

盈康生命2019年度报告网上业绩说明会精彩回放

盈康生命董事长谭丽霞女士致辞

尊敬的各位投资者：
大家好！
欢迎各位参加盈康生命科技股份有限公司2019年度报告网上业绩说明会，我是盈康生命董事长谭丽霞。在此，我谨代表公司和全体员工，对长久以来支持和关注盈康生命的各位股东和投资者朋友表示衷心的感谢！
盈康生命成立于1998年，于2010年12月在深圳证券交易所创业板挂牌上市。2019年，盈康生命迎来了重大的历史转折，公司控股股东变更为青岛盈康医疗投资有限公司，实际控制人变更为海尔集团公司，成为海尔大健康生态品牌盈康一身的成员企业。这一年，公司战略重塑聚焦，策略优化迭代，以“物联网肿瘤治疗综合生态品牌”为定位，围绕肿瘤治疗综合解决方案这一主线，坚持“一体两翼”，从肿瘤治疗设备和肿瘤治疗服务两个维度不断推进肿瘤服务领域全产业链的发展，开启了新篇章。
今天，非常高兴能够与关注盈康生命的朋友们展开交流，希望通过网上交流与沟通，增进对盈康生命的了解！盈康生命愿与大家共享成果，共创美好未来！

问：公司未来发展策略和目标？
王蔚：尊敬的投资者，您好。公司以“物联网肿瘤治疗综合生态品牌”为定位，围绕肿瘤治疗综合解决方案这一主线，坚持“一体两翼”，从肿瘤治疗设备和肿瘤治疗服务两个维度不断推进肿瘤服务领域全产业链的发展。肿瘤治疗设备向“高”端发展，打造全球领先的肿瘤治疗科技生态品牌；肿瘤治疗服务向“宽”度发展，打造国内一流的肿瘤治疗服务连锁第一联想度品牌。
谢谢。
问：公司情况介绍及2019年变化？
胡园园：尊敬的投资者，您好。盈康生命成立于1998年，2010年12月在深圳证券交易所创业板上市，证券代码：300143。经过二十年转型发展，逐渐成长为国内领先的肿瘤医疗服务运营商和立体定向放射治疗设备综合服务商。

2019年3月，公司控股股东变更为青岛盈康医疗投资有限公司，实际控制人变更为海尔集团公司，成为海尔大健康生态品牌盈康一身的成员企业。
2019年7月，公司名称变更为“盈康生命科技股份有限公司”，股票简称由“星普医科”变更为“盈康生命”，预示着自实际控制人变更后将迎来新发展和新篇章。
谢谢。
问：公司目前下属有几家医院？
王蔚：尊敬的投资者，您好。盈康生命通过并购和自建共布局了5家医院，是“小综合大专科”肿瘤特色医院，围绕肿瘤预防、诊断、治疗及康复业务，构建以肿瘤服务为专业特色的线下医疗服务体系。包括四川友谊医院、重庆华健方医院、杭州怡康中医肿瘤医院、长春盈康医院和长沙盈康医院，其中长沙盈康医院还处于建设阶段。
谢谢。

问：海尔集团公司本次入主后，与公司原有业务契合度如何，未来公司发展方向向海尔是否有明确定位？
王蔚：尊敬的投资者，您好。目前，海尔集团公司间接控制4家医院、2家护理院和2家养老院和1家门诊部，同时对2家医院有重大影响，与上市公司的业务存在一定的契合度。海尔集团公司在盈康医疗在收购股权过程中已经做出相关承诺，将在未来60个月内根据所控制企业的主营业务发展特点整合各企业发展方向，按照监管机构及法律法规的要求尽一切合理努力解决与上市公司及其下属企业构成竞争或潜在竞争的业务，包括但不限于将符合条件的优质资产、业务优先注入上市公司，若无法注入上市公司的，将通过包括但不限于将产生竞争的资产、业务转让给无关联第三方、将产生竞争的资产、业务托管给上市公司等。盈康医投及海尔集团公司将切实履行上述承诺，努力提升上市公司资产质量与盈利能力。
谢谢。
问：公司医疗服务板块的核心竞争力是什么？

胡园园：尊敬的投资者，您好。公司医疗服务板块的核心竞争力主要体现在以下几个方面：
1、肿瘤特色的差异化定位优势
2、学科建设力量和专家人才资源优势
3、共创共享的医联体生态圈优势
4、标准化高复制性的业务模式优势
问：友谊医院科室和床位设置情况，以及2019年各科室的收入和床位使用率情况？
胡园园：尊敬的投资者，您好。目前，友谊医院规划床位1200张，实际开放600张，2019年度平均床位使用率为99%；其中，肿瘤科床位共120张，使用率超过120%。未来将逐步进行床位开放，预计2022年开放到800张。
谢谢。
问：友谊医院发展的主要优势是什么？
胡园园：尊敬的投资者，您好。友谊医院作为西南地区领先的民营三级综合医院，其优势主要体现在以下几个方面：

①区位优势：靠近四川大学华西医院和四川省肿瘤医院，具备引流效果。
②政策优势：四川省是西南地区以及西藏地区的医疗资源中心。
③差异化定位优势：与公立医院比，民营医院市场化运营，注重服务质量，客户体验好；与综合医院比：“小综合大专科”的定位凸显了友谊医院在肿瘤治疗领域的优势，其1/3以上的床位和收入来自肿瘤治疗。
④软硬件结合优势：拥有宝贵的专家资源和先进的治疗设备。
谢谢。
问：本次非公开发行对公司业务及资产将带来怎样影响？
贺灵：尊敬的投资者，您好。本次发行完成后，将有利于提升公司各业务板块的经营能力，有助于增强公司在肿瘤服务领域的行业地位，公司的主营业务将会进一步丰富，整体实力将得到增强。
谢谢。
问：医疗器械板块和医疗服务板块占公司收入的比重分别是多少？
王蔚：尊敬的投资者，您好。医疗器械板块2019年实现收入1.43亿元，占比为25%，同比增长68.16%；医疗服务板块2019年实现收入4.28亿元，占比为75%，同比增长2.77%。
谢谢。
问：公司本次非公开发行项目的发行数量、认购对象、发行价格、募集资金等情况介绍
胡园园：尊敬的投资者，您好。公司本次非公开相关信息如下：

发行数量：不超过本次发行前公司总股本的20%，即109,170,852股（含本数）
认购对象：控股股东盈康医投

发行价格：7.61元/股
募集资金总额：不超过73,294万元
谢谢。
问：友谊医院的发展是否具有可复制性？
贺灵：尊敬的投资者，您好。肿瘤是医生+大型设备相结合的诊断模式，肿瘤放疗专科医院的标准程度高，对设备依赖性更大，需要通过高精尖的诊断技术才能开展治疗，这既形成了高壁垒也为复制和连锁化提供了基础。
谢谢。
问：控股股东目前持股比例为多少，本次非公开发行后股份变动如何？
胡园园：尊敬的投资者，您好。控股股东盈康医投目前直接持有公司158,563,539 股股份，占发行前上市公司总股本的29.05%。海尔集团公司间接控制盈康医投，系公司实际控制人。本次非公开发行盈康医投认购金额不超过73,294万元，按照本次非公开发行的价格7.61元/股来测算，盈康医投认购股数不超过96,312,746 股，本次非公开发行完成后，盈康医投直接持有公司股份比例将增加至39.69%，仍为公司控股股东。海尔集团公司仍为公司实际控制人。
谢谢。
问：在肿瘤连锁医院的发展中，取得大型设备的配置证应该是一环，我们是否有优势和应对策略？
贺灵：尊敬的投资者，您好。政策放开：国家卫健委2018年制订的《大型医用设备配置许可管理目录（2018年）》首次将伽玛刀归入乙类大型设备，全国规划配置254台，其中新增146台。随着政策落地伽玛刀配置审批下放至省级后，将利好伽玛刀销售。同时此次管理目录的修订也预示了国家对于大型医疗设备的管理逐渐放开的趋势。玛西普乃至上市公司在肿瘤治疗领域有二十多年的人才积累，全国范围内人员调配也使得我们在大配证的审批过程中具备领先优势。
谢谢。
问：公司近期是否有其他融资计划及资本运作计划？
胡园园：尊敬的投资者，您好。截至目前，公司尚未披露相关信息，如启动实施相关运作，公司将及时、准确、完整的进行信息披露。
问：2019年玛西普研发投入多少，2020是否会加大研发投入？
胡园园：尊敬的投资者，您好。2019年度公司研发投入总额为1,123.28万元，较上年同期增长11.14%。以后公司将持续加大研发投入。
谢谢。
问：2019年公司医疗器械板块销售情况怎样？
王蔚：尊敬的投资者，您好。2019年度，医疗器械板块营业收入1.44亿元，同比增长68.16%，其中伽玛刀产品实现收入8840万元，同比增长52.41%。
谢谢。
问：您好，请问公司直线加速器业务进展到什么程度，计划获取国家牌照的时间，预计带来的业务量。
王蔚：尊敬的投资者，您好。目前公司研发的直线加速器样机正处于紧张的调试和测试阶段，将尽快申请注册。2018年10月30日，国家卫健委在官网发布《关于发布2018—2020年大型医用设备配置规划的通知》，该文件指出，截至2020年底，直线加速器全国规划配置在3,162台内，其中新增1,208台。说明直线加速器的市场容量和空间较大。
谢谢。
问：友谊医院肿瘤放疗设备配置情况？
王蔚：尊敬的投资者，您好。友谊医院拥有伽玛射线头部立体定向放射治疗系统1台，采购于玛西普，同时还配置了TOMO刀、直线加速器、后装PET-CT、CT、核磁等

均已投入使用。
问：玛西普的核心竞争力是什么？
王蔚：玛西普的核心竞争力主要体现在以下5个方面：
1、技术引领——突破垄断，获国际认证
2、方案引领——一站式放疗全场景综合解决方案
3、市场引领——国内伽玛刀头部企业
4、管理引领——持续创新能力和迭代升级的经营策略
5、资源引领——显著的原料供应优势，突破产能限制瓶颈
问：公司布局直线加速器的优势？
王蔚：尊敬的投资者，您好。玛西普公司是国家级的高新技术企业，20余年来一直专注于伽玛刀系列产品的研发和生产。玛西普的医用加速器项目从设计之初即瞄准了国外品牌的最新先进技术，覆盖目前的主流放疗治疗手段，治疗模式支持静态调强、动态调强、旋转调强；图像引导支持KV CBCT、KV平板、MV CBCT；双能自屏蔽且支持FF/FFF模式，实现高剂量率、大射野；桶形自屏蔽结构，且可以根据不同层次客户需求进行定制化配置和模块化升级。
玛西普的伽玛刀产品早已得到国内外认可，国内装机量最大，同时也销售到欧美等多个国家，品牌的影响力有助于同品牌加速器产品的销售，已有的设备生产、质量保证和售后服务体系，同样可以保证加速器产品的成本、质量和售后服务。
问：目前国内民营医院经营格局如何？
王蔚：尊敬的投资者，您好。近年来我国非公医院数量逐渐增加，但总体实力与公立医院还有较大差距。根据国家卫健委《2018年我国卫生健康事业发展统计公报》显示，2018年，我国非公医院数量占比约64%，但病床数占比约26%；但收入占比仅13%，其中二三级非公医院收入占比7%。
谢谢。
问：您好，请问没有完成对赌的医院，如友谊、友方，有补偿措施吗？
胡园园：尊敬的投资者，您好。公司在收购四川友谊医院、重庆华健方医院时与交易对手方签署的《股权转让协议》中均已明确约定业绩承诺和业绩补偿条款，公司将积极与相关交易对手方沟通，并向其发送履行业绩补偿承诺的告知函，督促业绩承诺对象及时履行业绩补偿承诺，保证公司能够及时收回业绩补偿款。
谢谢。
问：公司2020年一季度持续亏损，该趋势是否会延续，公司预计2020年经营情况如何？
王蔚：尊敬的投资者，您好。公司2020年一季度亏损

主要系疫情影响所致。疫情并不影响公司的长期发展逻辑，长期看公司前景明朗，未来销售和服务收入可观，业绩向好。
谢谢。
问：请问，伽玛刀国内的主要竞争对手都有哪些，对手的规模，以及盈康相比较的优势？
王蔚：尊敬的投资者，您好。玛西普在国内放疗设备品牌中处于领先地位，是国内伽玛刀头部企业，全球装机量超过100台，伽玛刀国内市场占有率24%，其中头部伽玛刀装机量市场第一，占国内市场的90%以上。国内品牌主要竞争对手是奥沃和一体医疗，但玛西普研发生产的头部伽玛刀产品Infimi，已经达到国际最先水平的，也是目前国内率先通过美国FDA、SS&D双认证的头部伽玛刀，技术水平已远超国内竞争对手。
谢谢。
问：在盈康上市公司外，海尔集团也布局有医疗相关业务或者投资，请问未来上市公司和集团之间的业务联动计划，及上市公司的利益如何保障？
谭丽霞：尊敬的投资者，您好。目前，海尔集团公司间接控制4家医院、2家护理院和2家养老院和1家门诊部，同时对2家医院有重大影响，与上市公司的业务存在一定的契合度和联动性。海尔集团公司和盈康医投在收购股权过程中已经做出相关承诺，将在未来60个月内根据所控制企业的主营业务发展特点整合各企业发展方向，按照监管机构及法律法规的要求尽一切合理努力解决与上市公司及其下属企业构成竞争或潜在竞争的业务，包括但不限于将符合条件的优质资产、业务优先注入上市公司，若无法注入上市公司的，将通过包括但不限于将产生竞争的资产、业务转让给无关联第三方、将产生竞争的资产、业务托管给上市公司等。盈康医投及海尔集团公司将切实履行上述承诺，保障上市公司利益，努力提升上市公司资产质量与盈利能力。谢谢！

问：公司情况介绍及2019年变化？
胡园园：尊敬的投资者，您好。盈康生命成立于1998年，2010年12月在深圳证券交易所创业板上市，证券代码：300143。经过二十年转型发展，逐渐成长为国内领先的肿瘤医疗服务运营商和立体定向放射治疗设备综合服务商。

2019年3月，公司控股股东变更为青岛盈康医疗投资有限公司，实际控制人变更为海尔集团公司，成为海尔大健康生态品牌盈康一身的成员企业。
2019年7月，公司名称变更为“盈康生命科技股份有限公司”，股票简称由“星普医科”变更为“盈康生命”，预示着自实际控制人变更后将迎来新发展和新篇章。
谢谢。
问：公司目前下属有几家医院？
王蔚：尊敬的投资者，您好。盈康生命通过并购和自建共布局了5家医院，是“小综合大专科”肿瘤特色医院，围绕肿瘤预防、诊断、治疗及康复业务，构建以肿瘤服务为专业特色的线下医疗服务体系。包括四川友谊医院、重庆华健方医院、杭州怡康中医肿瘤医院、长春盈康医院和长沙盈康医院，其中长沙盈康医院还处于建设阶段。
谢谢。

问：海尔集团公司本次入主后，与公司原有业务契合度如何，未来公司发展方向向海尔是否有明确定位？
王蔚：尊敬的投资者，您好。目前，海尔集团公司间接控制4家医院、2家护理院和2家养老院和1家门诊部，同时对2家医院有重大影响，与上市公司的业务存在一定的契合度。海尔集团公司在盈康医疗在收购股权过程中已经做出相关承诺，将在未来60个月内根据所控制企业的主营业务发展特点整合各企业发展方向，按照监管机构及法律法规的要求尽一切合理努力解决与上市公司及其下属企业构成竞争或潜在竞争的业务，包括但不限于将符合条件的优质资产、业务优先注入上市公司，若无法注入上市公司的，将通过包括但不限于将产生竞争的资产、业务转让给无关联第三方、将产生竞争的资产、业务托管给上市公司等。盈康医投及海尔集团公司将切实履行上述承诺，努力提升上市公司资产质量与盈利能力。
谢谢。
问：公司医疗服务板块的核心竞争力是什么？

胡园园：尊敬的投资者，您好。公司医疗服务板块的核心竞争力主要体现在以下几个方面：
1、肿瘤特色的差异化定位优势
2、学科建设力量和专家人才资源优势
3、共创共享的医联体生态圈优势
4、标准化高复制性的业务模式优势
问：友谊医院科室和床位设置情况，以及2019年各科室的收入和床位使用率情况？
胡园园：尊敬的投资者，您好。目前，友谊医院规划床位1200张，实际开放600张，2019年度平均床位使用率为99%；其中，肿瘤科床位共120张，使用率超过120%。未来将逐步进行床位开放，预计2022年开放到800张。
谢谢。
问：友谊医院发展的主要优势是什么？
胡园园：尊敬的投资者，您好。友谊医院作为西南地区领先的民营三级综合医院，其优势主要体现在以下几个方面：

①区位优势：靠近四川大学华西医院和四川省肿瘤医院，具备引流效果。
②政策优势：四川省是西南地区以及西藏地区的医疗资源中心。
③差异化定位优势：与公立医院比，民营医院市场化运营，注重服务质量，客户体验好；与综合医院比：“小综合大专科”的定位凸显了友谊医院在肿瘤治疗领域的优势，其1/3以上的床位和收入来自肿瘤治疗。
④软硬件结合优势：拥有宝贵的专家资源和先进的治疗设备。
谢谢。
问：本次非公开发行对公司业务及资产将带来怎样影响？
贺灵：尊敬的投资者，您好。本次发行完成后，将有利于提升公司各业务板块的经营能力，有助于增强公司在肿瘤服务领域的行业地位，公司的主营业务将会进一步丰富，整体实力将得到增强。
谢谢。
问：医疗器械板块和医疗服务板块占公司收入的比重分别是多少？
王蔚：尊敬的投资者，您好。医疗器械板块2019年实现收入1.43亿元，占比为25%，同比增长68.16%；医疗服务板块2019年实现收入4.28亿元，占比为75%，同比增长2.77%。
谢谢。
问：公司本次非公开发行项目的发行数量、认购对象、发行价格、募集资金等情况介绍
胡园园：尊敬的投资者，您好。公司本次非公开相关信息如下：

发行数量：不超过本次发行前公司总股本的20%，即109,170,852股（含本数）
认购对象：控股股东盈康医投

发行价格：7.61元/股
募集资金总额：不超过73,294万元
谢谢。
问：友谊医院的发展是否具有可复制性？
贺灵：尊敬的投资者，您好。肿瘤是医生+大型设备相结合的诊断模式，肿瘤放疗专科医院的标准程度高，对设备依赖性更大，需要通过高精尖的诊断技术才能开展治疗，这既形成了高壁垒也为复制和连锁化提供了基础。
谢谢。
问：控股股东目前持股比例为多少，本次非公开发行后股份变动如何？
胡园园：尊敬的投资者，您好。控股股东盈康医投目前直接持有公司158,563,539 股股份，占发行前上市公司总股本的29.05%。海尔集团公司间接控制盈康医投，系公司实际控制人。本次非公开发行盈康医投认购金额不超过73,294万元，按照本次非公开发行的价格7.61元/股来测算，盈康医投认购股数不超过96,312,746 股，本次非公开发行完成后，盈康医投直接持有公司股份比例将增加至39.69%，仍为公司控股股东。海尔集团公司仍为公司实际控制人。
谢谢。
问：在肿瘤连锁医院的发展中，取得大型设备的配置证应该是一环，我们是否有优势和应对策略？
贺灵：尊敬的投资者，您好。政策放开：国家卫健委2018年制订的《大型医用设备配置许可管理目录（2018年）》首次将伽玛刀归入乙类大型设备，全国规划配置254台，其中新增146台。随着政策落地伽玛刀配置审批下放至省级后，将利好伽玛刀销售。同时此次管理目录的修订也预示了国家对于大型医疗设备的管理逐渐放开的趋势。玛西普乃至上市公司在肿瘤治疗领域有二十多年的人才积累，全国范围内人员调配也使得我们在大配证的审批过程中具备领先优势。
谢谢。
问：公司近期是否有其他融资计划及资本运作计划？
胡园园：尊敬的投资者，您好。截至目前，公司尚未披露相关信息，如启动实施相关运作，公司将及时、准确、完整的进行信息披露。
问：2019年玛西普研发投入多少，2020是否会加大研发投入？
胡园园：尊敬的投资者，您好。2019年度公司研发投入总额为1,123.28万元，较上年同期增长11.14%。以后公司将持续加大研发投入。
谢谢。
问：2019年公司医疗器械板块销售情况怎样？
王蔚：尊敬的投资者，您好。2019年度，医疗器械板块营业收入1.44亿元，同比增长68.16%，其中伽玛刀产品实现收入8840万元，同比增长52.41%。
谢谢。
问：您好，请问公司直线加速器业务进展到什么程度，计划获取国家牌照的时间，预计带来的业务量。
王蔚：尊敬的投资者，您好。目前公司研发的直线加速器样机正处于紧张的调试和测试阶段，将尽快申请注册。2018年10月30日，国家卫健委在官网发布《关于发布2018—2020年大型医用设备配置规划的通知》，该文件指出，截至2020年底，直线加速器全国规划配置在3,162台内，其中新增1,208台。说明直线加速器的市场容量和空间较大。
谢谢。
问：友谊医院肿瘤放疗设备配置情况？
王蔚：尊敬的投资者，您好。友谊医院拥有伽玛射线头部立体定向放射治疗系统1台，采购于玛西普，同时还配置了TOMO刀、直线加速器、后装PET-CT、CT、核磁等

均已投入使用。
问：玛西普的核心竞争力是什么？
王蔚：玛西普的核心竞争力主要体现在以下5个方面：
1、技术引领——突破垄断，获国际认证
2、方案引领——一站式放疗全场景综合解决方案
3、市场引领——国内伽玛刀头部企业
4、管理引领——持续创新能力和迭代升级的经营策略
5、资源引领——显著的原料供应优势，突破产能限制瓶颈
问：公司布局直线加速器的优势？
王蔚：尊敬的投资者，您好。玛西普公司是国家级的高新技术企业，20余年来一直专注于伽玛刀系列产品的研发和生产。玛西普的医用加速器项目从设计之初即瞄准了国外品牌的最新先进技术，覆盖目前的主流放疗治疗手段，治疗模式支持静态调强、动态调强、旋转调强；图像引导支持KV CBCT、KV平板、MV CBCT；双能自屏蔽且支持FF/FFF模式，实现高剂量率、大射野；桶形自屏蔽结构，且可以根据不同层次客户需求进行定制化配置和模块化升级。
玛西普的伽玛刀产品早已得到国内外认可，国内装机量最大，同时也销售到欧美等多个国家，品牌的影响力有助于同品牌加速器产品的销售，已有的设备生产、质量保证和售后服务体系，同样可以保证加速器产品的成本、质量和售后服务。
问：目前国内民营医院经营格局如何？
王蔚：尊敬的投资者，您好。近年来我国非公医院数量逐渐增加，但总体实力与公立医院还有较大差距。根据国家卫健委《2018年我国卫生健康事业发展统计公报》显示，2018年，我国非公医院数量占比约64%，但病床数占比约26%；但收入占比仅13%，其中二三级非公医院收入占比7%。
谢谢。
问：您好，请问没有完成对赌的医院，如友谊、友方，有补偿措施吗？
胡园园：尊敬的投资者，您好。公司在收购四川友谊医院、重庆华健方医院时与交易对手方签署的《股权转让协议》中均已明确约定业绩承诺和业绩补偿条款，公司将积极与相关交易对手方沟通，并向其发送履行业绩补偿承诺的告知函，督促业绩承诺对象及时履行业绩补偿承诺，保证公司能够及时收回业绩补偿款。
谢谢。
问：公司2020年一季度持续亏损，该趋势是否会延续，公司预计2020年经营情况如何？
王蔚：尊敬的投资者，您好。公司2020年一季度亏损

主要系疫情影响所致。疫情并不影响公司的长期发展逻辑，长期看公司前景明朗，未来销售和服务收入可观，业绩向好。
谢谢。
问：请问，伽玛刀国内的主要竞争对手都有哪些，对手的规模，以及盈康相比较的优势？
王蔚：尊敬的投资者，您好。玛西普在国内放疗设备品牌中处于领先地位，是国内伽玛刀头部企业，全球装机量超过100台，伽玛刀国内市场占有率24%，其中头部伽玛刀装机量市场第一，占国内市场的90%以上。国内品牌主要竞争对手是奥沃和一体医疗，但玛西普研发生产的头部伽玛刀产品Infimi，已经达到国际最先水平的，也是目前国内率先通过美国FDA、SS&D双认证的头部伽玛刀，技术水平已远超国内竞争对手。
谢谢。
问：在盈康上市公司外，海尔集团也布局有医疗相关业务或者投资，请问未来上市公司和集团之间的业务联动计划，及上市公司的利益如何保障？
谭丽霞：尊敬的投资者，您好。目前，海尔集团公司间接控制4家医院、2家护理院和2家养老院和1家门诊部，同时对2家医院有重大影响，与上市公司的业务存在一定的契合度和联动性。海尔集团公司和盈康医投在收购股权过程中已经做出相关承诺，将在未来60个月内根据所控制企业的主营业务发展特点整合各企业发展方向，按照监管机构及法律法规的要求尽一切合理努力解决与上市公司及其下属企业构成竞争或潜在竞争的业务，包括但不限于将符合条件的优质资产、业务优先注入上市公司，若无法注入上市公司的，将通过包括但不限于将产生竞争的资产、业务转让给无关联第三方、将产生竞争的资产、业务托管给上市公司等。盈康医投及海尔集团公司将切实履行上述承诺，保障上市公司利益，努力提升上市公司资产质量与盈利能力。谢谢！

问：公司情况介绍及2019年变化？
胡园园：尊敬的投资者，您好。盈康生命成立于1998年，2010年12月在深圳证券交易所创业板上市，证券代码：300143。经过二十年转型发展，逐渐成长为国内领先的肿瘤医疗服务运营商和立体定向放射治疗设备综合服务商。

2019年3月，公司控股股东变更为青岛盈康医疗投资有限公司，实际控制人变更为海尔集团公司，成为海尔大健康生态品牌盈康一身的成员企业。
2019年7月，公司名称变更为“盈康生命科技股份有限公司”，股票简称由“星普医科”变更为“盈康生命”，预示着自实际控制人变更后将迎来新发展和新篇章。
谢谢。
问：公司目前下属有几家医院？
王蔚：尊敬的投资者，您好。盈康生命通过并购和自建共布局了5家医院，是“小综合大专科”肿瘤特色医院，围绕肿瘤预防、诊断、治疗及康复业务，构建以肿瘤服务为专业特色的线下医疗服务体系。包括四川友谊医院、重庆华健方医院、杭州怡康中医肿瘤医院、长春盈康医院和长沙盈康医院，其中长沙盈康医院还处于建设阶段。
谢谢。

问：海尔集团公司本次入主后，与公司原有业务契合度如何，未来公司发展方向向海尔是否有明确定位？
王蔚：尊敬的投资者，您好。目前，海尔集团公司间接控制4家医院、2家护理院和2家养老院和1家门诊部，同时对2家医院有重大影响，与上市公司的业务存在一定的契合度。海尔集团公司在盈康医疗在收购股权过程中已经做出相关承诺，将在未来60个月内根据所控制企业的主营业务发展特点整合各企业发展方向，按照监管机构及法律法规的要求尽一切合理努力解决与上市公司及其下属企业构成竞争或潜在竞争的业务，包括但不限于将符合条件的优质资产、业务优先注入上市公司，若无法注入上市公司的，将通过包括但不限于将产生竞争的资产、业务转让给无关联第三方、将产生竞争的资产、业务托管给上市公司等。盈康医投及海尔集团公司将切实履行上述承诺，努力提升上市公司资产质量与盈利能力。
谢谢。
问：公司医疗服务板块的核心竞争力是什么？

胡园园：尊敬的投资者，您好。公司医疗服务板块的核心竞争力主要体现在以下几个方面：
1、肿瘤特色的差异化定位优势
2、学科建设力量和专家人才资源优势
3、共创共享的医联体生态圈优势
4、标准化高复制性的业务模式优势
问：友谊医院科室和床位设置情况，以及2019年各科室的收入和床位使用率情况？
胡园园：尊敬的投资者，您好。目前，友谊医院规划床位1200张，实际开放600张，2019年度平均床位使用率为99%；其中，肿瘤科床位共120张，使用率超过120%。未来将逐步进行床位开放，预计2022年开放到800张。
谢谢。
问：友谊医院发展的主要优势是什么？
胡园园：尊敬的投资者，您好。友谊医院作为西南地区领先的民营三级综合医院，其优势主要体现在以下几个方面：

①区位优势：靠近四川大学华西医院和四川省肿瘤医院，具备引流效果。
②政策优势：四川省是西南地区以及西藏地区的医疗资源中心。
③差异化定位优势：与公立医院比，民营医院市场化运营，注重服务质量，客户体验好；与综合医院比：“小综合大专科”的定位凸显了友谊医院在肿瘤治疗领域的优势，其1/3以上的床位和收入来自肿瘤治疗。
④软硬件结合优势：拥有宝贵的专家资源和先进的治疗设备。
谢谢。
问：本次非公开发行对公司业务及资产将带来怎样影响？
贺灵：尊敬的投资者，您好。本次发行完成后，将有利于提升公司各业务板块的经营能力，有助于增强公司在肿瘤服务领域的行业地位，公司的主营业务将会进一步丰富，整体实力将得到增强。
谢谢。
问：医疗器械板块和医疗服务板块占公司收入的比重分别是多少？
王蔚：尊敬的投资者，您好。医疗器械板块2019年实现收入1.43亿元，占比为25%，同比增长68.16%；医疗服务板块2019年实现收入4.28亿元，占比为75%，同比增长2.77%。
谢谢。
问：公司本次非公开发行项目的发行数量、认购对象、发行价格、募集资金等情况介绍
胡园园：尊敬的投资者，您好。公司本次非公开相关信息如下：

发行数量：不超过本次发行前公司总股本的20%，即109,170,852股（含本数）
认购对象：控股股东盈康医投

发行价格：7.61元/股
募集资金总额：不超过73,294万元
谢谢。
问：友谊医院的发展是否具有可复制性？
贺灵：尊敬的投资者，您好。肿瘤是医生+大型设备相结合的诊断模式，肿瘤放疗专科医院的标准程度高，对设备依赖性更大，需要通过高精尖的诊断技术才能开展治疗，这既形成了高壁垒也为复制和连锁化提供了基础。
谢谢。
问：控股股东目前持股比例为多少，本次非公开发行后股份变动如何？
胡园园：尊敬的投资者，您好。控股股东盈康医投目前直接持有公司158,563,539 股股份，占发行前上市公司总股本的29.05%。海尔集团公司间接控制盈康医投，系公司实际控制人。本次非公开发行盈康医投认购金额不超过73,294万元，按照本次非公开发行的价格7.61元/股来测算，盈康医投认购股数不超过96,312,746 股，本次非公开发行完成后，盈康医投直接持有公司股份比例将增加至39.69%，仍为公司控股股东。海尔集团公司仍为公司实际控制人。
谢谢。
问：在肿瘤连锁医院的发展中，取得大型设备的配置证应该是一环，我们是否有优势和应对策略？
贺灵：尊敬的投资者，您好。政策放开：国家卫健委2018年制订的《大型医用设备配置许可管理目录（2018年）》首次将伽玛刀归入乙类大型设备，全国规划配置254台，其中新增146台。随着政策落地伽玛刀配置审批下放至省级后，将利好伽玛刀销售。同时此次管理目录的修订也预示了国家对于大型医疗设备的管理逐渐放开的趋势。玛西普乃至上市公司在肿瘤治疗领域有二十多年的人才积累，全国范围内人员调配也使得我们在大配证的审批过程中具备领先优势。
谢谢。
问：公司近期是否有其他融资计划及资本运作计划？
胡园园：尊敬的投资者，您好。截至目前，公司尚未披露相关信息，如启动实施相关运作，公司将及时、准确、完整的进行信息披露。
问：2019年玛西普研发投入多少，2020是否会加大研发投入？
胡园园：尊敬的投资者，您好。2019年度公司研发投入总额为1,123.28万元，较上年同期增长11.14%。以后公司将持续加大研发投入。
谢谢。
问：2019年公司医疗器械板块销售情况怎样？
王蔚：尊敬的投资者，您好。2019年度，医疗器械板块营业收入1.44亿元，同比增长68.16%，其中伽玛刀产品实现收入8840万元，同比增长52.41%。
谢谢。
问：您好，请问公司直线加速器业务进展到什么程度，计划获取国家牌照的时间，预计带来的业务量。
王蔚：尊敬的投资者，您好。目前公司研发的直线加速器样机正处于紧张的调试和测试阶段，将尽快申请注册。2018年10月30日，国家卫健委在官网发布《关于发布2018—2020年大型医用设备配置规划的通知》，该文件指出，截至2020年底，直线加速器全国规划配置在3,162台内，其中新增1,208台。说明直线加速器的市场容量和空间较大。
谢谢。
问：友谊医院肿瘤放疗设备配置情况？
王蔚：尊敬的投资者，您好。友谊医院拥有伽玛射线头部立体定向放射治疗系统1台，采购于玛西普，同时还配置了TOMO刀、直线加速器、后装PET-CT、CT、核磁等

均已投入使用。
问：玛西普的核心竞争力是什么？
王蔚：玛西普的核心竞争力主要体现在以下5个方面：
1、技术引领——突破垄断，获国际认证
2、方案引领——一站式放疗全场景综合解决方案
3、市场引领——国内伽玛刀头部企业
4、管理引领——持续创新能力和迭代升级的经营策略
5、资源引领——显著的原料供应优势，突破产能限制瓶颈
问：公司布局直线加速器的优势？
王蔚：尊敬的投资者，您好。玛西普公司是国家级的高新技术企业，20余年来一直专注于伽玛刀系列产品的研发和生产。玛西普的医用加速器项目从设计之初即瞄准了国外品牌的最新先进技术，覆盖目前的主流放疗治疗手段，治疗模式支持静态调强、动态调强、旋转调强；图像引导支持KV CBCT、KV平板、MV CBCT；双能自屏蔽且支持FF/FFF模式，实现高剂量率、大射野；桶形自屏蔽结构，且可以根据不同层次客户需求进行定制化配置和模块化升级。
玛西普的伽玛刀产品早已得到国内外认可，国内装机量最大，同时也销售到欧美等多个国家，品牌的影响力有助于同品牌加速器产品的销售，已有的设备生产、质量保证和售后服务体系，同样可以保证加速器产品的成本、质量和售后服务。
问：目前国内民营医院经营格局如何？
王蔚：尊敬的投资者，您好。近年来我国非公医院数量逐渐增加，但总体实力与公立医院还有较大差距。根据国家卫健委《2018年我国卫生健康事业发展统计公报》显示，2018年，我国非公医院数量占比约64%，但病床数占比约26%；但收入占比仅13%，其中二三级非公医院收入占比7%。
谢谢。
问：您好，请问没有完成对赌的医院，如友谊、友方，有补偿措施吗？
胡园园：尊敬的投资者，您好。公司在收购四川友谊医院、重庆华健方医院时与交易对手方签署的《股权转让协议》中均已明确约定业绩承诺和业绩补偿条款，公司将积极与相关交易对手方沟通，并向其发送履行业绩补偿承诺的告知函，督促业绩承诺对象及时履行业绩补偿承诺，保证公司能够及时收回业绩补偿款。
谢谢。
问：公司2020年一季度持续亏损，该趋势是否会延续，公司预计2020年经营情况如何？
王蔚：尊敬的投资者，您好。公司2020年一季度亏损

主要系疫情影响所致。疫情并不影响公司的长期发展逻辑，长期看公司前景明朗，未来销售和服务收入可观，业绩向好。
谢谢。
问：请问，伽玛刀国内的主要竞争对手都有哪些，对手的规模，以及盈康相比较的优势？
王蔚：尊敬的投资者，您好。玛西普在国内放疗设备品牌中处于领先地位，是国内伽玛刀头部企业，全球装机量超过100台，伽玛刀国内市场占有率24%，其中头部伽玛刀装机量市场第一，占国内市场的90%以上。国内品牌主要竞争对手是奥沃和一体医疗，但玛西普研发生产的头部伽玛刀产品Infimi，已经达到国际最先水平的，也是目前国内率先通过美国FDA、SS&D双认证的头部伽玛刀，技术水平已远超国内竞争对手。
谢谢。
问：在盈康上市公司外，海尔集团也布局有医疗相关业务或者投资，请问未来上市公司和集团之间的业务联动计划，及上市公司的利益如何保障？
谭丽霞：尊敬的投资者，您好。目前，海尔集团公司间接控制4家医院、2家护理院和2家养老院和1家门诊部，同时对2家医院有重大影响，与上市公司的业务存在一定的契合度和联动性。海尔集团公司和盈康医投在收购股权过程中已经做出相关承诺，将在未来60个月内根据所控制企业的主营业务发展特点整合各企业发展方向，按照监管机构及法律法规的要求尽一切合理努力解决与上市公司及其下属企业构成竞争或潜在竞争的业务，包括但不限于将符合条件的优质资产、业务优先注入上市公司，若无法注入上市公司的，将通过包括但不限于将产生竞争的资产、业务转让给无关联第三方、将产生竞争的资产、业务托管给上市公司等。盈康医投及海尔集团公司将切实履行上述承诺，保障上市公司利益，努力提升上市公司资产质量与盈利能力。谢谢！

问：公司情况介绍及2019年变化？
胡园园：尊敬的投资者，您好。盈康生命成立于1998年，2010年12月在深圳证券交易所创业板上市，证券代码：300143。经过二十年转型发展，逐渐成长为国内领先的肿瘤医疗服务运营商和立体定向放射治疗设备综合服务商。

2019年3月，公司控股股东变更为青岛盈康医疗投资有限公司，实际控制人变更为海尔集团公司，成为海尔大健康生态品牌盈康一身的成员企业。
2019年7月，公司名称变更为“盈康生命科技股份有限公司”，股票简称由“星普医科”变更为“盈康生命”，预示着自实际控制人变更后将迎来新发展和新篇章。
谢谢。
问：公司目前下属有几家医院？
王蔚：尊敬的投资者，您好。盈康生命通过并购和自建共布局了5家医院，是“小综合大专科”肿瘤特色医院，围绕肿瘤预防、诊断、治疗及康复业务，构建以肿瘤服务为专业特色的线下医疗服务体系。包括四川友谊医院、重庆华健方医院、杭州怡康中医肿瘤医院、长春盈康医院和长沙盈康医院，其中长沙盈康医院还处于建设阶段。
谢谢。

问：海尔集团公司本次入主后，与公司原有业务契合度如何，未来公司发展方向向海尔是否有明确定位？
王蔚：尊敬的投资者，您好。目前，海尔集团公司间接控制4家医院、2家护理院和2家养老院和1家门诊部，同时对2家医院有重大影响，与上市公司的业务存在一定的契合度。海尔集团公司在盈康医疗在收购股权过程中已经做出相关承诺，将在未来60个月内根据所控制企业的主营业务发展特点整合各企业发展方向，按照监管机构及法律法规的要求尽一切合理努力解决与上市公司及其下属企业构成竞争或潜在竞争的业务，包括但不限于将符合条件的优质资产、业务优先注入上市公司，若无法注入上市公司的，将通过包括但不限于将产生竞争的资产、业务转让给无关联第三方、将产生竞争的资产、业务托管给上市公司等。盈康医投及海尔集团公司将切实履行上述承诺，努力提升上市公司资产质量与盈利能力。
谢谢。
问：公司医疗服务板块的核心竞争力是什么？

胡园园：尊敬的投资者，您好。公司医疗服务板块的核心竞争力主要体现在以下几个方面：
1、肿瘤特色的差异化定位优势
2、学科建设力量和专家人才资源优势
3、共创共享的医联体生态圈优势
4、标准化高复制性的业务模式优势
问：友谊医院科室和床位设置情况，以及2019年各科室的收入和床位使用率情况？
胡园园：尊敬的投资者，您好。目前，友谊医院规划床位1200张，实际开放600张，2019年度平均床位使用率为99%；其中，肿瘤科床位共120张，使用率超过120%。未来将逐步进行床位开放，预计2022年开放到800张。
谢谢。
问：友谊医院发展的主要优势是什么？
胡园园：尊敬的投资者，您好。友谊医院作为西南地区领先的民营三级综合医院，其优势主要体现在以下几个方面：

①区位优势：靠近四川大学华西医院和四川省肿瘤医院，具备引流效果。
②政策优势：四川省是西南地区以及西藏地区的医疗资源中心。
③差异化定位优势：与公立医院比，民营医院市场化运营，注重服务质量，客户体验好；与综合医院比：“小综合大专科”的定位凸显了友谊医院在肿瘤治疗领域的优势，其1/3以上的床位和收入来自肿瘤治疗。
④软硬件结合优势：拥有宝贵的专家资源和先进的治疗设备。
谢谢。
问：本次非公开发行对公司业务及资产将带来怎样影响？
贺灵：尊敬的投资者，您好。本次发行完成后，将有利于提升公司各业务板块的经营能力，有助于增强公司在肿瘤服务领域的行业地位，公司的主营业务将会进一步丰富，整体实力将得到增强。
谢谢。
问：医疗器械板块和医疗服务板块占公司收入的比重分别是多少？
王蔚：尊敬的投资者，您好。医疗器械板块2019年实现收入1.43亿元，占比为25%，同比增长68.16%；医疗服务板块2019年实现收入4.28亿元，占比为75%，同比增长2.77%。
谢谢。
问：公司本次非公开发行项目的发行数量、认购对象、发行价格、募集资金等情况介绍
胡园园：尊敬的投资者，您好。公司本次非公开相关信息如下：

发行数量：不超过本次发行前公司总股本的20%，即109,170,852股（含本数）
认购对象：控股股东盈康医投

发行价格：7.61元/股
募集资金总额：不超过73,294万元
谢谢。
问：友谊医院的发展是否具有可复制性？
贺灵：尊敬的投资者，您好。肿瘤是医生+大型设备相结合的诊断模式，肿瘤放疗专科医院的标准程度高，对设备依赖性更大，需要通过高精尖的诊断技术才能开展治疗，这既形成了高壁垒也为复制和连锁化提供了基础。
谢谢。
问：控股股东目前持股比例为多少，本次非公开发行后股份变动如何？
胡园园：尊敬的投资者，您好。控股股东盈康医投目前直接持有公司158,563,539 股股份，占发行前上市公司总股本的29.05%。海尔集团公司间接控制盈康医投，系公司实际控制人。本次非公开发行盈康医投认购金额不超过73,294万元，按照本次非公开发行的价格7.61元/股来测算，盈康医投认购股数不超过96,312,746 股，本次非公开发行完成后，盈康医投直接持有公司股份比例将增加至39.69%，仍为公司控股股东。海尔集团公司仍为公司实际控制人。
谢谢。
问：在肿瘤连锁医院的发展中，取得大型设备的配置证应该是一环，我们是否有优势和应对策略？
贺灵：尊敬的投资者，您好。政策放开：国家卫健委2018年制订的《大型医用设备配置许可管理目录（2018年）》首次将伽玛刀归入乙类大型设备，全国规划配置254台，其中新增146台。随着政策落地伽玛刀配置审批下放至省级后，将利好伽玛刀销售。同时此次管理目录的修订也预示了国家对于大型医疗设备的管理逐渐放开的趋势。玛西普乃至上市公司在肿瘤治疗领域有二十多年的人才积累，全国范围内人员调配也使得我们在大配证的审批过程中具备领先优势。
谢谢。
问：公司近期是否有其他融资计划及资本运作计划？
胡园园：尊敬的投资者，您好。截至目前，公司尚未披露相关信息，如启动实施相关运作，公司将及时、准确、完整的进行信息披露。
问：2019年玛西普研发投入多少，2020是否会加大研发投入？
胡园园：尊敬的投资者，您好。2019年度公司研发投入总额为1,123.28万元，较上年同期增长11.14%。以后公司将持续加大研发投入。
谢谢。
问：2019年公司医疗器械板块销售情况怎样？
王蔚：尊敬的投资者，您好。2019年度，医疗器械板块营业收入1.44亿元，同比增长68.16%，其中伽玛刀产品实现收入8840万元，同比增长52.41%。
谢谢。
问：您好，请问公司直线加速器业务进展到什么程度，计划获取国家牌照的时间，预计带来的业务量。
王蔚：尊敬的投资者，您好。目前公司研发的直线加速器样机正处于紧张的调试和测试阶段，将尽快申请注册。2018年10月30日，国家卫健委在官网发布《关于发布2018—2020年大型医用设备配置规划的通知》，该文件指出，截至2020年底，直线加速器全国规划配置在3,162台内，其中新增1,208台。说明直线加速器的市场容量和空间较大。
谢谢。
问：友谊医院肿瘤放疗设备配置情况？
王蔚：尊敬的投资者，您好。友谊医院拥有伽玛射线头部立体定向放射治疗系统1台，采购于玛西普，同时还配置了TOMO刀、直线加速器、后装PET-CT、CT、核磁等

均已投入使用。
问：玛西普的核心竞争力是什么？
王蔚：玛西普的核心竞争力主要体现在以下5个方面：
1、技术引领——突破垄断，获国际认证
2、方案引领——一站式放疗全场景综合解决方案
3、市场引领——国内伽玛刀头部企业
4、管理引领——持续创新能力和迭代升级的经营策略
5、资源引领——显著的原料供应优势，突破产能限制瓶颈
问：公司布局直线加速器的优势？
王蔚：尊敬的投资者，您好。玛西普公司是国家级的高新技术企业，20余年来一直专注于伽玛刀系列产品的研发和生产。玛西普的医用加速器项目从设计之初即瞄准了国外品牌的最新先进技术，覆盖目前的主流放疗治疗手段，治疗模式支持静态调强、动态调强、旋转调强；图像引导支持KV CBCT、KV平板、MV CBCT；双能自屏蔽且支持FF/FFF模式，实现高剂量率、大射野；桶形自屏蔽结构，且可以根据不同层次客户需求进行定制化配置和模块化升级。
玛西普的伽玛刀产品早已得到国内外认可，国内装机量最大，同时也