

众多科创板公司积极驰援抗击疫情。除了捐款捐物,科创板公司积极发挥各自业务优势,提供大量产品、技术及服务,包括开发核酸检测试剂盒、加班加点生产防疫物资,AI公司则助力疫情筛查监测,IT公司为在线办公提供技术支持。



新华社图片

抗击疫情 科创板公司大显身手

□本报记者 吴科任

捐款捐物

科创板公司积极履行社会责任,疫情面前勇于担当。中国证券报记者不完全统计,截至2月18日,以公告和相关公司网站信息为口径,共有24家科创板公司为本次抗击疫情捐款捐物,累计捐赠价值达6701.71万元(部分捐赠物资未折合对应现金),涉及中国通号、安恒信息、广大特材、江苏北人、天奈科技、控控科技等公司。

部分公司捐款捐物涉及较大金额。比如,中国通号通过国务院国资委专门账户向湖北省捐赠3000万元现金;嘉必优分别向湖北省

慈善总会、武汉市东湖新技术开发区社会发局、鄂州市慈善总会各捐款100万元,用于采购防控新冠肺炎疫情的医用耗材、防护用品;硕世生物拟向疾控系统及医疗机构捐赠试剂,累计捐赠价值1000万元的新型冠状病毒核酸检测试剂及仪器,截至2月1日累计捐赠价值900.06万元;华熙生物先后捐赠了五批包括“润百颜”医用免洗消毒凝胶产品、防护服、护目镜等在内的医疗物资超过3万件,累计捐赠物资达500余万元。

有的公司既捐款又捐物。作为跨国型集

团公司的容百科技,除向湖北省相关慈善机构捐赠200万元外,还利用公司的各项资源,从境内外采购符合资质规范的口罩、防护服等急需物资,为医护人员及患者提供支持;安恒信息及员工共募捐100万元,捐赠国标N95口罩等医疗物资,向武汉疾控中心及多家医疗机构捐赠上千台(套)网络安全设备,为医院业务连续性、稳定性提供安全保障;芯源微向沈阳市红十字会捐赠137万元资金,并捐赠价值20万元的一次性医用口罩等。

此外,优刻得向武汉市第七医院捐赠了包含500件杜邦最高级别的防护服在内的57箱物资;佰仁医疗向武汉亚洲心脏病医院捐赠500套一次性医用防护服;八亿时空调集资源紧急从韩国购买了N95标准的口罩1.3万个,捐赠给北京市房山区政府和燕山地区;航天宏图紧急采购价值25万元的首批3000套医用防护服和1.3万只医用口罩,捐赠给北京社区医院等;华兴源创第一批捐助的新型冠状病毒分子检测耗材价值超过120万元等。

发挥专业优势

为及时提供检测试剂,生物医药类公司利用专业优势,第一时间进行研发,并加班加点保供应。基于荧光PCR技术,硕世生物开发了新型冠状病毒核酸检测试剂盒以及通用型核酸检测试剂盒;热景生物基于荧光PCR技术完成了新型冠状病毒核酸检测试剂盒(PCR-荧光探针法)的开发。

疫情发生后,东方生物第一时间成立项目组,加班加点主攻核酸即时诊断试剂盒和胶体金免疫层析法诊断试剂两大主打产品,并向社会提交了申请注册资料,目前正处于审批过程中。

不少科创板公司的产品、技术用于驰援疫情一线或疫情防控。优刻得为相关查询系统提供免费资源及技术支持;与一起教育科技、小禾科技、百家云等教育机构紧密合作,力保师生“停课不停学”;为北京大学可视化与可视分析实验室“新型冠状病毒感染肺炎疫情”的可视分析系统研发工作提供了援助。

普门科技生产的特定蛋白分析仪及配套的CRP试剂和IgA试剂,用于细菌或病毒感染的诊断筛查,高频振动排痰仪用于呼吸系统康复的物理治疗;建龙微纳捐赠20台医用分子筛制氧机,该设备使用公司生产的高效制氧分子筛。根据川财证券研报,虹软科技的智能视觉技术产品被广泛应用于社区管理、车站出行、无人零售、在线教育等场景;安恒信息针对各级卫健委、医疗卫生机构、信息发布平台,提供多项免费网络安全解决方案;万

德斯参与建设南京市公共卫生医疗中心应急工程项目等。

金山“WPS+云办公系统”致力扶持中小企业。5月1日前,如用户所在的企业是200人以下的中小企业,原有注册用户可以直接领取升级的云办公服务;如是新注册的企业用户,在企业成员激活达到3人时就可以免费领取为期半年的基础协作版权。此权益在免费基础版之上增加存储容量,可以支持多达200人的协作成员等。

有序复工

从目前情况看,多家科创板公司陆续复工,为下游环节提供支持,保障供应链顺畅。

华特气体已多次为武汉火神山医院的建设提供气体配套设备,公司已于2月10日部分开工。华特气体表示,收到北京市经济和信息化局发来的应急保障物资调拨证明,要求公司及时为中芯国际集成电路(北京)有限公司供应配套产品;收到华为海思、长江存储、武汉新芯等芯片半导体企业的紧急供

应需求。瑞松科技自2月10日开始陆续复工。据报道,瑞松科技汽车装备事业部制造部科长蒋九红透露,其负责的长安马自达MF1自动装配项目原计划4月份交付,进度受疫情影响。部门同事正在加班加点赶工生产,尽快把进度赶上。公司董事长兼总裁孙志强表示,已经从人力、财力、物力等方面全部做好,一手抓疫情防控,一手抓复工复产。

此外,热景生物于2月3日复工;瀚川智于2月10日复工,各项工作将逐步恢复;乐鑫科技于2月10日恢复运营;华熙生物2月11日消息,公司的济南工厂、上海研发中心、北京办公室已全面实现复工;美迪西的浦东张江、川沙以及南汇凯龙研发中心于2月10日起有序复工;杭州市2月9日披露了第一批复工企业名单,鸿泉物联位列其中。

来自武汉地区的科创板公司嘉必优,自

1月20日起成立以总经理为组长的应急工作组,制定了详尽的应急措施,包括人员管理、生产管理、厂区安全管理和疫情未解除期间发货的消毒操作规程等应急预案,工厂仅保留少量必要的人员值班,要求休假的员工尽量减少外出,每天报告自己及家人的健康状况,积极关注原材料供应及物流信息。一旦禁令解除,公司将尽快恢复生产和发货。

金博股份聚焦先进碳基复合材料

□本报记者 刘杨

2月18日,上交所恢复对金博股份科创板发行上市审核。金博股份主要从事先进碳基复合材料及产品的研发、生产和销售。公司此次拟募资3.22亿元,用于先进碳基复合材料产能扩建项目、先进碳基复合材料研发中心建设项目和先进碳基复合材料营销中心建设项目。

金博股份日前回复了科创板第二轮问询,涉及实控人借款出资、员工持股平台等事项。

回复问询函

上交所的问询重点关注实控人借款出资、员工持股平台、业务构成、核心技术及先进性、银行承兑汇票的贴现、定价依据、应收账款等共计10个问题。

关于实际控制人借款出资,2017年9月及2018年4月,廖寄乔向公司增资的资金来源为自有资金及借款。上交所要求说明,上述借款的具体情况,债权人是否与廖寄乔存在股份代持或其他利益安排,廖寄乔持有的公司股份权属是否清晰。

金博股份回复称,2017年5月粉治中心退出后,为进一步巩固实际控制人地位,廖寄乔对公司进行了增资。因廖寄乔自有资金不足以支付增资款,且公司部分员工看好廖寄乔领导的经营团队及技术团队,希望廖寄乔继续引领公司发展,遂向廖寄乔提供借款,供其用于向公司增资。廖寄乔与提供借款的员工均签署了借款协

议,且廖寄乔已依据借款协议约定向上述提供借款的员工支付了利息,债权债务关系真实。

截至本问询函回复出具日,上述借款中,廖寄乔向卢某某、刘某某、贺某某的借款已全部偿还,廖寄乔向其远房亲戚的借款已偿还70万元;廖寄乔用于缴付2017年9月及2018年4月增资款的借款余额为1895万元。

关于员工持股平台,益阳正嘉、益阳荣晟、益阳博程主要为公司员工间接持股,益阳荣晟除了公司员工,还存在其他外部投资者。上交所要求公司披露益阳荣晟、益阳正嘉、益阳博程的人员构成,是否遵循“闭环原则”,是否履行登记备案程序,股份锁定期等。金博股份回复称,益阳荣晟作为持股平台于2015年入股,其实际为落实廖寄乔于2011年代持相关人员股权的还原。相关合伙人已于2011年实际出资,出资价格为当时由廖寄乔代为出资的价格。此外,经访谈上述外部投资者,其与公司股东之间不存在利益输送或其他利益安排。

拓展半导体客户

金博股份主要从事先进碳基复合材料及产品的研发、生产和销售,主营产品为光伏和半导体领域晶硅制造热场系统系列产品,主要应用于光伏领域。公司在半导体领域收入占比低,报告期各期收入占比均不足1%。为此,上交所要求金博股份说明向半导体领域拓展的具体计划、在该领域的技术储备、客户资源、项目进展等情况。

金博股份表示,公司产品的应用市场不局限于光伏行业,坩埚、导流筒、保温筒等产品均可应用于半导体行业的单晶硅拉制炉热场系统,公司对半导体客户进行了拓展,并取得了少量销售,已经建立业务往来的半导体客户包括有研半导体、神工半导体等。随着国内大尺寸晶圆厂扩产能的不断释放,大尺寸硅片的国产化率不断提升,公司主要产品面临较大的市场空间。

财务数据显示,2016年至2018年及2019年1-6月,公司营业收入分别为8445万元、1.42亿元、1.8亿元、1.22亿元,净利润分别为2063万元、2897万元、5391万元、4672.8万元。主营业务毛利率分别为57.53%、64.95%、69.32%和65.02%。

公司营业收入主要来源于热场系统系列产品。报告期热场系统系列产品占主营业务收入的比重分别是99.86%、99.39%、99.04%、97.49%。

招股书显示,公司收入增长主要系下游光伏行业装机量快速增长,以及隆基系等主要客户产能扩张和日常设备耗材更新,推动公司热场系统系列产品的销售。热场系统产品是公司毛利的主要来源,经营规模扩大亦推动公司利润增长。

技术门槛较高

上交所要求公司说明技术门槛如何,技术泄密或被竞争对手模仿的风险程度及具体

影响。

公司回复称,公司的技术泄密风险较小,公司的产品科技含量高。为防止核心技术泄密,公司主要采取包括制定保密管理制度、与员工签订了保密协议、与核心技术人员签订了竞业限制协议等,保障核心技术人员的稳定性及研发积极性。公司所处细分行业的技术门槛和研发难度较高。经过十多年的科技研发、经验积累,公司形成了现有的核心技术体系,并处于行业领先地位。竞争对手通过模仿公司主要工艺路线,短期达到公司技术和产品性能水平相近的可能性较小。

公司主要客户为隆基股份、中环股份、晶科能源、晶澳科技等上市公司,均为晶硅制造行业的企业,占据了全球光伏用晶硅制造的多数市场份额。公司为上述企业晶硅制造热场系统碳/碳复合材料部件的主要供应商,并具有稳定的合作关系。

业内人士指出,随着光伏行业、半导体行业晶硅制造向大直径、高纯度、低成本化发展,晶硅制造热场系统用先进碳基复合材料产品向大尺寸、低成本、高强度、高纯度的方向发展。

根据招股书,公司此次拟募资3.22亿元,用于先进碳基复合材料产能扩建项目、先进碳基复合材料研发中心建设项目和先进碳基复合材料营销中心建设项目。公司表示,将充分利用先进碳基复合材料的性能优势,进行先进碳基复合材料产品的多样化、应用领域的多元化拓展。

亿华通拟强化燃料电池业务

□本报记者 董添

近日,亿华通回复了申请在科创板上市的第三轮审核问询函,主要涉及物流车租赁期限、租赁到期后的相关安排;物流车是否实现真实销售,是否应当确认相关销售收入;物流车平均每日行驶里程情况,行驶里程较少的原因及合理性等问题。

亿华通此次拟募集资金12亿元,投资燃料电池发动机生产基地建设二期工程和燃料电池发动机研发等项目。

回复问询

公司回复问询函时称,水木通达氢燃料电池物流车的主要目标用户为以京东物流为代表的绿色电商物流体系。北京京讯递科技有限公司系京东物流体系企业,其实际控制人为刘强东。水木通达先期提供了一辆燃料电池物流车用于短期试用。

该等物流车现阶段利用率水平总体较低,已经过京东物流的试用,并进入京东物流招采中心商务流程阶段。随着绿色物流体系以及加氢基础设施逐步完善,利用率将逐步提升。

公司表示,氢燃料电池汽车的推广需要经过前期上牌、运营许可手续、基础设施协调,尤其是终端市场的客户导入等,导致其投放初期运营里程总体较低。随着业务成熟将逐步提升运营利用率。水木通达与光荣出行商业背景真实合理,具有优质的股东和团队背景,采购氢燃料电池物流车与其发展脉络、团队背景和决策依据相一致。水木通达与光荣出行分别拓展了京东物流、招商局物流集团等国内第一梯队的大型物流集团成为目标客户,相关燃料电池发动机到整车销售具有真实商业背景。

巩固主业

2019年7月8日,亿华通的科创板上市申请获受理。根据招股说明书,亿华通拟公开发行不超过2265万股,拟使用12亿元募集资金,投向亿华通燃料电池发动机生产基地建设二期工程和面向冬奥的燃料电池发动机研发等项目,高管及员工拟参与战略配售,保荐机构为国泰君安。

公司表示,本次募集资金全部用于公司主营业务发展,募集资金投资项目的实施不会导致公司与控股股东、实际控制人及其控制的其他企业产生同业竞争,亦不会对公司的独立性产生不利影响。此外,本次募集资金投向符合科技创新领域的安排,旨在进一步推动燃料电池发动机关键技术的大规模产业化,并继续加大对发动机系统等关键技术的研发投入,深化技术创新。

具体来看,燃料电池发动机生产基地建设二期工程拟投资6亿元,建设年产能8000台燃料电池发动机系统自动化生产线,项目建设完成后,可形成年产30kW、60kW系列燃料电池发动机8000台的规模。

对于面向冬奥的燃料电池发动机研发项目方面,根据丰田汽车、北汽福田以及发行人签署的合作备忘录,三方拟共同合作向北京2022年冬奥会和冬残奥会组织委员会提供燃料电池大巴作为大会用车,用以满足各赛区内及赛区间人员移动需求。公司已在现有研发中心架构以外成立“TS事业部”,计划投资10000万元专门从事面向冬奥的大功率发动机系统的研发活动,研发周期为36个月。

政策扶持

亿华通指出,公司主要业务收入来源于燃料电池发动机系统的销售,燃料电池汽车产业的支持政策及补贴政策将直接影响公司的生产经营。当前燃料电池汽车产业的发展对政策支持仍然存在较强的依赖,财政部等部门可能继续对现行燃料电池汽车的补贴政策做出调整。如果未来氢燃料电池汽车相关补贴标准持续大幅退坡,或支持力度不及预期,将会影响公司的燃料电池发动机系统业务产生不利影响。

针对燃料电池汽车产业的未来发展,公司表示,《国务院办公厅关于加快新能源汽车推广应用的指导意见》《关于2016-2020年新能源汽车推广应用财政支持政策的通知》《“十三五”国家战略性新兴产业发展规划》等先后发布,推进燃料电池汽车的研发与产业化,推动燃料电池汽车基础设施建设和规模化示范应用。氢燃料电池汽车是新能源汽车的重要技术路线,相比纯电动汽车更适用于长途、大型、商用车等领域,氢燃料电池汽车将与纯电动汽车长期并存互补,共同满足交通运输和人们的出行需要。

亿华通表示,公司核心技术产品为氢燃料电池发动机系统,属于技术密集型产业。随着氢燃料电池汽车行业的高速发展,发动机系统的技术处于快速成长期。经过长期以来的研发积累和商业化运营实践,搭载公司自主生产的国产化电堆的发动机系统各项性能参数已接近国际先进水平。近年来,燃料电池汽车领域的新进入者快速增长,各大主机厂和系统生产企业不断加大对燃料电池领域的资源投入,公司能否继续维持较高的技术壁垒、能否持续对新一代产品的研发提前布局和规划,均存在一定的不确定性。随着燃料电池技术创新速度加快,产品更迭周期缩短,公司存在因技术升级而导致的产品迭代风险。