公司代码:603628　　公司简称:清源股份

# 清源科技(厦门)股份有限公司

# 【2019】年度报告摘要

一、重要提示
1.本年度报告摘要来自年度报告全文,为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划,投资者应当到上海证券交易所网站等中国证监会指定媒体上仔细阅读年度报告全文。
2.本公司董事会、监事会及董事、监事、高级管理人员保证年度报告内容的真实、准确、完整,不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏,并承担个别和连带的法律责任。
3.公司全体董事出席董事会会议。
4.容诚会计师事务所(特殊普通合伙)为本公司出具了标准无保留意见的审计报告。
5.经董事会审议的报告期利润分配预案或公积金转增股本预案
公司计划不派发现金红利,不送红股,不以公积金转增股本。
二、公司基本情况
1.公司简介

| 公司股票简况 | | | | |
|---|---|---|---|---|
| 股票种类 | 股票上市交易所 | 股票简称 | 股票代码 | 变更前股票简称 |
| A股 | 上海证券交易所 | 清源股份 | 603628 | / |

| 联系人和联系方式 | 董事会秘书 | 证券事务代表 |
|---|---|---|
| 姓名 | 王梦姬 | |
| 办公地址 | 厦门火炬高新区(翔安)产业区同安大道999-1009号 | |
| 电话 | 0592-3110089 | |
| 电子信箱 | ir@clenergy.com.cn | |

2.报告期公司主要业务简介
(一)主营业务概况
1.主营业务概况
公司是一家从事光伏支架的研发、设计、生产和销售;光伏电站的开发及建设;光伏电力电子产品的研发、生产和销售的高新技术企业。目前,公司已通过ISO9001、3C目氏企业认证、ISO14001质量管理体系认证、OHSAS 18001体系认证、美国ETL认证、欧盟CE认证等专业认证。截止报告期末,公司共取得9个发明专利,47个实用新型专利,19个外观专利。公司秉承《创新、品质、服务”三大理念,在世界范围内推广清洁能源的应用,用清洁能源让世界变得更美好。目前公司拥有厦门与天津两大生产基地,年产能超过2GW光瓦。
报告期内,公司的主要业务未发生重大变化。
截止报告期末,公司产品已覆盖全球30多个国家,应用于10,000多座光伏地面电站和600,000多座的屋顶光伏电站。创下十年持续携手国际顶级光伏产品立成发展,光伏市场规模持续扩大。整个国内光伏行业仍会统计,2019年,中国超并出口国排名前十的有荷兰、日本、越南、印度、澳大利亚、巴西、西班牙、丹麦、乌克兰、德国,共占出口量的70%。
2019年,全球光伏新增装机量达到76.1GW。从新增量上来看,2019年,亚洲地区新增装机量为56GW,欧洲地区新增19GW,北美地区新增11.2GW,非洲新增1.2GW,中东新增2GW,南美新增1.2GW,中美新增0.4GW,大洋洲新增4.7GW,以及欧亚大陆地区新增1.5GW的装机量。与往年相比,西班牙、乌克兰、德国、澳大利亚、巴西、荷兰、丹麦、以及中东地区新增装机量,中国内地、南西亚和阿联酋市场也出现往上涨。2019年光伏新增装机量达到了101.1GW。
随着光伏产品价格的下降,光伏发电成本不断降低,光伏发电在越来越多的国家得到广泛应用。从海外市场装机数据,新增装机超过1GW的市场逐年增加,可证明,在有效期限内经济,国家有专项专营规定的按规定办理。
一年来,光伏电站开发建设增量而:以光伏支架制造业务为起点,随着光伏电站系统设计经验的积累,结合客户对于光伏支架工程安装服务的需求,公司逐步进入光伏电站前期开发、EPC工程服务和电站运维业务领域。在公司现有“电力工程施工总承包二级资质”后,公司积极整合上下游产业链,形成光伏电站项目开发、工程建设和生产运维的服务能力,凭借多年国内外不同类型电站项目工程积累的丰富经验,全力打造一流品质的光伏电站,通过电站运营获取的高效运维能力有效降低成本和提高系统效率,为客户和社会提供更多绿色、环保的清洁能源。
在长以清洁能源为主的投资业务方面:公司凭借成熟的行业投资经验和优秀的资源整合能力,现已成功卓越的绿色电力生产者,为社会提供清洁能源电力,为社会提供高效益,有结构性投资项目,在项目前期开发、项目融资、第二方创纪和可再生能源投资及服务方面具备丰富的经验和运作能力。同时,公司依托自身优秀的光伏电站运维团队,通过对公司投资和建设的光伏电站项目进行投运后的专业运维管理,提升光伏电站的发电效率,保障光伏电站投资的投资回报率。
3.经营模式
(1)采购模式
公司根据ISO9000质量管理体系制定了相应的体系文件,采购部门严格按照体系文件的规定对采购过程进行管理:
①针对光伏支架及光伏电力电子产品,采购部门执行招标订单采购与备料采购两种方式。一般情况下,在保证生产供应的基础上,执行订单采购,最大程度减少库存成本。
②对于包装耗材类物料采用准时化采购(JIT采购),供应商适当库存的模式,对于五金紧固件类物料采用采购库提供年度预计需求,公司保持适当库存,同时供应商也保持适当库存。
(2)生产模式
①光伏支架生产模式
公司光伏支架产品为长高压产品,非标准化产品和定制化产品三大类。标准化产品零配件和非标准化产品中的通用零配件,公司根据销售预测,按安全库存管理模式组织生产,确保公司产品的供应和相对交货;定制化产品和非标准化产品中的非通用零配件,公司按照客户的特殊要求采取订单生产模式。光伏支架部分工序为委外生产,具体生产过程中,公司根据客户和市场需求,负责产品设计、材料选择、组装等环节,并将型材材质、表面氧化处理及碳钢结构件表面镀锌处理等工序委托其他加工方生产。
②光伏电站开发建设模式
公司根据光伏电站的投资建设需求,在项目决策阶段以后,开展项目设计、采购、施工一体化建设模式,运用先进的项目管理经验和施工能力,对工程项目的设备选型、进度、成本、质量和安全进行全方位管理和控制,并按照合同约定为项目投资者提供优质、高效的光伏电站工程建设服务,在项目的商业运营阶段,通过专业化、智能化运维服务为客户持续提供创造更多效益价值。
③以清洁能源为主的投资模式
公司凭借成熟的行业投资经验和优秀的资源整合能力,在国内外市场开展清洁能源项目前期开发、工程建设和投融资活动,以拓展全球市场布局。公司以项目公司为载体进行光伏电站开发和建设,在项目并网后,以专业化的运维团队实现电站的高效运行,为社会和用户提供清洁能源,获取长期稳定的电费收入。公司根据市场合作伙伴的要求,提供定制化的项目前期开发、风险评估、投资咨询、工程建设管理、项目移交等服务。随着光伏平价时代的来临,以清洁能源为主的投资业务,已逐步成为公司重要的业务发展板块。
(3)营销模式
①光伏电站配套产品
公司标准化光伏支架产品的客户群体为经销商和安装商,主要应用于民用和商用分布式光伏发电系统。定制化和半标准化光伏支架产品的主要客户为EPC总承包方和电力投资公司。公司为EPC总包方,电力投资公司和大型项目业装商来取直销模式,产品交付后,产品的风险和报酬随转移给客户。公司对经销商采取买断式经销模式,产品交付后,由经销商对产品进行管理和控制,产品的风险和报酬随转移给经销商。
公司的光伏电力电子产品属于标准化产品,公司采取直销和分销结合的模式,主要销售给EPC总承包方、电力投资公司和分销商。
②光伏电站开发模式
公司与合作伙伴签署合作协议,开展定制化的开发及建设业务,提供整体工程建设解决方案。通过提供光伏电站开发服务,进而与合作伙伴达成光伏电站整体设计、设备采购、设备安装、项目执行管理、协调、监督等全方位工程服务;并按协议约定向合作伙伴收取相关费用公司在光伏电站开发并网前提供全面的专业技术支持和服务,并在项目并网后,提供电站运维、技术咨询、电站设计及装机实施监理等服务,确保光伏电站建成并网之后顺利移交。
③以清洁能源为主的投资
在清洁能源投资方面,公司充分考虑光照资源、电力消纳和上网电价等情况,积极开展国内外市场的投资业务活动,在上地资源丰富和电力消纳充分的区域大力开发规模化平价和竞价光伏项目;在分布式光伏项目方面,优先星顶资优质的企业业主,建成后与星顶业主签订购电协议,通过自发自用的用能模式降低企业用电成本,实现共赢。在清洁能源项目投资过程中,公司与国内主要电力投资企业建立长期合作关系,根据客户要求,通过开展定制化项目开发,建设和移交服务获取项目转让收益。
4.行业情况说明
(1)行业概况
①光伏市场一直保持一定增长
近年来全球光伏行业快速发展,光伏系统造价成本不断降低,各国光伏补贴政策持续调整,产品竞争态势加剧,这将导致2020年国内产业集中度将进一步提升,主要体现在以下几个方面:一方面,随着补贴政策的调整以及光伏网时代的来临,系统成本和项目投资成本呈现下降趋势,高性价比产品将成为市场主流,高性价比产品将会有较大的份额;另一方面,随着高效产品的需求日益旺盛,以及产品价格的进一步下降,部分中小企业受制于资金和技术能力限制,无力进行改造升级,在价格压力下,离后产能加速淘汰;另一方面随着光伏应用的去补贴化进程,不依赖政策补贴的光伏装机市场逐动力增强,市场更加趋于稳定,大型制造企业将凭借上市公司平台的资金、技术和规模化生产能力将形成一步到位产品和技术,高品质、高性价比的产品,加大市场占有率。2020年,在国内光伏市场,随着政策的调整,光伏发电成本的进一步降低,光伏发电将逐步实现平价上网,届时,光伏发电将迎来新一轮的发展。
②光伏技术研发进一步加速
目前光伏技术研发进一步加速,一方面,随着光伏发电成本的进一步降低,光伏发电将逐步实现平价上网,届时,光伏发电将迎来新一轮的发展。另一方面,随着光伏应用的去补贴化进程,不依赖政策补贴的光伏装机市场逐动力增强,市场更加趋于稳定,大型制造企业将凭借上市公司平台的资金、技术和规模化生产能力将形成一步到位产品和技术,高品质、高性价比的产品,加大市场占有率。2020年,在国内光伏市场,随着政策的调整,光伏发电成本的进一步降低,光伏发电将逐步实现平价上网,届时,光伏发电将迎来新一轮的发展。
③光伏技术研发进一步加速
目前光伏技术研发进一步加速,以光伏制造业为例,目前,光伏制造业的技术进步主要体现在以下几个方面:一是,在硅料方面,硅料生产技术的进步,主要体现在以下几个方面:一是,硅料生产技术的进步,主要体现在以下几个方面:一是,硅料生产技术的进步,主要体现在以下几个方面:一是