证券代码:002337　证券简称:赛象科技　公告编号:2020-031

天津赛象科技股份有限公司 关于举行投资者网上集体接待日活动的公告

本公司及董事会全体成员保证信息披露内容的真实、准确和完整,没有虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。

天津赛象科技股份有限公司(以下简称“公司”)已于2020年4月11日披露了2019年年度报告。为了便于广大投资者更深入全面地了解公司情况,公司将于2020年6月10日(周三)15:00-16:30在全景网举办2019年度天津辖区网上集体接待日活动。

本次活动将采用网络远程的方式举行,投资者可登录“全景·路演天下”(http://rs.p5w.net)参与本次互动交流。

欢迎广大投资者积极参与。

特此公告。

天津赛象科技股份有限公司
董事会
2020年6月4日

证券代码:002337　证券简称:赛象科技　公告编号:2020-032

天津赛象科技股份有限公司 关于对深圳证券交易所2019年年报问询函的回复

本公司董事会及全体董事保证信息披露内容的真实、准确和完整,没有虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。

2020年5月9日,我公司收到深圳证券交易所下发的《关于对天津赛象科技股份有限公司2019年年报的问询函》(中小板年报问询函【2020】第46号)后,立即组织相关人员开展工作,认真分析原因,现就问询函所涉及问题回复如下:

问题1:

年报显示,你公司期初应收账款账面余额5.21亿元,坏账准备余额1.73亿元,期末应收账款账面余额5.13亿元,坏账准备1.94亿元,其中按单项计提坏账准备的应收账款账面余额3,819万元,坏账准备余额3,328万元,你公司报告期内按信用风险较好的、信用风险等级较高的组合进行坏账准备计提。报告期内,你公司本期坏账准备转回金额6,284万元。请你公司:

(1)补充说明期初应收账款坏账准备与2018年年报期末应收账款坏账准备的差异情况,并说明原因及合理性;

(2)你公司对信用风险较好的、信用风险等级较高的判断依据和坏账准备计提政策,最近三年你公司坏账准备计提政策的变更情况;

(3)报告期内你公司坏账准备大额转回金额的具体情况,包括但不限于客户名称、账龄,以前年度对该等应收账款计提坏账准备的时间、比例、计提是否依据充分,是否存在跨期调节利润的情形。

请年审会计师核查并发表明确意见。

回复:

(1)期初应收账款坏账准备与2018年年报期末应收账款坏账准备的差异情况:

单位:元

2018年年报期末应收账款坏账准备	期初应收账款坏账准备	差额
168,366,471.45	173,259,893.14	4,893,421.69

2019年1月1日实施新的金融工具准则前公司应收账款坏账准备会计政策为:

a.单项金额重大并单项计提坏账准备的应收款项

单项金额重大的应收款项坏账准备的计提方法:单独进行减值测试,按预计未来现金流量现值低于其账面价值的差额计提坏账准备,计入当期损益。单独测试未发生减值的应收款项,将其归入相应组合计提坏账准备。

b.按信用风险特征组合计提坏账准备的应收账款

项目	依据
账龄分析法组合	本公司根据以往的历史经验对应收款项计提比例作出最佳估计,参考应收款项的账龄进行信用风险组合分类
余额百分比法组合	1、账龄三年以上,且近三年未发生任何业务的不属于单项计提坏账准备的应收款项 2、合并范围内关联方组合 3、应收出口退税款

公司历史年度除符合单项计提条件的应收账款或符合余额百分比法计提条件的应收账款以外,其他应收账款均按照账龄分析法计提应收账款坏账准备,财政部于2017年印发《企业会计准则第22号—金融工具确认和计量》修订公告,境内上市企业自2019年1月1日起开始执行。新准则指出,企业应当按照本准则规定,以预期信用损失为基础,对特定项目进行减值会计处理,确认损失准备。新的金融准则要求,2019年初需对2018年的减值准备进行重新评估,如2019年初信用减值准备与原准则下2018年末坏账准备存在差额的,首次执行日根据重新评估预期信用损失调整期初余额。为了适用新准则的要求,更精确的反映应收款项减值情况,2019年初公司组织营销部门对所有客户于整个存续期内预期信用损失的金额进行了综合评估,考虑所有合理且有依据的信息判断违约风险的变化,包括前瞻性信息,出具了可能出现的预期信用风险清单,公司财务部根据营销部门评估出具的预期坏账比率补提了预期信用损失,调整了期初应收账款坏账准备,同时调整未分配利润、盈余公积、递延所得税资产科目余额。此项账务处理符合新准则的要求。

期初调整预期信用损失明细如下:

单位:元

客户名称	1年以内账龄	1-2年账龄	2-3年账龄	3年以上账龄	已计提坏账金额	补提比率	补提金额	调整原因
客户一	---	---	---	316,800.00	253,440.00	10%	31,680.00	适用新金融工具准则,根据新准则的预期信用风险计提
客户二	---	---	---	1,060,000.00	851,000.00	10%	106,000.00	适用新金融工具准则,根据新准则的预期信用风险计提
客户三	---	---	---	5,200,000.00	4,160,000.00	10%	520,000.00	适用新金融工具准则,根据新准则的预期信用风险计提
客户四	550,643.00	---	---	17,248,845.26	13,826,608.36	5%	862,442.26	适用新金融工具准则,根据新准则的预期信用风险计提
客户五	225,000.00	6,759,702.33	---	---	687,220.23	5%	337,985.12	适用新金融工具准则,根据新准则的预期信用风险计提
客户六	---	---	---	1,286,730.00	1,029,384.00	10%	128,673.00	适用新金融工具准则,根据新准则的预期信用风险计提
客户七	---	---	---	10,150,000.00	8,120,000.00	10%	1,015,000.00	适用新金融工具准则,根据新准则的预期信用风险计提
客户八	---	---	---	12,642,412.27	10,113,929.82	5%	632,120.61	适用新金融工具准则,根据新准则的预期信用风险计提
客户九	---	8,663,930.00	24,990,070.00	---	8,363,414.00	3%,4%	1,259,520.70	适用新金融工具准则,根据新准则的预期信用风险计提
合计	775,643.00	15,423,632.33	24,990,070.00	47,904,787.53	47,404,996.41		4,893,421.69	

(2)公司预期信用损失的应收账款组合分类:

序号	组合分类	判断依据
1	信用风险较好组合	客户能够按照合同约定付款或虽存在短期货款延付的情形,但客户经营状况良好,与我司保持长期良好的合作关系,客户对产品交付基本满意
2	信用风险等级较高组合	长期不合作、客户经营状况欠佳、发生破产清算或诉讼的事项、客户出现重大突发的恶性事件、客户对产品交付使用参数存在分歧

近三年公司坏账准备计提政策的变更情况:

1、历史年度应收账款坏账计提政策:

①单项金额重大并单项计提坏账准备的应收款项

单项金额重大并单项计提坏账准备的应收款项的确认标准:单项金额重大的具体标准为应收款项余额前五名。

单项金额重大的应收款项坏账准备的计提方法:单独进行减值测试,按预计未来现金流量现值低于其账面价值的差额计提坏账准备,计入当期损益。单独测试未发生减值的应收款项,将其归入相应组合计提坏账准备。

②按信用风险特征组合计提坏账准备的应收账款

a.信用风险特征组合的确定依据

对于单项金额不重大的应收款项,与经单独测试后未减值的单项金额重大的应收款项一起按信用风险特征划分为若干组合,根据以前年度与之具有类似信用风险特征的应收款项组合的实际损失率为基础,结合现时情况确定应计提的坏账准备。

确定组合的依据:

项目	依据
账龄分析法组合	本公司根据以往的历史经验对应收款项计提比例作出最佳估计,参考应收款项的账龄进行信用风险组合分类
余额百分比法组合	1、账龄三年以上,且近三年未发生任何业务的不属于单项计提坏账准备的应收款项 2、合并范围内关联方组合 3、应收出口退税款

b.根据信用风险特征组合确定的计提方法

a)采用账龄分析法组合的坏账准备计提方法

账龄	应收账款计提比例(%)	其他应收款计提比例(%)
1年以内(含1年)	5	5
1-2年	10	10
2-3年	30	30
3年以上	80	80

b).采用余额百分比法组合的坏账准备计提方法

账龄	应收账款计提比例(%)	其他应收款计提比例(%)
账龄三年以上,且近三年未发生任何业务的不属于单项计提坏账准备的应收款项	100	100
合并范围内关联方	---	---
应收出口退税款	---	---

③单项金额虽不重大但单项计提坏账准备的应收款项

单项计提坏账准备的理由为:存在客观证据表明本公司将无法按应收款项的原有条款收回款项。坏账准备的计提方法为:根据应收款项的预计未来现金流量现值低于其账面价值的差额进行计提。

2、2019年度执行新的金融准则后的应收账款计提政策:

本公司对存在客观证据表明本公司将无法按应收款项的原有条款收回款项的其他应收账款单独确定其信用损失。

当在单项工具层面无法以合理成本评估预期信用损失的充分证据时,本公司参考历史信用损失经验,结合当前状况以及对未来经济状况的判断,依据信用风险特征将其他应收款划分为若干组合,在组合基础上计算预期信用损失。确定组合的依据如下:

组合名称	确定组合的依据	计提方法
信用风险较好组合	信用记录良好的客户	按账龄与整个存续期预期信用损失率对照表计提
信用风险等级较高组合	存在特别坏账风险的客户	按账龄与整个存续期预期信用损失率对照表计提
合并范围内关联方组合	应收合并范围内关联方款项	按账龄与整个存续期预期信用损失率对照表计提

本公司参考历史信用损失经验,结合当前状况以及对未来经济状况的预测,编制应收账款逾期天数与整个存续期预期信用损失率对照表,计算预期信用损失。2019年1月1日实施新的金融工具准则后,为了满足新准则的要求,公司对应收账款计提坏账准备的相关会计政策进行了修订。

(3)本期计提、收回或转回的坏账准备金转回情况:

单位:元

类别	期初余额	本期变动情况				期末余额
		计提	收回或转回	核销	其他变动	
单项计提预期信用损失的应收账款	31,255,548.26	2,029,182.53	---	---	---	33,284,730.79
按组合计提预期信用损失的应收账款	142,004,344.88	84,878,965.00	62,844,295.75	3,662,713.22	---	160,376,300.91
其中:信用风险较好组合	87,410,744.08	25,336,019.78	62,844,295.75	---	---	49,902,468.11
信用风险等级较高组合	54,593,600.80	59,542,945.22	---	3,662,713.22	---	110,473,832.80
合并范围内关联方组合	---	---	---	---	---	---
合计	173,259,893.14	86,908,147.53	62,844,295.75	3,662,713.22	---	193,661,031.70

上表本期变动情况中“收回或转回”的坏账准备金额6,284万元,由两部分内容组成:收回(收回货款减少的坏账准备金额)和转回(因客户原因收账风险加大,故将该客户由信用风险较好组合转入信用风险等级较高组合)。本期收回或转回的具体情况:

类别	收回或转回的金额(元)	备注
本期收回款项导致坏账转回的情况	26,687,123.08	
由于应收款分类导致坏账转回的情况	36,157,172.67	将原在信用风险较好组合已经计提的坏账转回,同时在信用风险等级较高组合重新计提
合计	62,844,295.75	

其中,本期收回款项导致坏账转回的情况:

单位:元

客户名称	2018年期末余额依据账龄计提的坏账金额	2019年期末余额账龄情况				2019年账龄一年以上部分计提坏账金额	收回款项对应转回的坏账金额
		1年以内	1-2年	2-3年	3年以上		
客户一	4,801,043.74	---	---	---	---	---	4,801,043.74
客户二	4,160,000.00	---	---	---	---	---	4,160,000.00
客户三	2,461,365.00	---	---	---	---	---	2,461,365.00
客户四	1,886,627.05	---	---	---	---	---	1,886,627.05
客户五	1,931,195.08	19,697,543.29	2,108,791.74	---	---	210,879.17	1,720,315.91
客户六	1,745,189.87	---	---	1,824,298.71	---	547,289.61	1,197,900.26
客户七	1,158,057.00	---	---	---	---	---	1,158,057.00
客户八	4,726,226.31	498,000.00	---	473,417.00	4,401,365.47	3,663,117.48	1,063,108.83
客户九	881,555.00	24,677,362.68	---	---	---	---	881,555.00
其他小客户综合列报	10,103,237.13	112,841,423.12	20,183,112.91	181,469.04	841,668.55	2,746,086.84	7,357,150.29
合计	33,854,496.18	157,714,329.09	22,291,904.65	2,479,184.75	5,243,034.02	7,167,373.11	26,687,123.08

注:按照公司会计政策账龄1-2年坏账准备计提比率为10%,2-3年坏账准备计提比率为30%,3年以上坏账准备计提比率为80%。本期转回的2,669万的坏账准备与前期调整期初的489万坏账准备不存在重叠的情形。在执行新的金融工具准则前,以前年度进行应收坏账账龄评估,在不符合单项计提和金额百分比计提的情况下,采用账龄分析法进行坏账准备计提时,公司每期期末按照应收账款当期的账龄情况重新计算坏账准备金额,重新计算的坏账准备金额与上期期末坏账准备余额之间的差额补提或冲减上期期末应收账款坏账准备金额,故历史年度未单独列示收回款项对应转回的坏账准备的影响金额。本年度为了更好的执行新的金融工具准则,应收账款坏账准备采用预期未来信用法计提,需将应收账款重分类为信用风险较好组合和信用风险等级较高组合,并将被归类为信用风险等级较高组合的坏账金额从信用风险较好组合中转出,故报告期单独列示了坏账收回、转回金额,通过转回的方式与原通过补充计提的方式计提的坏账准备,两种方法计提的坏账金额不受影响,只是列示的表格不同。

由于应收款分类导致坏账转回的情况:单位:元

项目名称	期末审定数	2019年期末余额账龄情况			自信用风险较好组合转出的应收账款对应转回的坏账金额
		1年以内	1-2年	2-3年	3年以上
客户一	21,208,321.53	140,052.82	243,280.61	61,900.00	20,763,088.10
客户二	15,370,059.99	---	---	67,168.00	15,302,891.99
客户三	1,427,975.82	---	---	---	1,427,975.82
客户四	2,554,715.53	---	---	---	2,554,715.53
客户五	160,884.90	---	---	---	160,884.90
客户六	1,087,193.84	---	---	---	1,087,193.84
客户七	2,470,000.00	122,500.00	2,347,500.00	---	---
客户八	299,682.50	---	---	---	299,682.50
客户九	228,000.00	---	---	---	228,000.00
其他小客户综合列报	1,056,682.57	---	---	---	1,056,682.57
合计	45,863,516.68	262,552.82	2,590,780.61	129,068.00	42,881,115.25

以上转回的坏账准备金明细客户,报告期末经分析风险系数增加,故由信用风险较好组合转入信用风险等级较高组合,该类客户本期根据信用风险较高组合坏账准备计提政策,重新评估计提坏账准备,在当期坏账准备计提金额中列示。

上述3616万转回的坏账准备金额2019年坏账计提的情况:

序号	项目名称	2018年按信用风险较低的组合计提坏账准备余额	2019年按信用风险高组合计提的坏账余额	其中:按信用风险较低的组合计提坏账金额	其中:按信用风险高组合调整的坏账金额
1	客户一	16,676,616.01	17,720,787.26	16,660,371.18	1,060,416.08
2	客户二	14,970,464.57	13,799,469.99	12,262,463.99	1,537,006.00
3	客户三	1,078,496.12	1,427,975.82	1,142,380.66	285,595.16
4	客户四	855,814.66	2,299,243.98	2,043,772.42	255,471.56
5	客户五	597,257.92	144,796.41	128,707.92	16,088.49
6	客户六	581,755.07	978,474.46	869,755.07	108,719.38
7	客户七	396,000.00	1,228,875.00	240,875.00	988,000.00
8	客户八	239,746.00	299,682.50	239,746.00	59,936.50
9	客户九	182,400.00	228,000.00	182,400.00	45,600.00
10	其他综合列报	578,622.33	1,052,379.64	845,345.90	207,033.75
合计	合计	36,157,172.68	39,179,685.06	34,615,818.14	4,563,866.92

综上所述报告期计提、收回或转回的坏账准备依据充分,不存在跨期调节利润的情形。

审计机构对该事项发表的意见:

经核查,我所认为,公司应收账款坏账准备计提符合企业会计准则和公司的会计政策,反映了公司应收账款的整体质量。未发现有证据证明公司存在跨期调节利润的情形。

问题2:

报告期末,公司长期应收款账面余额1.07亿元,同比增长167%,坏账准备余额3,705万元,同比增长15%。请你公司补充说明报告期末长期应收账款大幅增长的原因及合理性,你公司报告期内销售政策是否发生变化;请补充披露形成长期应收款事项的主要合同条款,结合交易对方的信用情况,说明坏账准备计提是否充分、谨慎。

请年审会计师核查并发表明确意见。

回复:

①报告期长期应收款变动情况:

单位:元

项目	2019年账面余额	2018年账面余额	报告期新增 金额	增长比例
历史项目(山东福泰尔轮胎有限公司)	40,160,063.56	40,160,063.56	---	0%
2019年度新增项目(天津国际联合轮胎橡胶股份有限公司)	66,507,236.01	---	66,507,236.01	100%
总计	106,667,299.57	40,160,063.56	66,507,236.01	166%

报告期内公司与天津国际联合轮胎橡胶股份有限公司(以下简称国际轮胎公司)开展融资租赁业务,签订了多份融资租赁合同,融资租赁期限为三年,融资租赁业务应收未收的本金及利息记入长期应收款科目,致使当期新增长期应收款6,651万元,长期应收款同比增长166%。业务开展以来,国际轮胎公司能够按照合同约定足额履行付款义务,本公司的子公司赛象信诚国际融资租赁有限公司主营业务为对外开展融资租赁业务,报告期内根据业务发展需要正常开展融资租赁业务,公司销售政策未发生变化。

②本期新增国际轮胎融资租赁业务的主要合同条款:

甲方(出租方):赛象信诚国际融资租赁有限公司

乙方(承租方):天津国际联合轮胎橡胶股份有限公司

丙方(租赁物供应方):天津赛象科技股份有限公司

第一条 租赁物

租赁物是指乙方自行选定、甲方出资购买、由丙方生产制造的在本合同附件《租赁物清单》中载明的设备(以下简称“租赁物”)。

第二条 租赁物的购买

1、乙方以承租、使用为目的,以融资租赁方式向甲方承租租赁物;甲方根据乙方的上述目的融资购买租赁物。

2、乙方须向甲方提供甲方认为必要的各种合理批准文件。

3、乙方根据自己的需要选定租赁物及卖方,自行与丙方商定租赁物的名称、规格、型号、数量、性能、质量、技术标准、技术服务、价格、交货地点、交货时间、质量保证等买卖合同中的条款;甲方根据乙方的上述选择与丙方签订买卖合同,以融资租赁交易中的买方及出租人身份购买租赁物,乙方在买卖合同上签字、盖章,确认同意甲方和丙方在买卖合同中所约定的相关条款。该买卖合同为本合同不可分割的附件。乙方确认其作出上述选择和决定并未依赖甲方的技能和判断,也未受到甲方的任何影响或干涉。乙方对上述自主选择与决定承担全部责任,在任何情况下,甲方均不承担任何责任。

第三条 租赁物的交付

1、租赁物由丙方根据买卖合同约定的时间、地点和方式直接向乙方交付,丙方按照买卖合同的约定向乙方交付租赁物时租赁物的所有权归甲方所有。

2、乙方根据买卖合同的约定直接从丙方受领租赁物。乙方受领租赁物后应签署《租赁物接收书》并交给甲方,乙方怠于履行该义务的,并不影响融资租赁之租赁物已向乙方完成交付之事实的成立,乙方亦不能以此为理由,提出甲方未适当履行租赁物交付义务的主张。

3、无论甲方是否对丙方提供的任何有关租赁物的证书、技术资料、图纸、清单、报告以及其他文件资料进行签收或签署,均不表示甲方对买卖合同项下的租赁物品质的认可,甲方对租赁物可能存在的瑕疵及其他不符合买卖合同约定的情况不承担任何责任。

4、如丙方迟延交付或未交付租赁物,乙方应按照买卖合同的规定直接向丙方主张权利,甲方不承担任何责任。

5、如因乙方原因造成丙方延迟交付租赁物的,因此而产生的一切责任均由乙方承担,并且乙方应当承担甲方因此而可能产生的对丙方的所有赔偿责任。

6、因不可抗力或政府法令等不属于甲方、丙方的原因而延误或导致未按约定交付租赁物的,甲方、丙方不承担任何责任。

第五条 合同期限、租赁期限和起租日

1、本合同期限,指从本合同生效之日至本合同履行完毕之日。

2、起租日:指丙方发货之日。

3、租赁期限,指从起租日起至最后一期租应付日的期间。租赁期限为不变期限,每三月一期共计壹拾贰期。

第六条 租金

1、甲方为乙方融资租赁之目的购买乙方自行选定的租赁物并出租予乙方使用,乙方承租租赁物须支付租金予甲方。租金及其支付办法、账号、币种和次数、金额,均按合同附件之《租赁附表》(概算表)及《实际租金支付表》的规定办理,实际支付时,《租赁附表》(概算表)与《实际租金支付表》不一致之处,以《实际租金支付表》为准。

2、首期付款(定金),自合同生效之日起【叁】个工作日内汇入甲方指定账户;

3、本合同租赁期限为【叁】年,租金为每【叁】个月等额支付一次租金,共分【壹拾贰】次支付,采用季末电汇方式支付。甲、乙双方一致同意由乙方按照《租赁附表》(概算表)及《实际租金支付表》的规定,向甲方按时、全额支付租金,乙方不得有任何的扣减或扣抵。乙方在本合同项下应付的所有租金和其他应付款项(包括但不限于本合同第八条,下同)均应在到期应付之日前【伍】个工作日内付至《租赁附表》(概算表)及《实际租金支付表》中规定的甲方账户。

第七条 租赁保证金

1、乙方应向甲方支付租赁保证金,保证金为乙方履行义务的保证,保证其违约、准时地交付租金并履行本合同规定的乙方其他义务。

2、租赁保证金数额为人民币【 】元整,乙方应将此款在发货之日前以电汇方式汇入甲方指定的账户。

3、在乙方完全履行本合同规定的全部义务起【拾】个工作日内,甲方将该保证金如数退还乙方或抵扣最后一期/几期的租金/部分租金。甲方退还租赁保证金时,只退还本金不支付利息。

4、甲方有权以租赁保证金按违约金、其他应付款项、逾期利息、应付租金、留购价款的顺序冲抵乙方对甲方的欠款。乙方应根据甲方的通知及时补足租赁保证金。若乙方未按要求补足租赁保证金,甲方有权使用乙方其后每次交付的租金优先补足保证金。乙方未按照甲方要求及时足额补足保证金的,除应足额补足保证金外,还应按照逾期补足部分金额的每日千分之【叁】的比例向甲方支付违约金。

第八条 其他应付费用

乙方应向甲方支付其他费用:

1、包括但不限于乙方应支付予甲方的租赁本金、利息、咨询费、保证金等款项;甲方垫付的,而应由乙方支付的租赁物的运输、设置、保管、使用、检验等费用及其它应由乙方支付的相关费用。

说明:融资租赁合同涉及内容较多,上述合同条款仅为主要条款,因报告期签署多份融资租赁合同,任何一份合同均不能代表所有交易情况,故上述条款中未具体体现日期、合同号、合同标的和付款金额等内容。

③坏账准备变动情况

项目	2018年坏账准备账面余额	2019年计提坏账准备	2019年坏账准备账面余额	增长比率
历史项目(山东福泰尔轮胎有限公司)	32,128,050.85	2,007,814.14	34,135,864.99	6.25%
2019年度新增项目(天津国际联合轮胎橡胶股份有限公司)	---	2,916,161.80	2,916,161.80	100.00%
合计	32,128,050.85	4,923,975.94	37,052,026.79	15.33%

山东福泰尔轮胎有限公司(以下简称山东福泰尔公司)融资租赁项目,2015年山东福泰尔公司因财务状况严重恶化,当期依据专业律师事务所评估,计提了80%的坏账准备。近几年山东福泰尔公司经营状况无明显改善,我司已通过法律途径维权并已胜诉。但因当地政府一直积极推动并购重组,我司判断其并购重组成功后,公司实现债权收回的收益将大于破产清算收益,公司时刻关注该公司的并购重组进展情况。报告期因山东福泰尔公司的经营现状仍不佳,遵循谨慎性原则,2019年末依据专业律师事务所评估意见补提5%的坏账准备,截至报告期末累计计提坏账准备比率85%,本期计提坏账金额为200.78万元。2019年新增国际轮胎融资租赁项目运行正常,出于谨慎性原则,依据该公司历史付款情况,对预期信用风险分析,本期计提坏账准备291.62万元。

国际轮胎坏账准备计提明细:

单位:元

项目名称	长期应收款账面余额	扣减保证金	长期应收款净额	一年内账龄坏账计提比率	坏账金额
国际轮胎项目	66,507,236.01	8,184,000.00	58,323,236.01	5%	2,916,161.80

融资租赁合同约定合同生效后租赁方应向出租方支付保证金,该保证金出租方记入其他应付款科目,合同约定当租赁方未按期履行付款义务时,出租方有权以租赁保证金抵减长期应收款,公司实际风险是长期应收款扣除保证金后的部分,故公司将保证金扣减后的长期应收款净额为基础计提长期应收款坏账准备。

截止至报告期末,国际轮胎公司全部按照合同约定履行了回款义务,分类为信用风险较好组合,采用账龄分析法计提坏账准备。综上所述报告期公司坏账准备金计提充分、谨慎。

审计机构对该事项发表的意见:

经核查,我所认为,报告期内公司根据业务需求在其经营范围内正常开展融资租赁业务,公司销售政策未发生重大变化。同时,未发现公司对长期应收款的坏账准备计提存在不够充分和谨慎的情形。

问题3:

报告期内,你公司销售费用-工资、售后维修费分别为916万、1,779万元,同比分别增长56%,202%,报告期内你公司营业收入仅增加17.19%。请你公司:

(1)结合报告期内营业收入增长幅度、销售人员变动情况、工资增长情况,补充说明报告期内销售费用-工资增长的原因及合理性;

(2)补充说明报告期内售后维修费的具体情况,并分析报告期内大幅增长的原因及合理性,你公司售后维修费计提政策,售后维修费计提是否充分。

请年审会计师核查并发表明确意见。

回复:

(1)报告期内销售费用-工资变动情况:

单位:元

项目	2018年发生额	2019年发生额	增加额	变动比率
工资	5,856,673.12	9,158,201.78	3,301,528.66	56%

我司销售人员工资是由基本工资和绩效工资组成,基本工资在不调薪的情况下基本不变,但绩效工资会根据每年公司经营决策、战略布局、工作重点制定不同的绩效指标,营销人员绩效指标包括:公司级指标(收入、利润)和个性化指标(新签合同额、回款额、长账龄应收账款回款、费用降低额、降本额等)。2019年公司营销部门的工作重点是催收长账龄应收账款,目的是增加流动资金的同时降低企业坏账风险,不断提升企业经营业绩。报告期通过销售人员的不懈努力,收效显著,如下所述公司本期的现金流状况明显好转。

2019年现金流量变动情况如下表:

单位:元

项 目	2019年金额	2018年金额	增加额	增加比率
现金及现金等价物净增加额	68,687,105.08	-150,508,377.82	219,195,482.90	145.64%
期末现金及现金等价物余额	188,711,723.56	120,024,618.48	68,687,105.08	57.23%

报告期工资增加是由于当期销售人员超额完成年初制定的绩效任务,当年获得的绩效工资高于2018年度绩效工资所致。报告期销售人员增加了3人,人员变动不构成报告期工资变动的主要因素。报告期工资增长合理、合规。

(2)售后维修费变动情况

单位:元

项目	2018年发生额	2019年发生额	增加金额	上涨比率
售后维修费	5,897,033.67	17,788,424.70	11,891,391.03	201.65%
其中:通用、专用机械设备	4,554,036.20	6,423,166.23	1,869,130.03	41.04%
其中:机器人及相关设备制造	1,342,997.47	11,365,258.47	10,022,261.00	746.26%

公司产品,属于非标定制产品,具有量身定制、加工周期长、技术门槛高、售后服务要求高等特点,为了最大限度地满足客户的需求,每台设备都存在个性化设计的部分。对于非标产品当性能指标更新换代时,设备投入使用初期会存在一定的不稳定性,从而导致售后费用增加,但后期会逐步趋于稳定。公司控股子公司广州井源机电设备有限公司(以下简称井源公司),主营业务为机器人及相关设备制造,属于智能设备领域,产品量技术领先占领市场。2019年,为提高产品性能,优化客户体验,公司对其产品进行整体更新换代。更新换代后的设备在交付使用初期,出现了短暂的新系统运行不稳定情况。经过技术人员对产品不稳定性分析,发现主要因素为原技术路线中导航系统选型问题。为保证公司产品信誉,始终坚持提供优质产品的初衷,经过公司管理层研究决定,集中全体售后服务团队及技术团队力量,将问题逐一解决,最终将满意的产品交付到客户手里,但同时,也因此导致报告期内售后费用增加。目前设备性能已逐步趋于稳定,后期售后费用会逐步下降。公司通过管理层和员工的共同努力,解决了技术问题,提升了产品性能,获得了客户的认可和好评,此项技术升级预计对未来订单量和业绩提升将带来较强的推动作用。报告期井源公司售后费用增加是由于产品更新换代带来的偶发事项,不具备持续性。公司售后服务费用由于非标产品特殊性,无法按照历史情况准确预计,以实际发生额入账。

审计机构对该事项发表的意见:

经核查,我所认为,报告期内公司销售费用-工资增长具有合理性,未见重大异常情况。由于产品更新换代的特殊因素,导致本期售后服务费较高,报告期公司售后服务费会计处理符合公司的会计政策。

问题4:

报告期内,你公司营业收入-专用设备制造业毛利率为33.12%,同比减少9.95%,请你公司:

(1)补充披露营业成本的具体构成及变动情况,结合行业环境、原材料价格、人工成本、产品价格等详细说明你公司主要产品单位成本变动情况;

(2)结合同行业毛利率情况、报告期内营业成本明细分析,补充说明报告期内主营业务毛利率下降的原因及合理性。

请年审会计师核查并发表明确意见。

回复:

营业成本占营业收入比率:

年度	直接材料占比	委外加工费占比	材料成本小计	直接人工占比	制造费用占比	设计费占比	产品毛利率
2018年	32.42%	9.77%	42.19%	5.22%	7.08%	2.44%	43.07%
2019年	40.23%	13.57%	53.80%	5.30%	7.16%	0.62%	33.12%
变动幅度	7.82%	3.79%	11.61%	0.08%	0.07%	-1.82%	-9.95%

公司营业成本由直接材料成本、委外加工成本、直接人工、制造费用和设计费用组成。从上表数据可以看出2019年产品毛利率下降主要是由于原材料成本上涨造成的,公司产品为大型非标设备,具有产品体量大、单位价值高、生产周期长等特点,一般加工周期6-9个月,大型设备生产周期可达到1年。2019年的生产订单,大部分于2018年即已签订,但由于2018年签订销售合同时,公司未充分预计到未来年度原材料价格的上涨趋势,最终导致产品毛利率大幅下降。

部分供应商涨价情况列示:

供应商	调价日期	降价比
供应商一	2019.01.16	平均涨幅约42%
供应商二	2019.01.16	涨幅23.4%
供应商三	2019.01.18/2019.05.05	涨幅7.41%/涨49.3%
供应商四	2019.01.23/2019.04.13/2019.06.27	涨幅14%、涨10%、13%/涨10%
供应商五	2019.02.14	涨幅4.5%
供应商六	2019.02.26	涨幅3%
供应商七	2019.03.01	涨幅13%和9%
供应商八	2019.03.01	涨幅357%
供应商九	2019.03.01	涨幅7.1%
供应商十	2019.03.07/2018.04.15	平均涨幅24%/涨幅17%
供应商十一	2019.03.12	涨幅1.8%
供应商十二	2019.04.12	涨幅3%
供应商十三	2019.04.12	涨幅2.65%
供应商十四	2019.04.18/2019.06.03	涨幅5%/涨幅10%
供应商十五	2019.04.24	涨幅9.37%
供应商十六	2019.04.26	涨幅10%
供应商十七	2019.05.05/2019.05.24/2019.07.17/2019.08.012019.11.08/2019.12.25	涨幅36%/幅涨146%/涨幅58%/涨幅37%/涨幅15%
供应商十八	2019.05.24	涨幅14%
供应商十九	2019.05.27	涨幅2.65%
供应商二十	2019.05.27	涨幅3%
供应商二十一	2019.06.24	涨幅23%
供应商二十二	2019.06.25/2019.07.02	涨幅1%/涨幅2.45%
供应商二十三	2019.06.27	涨幅34.08%
供应商二十四	2019.07.04	涨幅18.2%
供应商二十五	2019.07.18	涨幅2.65%
供应商二十六	2019.08.01	涨幅53%
供应商二十七	2019.09.10	涨幅7.8%
供应商二十八	2019.09.18	涨幅5%
供应商二十九	2019.11.04	涨幅20.1%

注:以上仅为部分可统计的采购原材料涨价情况,其他外协加工件、委外加工成本及其他形式调价等成本上涨情况涉及因素较多无法直接统计列示。

同时,受中美贸易摩擦,报告期内关税增加情况如下:

单位:元

2019年实际缴纳	2018年实际缴纳	增加额	增长率
1,181,279.96	372,307.05	808,972.90	217.29%

原材料价格和关税上涨是产品毛利率下降的主要因素,同时受市场大环境影响,整体市场订单不足,存在部分市场订单因多方竞价导致销售价格下降的情况,导致公司产品毛利率有所下降。

(2)同行业毛利率情况:

报告期同行业产品毛利率情况:

单位:万元

公司名称	行业	营业收入	营业成本	产品毛利率
A公司	橡胶装备系统	194,223.46	140,366.45	28%
B公司	汽车轮胎装备行业	299,260.17	192,725.67	36%
C公司	汽车轮胎装备行业	66,493.25	59,945