经营活动产生的现金流量净额	-60,237,974.25	-87,611,015.84	-96,003,805.53	-2,032,419.48

由上表可见,现金流量净额为负主要是:

(1)销售收入同比增长各年呈增长趋势,收入确认原则、信用政策没有改变,从而由收入逐年增长期末应收账款也会相应增加。

(2)基于行业特性,公司80%左右的下游客户月末回款时以银行承兑汇票的方式结算,在本这一天如果银行承兑汇票未贴现,仍然保留在应收票据中,无法形成现金流入,2016年年末应收票据金额6,232.84万元,2017年年末应收票据金额为10,071.07万元,2018年年末应收票据金额10,647.77万元,2019年应收票据金额3,460.03万元,应收账款融资1,091.36万元(新准则规定);

(3)基于行业特性,公司上游材料80%左右需要在下采购订单时开出期限为60天的国际信用证,并且开信用证时需要向银行支付20-30%不等保证金,该等保证金按会计准则计入经营性现金流出,但是在资产负债表中仍然列式在其他货币资金。2016年-2019年期末信用证保证金分别为4,545.31万元、6,459.71万元、3,467.55万元、17,100.22万元。

如果剔除上述期末未贴现银行承兑汇票及原材料采购开具信用证时的保证金这两个因素,则经营性现金流为正数,具体明细如下:

项目	2019年	2018年	2017年	2016年
经营活动产生的现金流量净额	-6,023.8	-8,761.1	-9,600.38	-203.24
信用证保证金	12,784.65	3,467.55	6,459.71	4,545.31
应收票据	3,460.03	10,647.77	10,071.07	6,232.84
剔除信用证应收票据后现金流量净额	10,220.88	5,354.22	6,930.40	10,574.91

综上所述,公司近四年的经营净现金流为负数是合理的,不存在利用确认应收账款多计收入进而调节净利润的情形。

二、报告期内,你公司第四季度实现净利润2,763.34万元,扣非后净利润2,243.01万元,2018年第四季度你公司实现净利润、扣非后净利润分别为498.93万元、-396.56万元。请你公司补充说明报告期内你公司第四季度净利润、扣非后净利润较上年同期大幅变动的原因及合理性,你公司是否存在跨期确认收入的情形。请年审会计师进行核查并发表明确意见。

公司回复:

(一)公司第四季度净利润、扣非后净利润较上年同期大幅变动的原因及合理性,公司是否存在跨期确认收入的情形。

公司2019年第四季度主要业绩数据及变动情况列示如下:

单位:万元

项 目	2019年第四季度	上年同期	变动额	变动率
营业收入	40,900.93	23,732.53	17,168.40	72.34%
营业成本	33,291.07	19,815.17	13,475.90	68.01%
毛利额	7,609.86	3,917.36	3,692.50	94.26%
期间费用	3,956.58	3,875.41	81.18	2.09%
投资收益(损失以"-"号填列)	-781.24		-781.24	
归属于上市公司股东的净利润	2,763.34	498.93	2,264.40	453.85%
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	2,243.01	-396.56	2,639.57	665.61%

注:投资收益是应收款项融资出售产生(银行承兑汇票贴息),上年同期在财务费用核算。

根据上表,公司2019年第四季度归属于上市公司股东的净利润为2,763.34万元,归属于上市公司股东的净利润相比上年同期增加2,264.40万元,增幅453.85%;归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润为2,243.01万元,相比上年同期增加2,639.57万元,增幅665.61%,主要原因系:1.子公司合肥三利谱光电科技有限公司(以下简称合肥三利谱)1490 mm生产线投产且通过重要客户京东方、惠科等对该产线生产产品的审验,完成客户要求的审厂流程,从 2018年第四季度开始向京东方、惠科等客户批量销售偏光片,产能逐步释放,销售规模同步扩大,2019年第四季度合肥三利谱主营业务收入18,972.22万元,比上年同期增加10,584.29万元,增幅126.18%;同时2019年第四季度公司生产销售的增亮片系列产品结构有所变动,其中异形片销售比重提升,由于异形片销售单价较高,销售附加值高,其毛利率也较高,从而增亮片系列产品毛利率从上年同期18.99%提高到2019年第四季度的34.52%,其毛利额较上年同期增加2,370.32万元;2.公司期间费用(含2019年第四季度投资收益金额)相比上年同期增加862.41万元,增幅22.25%,期间费用增长幅度低于毛利额增长率。以上因素共同导致 2019年第四季度净利润、扣非净利润相较上年同期上升。

综上所述,报告期内公司第四季度净利润、扣非后净利润较上年同期大幅变动的原因是合理的,也不存在跨期确认收入的情形。

(二)会计师核查程序和结论。

针对收入确认,会计师执行了以下审计程序:

1. 了解与收入确认相关的关键内部控制,评价这些控制的设计,确定其是否得到执行,并测试相关内部控制的运行有效性;

2. 对营业收入及毛利率按月度、产品等实施分析程序,识别是否存在重大或异常波动,并查明波动原因;

3. 对于内销收入,以抽样方式检查与收入确认相关的支持性文件,包括销售合同或订单、销售发票、发货单、对账单等;对于出口收入,获取海关信息系统数据截图并与账面记录核对,并以抽样方式检查合同或订单、出口报关单、销售发票等支持性文件;

4. 结合应收账款函证,以抽样方式向主要客户函证本期销售额;

5. 对资产负债表日前后确认的营业收入实施截止测试,评价营业收入是否在恰当期间确认;

6. 获取资产负债表日后的销售退回记录,检查是否存在资产负债表日不满足收入确认条件的情况;

7. 检查与营业收入相关的信息是否已在财务报表中作出恰当列报。

经核查,会计师认为公司第四季度净利润、扣非后净利润较上年同期大幅变动情况与公司实际情况相符,未发现公司跨期确认收入的情形。

三、报告期末,你公司流动负债余额为122,252.70万元,占负债总额的比重为81.25%,其中短期借款余额为83,138.35万元、应付账款余额为28,261.11万元、其他应付款余额为1,424.94万元、一年内到期的非流动负债余额为6,661.58万元。同时,你公司长期借款期末余额17,145.65万元,较上期末新增14,145.65万元。

(一)请结合行业特征和同行业可比公司的基本情况,说明公司短期债务规模占比较大的原因及合理性,并补充披露截至本问询函发出日,你公司短期负债的偿还情况。

公司回复:

截至本问询函发出日(2020年7月3日)公司短期负债偿还情况如下:

单位:元

项 目	2019.12.31	截至2020年7月3日偿还金额	偿还比例
短期借款	831,383,472.30	559,433,472.30	67.30%
应付账款	282,611,068.51	275,452,016.69	97.47%
其他应付款	14,249,373.29	9,849,243.35	69.12%
一年内到期的非流动负债	66,615,780.73	48,365,780.73	72.60%
合 计	1,194,859,694.83	893,100,513.07	74.75%

由于公司所处的行业共同性,下游的客户信用政策大部分账期为120天,而上游供应商的大部分的材料采购结算方式为信用证60天,且开具信用证时需要支付20%-30%不等的保证金。由于主要材料依赖进口,公司的采购周期及安全库存需要备近2个月的原材料,再加30天左右的生产周期以及备半成品及产成品安全库存,需要占用较多的运营资金,该等资金主要通过银行贷款解决。针对上游结算方式,公司已做材料国产化导入,随着国产化材料的导入成功并批量采购,有望缓解上游信用证资金压力。另外,公司下游客户大部分账期为120天,到期后以3-6个月的银票形式结算,即从货物出厂到现金流入需要近9个月时间,公司垫付资金较大,且随着公司2019年销售规模增加,资金占用将进一步加大。但是2020年第一季度的产能到了瓶颈地步,短期内趋于饱和,不会再扩大债务规模。从而公司的短期负债规模较大有其合理性。

可比公司深纺织A短期负债情况如下:

单位:元

项 目	2019.12.31	2020.03.31
短期借款	0.00	0.00
应付账款	241,297,770.64	174,513,704.00
其他应付款	152,645,780.14	160,191,583.90
一年内到期的非流动负债	0.00	0.00
合 计	393,943,550.78	334,705,287.90

可比公司深纺织的业务种类与公司存在差异,其部分业务属于物业以及进出口贸易,从其公开的数据看,其无短期借款。从深纺织的对外公告中获知其于2016年引入战略投资者13亿元改善充实其运营资金,因此公司与其负债规模不具备完全可比性。

(二)请说明本期新增长期借款的具体用途。

公司回复:

2019年公司新增长期借款14,145.65万元,主要用于支付龙岗项目生产设备及工程款。龙岗项目计划总投资55,249.21万元,IPO募集资金34,576.40万元,缺口20,672.81万元通过项目贷款(长期借款方式)解决。具体情况如下:

单位:万元

项目名称	预计投资额	募集资金	自筹资金	自筹资金来源
宽幅偏光片生产线建设-龙岗项目	55,249.21	34,576.40	20,672.81	银行项目贷款

(三)量化分析你公司目前的现金流量状况对公司的偿债能力和正常运营能力是否存在影响,说明是否存在偿债风险,如是,请进行必要的风险提示。

公司回复:

截至2020年5月31日,公司的现金及现金等价物余额、短期负债、长期负债金额及偿债能力指标如下:

单位:元

项目	截至2020年3月31日金额	截至2020年5月31日金额
现金及现金等价物期末余额	133,842,550.14	968,242,045.82
短期负债	1,290,703,538.10	1,219,450,090.85
长期负债	291,971,197.37	353,321,195.75
流动比率(倍)	1.21	1.95
速动比率(倍)	0.79	1.52
公司利息保障倍数	2.21	1.80

从上表可知,公司现金及现金等价物增加8.34亿元,增幅为623.42%,短期负债也呈下降趋势,流动比率及速度比率分别大幅提升61.16%、92.41%,从公司而目前的现金流状况对公司偿债能力与正常运营能力不存在影响亦不存在偿债风险。

四、报告期末,你公司未办妥产权证书的固定资产账面价值为16,048.47万元,占期末固定资产账面价值的40.84%。请你公司详细说明未办妥产权证书的具体原因,相关固定资产办理产权证书是否存在实质性障碍,是否影响公司经营业务的开展和对资产价值的确认。请年审会计师进行核查并发表明确意见。

公司回复:

(一)公司未办妥产权证书的固定资产项目、账面价值、未办妥产权证书的原因及进度如下:

单位:万元

项 目	账面价值	未办妥产权证书的原因	产权证书办理进度
合肥偏光片生产基地一期厂房	13,507.42	公司对项目工程量及工程结算金额与施工方之间存在异议,导致未及时完成产权证书的办理手续	双方已聘请第三方工程审计机构华联世纪工程咨询股份有限公司重新核定工程量,现已经办理竣工验收,正在合肥市档案馆办理工程竣工备案,待合肥市档案馆审核通过后向合肥市房产局申报;预计第四季度可以办理完毕
合肥公司宿舍楼	2,541.05	公司对项目工程量及工程结算金额与施工方之间存在异议,导致未及时完成产权证书的办理手续	双方已聘请第三方工程审计机构华联世纪工程咨询股份有限公司重新核定工程量,现已经办理竣工验收,正在合肥市档案馆办理工程竣工备案,待合肥市档案馆审核通过后向合肥市房产局申报;预计第四季度可以办理完毕
合 计	16,048.47		

综上所述,公司对项目工程量及工程结算金额与施工方之间存在一定的异议,最终协商以第三方工程审计报告为准,2020年5月双方已达成一致,与2019年期末账面已确认金额差异711万元,公司已在期后进行调整。该固定资产的产权证书的办理不存在实质性障碍,也不影响公司经营业务的开展和对资产价值的确认。

(二)会计师核查程序和结论。

针对公司未办妥产权证书的固定资产情况,会计师执行了以下核查程序:

1. 了解与固定资产相关的关键内部控制,评价这些控制的设计,确定其是否得到执行,并测试相关内部控制的运行有效性;

2. 对未办妥产权证书的固定资产进行监盘,查看固定资产状态、确认固定资产是否真实存在;

3. 对公司相关人员进行访谈,了解未办理产权证书的固定资产的情况及原因;

4. 通过检查与施工方之间的建设合同、工程结算单、付款单及第三方工程审计机构的建设工程审计报告书等核实公司确认的相关固定资产入账金额和最终结算金额是否存在重大差异。

5. 检查公司财务报表中是否已充分披露未办妥产权证书的固定资产情况,并复核披露金额是否与账面记录一致。

经核查,会计师认为公司存在未办妥产权证书的固定资产原因与公司实际情况相符,相关固定资产的产权证书办理不存在实质性障碍;未影响公司经营业务的开展且不会对资产价值的整体确认产生重大影响,该事项已在公司2019年度财务报表中予以披露。

五、报告期末,存货账面净值为48,508.35万元,较期初增加16.95%,占你公司总资产的19.90%。本期,你公司计提1,182.66万元存货跌价准备,转回或转销571.38万元存货跌价准备。请你公司结合存货构成、产销情况等因素,说明计提存货跌价准备的依据及充分性,请对比同行业公司情况说明公司存货跌价准备计提比例是否处于合理水平。请年审会计师进行核查并发表明确意见。

公司回复:

(一)结合存货构成、产销情况等因素,说明计提存货跌价准备的依据及充分性:

1. 公司存货跌价准备计提方法

资产负债表日,存货采用成本与可变现净值孰低计量,一般按照单个存货成本高于可变现净值的差额计提存货跌价准备;对于数量繁多、单价较低的存货,按存货类别计提。直接用于出售的存货,在正常生产经营过程中以该存货的估计售价减去估计的销售费用和相关税费后的金额确定其可变现净值;需要经过加工的存货,在正常生产经营过程中以所生产的产成品的估计售价减去至完工时估计将要发生的成本、估计的销售费用和相关税费后的金额确定其可变现净值;资产负债表日,同一项存货中一部分有合同价格约定、其他部分不存在合同价格的,分别确定其可变现净值,并与其对应的成本进行比较,分别确定存货跌价准备的计提或转回的金额。

2. 可变现净值的确定方法

公司期末库存商品分为销售订单支持存货和无订单支持的存货。对于有订单部分的库存商品可变现净值以订单价格作为计算基础,减去估计的销售费用和相关税费后的金额确定其可变现净值,对于无订单部分的库存商品以同类产成品的销售价格作为计算基础,减去估计的销售费用和相关税费后的金额确定其可变现净值,公司期末发出商品均有销售订单支持,可变现净值以发出商品的订单价格作为计算基础确定其可变现净值。

公司期末持有的在产品及原材料主要系为订单生产而持有,企业会计准则规定“对于为生产而持有的材料等,如果用其生产的产成品的可变现净值预计高于成本,则该材料仍然应当按照成本计量”,公司对于原材料及在产品单独测算跌价准备,以预计生产的最终产成品的销售金额减去至完工时估计将要发生的成本、估计的销售费用以及相关税费后的金额确定其可变现净值。

3. 按期末存货构成计提存货跌价准备情况如下

单位:元

项 目	期末数		
	账面余额	跌价准备	账面价值
原材料	139,736,709.60		139,736,709.60
在产品	18,030,561.03		18,030,561.03
库存商品	336,098,017.60	12,018,502.00	324,079,515.60
发出商品	3,336,774.28	100,072.33	3,236,701.95
合 计	497,202,062.51	12,118,574.33	485,083,488.18

4. 期末库存商品按产品分类计提跌价准备情况如下:

(1) 有订单部分库存商品计提情况

单位:元

年 度	产品类别	账面余额	存货跌价准备	账面价值	计提比例
2019年度	黑白系列	21,060,689.00	2,341,714.75	18,718,974.25	11.12%
	TFT系列	299,010,219.84	9,319,694.01	289,690,525.83	3.12%
合 计		320,070,908.84	11,661,408.76	308,409,500.08	3.64%

(2) 无订单部分库存商品计提情况

单位:元

年 度	产品类别	账面余额	存货跌价准备	账面价值	计提比例
2019年度	黑白系列	716,566.22	45,784.68	670,781.54	6.39%
	TFT系列	15,310,542.54	311,308.56	14,999,233.98	2.03%
合 计		16,027,108.76	357,093.24	15,670,015.52	2.23%

5. 期末发出商品按产品分类计提跌价准备情况如下

单位:元

年 度	产品类别	账面余额	存货跌价准备	账面价值	计提比例
2019年度	黑白系列	764,550.50	3,867.07	760,683.43	0.51%
	TFT系列	2,572,223.78	96,205.26	2,476,018.52	3.74%
合 计		3,336,774.28	100,072.33	3,236,701.95	3.00%

6. 期末原材料及在产品计提跌价准备情况如下

单位:元

年 度	产品类别	账面余额	存货跌价准备	账面价值	测试结果
2019年度	原材料	139,736,709.60	-	139,736,709.60	无减值
	在产品	18,030,561.03	-	18,030,561.03	无减值
合 计		157,767,270.63	-	157,767,270.63	无减值

7. 公司产销及存货周转率如下

单位:元

项 目	2019年度	2018年度
产量(万平方米)	1,464.00	809.00
销量(万平方米)	1,159.00	677.00
产销率	79.17%	83.68%
存货期初余额	420,796,098.69	290,376,265.94
存货期末余额	497,202,062.51	420,796,098.69
存货周转率	2.63	2.03
存货跌价准备余额	12,118,574.33	6,005,770.69

公司本期产销率相比上期变动不大,存货周转率相比上期有所增加,存货跌价准备余额增加。

综上,公司依据企业会计准则中计提各类存货跌价准备的方法分别对原材料、在产品、产成品、发出商品进行跌价测试,计算出各类产品跌价金额。另外,公司存货虽然较期初增长了16.95%,但是公司存货周转次数由原来的2.03次提升到2.63次,提高了29.56%,所以公司的存货跌价准备计提具有充分性。

(二)对比同行业公司情况说明公司存货跌价准备计提比例是否处于合理水平。

公司主要从事偏光片产品的研发、生产和销售,国内上市公司中与公司同样从事偏光片业务的仅有深纺织(000045.SZ)子公司盛波光电,报告期内,公司存货跌价准备计提比例和深纺织对比情况如下:

单位:元

项 目	深纺织	公司
存货余额	516,442,104.88	497,202,062.51
存货跌价准备	124,724,169.76	12,118,574.33
计提比例	24.15%	2.44%
偏光片产品平毛利率	4.25%	16.60%

注:深纺织数据根据其2019年报披露整理,偏光片产品毛利率取自深纺织2019年报主营业务(分产品)金额计算。

综上所述,可比公司深纺织由于其产品结构(深纺织以大尺寸偏光片为主,公司以中小尺寸偏光片为主)、固定资产投入等方面与公司存在较大差异,故与公司产品销售单价和单位成本、产品毛利率等存在较大差异,因此2019年计提的存货跌价准备金额差异较大。

(三)会计师核查程序和结论。

针对公司报告期内的存货跌价准备计提情况,会计师执行了以下核查程序:

1. 了解与存货跌价准备计提相关的关键内部控制,评价这些控制的设计,确定其是否得到执行,并测试相关内部控制的运行有效性;

2. 复核管理层以前年度对存货可变现净值的预测和实际经营结果,评价管理层过往预测的准确性;

3. 以抽样方式复核管理层对存货估计售价的预测,包括将估计售价与合同约定售价进行比较;对于期后已销售的存货,将估计售价与实际售价进行比较;对于期后尚未销售的存货,将估计售价与同类型产品期后实际销售均价进行比较;

4. 评价管理层对存货至完工时将要发生的成本、销售费用和相关税费估计的合理性;

5. 测试管理层对存货可变现净值的计算是否准确;

6. 结合存货监盘,检查期末存货中是否存在库龄较长、型号陈旧等情形,评价管理层是否已合理估计可变现净值;

7. 取得同行业可比公司披露数据,通过存货跌价准备计提比例的比较分析公司计提的存货跌价准备金额是否合理。

8. 检查与存货可变现净值相关的信息是否已在财务报表中作出恰当列报。

经核查,会计师认为公司存货可变现净值的确定方法、计算过程及依据符合《企业会计准则》的有关规定,期末不存在应计提而未充分计提的情况。公司计提的存货跌价准备与可比公司深纺织存在较大差异,主要原因为产品结构、固定资产投入等差异导致,其差异具有合理性。

六、报告期末,你公司应收账款账面价值为54,854.31万元,较期初余额增加46.30%;其他应收款期末余额1,140.17万元,较期初余额增加60.17%; 应收票据期末余额3,331.94万元,较期初余额减少68.45%。本期,你公司计提660.70万元坏账损失。请结合你公司各类应收款项的信用政策、账龄、坏账准备计提政策、回款情况等,分析应收款项的可收回性并说明坏账准备计提的合理性和充分性。请年审会计师进行核查并发表明确意见。

公司回复:

(一)结合公司各类应收款项的信用政策、账龄、坏账准备计提政策、回款情况等,分析应收款项的可收回性并说明坏账准备计提的合理性和充分性:

1. 信用政策

公司根据客户的资产规模、资信情况以及合作关系、客户结算习惯、行业通常结算周期等要素给予不同的信用期,一般给予客户月结30-120天的信用期。

2. 坏账准备计提政策

(1) 按组合评估预期信用风险和计量预期信用损失的金融工具

项 目	确定组合的依据	计量预期信用损失的方法
其他应收款——应收合并范围内关联方款项组合	客户类型	参考历史信用损失经验,结合当前状况以及对未来经济状况的预测,通过迁约风险敞口和未来12个月内或整个存续期预期信用损失率,计算预期信用损失
其他应收款--账龄组合	账龄	

(2) 按组合计量预期信用损失的应收款项

1) 具体组合及计量预期信用损失的方法

项 目	确定组合的依据	计量预期信用损失的方法
应收银行承兑汇票	票据类型	参考历史信用损失经验,结合当前状况以及对未来经济状况的预测,通过迁约风险敞口和整个存续期预期信用损失率,计算预期信用损失
应收商业承兑汇票		
应收账款——应收合并范围内关联方款项组合	客户类型	参考历史信用损失经验,结合当前状况以及对未来经济状况的预测,通过迁约风险敞口和整个存续期预期信用损失率,计算预期信用损失
应收账款——账龄组合	账龄	参考历史信用损失经验,结合当前状况以及对未来经济状况的预测,编制应收账款账龄与整个存续期预期信用损失率对照表,计算预期信用损失

2) 应收账款——账龄组合的账龄与整个存续期预期信用损失率对照表

账 龄	应收账款预期信用损失率(%)
6个月以内	3.00
6-12月	5.00
1-2 年	10.00
2-3 年	30.00
3-4 年	60.00
4-5 年	80.00
5 年以上	100.00

3. 各类应收款项账龄及期后回款如下:

(1) 应收账款

单位:元

名 称	期末数		
	账面余额	坏账准备	计提比例(%)
单项计提坏账准备	6,592,219.03	5,989,199.45	90.85
账龄组合	569,357,738.46	21,417,637.32	3.76
其中:6个月以内	560,358,822.60	16,810,764.67	3.00
6-12月	3,316,889.12	165,844.46	5.00
1-2年	389,939.72	38,993.97	10.00
2-3年	37,000.00	11,100.00	30.00
3-4年	2,012,955.45	1,207,773.27	60.00
4-5年	294,853.08	235,882.46	80.00
5年以上	2,947,278.49	2,947,278.49	100.00
小 计	575,949,957.49	27,406,836.77	4.76
期后回款金额	542,817,932.81		
回款率	94.25%		

注:期后回款统计截止日为2020年6月30日(下同)

截至2020年6月30日,公司报告期期末应收账款期后回款比例为94.25%;未回款部分已经