

A16 信息披露 Disclosure

(上接A15版)

其中:P0为对应归属于公司普通股股东的净利润,扣除非经常性损益后归属于公司普通股股东的净利润;NP为归属于公司普通股股东的净利润;D为归属于公司普通股股东的期初净资产;E1为报告期发行新股或债转股等新增的、归属于公司普通股股东的净资产;E2为报告期回购现金分红等减少的、归属于公司普通股股东的净资产;M0为报告期期初净资产;M1为新增净资产次月起至报告期期末的累计月数;M2为减少净资产次月起至报告期期末的累计月数;E3为因其他交易或事项引起的、归属于公司普通股股东的净资产增减变动;M3为发生其他净资产增减变动次月起至报告期期末的累计月数。

报告期发生同一控制下企业合并的,计算加权平均净资产收益率时,被合并方的净资产从报告期期初起进行加权;计算扣除非经常性损益后的加权平均净资产收益率时,被合并方的净资产从合并日的次月起进行加权。计算比较期间的加权平均净资产收益率时,被合并方的净利润、净资产均从比较期间期初起进行加权;计算比较期间扣除非经常性损益后的加权平均净资产收益率时,被合并方的净资产不予加权计算(权重为零)。

2.基本每股收益

基本每股收益=P0÷S

S=S0+S1+Si×Mi÷M0-Mj×Mj÷M0-Sj×Mj÷M0-Sk

其中:P0为归属于公司普通股股东的净利润或扣除非经常性损益后归属于普通股股东的净利润;S为发行在外的普通股加权平均数;S0为期初股份总数;S1为报告期因公积金转增股本或股票股利分配等增加股份数;Si为报告期因发行新股或债转股等增加股份数;Sj为报告期因回购等减少股份数;Sk为报告期缩股数;M0报告期月份数;M1为增加股份次月起至报告期期末的累计月数;M2为减少股份次月起至报告期期末的累计月数。

3.稀释每股收益

稀释每股收益=(P1-(S0+S1+Si×Mi÷M0-Mj×Mj÷M0-Sk)-认股权证、股份期权、可转换债券等增加的普通股加权平均数)/S

其中:P1为归属于公司普通股股东的净利润或扣除非经常性损益后归属于公司普通股股东的净利润,并考虑稀释性潜在普通股对其影响,按《企业会计准则》及有关规定进行调整。公司在计算稀释每股收益时,应考虑所有稀释性潜在普通股对归属于公司普通股股东的净利润或扣除非经常性损益后归属于公司普通股股东的净利润和加权平均股数的影响,按照其稀释程度从大到小的顺序计入稀释每股收益,直至稀释每股收益达到零为止。

三)管理层讨论与分析

(一)资产结构分析

报告期各期末公司各类资产金额及占总资产的比例如下:

项目	2019年12月31日		2018年12月31日		2017年12月31日	
	金额	比例	金额	比例	金额	比例
流动资产	109,215.69	73.27%	95,528.90	70.43%	79,530.34	68.38%
非流动资产	39,851.03	26.73%	40,980.96	29.57%	36,865.69	31.62%
资产总额	149,066.73	100.00%	136,517.85	100.00%	116,396.02	100.00%

由上表可见,报告期内公司经营持续增长,资产规模亦保持同步增长。资产总额从2017年末的116,396.02万元上升到2019年12月31日的149,066.72万元,增长率为28.07%。其中,流动资产占比分别为68.33%、70.43%和73.27%。报告期内,公司由于业务发展,应收账款、存货等均有所增长,故流动资产占比有所上升。公司资产结构比较稳定,流动资产占总资产比重合理,整体资产流动性较好,财务风险较低。

(二)负债结构分析

报告期各期末,公司负债结构如下:

项目	2019年12月31日		2018年12月31日		2017年12月31日	
	金额	比例	金额	比例	金额	比例
流动负债	68,753.50	94.86%	67,797.80	93.35%	58,552.85	95.49%
非流动负债	3,721.91	5.14%	3,306.26	4.65%	2,763.70	4.51%
负债总额	72,475.41	100.00%	71,104.06	100.00%	61,316.54	100.00%

公司负债以短期经营性负债为主,长期负债规模较小,流动负债占比较高,报告期流动负债占负债总额的比例在98%左右,公司主要系通过银行借款和融资租赁等方式,为公司长远发展创造良好的环境。

2.盈利能力分析

(1)营业收入分析

报告期内,公司的营业收入分别为159,296.00万元、175,235.93万元和194,548.96万元,呈逐年增长趋势,2017至2019年度复合增长率为10.51%。

报告期公司营业收入情况如下表所示:

项目	2019年度		2018年度		2017年度	
	金额	比例	金额	比例	金额	比例
主营业务收入	194,518.85	99.98%	175,048.48	99.99%	159,254.49	99.98%
其他业务收入	288	0.12%	187.45	0.11%	151.47	0.09%
营业收入合计	194,548.96	100.00%	175,235.93	100.00%	159,296.00	100.00%

公司营业收入主要来源于主营业务,报告期内主营业务收入占营业收入比重均在99%以上,公司主营业务突出。其他业务收入主要系少量原材料销售及废料销售收入等,占公司营业收入的比例较小。

(2)营业成本分析

报告期内,公司的营业成本分别为118,600.03万元、134,547.74万元和145,174.74万元。

报告期内,公司营业成本情况如下表所示:

项目	2019年度		2018年度		2017年度	
	金额	比例	金额	比例	金额	比例
主营业务成本	143,074.24	99.93%	134,650.09	99.93%	118,583.43	99.99%
其他业务成本	100.23	0.07%	91.74	0.07%	16.60	0.01%
营业成本合计	143,174.47	100.00%	134,547.74	100.00%	118,600.03	100.00%

公司营业成本构成基本保持稳定,各期主营业务成本所占比例在99%以上。报告期内,公司主营业务成本随经营规模扩大,产销量增长而变动,同时受原材料价格波动影响。

3.业务毛利分析

报告期内,公司业务毛利构成如下:

项目	2019年度		2018年度		2017年度	
	金额	比例	金额	比例	金额	比例
主营业务毛利	49,244.61	99.74%	40,592.48	99.76%	40,651.06	99.89%
其他业务毛利	128.88	0.26%	95.71	0.24%	44.91	0.11%
合计	49,373.49	100.00%	40,688.19	100.00%	40,695.97	100.00%

公司主营业务毛利贡献占全部营业毛利均超过99%。其他业务毛利对于总体毛利贡献较小。

(1)主营业务毛利构成分析

报告期内,具体分产品毛利情况如下:

项目	2019年度		2018年度		2017年度	
	金额	比例	金额	比例	金额	比例
传动轴总成	19,838.15	40.28%	14,770.46	36.39%	15,699.12	38.42%
等速万向节	10,950.92	20.41%	9,850.81	24.27%	11,380.70	28.06%
转向机总成	9,141.22	18.36%	8,905.62	20.93%	7,399.89	18.26%
其他件	4,037.47	8.20%	3,068.65	7.56%	2,239.28	5.88%
维修件	6,718.85	13.54%	4,259.53	10.48%	3,781.07	9.30%
合计	49,244.61	100.00%	40,592.48	100.00%	40,651.06	100.00%

公司利润主要来源于传动轴总成、等速万向节和轮毂轴承单元,报告期各期,三大类主要产品对于公司主营业务毛利的贡献均达80%以上。各产品毛利与与各期主营业务收入占比基本匹配。报告期内,公司大力拓展模块件业务,其毛利贡献占比及主营业务收入占比的增长呈上升趋势。其他类产品由于品种、规格较多且多为采购的各类业务附件,故随着三大类主营业务的发展,毛利亦呈上升趋势。

(2)主营业务毛利率变化分析

报告期内,公司各种类型产品毛利率情况如下:

产品类别	2019年度		2018年度		2017年度	
	毛利率	变动	毛利率	变动	毛利率	变动
传动轴总成	29.02%	2.56%	27.36%	-1.57%	28.93%	-
等速万向节	21.38%	1.37%	20.01%	-2.76%	22.76%	-
轮毂轴承单元	24.18%	1.29%	22.89%	-1.26%	24.85%	-
其他件	23.29%	1.04%	21.98%	-2.68%	23.98%	-
其他	23.48%	2.24%	21.39%	-3.47%	24.85%	-
主营业务毛利率	25.34%	2.15%	23.19%	-2.34%	25.33%	-

报告期内,公司各区域毛利率情况如下:

区域	2019年度		2018年度		2017年度	
	毛利率	变动	毛利率	变动	毛利率	变动
北美	34.43%	2.73%	31.67%	-3.61%	36.29%	-
南美	18.87%	1.89%	16.92%	-3.85%	20.77%	-
欧洲	27.40%	1.40%	25.91%	-1.50%	27.41%	-
亚洲	20.46%	1.77%	18.91%	-2.21%	21.12%	-
境内	18.69%	1.57%	17.03%	-2.32%	19.35%	-
主营业务毛利率	25.34%	2.15%	23.19%	-2.34%	25.33%	-

报告期内,公司不同销售渠道毛利率情况如下:

销售方式	销售模式	2019年度		2018年度		2017年度	
		毛利率	变动	毛利率	变动	毛利率	变动
经销	OBM	24.92%	1.84%	23.08%	-2.03%	25.15%	-
	ODM	25.83%	2.39%	23.95%	-2.62%	26.18%	-
直销	OEM	11.72%	2.22%	9.50%	-0.59%	10.09%	-
主营业务毛利率		25.34%	2.15%	23.19%	-2.34%	25.33%	-

报告期内,公司主营业务毛利分别为25.33%、23.19%和25.34%。

报告期内,影响公司毛利率的主要因素如下:

A、上游原材料价格变化导致毛利率变化

报告期内,主营业务成本主要由原材料构成成本构成,报告期各期,直接材料占主营业务成本为81.60%、83.61%和84.3%,故公司整体盈利水平与原材料价格在紧密关系。

发行人主要原材料包括钢材、轮毂半成品等构成,毛坯件、轮毂半成品,轮毂半成品主要由毛坯加工而成,因此,钢材价格对于发行人主营业务成本影响较大。

发行人从承接订单、采购材料、安排生产、到销售实现存在一定周期,即使发行人与客户在合同中约定,双方根据主要原材料价格涨跌情况对销售价格进行调整,但由于产品价格具有一定滞后性,调价带来的收益或损失无法及时反映至当期主营业务成本中。报告期内钢材等主原材料采购单价总体2018年度呈现总体上升趋势,导致发行人营业成本随之增长;而营业收入由于订单单价毛利能及时调整到位,导致营业收入增速小于营业成本增速,因此2018年度发行人毛利率呈下降趋势。2019年度,尽管原材料价格较2018年度有所下降,然而由于生产周期等因素影响,原材料采购价格下降反映到销售成本中存在滞后性,同时,由于中美贸易摩擦带来的附加关税,发行人北美子公司进货成本较以往上升明显,这一变化直接提高了直接材料的比例。

报告期内钢材价格涨跌情况如下:



发行客户遍布全球六大陆120多个国家和地区,不同国家和地区经济发展水平、汽车后市场成熟度、车主消费水平不同。发行人主要采用成本加成的方式进行定价,即发行人根据提供产品的规格、用料要求等信息,将产品、原材料价格、人工成本和运费等因素考虑,核定产品的单位成本。在此基础上结合客户所在目标市场的竞争环境,发行人在该区域市场的竞争策略及客户的自身规模、订单金额、交易账期和未来持续合作的空间等因素与发行人最终确定销售价格并据此订单的利润水平。

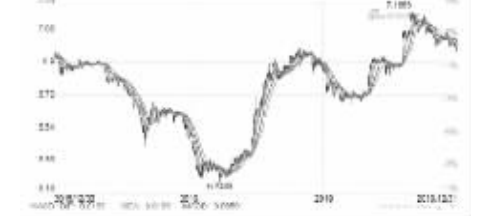
例如北美市场和欧洲市场发展水平较高,汽车售后市场较为成熟,该区域客户一般规模较大,比较关注产品的性能和售后服务,且采购的产品适用于中高端车型的占比较高,因此一般而言北美市场和欧洲市场产品单位成本和毛利率高于其他地区。2019年度,由于中美贸易摩擦,北美子公司进货成本中关税税金上升,一定程度上提高了发行人的销货成本,然而发行人通过与客户积极沟通,结合材料、关税、市场行情等因素对产品销售价格进行了综合调整,从而保持了发行人的盈利水平。

因此,发行人毛利率的波动受到发行人下游不同区域市场销售结构变化的影响,若北美和欧洲高毛利地区销售占比提高将带动整体毛利率提升。反之,若南美、境内低毛利地区销售占比提高将带动整体毛利率下降。

C、发行人的汇率变动

公司海外销售收入占比95%,结算货币主要为美元。报告期内人民币对美元汇率有一定波动,公司虽然对汇率波动有一定的定价调整机制,但仍存在一定的滞后性,故汇率波动会对公司销售收入的折算产生一定影响。

报告期美元兑人民币汇率波动情况如下图所示:



A、产品成本改进

公司重视各类产品的工艺、质量方面的提升工作,报告期内,公司进行了如“两轴化键槽同步槽移的传动轴总成”、“一种轻量化角接触高刚度大摆角方向角”、“大摆角复合主动轴驱动总成的研发”等一系列技术研项目,产品质量的升级以及细分产品的推出有效提升了公司的市场竞争力和议价能力,提升公司盈利水平。

B、海外优质客户的不断开拓选择

公司客户遍布全球六大陆120多个国家和地区,同时公司对于各地区的重要汽配厂商、采购商及零售商持续推广和维护,2016年,公司成功获取美国客户AutoZone Inc.订单并使其供应商体系。公司对AutoZone Inc.销售毛利率较其他客户高,且与AutoZone Inc.合作不断扩大。在开发优质客户的同,公司定期对与各个客户的毛利水平进行分析,对于收益较低的客户提升报价或适度减少甚至停止合作,对整体盈利水平有一定提升。

综上所述,公司报告期内毛利率的变动符合自身所处经营环境,符合公司实际经营情况。

4.现金流量情况

报告期公司现金流量简要情况如下:

项目	2019年度		2018年度		2017年度	
	金额	比例	金额	比例	金额	比例
经营活动产生的现金流量净额	16,634.45	15.2938%	15,293.85	7.2894%	-	-
投资活动产生的现金流量净额	-3,638.27	-6.6903%	-4,690.32	-3.8145%	-	-
筹资活动产生的现金流量净额	-10,209.18	-6.9036%	-11,158.82	-	-	-
现金及现金等价物及现金等价物净增加额	128.29	798.78%	-798.78%	-394.75%	-	-
汇率变动对现金及现金等价物净增加额	2,876.30	10.4462%	-10,446.82	-8,076.29%	-	-

公司报告期内不存在不涉及现金收支的重大投资和筹资活动。

(1)经营活动产生的现金流量分析

报告期内,公司经营活动产生的现金流量具体情况如下:

项目	2019年度		2018年度		2017年度	
	金额	比例	金额	比例	金额	比例
销售商品、提供劳务收到的现金	189,710.18	173.3363%	173,336.30	159,770.41%	-	-
收到的税费返还	17,622.08	18.9034%	17,306.46	-	-	-
收到其他与经营活动有关的现金	1,573.05	3.2654%	1,091.22	-	-	-
经营活动现金流入小计	208,905.26	195.9459%	191,652.09	169,252.09%	-	-
购买商品、接受劳务支付的现金	144,996.17	135.8901%	121,144.31	-	-	-
支付的各项税费及支付其他与经营活动有关的现金	27,878.59	25.8865%	23,387.31	-	-	-
支付的其他与经营活动有关的现金	4,654.18	3.6792%	2,634.64	-	-	-
经营活动现金流出小计	167,429.89	155.6226%	147,165.27	-	-	-
经营活动产生的现金流量净额	192,675.83	180.2114%	161,962.65	-	-	-
汇率变动对现金流量净额的影响	16,634.45	15.2938%	15,293.85	7,289.44%	-	-

①销售商品、提供劳务收到的现金

报告期内,公司营业收入逐年增长且信用风险控制良好。报告期内,公司销售商品、提供劳务收到的现金与营业收入的具体情况如下:

项目	2019年度		2018年度		2017年度	
	金额	比例	金额	比例	金额	比例
销售商品、提供劳务收到的现金	189,710.18	173.3363%	173,336.30	159,770.41%	-	-
营业收入	194,548.96	175.2359%	175,235.93	159,296.00%	-	-
销售商品、提供劳务收到的现金/营业收入	0.98	0.99	0.99	0.95	-	-

报告期内,公司销售商品、提供劳务收到的现金比例为1507,741.01元、173336.30元和189,710.18元;对应营业收入分别为159,296.00万元、175,235.93万元和194,548.96万元。报告期内销售商品、提供劳务收到的现金与营业收入基本匹配,现金回收状况总体良好,资金回笼状况、稳定。

②购买商品、提供劳务支付的现金

报告期内,公司随着业务变动情况,相应采购原材料逐年变动,购买商品、接受劳务支付的现金流量随着采购量、根据付款周期相应同步变化。

③经营活动现金流量净额分析

报告期内,净利润与经营活动产生的现金流量净额间的关系如下:

项目	2019年度		2018年度		2017年度	
	金额	比例	金额	比例	金额	比例
经营活动产生的现金流量净额	16,634.45	15.2938%	15,293.85	7,289.44%	-	-
净利润	11,940.08	9.5171%	9,517.01	9,525.59%	-	-
经营活动产生的现金流量净额/净利润	1.39	1.61	0.77	-	-	-

项目	2019年度	2018年度	2017年度
净利润	11,940.08	9,517.01	9,525.59
资产减值准备	-3,526.48	-4,777.92	-5,797.72
信用减值损失	-7,514.87	-650.38	-9,170.57
经营性应付项目增加	9,246.75	6,138.03	6,173.70
固定资产折旧	3,506.76	3,284.01	3,175.43
无形资产摊销	1,492.01	812.31	890.54
长期待摊费用摊销	358.72	201.32	199.14
处置固定资产、无形资产和其他长期资产的损失	-26.15	-11.08	52.79
财务费用	1,171.13	630.99	1,566.38
固定资产报废损失	80.91	2.48	-
投资损失	-	-	-140.81
递延所得税资产的减少	-156.40	-55.17	-12.16
其他	16,626.86	17,783.91	16,626.86