（上接A12版）

程序，2022年及以后年度参考重庆市和全国历史工业用电增长率确定。

毛利率。2019年与报告期水平相当，并随着外购电量占比的增加逐年下降，符合实际情况。

（3）历史期实际经营业绩可支撑盈利预测

①2018年影响盈利特殊因素分析

联合能源2017年、2018年、2019年1-9月个别认定计提减值准备发生金额为1,236.16万元、7,486.73万元、0万元，主要系联合能源在2018年2月28日完成对马江实业和聚龙电力开展后清理完善马江实业和联合能源的财务情况，对部分存在减值迹象的应收账款通过单独认定的方式计提了减值准备。

其中马江电力首供用户京实源实业电解车间在2017年底由于暂未获得产能指标出现政策性停产。此后京实源实业及重庆市经济信息委、发展改革委等部门对复产复工大量工作，终因本地条件及市场原因未能复产。联合能源对京实源实业的复工复产工作进行了持续关注，对其回款风险进行持续评价，经了解京实源实业电解车间的回收风险显著增加，在2018年对其采用个别认定的方式计提坏账准备。因京实源所欠电费有相应的机器设备等资产作为抵押，在考虑其可回收金额后，以抵押物变现测算的经济性以及可能性作为参考依据，在2017年计提坏账准备的基础上补充计提了5,446.59万元的坏账准备。

②2019年影响盈利特殊因素分析

2019年联合能源属下乌江电力所在流域因来水偏枯导致自发电量偏离平均值较多。乌江电力下属电站所在流域历史来水量统计情况如下：

单位：万立方米

流域	2019年	最近10年均值	占年均值的比例
阿蓬江	272,541.00	355,404.00	76.68%
梅江河	202,184.00	243,727.00	82.96%
酉水河	287,218.00	447,792.00	64.14%
合计	761,943.00	1,046,923.00	72.78%

数据来源：上述流域水文站观测值

受来水偏枯影响，马江电力2019年实际完成上网电量10.02亿千瓦时，较评估预测2019年上网电量12.61亿千瓦时减少约2.59亿千瓦时，影响利润约2.59*0.4*(1-15%)=0.88亿元，剔除此因素后，2019年预测不含税外购电采购成本0.35元/千瓦时测算，综合考虑自发电的水资源费及库区基金等相关成本费用，预计增加净利润7.48*0.4=2.99亿元。

综上所述，剔除偶发性因素影响后，2017年至2019年联合能源电力板块净利润年平均增长率为11.03%，而根据剔除偶发因素影响后调整利润预测2019年至2022年联合能源电力板块净利润年平均增长率为7.27%。因此联合能源历史业绩可以支撑盈利预测的可实现性。

2、预测净利润可实现性

联合能源电力板块主要由乌江电力和聚龙电力构成，盈利的核心驱动因素为价差带来的度电利润和售电规模。由于两者计划发电量占比、客户基数、用电规模等不同，马江电力和聚龙电力盈利的驱动因素有一定差异。根据分析联合能源电力板块2020年可实现4.42亿元净利润，具体如下：

联合能源电力板块2020年可实现净利润的结构分析

电源结构		乌江电力			聚龙电力			合计
		电量(亿千瓦时)	度电净利（元/千瓦时）	净利润（亿元）	电量（亿千瓦时）	度电净利（元/千瓦时）	净利润（亿元）	（亿元）
自发电		13.02	0.13	1.69	3.48	0.14	0.49	2.18
外购电	存量	9.35	0.03	0.28	54.4	0.024	1.31	1.59
	增量	7.27		0.22	18.04		0.43	0.65
合计		29.64	–	2.19	75.92	–	2.23	4.42

注：1、度电净利系根据马江电力和聚龙电力2017年至2019年平均数据；2、上述增量电量是评估机构根据现有用户的用电需求特点进行预测，并履行了现场走访、调查核实程序，取得了相应的支持材料。

（1）马江电力2020年盈利预测可实现性

①按照目前合调度以来多年平均流域来水预测的自发电销售量2020年预测净利润的主要保障

马江电力的自发电主要来自于装机容量36.14万千瓦的93座全资水电站，根据马江电力水电站各流域自联合调度以来多年来水量均值测算，2020年可实现的自发电上网电量为13.02亿千瓦时，自发电均通过现有自有电网实现消纳。根据报告期财务数据测算，自发电量2017年至2019年的度电平均毛利为0.23元/千瓦时，度电平均净利润为0.13元/千瓦时（不考虑资产减值及环账因素），自发电量可实现毛利3.65亿元，净利润1.69亿元。

从1-2月目前发电情况来看，明显优于去年同期，截至目前，报点江电力统计，其自发电情况如下：

项目（单位：万千万时）	年_月份	2019年1-2月	2020年1-2月
	经营报表统计时间段	1月1日零时至2月25日24时	1月1日零时至2月19日24时
	统计天数（天）	56	50
1、自发电量	–	8,781.17	15,499.96
2、自发电上网电量	–	8,605.47	15,213.73

②存量外购配售电量是2020年预测净利润的有力支持

马江电力2019年存量外购配售电量约12亿千瓦时，该部分用户基础及用电需求稳定可持续，按照外购配售电量2017年至2019年的度电平均毛利为0.06元/千瓦时，度电平均净利润为0.03元/千瓦时（不考虑资产减值及环账因素），可实现净利润0.36亿元。

③已确认的增量用电需求将带来聚龙配售电利润

马江电力目前已经确认的2020年增量用电需求约为27亿千瓦时，主要来自于西阳湘龙硅业、三阳矿业、武陵锰业、三品湿气、鑫源电解等客户，前述客户存在电解锰生产工艺，终因本地条件及市场原因未能复产。

上述客户新增的27亿千瓦时用电需求，按照马江电力外购配售电量2017年至2019年的度电平均毛利为0.06元/千瓦时，度电平均净利润为0.03元/千瓦时，可增加净利润0.22亿元。

④疫情对2020年业绩实现影响相对有限，截至目前售电量模已恢复至去年同期水平

从1-2月售电情况来看，虽然近期受疫情影响，部分企业复工较晚，但售电水平还依然达到了去年同期水平

年_月份	2019年1月	2019年2月	2020年1月	2020年2月
经营报表统计时间段	1月1日零时至1月25日24时	1月26日零时至2月25日24时	1月1日零时至1月25日24时	1月26日零时至2月25日24时
统计天数（天）	25	31	25	31
售电量（万千瓦时）	14,920.18	14,059.24	15,275.16	14,416.77
小计（万千瓦时）	28,979.41		29,691.93	

（2）聚龙电力2020年盈利预测可实现性

①自发电上网销售是2020年预测净利润的坚实基础

聚龙电力的自发电主要来自于装机容量11.5万千瓦的石板水电站，根据聚龙电力水电站多年历史数据预计，2020年可实现的自发电上网电量为3.48亿千瓦时，自发电上网电量2017年至2019年的度电平均毛利为0.27元/千瓦时，度电平均净利润为0.14元/千瓦时，剔除测算自发电量可实现毛利0.94亿元，净利润0.49亿元。

②存量外购配售电量基数较大，且高度稳定

聚龙电力2019年存量外购配售电量约42亿千瓦时，该部分用户基础及用电需求稳定可持续，按照外购配售电量2017年至2019年的度电平均毛利为0.046元/千瓦时（不考虑资产减值及环账因素），可实现净利润1.93亿元。

③已核实确认的增量用电需求带来增量配售电利润

聚龙电力已经确认的2020年增量用电需求约1.6亿千瓦时，主要来自于赛特钢玉、国丰实业、大朗冶金、天际电力等客户，华峰氨纶等客户及中盾海纳电厂增量用电，上述增量用电，前述客户存在新增网内过网及检修售电量以及产能扩张用电量。

上述客户新增的18.04亿千瓦时用电需求，按照聚龙电力外购配售电量2017年至2019年的度电平均毛利为0.046元/千瓦时，度电平均净利润为0.024元/千瓦时测算，可实现净利润0.43亿元。

④疫情对2020年业绩实现影响相对有限，截至目前售电模已恢复至去年同期水平

从聚龙电力2020年1-2月售电情况来看，虽然近期受疫情影响，部分企业复工较晚，但售电水平还超过了去年同期。

经营报表统计时间段	1月1日零时至1月31日24时	2月1日零时至2月28日24时	1月1日零时至1月31日24时	2月1日零时至2月29日24时
统计天数	31	28	31	29
售电量（万千瓦时）	33,031.00	39,437.00	56,494.47	57,506.52
小计（万千瓦时）	72,468.00		113,000.99	

（3）非电资产体量较小，整体影响有限

联合能源的非电板块主要是城业资产，包括锰矿开采、加工及电解锰生产的相对完整锰业产业链，其体量较小，该部分资产的营收及净利占联合能源合并报表的比例不高，整体影响有限。

（4）预测2021年和2022年盈利预测较2020年增长有限，具备合理性

根据本财务预测情况，联合能源2021年售电量较2020年增长3.50%，电力板块盈利增长2.23%；2022年售电量较2021年增长5.36%，电力板块盈利增长6.55%。整体而言，联合能源2021年和2022年盈利预测较2020年增长有限，在2020年盈利预测具备可实现性的基础上，2021年和2022年的增长率符合区域经济发展和用电量增长特征，具备合理性和可实现性。

3、未纳入预测的盈利增长点进一步保障业绩实现

除上述可实现的预测业绩外，根据实际情况，还有四个未纳入盈利预测的利润增长点，将进一步增强联合能源的盈利能力，保障业绩实现。

①外延并购。联合能源将以电力板块为核心，以产业链上下游为目标，通过并购重组等资本运作方式（如京宏源、马江硅业等），推动增量用户尽快消纳（如大朗二期等），三是发挥“四网融合”协同效应，通过规模效应和协同优势降低购电成本和财务费用；四是开展用户运维、检修等增值服务，拓展产业链延伸业务。

（四）商誉的合理性及减值风险分析

1、商誉产生的原因及合理性

本次重组中，联合能源合并报表因前次收购产生商誉306,238.07万元，三峡水利备考合并报表商誉金额为328,909.08万元。具体情况如下：

（1）联合能源原因前次资产收购产生商誉的原因及合理性分析

①联合能源原因前次购商誉的产生过程

联合能源以22,000.00万元对马龙矿供应链有限公司、购买乌江实业、渝新通达、聚龙电力、上述三个公司交易作价577,399.63万元，其合并日可辨认净资产公允价值271,161.56万元，产生306,238.07万元商誉，收购形成商誉的具体情况如下：

单位：万元

项目	乌江实业	渝新通达	聚龙电力	小计
交易作价（合并成本）①	229,094.12	127,970.94	220,334.57	577,399.63
可辨认净资产公允价值②	218,347.77	80,491.27	49,071.76	347,910.80
购比例③	64.85%	100%	100%	–
取得的可辨认净资产公允价值份额④=②*③	141,598.53	80,491.27	49,071.76	271,161.56
商誉=①-④	87,495.59	47,479.67	171,262.81	306,238.07
商誉占交易作价比例	28.57%	15.50%	55.92%	100.00%

渝新通达无实体经营业务，主要资产为持有马江实业35.15%的股权，收购渝新通达过程中产生的商誉主要由马江实业产生。因此，该次收购产生的商誉本质上来源于马江实业和聚龙电力。②联合能源商誉产生合理性分析

A、收购交易作价以经相关国资主管部门备案的评估报告为依据，该次评估合理

a）评估方法及依据

该次评估以2016年12月31日为基准日，对马江实业、渝新通达及聚龙电力进行评估。其主要评估结论如下：

单位：亿元

主要资产	选取评估方法	评估值	估值占比
聚龙电力	收益法	220,334.57	38.41%
马江实业	–	353,313.26	61.59%
其中：电力板块（含马江实业本部）	收益法	330,576.49	57.63%
	成本法	22,736.77	3.96%
合计		57.36	100.00%

注：渝新通达无实体经营业务，主要资产为持有马江实业35.15%的股权，故上表中不再展示渝新通达评估情况

由上表可知，该次收购的核心资产为聚龙电力及马江实业电力板块，两者均采用收益法评估结论。

b）评估方法选取符合资产特性，具有合理性

马江电力及聚龙电力为发电和电网业务综合经营的主体，其经营所依赖的主要资源除了固定资产、营运资金等有形资源之外，还包括客户资源、管理能力、地理优势、线路管网优势等难以要的无形资源，且由于电网资产的可替代性，商家公司在其上述相关资源的支持下，能够实现较为可靠的盈利预测，上述无形资源对于经营业务的可持续发展具有重要的作用，而收益法评估结果中可将无形资产体现。因此，马江电力及聚龙电力具备采用收益法评估结果的条件，并最终选择收益法评估结果。

在核心参数预测方面，本次电站发电量按照行业预测通用方法，选取自投产及联合调度以来多年平均发电量作为预测期发电量；售电量以评估机构综合地走访主要客户并结合客户未来的生产用电需求预测；售电单价则参考业绩承诺一年期及多个预测期内实际售电价格来一预测。

整体而言，评估方法的选择及核心参数的预测符合联合资产评估准则及相关规则要求，评估方法的选择具有合理性。

（五）三峡水利备考报表商誉合理性分析

1、商誉产生的原因及合理性

本次重组中，三峡水利备考合并报表因前次收购产生商誉306,238.07万元，三峡水利备考合并报表商誉金额为328,909.08万元。具体情况如下：

（1）联合能源原因前次资产收购产生商誉的原因及合理性分析

①联合能源原因前次购商誉的产生过程

联合能源以22,000.00万元对马龙矿供应链有限公司、购买乌江实业、渝新通达、聚龙电力、上述三个公司交易作价577,399.63万元，其合并日可辨认净资产公允价值271,161.56万元，产生306,238.07万元商誉，收购形成商誉的具体情况如下：

单位：万元

项目	乌江实业	渝新通达	聚龙电力	小计
交易作价（合并成本）①	229,094.12	127,970.94	220,334.57	577,399.63
可辨认净资产公允价值②	218,347.77	80,491.27	49,071.76	347,910.80
购比例③	64.85%	100%	100%	–
取得的可辨认净资产公允价值份额④=②*③	141,598.53	80,491.27	49,071.76	271,161.56
商誉=①-④	87,495.59	47,479.67	171,262.81	306,238.07
商誉占交易作价比例	28.57%	15.50%	55.92%	100.00%

渝新通达无实体经营业务，主要资产为持有马江实业35.15%的股权，收购渝新通达过程中产生的商誉主要由马江实业产生。因此，该次收购产生的商誉本质上来源于马江实业和聚龙电力。②联合能源商誉产生合理性分析

A、收购交易作价以经相关国资主管部门备案的评估报告为依据，该次评估合理

a）评估方法及依据

该次评估以2016年12月31日为基准日，对马江实业、渝新通达及聚龙电力进行评估。其主要评估结论如下：

单位：亿元

主要资产	选取评估方法	评估值	估值占比
聚龙电力	收益法	220,334.57	38.41%
马江实业	–	353,313.26	61.59%
其中：电力板块（含马江实业本部）	收益法	330,576.49	57.63%
	成本法	22,736.77	3.96%
合计		57.36	100.00%

注：渝新通达无实体经营业务，主要资产为持有马江实业35.15%的股权，故上表中不再展示渝新通达评估情况

由上表可知，该次收购的核心资产为聚龙电力及马江实业电力板块，两者均采用收益法评估结论。

b）评估方法选取符合资产特性，具有合理性

马江电力及聚龙电力为发电和电网业务综合经营的主体，其经营所依赖的主要资源除了固定资产、营运资金等有形资源之外，还包括客户资源、管理能力、地理优势、线路管网优势等难以要的无形资源，且由于电网资产的可替代性，商家公司在其上述相关资源的支持下，能够实现较为可靠的盈利预测，上述无形资源对于经营业务的可持续发展具有重要的作用，而收益法评估结果中可将无形资产体现。因此，马江电力及聚龙电力具备采用收益法评估结果的条件，并最终选择收益法评估结果。

在核心参数预测方面，本次电站发电量按照行业预测通用方法，选取自投产及联合调度以来多年平均发电量作为预测期发电量；售电量以评估机构综合地走访主要客户并结合客户未来的生产用电需求预测；售电单价则参考业绩承诺一年期及多个预测期内实际售电价格来一预测。

整体而言，评估方法的选择及核心参数的预测符合联合资产评估准则及相关规则要求，评估方法的选择具有合理性。

（2）2019年影响盈利特殊因素分析

①2018年影响盈利特殊因素分析

联合能源2017年、2018年、2019年1-9月个别认定计提减值准备发生金额为1,236.16万元、7,486.73万元、0万元，主要系联合能源在2018年2月28日完成对马江实业和聚龙电力开展后清理完善马江实业和联合能源的财务情况，对部分存在减值迹象的应收账款通过单独认定的方式计提了减值准备。

其中马江电力首供用户京实源实业电解车间在2017年底由于暂未获得产能指标出现政策性停产。此后京实源实业及重庆市经济信息委、发展改革委等部门对复产复工大量工作，终因本地条件及市场原因未能复产。联合能源对京实源实业的复工复产工作进行了持续关注，对其回款风险进行持续评价，经了解京实源实业电解车间的回收风险显著增加，在2018年对其采用个别认定的方式计提坏账准备。因京实源所欠电费有相应的机器设备等资产作为抵押，在考虑其可回收金额后，以抵押物变现测算的经济性以及可能性作为参考依据，在2017年计提坏账准备的基础上补充计提了5,446.59万元的坏账准备。

②2019年影响盈利特殊因素分析

2019年联合能源属下乌江电力所在流域因来水偏枯导致自发电量偏离平均值较多。乌江电力下属电站所在流域历史来水量统计情况如下：

单位：万立方米

流域	2019年	最近10年均值	占年均值的比例
阿蓬江	272,541.00	355,404.00	76.68%
梅江河	202,184.00	243,727.00	82.96%
酉水河	287,218.00	447,792.00	64.14%
合计	761,943.00	1,046,923.00	72.78%

数据来源：上述流域水文站观测值

受来水偏枯影响，马江电力2019年实际完成上网电量10.02亿千瓦时，较评估预测2019年上网电量12.61亿千瓦时减少约2.59亿千瓦时，影响利润约2.59*0.4*(1-15%)=0.88亿元，剔除此因素后，2019年预测不含税外购电采购成本0.35元/千瓦时测算，综合考虑自发电的水资源费及库区基金等相关成本费用，预计增加净利润7.48*0.4=2.99亿元。

综上所述，剔除偶发性因素影响后，2017年至2019年联合能源电力板块净利润年平均增长率为11.03%，而根据剔除偶发因素影响后调整利润预测2019年至2022年联合能源电力板块净利润年平均增长率为7.27%。因此联合能源历史业绩可以支撑盈利预测的可实现性。

2、预测净利润可实现性

联合能源电力板块主要由乌江电力和聚龙电力构成，盈利的核心驱动因素为价差带来的度电利润和售电规模。由于两者计划发电量占比、客户基数、用电规模等不同，马江电力和聚龙电力盈利的驱动因素有一定差异。根据分析联合能源电力板块2020年可实现4.42亿元净利润，具体如下：

联合能源电力板块2020年可实现净利润的结构分析

电源结构		乌江电力			聚龙电力			合计
		电量(亿千瓦时)	度电净利（元/千瓦时）	净利润（亿元）	电量（亿千瓦时）	度电净利（元/千瓦时）	净利润（亿元）	（亿元）
自发电		13.02	0.13	1.69	3.48	0.14	0.49	2.18
外购电	存量	9.35	0.03	0.28	54.4	0.024	1.31	1.59
	增量	7.27		0.22	18.04		0.43	0.65
合计		29.64	–	2.19	75.92	–	2.23	4.42

注：1、度电净利系根据马江电力和聚龙电力2017年至2019年平均数据；2、上述增量电量是评估机构根据现有用户的用电需求特点进行预测，并履行了现场走访、调查核实程序，取得了相应的支持材料。

（1）马江电力2020年盈利预测可实现性

①按照目前合调度以来多年平均流域来水预测的自发电销售量2020年预测净利润的主要保障

马江电力的自发电主要来自于装机容量36.14万千瓦的93座全资水电站，根据马江电力水电站各流域自联合调度以来多年来水量均值测算，2020年可实现的自发电上网电量为13.02亿千瓦时，自发电均通过现有自有电网实现消纳。根据报告期财务数据测算，自发电量2017年至2019年的度电平均毛利为0.23元/千瓦时，度电平均净利润为0.13元/千瓦时（不考虑资产减值及环账因素），自发电量可实现毛利3.65亿元，净利润1.69亿元。

从1-2月目前发电情况来看，明显优于去年同期，截至目前，报点江电力统计，其自发电情况如下：

项目（单位：万千万时）	年_月份	2019年1-2月	2020年1-2月
	经营报表统计时间段	1月1日零时至2月25日24时	1月1日零时至2月19日24时
	统计天数（天）	56	50
1、自发电量	–	8,781.17	15,499.96
2、自发电上网电量	–	8,605.47	15,213.73

②存量外购配售电量是2020年预测净利润的有力支持

马江电力2019年存量外购配售电量约12亿千瓦时，该部分用户基础及用电需求稳定可持续，按照外购配售电量2017年至2019年的度电平均毛利为0.06元/千瓦时，度电平均净利润为0.03元/千瓦时（不考虑资产减值及环账因素），可实现净利润0.36亿元。

③已确认的增量用电需求将带来聚龙配售电利润

马江电力目前已经确认的2020年增量用电需求约为27亿千瓦时，主要来自于西阳湘龙硅业、三阳矿业、武陵锰业、三品湿气、鑫源电解等客户，前述客户存在电解锰生产工艺，终因本地条件及市场原因未能复产。

上述客户新增的27亿千瓦时用电需求，按照马江电力外购配售电量2017年至2019年的度电平均毛利为0.06元/千瓦时，度电平均净利润为0.03元/千瓦时，可增加净利润0.22亿元。

④疫情对2020年业绩实现影响相对有限，截至目前售电量模已恢复至去年同期水平

从1-2月售电情况来看，虽然近期受疫情影响，部分企业复工较晚，但售电水平还依然达到了去年同期水平

年_月份	2019年1月	2019年2月	2020年1月	2020年2月
经营报表统计时间段	1月1日零时至1月25日24时	1月26日零时至2月25日24时	1月1日零时至1月25日24时	1月26日零时至2月25日24时
统计天数（天）	25	31	25	31
售电量（万千瓦时）	14,920.18	14,059.24	15,275.16	14,416.77
小计（万千瓦时）	28,979.41		29,691.93	

（2）聚龙电力2020年盈利预测可实现性

①自发电上网销售是2020年预测净利润的坚实基础

聚龙电力的自发电主要来自于装机容量11.5万千瓦的石板水电站，根据聚龙电力水电站多年历史数据预计，2020年可实现的自发电上网电量为3.48亿千瓦时，自发电上网电量2017年至2019年的度电平均毛利为0.27元/千瓦时，度电平均净利润为0.14元/千瓦时，剔除测算自发电量可实现毛利0.94亿元，净利润0.49亿元。

②存量外购配售电量基数较大，且高度稳定

聚龙电力2019年存量外购配售电量约42亿千瓦时，该部分用户基础及用电需求稳定可持续，按照外购配售电量2017年至2019年的度电平均毛利为0.046元/千瓦时（不考虑资产减值及环账因素），可实现净利润1.93亿元。

③已核实确认的增量用电需求带来增量配售电利润

聚龙电力已经确认的2020年增量用电需求约1.6亿千瓦时，主要来自于赛特钢玉、国丰实业、大朗冶金、天际电力等客户，华峰氨纶等客户及中盾海纳电厂增量用电，上述增量用电，前述客户存在新增网内过网及检修售电量以及产能扩张用电量。

上述客户新增的18.04亿千瓦时用电需求，按照聚龙电力外购配售电量2017年至2019年的度电平均毛利为0.046元/千瓦时，度电平均净利润为0.024元/千瓦时测算，可实现净利润0.43亿元。

④疫情对2020年业绩实现影响相对有限，截至目前售电模已恢复至去年同期水平

从聚龙电力2020年1-2月售电情况来看，虽然近期受疫情影响，部分企业复工较晚，但售电水平还超过了去年同期。

经营报表统计时间段	1月1日零时至1月31日24时	2月1日零时至2月28日24时	1月1日零时至1月31日24时	2月1日零时至2月29日24时
统计天数	31	28	31	29
售电量（万千瓦时）	33,031.00	39,437.00	56,494.47	57,506.52
小计（万千瓦时）	72,468.00		113,000.99	

（3）非电资产体量较小，整体影响有限

联合能源的非电板块主要是城业资产，包括锰矿开采、加工及电解锰生产的相对完整锰业产业链，其体量较小，该部分资产的营收及净利占联合能源合并报表的比例不高，整体影响有限。

（4）2021年和2022年盈利预测较2020年增长有限，具备合理性

根据本财务预测情况，联合能源2021年售电量较2020年增长3.50%，电力板块盈利增长2.23%；2022年售电量较2021年增长5.36%，电力板块盈利增长6.55%。整体而言，联合能源2021年和2022年盈利预测较2020年增长有限，在2020年盈利预测具备可实现性的基础上，2021年和2022年的增长率符合区域经济发展和用电量增长特征，具备合理性和可实现性。

3、未纳入预测的盈利增长点进一步保障业绩实现

除上述可实现的预测业绩外，根据实际情况，还有四个未纳入盈利预测的利润增长点，将进一步增强联合能源的盈利能力，保障业绩实现。

①外延并购。联合能源将以电力板块为核心，以产业链上下游为目标，通过并购重组等资本运作方式（如京宏源、马江硅业等），推动增量用户尽快消纳（如大朗二期等），三是发挥“四网融合”协同效应，通过规模效应和协同优势降低购电成本和财务费用；四是开展用户运维、检修等增值服务，拓展产业链延伸业务。

（四）商誉的合理性及减值风险分析

1、商誉产生的原因及合理性

本次重组中，联合能源合并报表因前次收购产生商誉306,238.07万元，三峡水利备考合并报表商誉金额为328,909.08万元。具体情况如下：

（1）联合能源原因前次资产收购产生商誉的原因及合理性分析

①联合能源原因前次购商誉的产生过程

联合能源以22,000.00万元对马龙矿供应链有限公司、购买乌江实业、渝新通达、聚龙电力、上述三个公司交易作价577,399.63万元，其合并日可辨认净资产公允价值271,161.56万元，产生306,238.07万元商誉，收购形成商誉的具体情况如下：

单位：万元

项目	乌江实业	渝新通达	聚龙电力	小计
交易作价（合并成本）①	229,094.12	127,970.94	220,334.57	577,399.63
可辨认净资产公允价值②	218,347.77	80,491.27	49,071.76	347,910.80
购比例③	64.85%	100%	100%	–
取得的可辨认净资产公允价值份额④=②*③	141,598.53	80,491.27	49,071.76	271,161.56
商誉=①-④	87,495.59	47,479.67	171,262.81	306,238.07
商誉占交易作价比例	28.57%	15.50%	55.92%	100.00%

渝新通达无实体经营业务，主要资产为持有马江实业35.15%的股权，收购渝新通达过程中产生的商誉主要由马江实业产生。因此，该次收购产生的商誉本质上来源于马江实业和聚龙电力。②联合能源商誉产生合理性分析

A、收购交易作价以经相关国资主管部门备案的评估报告为依据，该次评估合理

a）评估方法及依据

该次评估以2016年12月31日为基准日，对马江实业、渝新通达及聚龙电力进行评估。其主要评估结论如下：

单位：亿元

主要资产	选取评估方法	评估值	估值占比
聚龙电力	收益法	220,334.57	38.41%
马江实业	–	353,313.26	61.59%
其中：电力板块（含马江实业本部）	收益法	330,576.49	57.63%
	成本法	22,736.77	3.96%
合计		57.36	100.00%

注：渝新通达无实体经营业务，主要资产为持有马江实业35.15%的股权，故上表中不再展示渝新通达评估情况

由上表可知，该次收购的核心资产为聚龙电力及马江实业电力板块，两者均采用收益法评估结论。

b）评估方法选取符合资产特性，具有合理性

马江电力及聚龙电力为发电和电网业务综合经营的主体，其经营所依赖的主要资源除了固定资产、营运资金等有形资源之外，还包括客户资源、管理能力、地理优势、线路管网优势等难以要的无形资源，且由于电网资产的可替代性，商家公司在其上述相关资源的支持下，能够实现较为可靠的盈利预测，上述无形资源对于经营业务的可持续发展具有重要的作用，而收益法评估结果中可将无形资产体现。因此，马江电力及聚龙电力具备采用收益法评估结果的条件，并最终选择收益法评估结果。

在核心参数预测方面，本次电站发电量按照行业预测通用方法，选取自投产及联合调度以来多年平均发电量作为预测期发电量；售电量以评估机构综合地走访主要客户并结合客户未来的生产用电需求预测；售电单价则参考业绩承诺一年期及多个预测期内实际售电价格来一预测。

整体而言，评估方法的选择及核心参数的预测符合联合资产评估准则及相关规则要求，评估方法的选择具有合理性。

（五）三峡集团对保障业绩实现给予充分支持

三峡集团就保障上市公司业绩出具了《中国长江三峡集团有限公司关于支持重庆三峡水利电力（集团）股份有限公司未来发展的有关意见》，具体如下：

“配售电业务是中国三峡集团实施“两翼延伸”发展的重要战略布局，基于对水次交易完成后上市公司盈利预测合理性的认可，为进一步确保上市公司未来业绩可实现，可持续，本集团明确了本次交易完成后的三峡水利为本集团以配售电为主业的唯一上市平台，也是践行国家电力体制改革和混合所有制改革的试点平台，将通过多种方式，积极支持三峡水利实现发展目标如下：

①力推动落实本集团与重庆市政府签订的战略合作协议内容，共同推动“共建推动”成为重庆市乃至全国配售电领域共建共赢的典范。

②积极支持三峡水利收购资产，提升三峡水利盈利能力。

③力推动落实本集团与重庆市政府签订的战略合作协议内容，共同推动“共建推动”成为重庆市乃至全国配售电领域共建共赢的典范。

④积极支持三峡水利收购资产，提升三峡水利盈利能力。

⑤力推动落实本集团与重庆市政府签订的战略合作协议内容，共同推动“共建推动”成为重庆市乃至全国配售电领域共建共赢的典范。

⑥积极支持三峡水利收购资产，提升三峡水利盈利能力。

⑦力推动落实本集团与重庆市政府签订的战略合作协议内容，共同推动“共建推动”成为重庆市乃至全国配售电领域共建共赢的典范。

⑧积极支持三峡水利收购资产，提升三峡水利盈利能力。

⑨力推动落实本集团与重庆市政府签订的战略合作协议内容，共同推动“共建推动”成为重庆市乃至全国配售电领域共建共赢的典范。

⑩积极支持三峡水利收购资产，提升三峡水利盈利能力。

⑪力推动落实本集团与重庆市政府签订的战略合作协议内容，共同推动“共建推动”成为重庆市乃至全国配售电领域共建共赢的典范。

⑫积极支持三峡水利收购资产，提升三峡水利盈利能力。

⑬力推动落实本集团与重庆市政府签订的战略合作协议内容，共同推动“共建推动”成为重庆市乃至全国配售电领域共建共赢的典范。

⑭积极支持三峡水利收购资产，提升三峡水利盈利能力。

⑮力推动落实本集团与重庆市政府签订的战略合作协议内容，共同推动“共建推动”成为重庆市乃至全国配售电领域共建共赢的典范。

⑯积极支持三峡水利收购资产，提升三峡水利盈利能力。

⑰力推动落实本集团与重庆市政府签订的战略合作协议内容，共同推动“共建推动”成为重庆市乃至全国配售电领域共建共赢的典范。

⑱积极支持三峡水利收购资产，提升三峡水利盈利能力。

⑲力推动落实本集团与重庆市政府签订的战略合作协议内容，共同推动“共建推动”成为重庆市乃至全国配售电领域共建共赢的典范。

⑳积极支持三峡水利收购资产，提升三峡水利盈利能力。

㉑力推动落实本集团与重庆市政府签订的战略合作协议内容，共同推动“共建推动”成为重庆市乃至全国配售电领域共建共赢的典范。

㉒积极支持三峡水利收购资产，提升三峡水利盈利能力。

㉓力推动落实本集团与重庆市政府签订的战略合作协议内容，共同推动“共建推动”成为重庆市乃至全国配售电领域共建共赢的典范。

㉔积极支持三峡水利收购资产，提升三峡水利盈利能力。

㉕力推动落实本集团与重庆市政府签订的战略合作协议内容，共同推动“共建推动”成为重庆市乃至全国配售电领域共建共赢的典范。

㉖积极支持三峡水利收购资产，提升三峡水利盈利能力。

㉗力推动落实本集团与重庆市政府签订的战略合作协议内容，共同推动“共建推动”成为重庆市乃至全国配售电领域共建共赢的典范。

㉘积极支持三峡水利收购资产，提升三峡水利盈利能力。

㉙力推动落实本集团与重庆市政府签订的战略合作协议内容，共同推动“共建推动”成为重庆市乃至全国配售电领域共建共赢的典范。

㉚积极支持三峡水利收购资产，提升三峡水利盈利能力。

㉛力推动落实本集团与重庆市政府签订的战略合作协议内容，共同推动“共建推动”成为重庆市乃至全国配售电领域共建共赢的典范。

㉜积极支持三峡水利收购资产，提升三峡水利盈利能力。

㉝力推动落实本集团与重庆市政府签订的战略合作协议内容，共同推动“共建推动”成为重庆市乃至全国配售电领域共建共赢的典范。

㉞积极支持三峡水利收购资产，提升三峡水利盈利能力。

㉟力推动落实本集团与重庆市政府签订的战略合作协议内容，共同推动“共建推动”成为重庆市乃至全国配售电领域共建共赢的典范。

㊱积极支持三峡水利收购资产，提升三峡水利盈利能力。

㊲力推动落实本集团与重庆市政府签订的战略合作协议内容，共同推动“共建推动”成为重庆市乃至全国配售电领域共建共赢的典范。

㊳积极支持三峡水利收购资产，提升三峡水利盈利能力。

㊴力推动落实本集团与重庆市政府签订的战略合作协议内容，共同推动“共建推动”成为重庆市乃至全国配售电领域共建共赢的典范。

㊵积极支持三峡水利收购资产，提升三峡水利盈利能力。

㊶力推动落实本集团与重庆市政府签订的战略合作协议内容，共同推动“共建推动”成为重庆市乃至全国配售电领域共建共赢的典范。

㊷积极支持三峡水利收购资产，提升三峡水利盈利能力。

㊸力推动落实本集团与重庆市政府签订的战略合作协议内容，共同推动“共建推动”成为重庆市乃至全国配售电领域共建共赢的典范。

㊹积极支持三峡水利收购资产，提升三峡水利盈利能力。

㊺力推动落实本集团与重庆市政府签订的战略合作协议内容，共同推动“共建推动”成为重庆市乃至全国配售电领域共建共赢的典范。

㊻积极支持三峡水利收购资产，提升三峡水利盈利能力。

㊼力推动落实本集团与重庆市政府签订的战略合作协议内容，共同推动“共建推动”成为重庆市乃至全国配售电领域共建共赢的典范。

㊽积极支持三峡水利收购资产，提升三峡水利盈利能力。

㊾力推动落实本集团与重庆市政府签订的战略合作协议内容，共同推动“共建推动”成为重庆市乃至全国配售电领域共建共赢的典范。

㊿积极支持三峡水利收购资产，提升三峡水利盈利能力。

(51)力推动落实本集团与重庆市政府签订的战略合作协议内容，共同推动“共建推动”成为重庆市乃至全国配售电领域共建共赢的典范。

(52)积极支持三峡水利收购资产，提升三峡水利盈利能力。

(53)力推动落实本集团与重庆市政府签订的战略合作协议内容，共同推动“共建推动”成为重庆市乃至全国配售电领