

中国证券报记者8月19日获悉，长安责任保险有限公司（简称“长安责任险”）的增资方案已于近日获得中国银保监会正式批复，同意该公司增加注册资本16.3亿元。增资完成后，长安责任险的偿付能力不足风险得以及时化解。国厚资产董事长李厚文指出，长安责任险今后不仅要力争在3至5年内实现保费规模过百亿元、总资产过百亿元的“双百”目标，同时要争取在未来8至10年内完成“盈利一增资一上市”三部曲，推动公司在境内外资本市场上市。



视觉中国图片

# 获准增资16亿元 长安责任险奏响上市三部曲

□本报记者 程竹

两股东持股合计超50%

此次获批的正是长安责任险在6月3日披露的增资方案。长安责任险当时公告称，公司拟将注册资本从162154万元增至325154万元。本次增资扩股募集资金163000万元，每股定价为1元，安徽国厚资产管理股份有限公司（简称“国厚资产”）和蚌埠高新投资集团有限公司（简称“蚌埠高投”）分别认购10.3亿股和6亿股。

增资完成后，国厚资产和蚌埠高投分别持股长安责任险31.68%和18.45%的股权，两者合计持股超过50%，成为该公司第一、第二大股东。

长安责任险相关负责人表示，此次增资获批，公司得以顺利引入蚌埠高投和国厚资产两家实力雄厚的股东，偿付能力不足风险也得以及时化解。未来，公司将在股东单位的大力支持下，持续完善公司治理，提升风

险管控能力，早日迈入高质量发展阶段。

中国证券报记者了解到，蚌埠市市长王诚在长安责任险近日召开的“新起点、新征程、新跨越”2019年年中工作会议上表示，此次会议既是一场年中工作盘点会，也是一场新老股东见面会，更是一场谋划未来蓝图的群英会。本次蚌埠高新投资集团和国厚资产共同增资长安责任保险，正是积极推进三大攻坚战、坚决落实金融供给侧结构性改革的有力体现，是化解金融风险的崭新模式，为公司开启了一个崭新的未来。

对于此次增资，希望长安责任险以此为契机，以强化防范风险的责任之心，高筑规范运营的制度之墙；满怀扩大开放的鸿鹄之志，继续展现服务发展的实干之姿；始终以地方发展为己任，牵住创新驱动这个‘牛鼻子’；用好保险资金这个‘大块头’，不断创新、开发针对中小企业的产品和服务，为实体经济提供更多长期资金，努力扶持重点

行业和优质企业做大做强，为蚌埠经济社会发展助力。”王诚表示。

## 3至5年实现保费规模超百亿

对于长安责任险下阶段的经营管理工作，国厚资产董事长李厚文指出，国厚资产作为地方资产管理（AMC）行业领军者之一，旨在通过本次增资，实现政府、企业和股东的长期共赢。接下来，要创新体制机制，全面提升经营管理水平。第一是要快。要做到反应快，动作快，集中精力快速发展超越同行。第二是要大。未来争取在3至5年内，实现保费规模过百亿元、总资产过百亿元的“双百”目标，在更高的层面上谋划长远发展。第三是要强。扎实稳健发展，不仅要把业务做大，更要把业务做强，避免陷入规模越大、失血越多的两难局面。

李厚文表示，在当前和今后一个时期，公司要重点围绕以下几个方面：抓落实，促

发展。一是要深入推动管理变革，完善体制机制。快速扭转粗放局面，要向精细化、专业化转变；建立市场化用人机制，坚决贯彻实施市场化导向；建立科学有效的激励机制，形成具备吸引力的薪酬体系。二是要以利润为先，以长期稳定发展为纲，要全面向一线赋能，提升业务和行政管理效率。三是要以“向前看”的心态，加快化解存量风险。四是要是以“控成本”为抓手，挖掘传统领域潜力。五是要以“防风险”为底线，积极开拓新的业务领域。六是要以“重执行”为手段，进一步优化管理。

李厚文强调，长安责任险要争取在未来8至10年内实现“盈利一增资一上市”三部曲。一是要坚定不移地推动长安责任险不断扩充资本金；二是要推动公司与大型业务合作伙伴的战略合作；三是要确立公司的国际化发展战略；四是适时推动公司在境内外资本市场上市。

# 华宝信托等比例增资10亿元

信托多领域发力促转型

□本报记者 戴安琪

元（含1500万美元），各股东持股比例保持不变。

华宝信托此次增资引发市场猜想。业内人士表示，信托公司增资有望通过借助资本扩充来提升主动管理竞争能力；亦有市场人士猜测，华宝信托大幅增资可能与去年讨论的上市方案有关。

分析人士表示，严监管环境下，信托公司对资本的渴求开始弱化，增资潮明显减退。今年共有3家信托公司增加注册资本。

1月3日，甘肃监管局披露，同意光大兴陇信托采取原股东等比例一次性将注册资本从34.18亿元增加至64.18亿元。

6月25日，河南银保监局发布批复称，同意中原信托增资3.5亿元。增资后，注册资本由人民币36.5亿元变更为人民币40亿元。

某信托公司研究员认为，信托增资潮减退主要有两方面原因。一是在资管新规影响下，信托公司的业务不急于扩张；二是部分信托公司出现了一些违约项目，股东层面不

愿意增资。

## 信托业内在转型动力强

中信信托常务副总经理王道远日前表示，当前信托公司面临一系列挑战。从业务层面来讲，传统业务正受到来自经济结构发展、产业结构调整、经济周期及金融监管的影响，规模化发展难以持续；从整个信托行业来讲，个别信托公司由于股东行为不规范，公司治理比较混乱，战略激进，对行业生态和市场声誉带来负面影响。

王道远认为，信托业务具备内在转型的动力，以适应中国经济结构调整转型升级、适应监管、拥抱金融科技和拥抱资管新规的创新发展。

王道远指出，信托公司未来有三大发展方向。从融资功能来看，信托公司未来可以支持民营企业融资；支持国家重大战略中的基建项目；寻找战略新兴产业中的PE、并购投资机会；推进标准化信托融资工具的发展。

在资管功能方面，信托公司可以重点发展FOF/MOM主动配置型资管业务；探索地产与城投等熟悉领域的债券投资业务；发挥信托公司对地产与城投公司的风险识别与判断能力、搭建内部债券评价体系、建立债券动态跟踪数据库；大力发展自主投资型家族信托业务；充分发挥信托型ABN、ABS资产的配置价值，提升资管产品竞争力；挖掘另类资管业务机会。

在服务信托方面，信托公司可以积极发展资产证券化信托、家族信托、慈善公益信托、预收款信托及一些服务信托领域，比如员工持股信托、法人持股的股权投资信托等等。

资深信托研究员袁吉伟表示，信托公司发力消费金融亦是一个重要转型方向，且具有较好的获利水平。

平安信托也认为，在资产新规引导下，信托公司可以规避传统业务风险点，转向安全性高、前景良好的消费市场，且信托满足差异化金融需求的优势。

# 汇丰对华投入只增不减

□本报记者 戴安琪

裁范宁的离任是经与董事会协商后的共同决定。

对于黄碧娟辞任汇丰大中华区行政总裁一职，王冬胜透露，其实早于7月底，即在集团公布范宁退任大约一周之前，黄碧娟已向他辞职，原因是她将另谋高就，转投另一家金融机构。

谈及将于年底离任汇控的第三名高层——亚太区风险管理总监Mark McKeown，王冬胜解释道，McKeown已年届六十岁，离职纯粹是正常的退休安排。其实早于4月银行已内部公布了他的退休消息，而他退休后仍将担任汇丰银行一些子公司的顾问。

王冬胜表示，在日益严峻的全球市场环境下，董事会决定作出改变是为了在推行集团业务策略时更好地体现四大特点——速度、决心、雄心及简化，以应对挑战。

关于在中国的投资方面，王冬胜表示，汇丰在中国内地和香港的业务策略保持不变，集团将会继续投资内地和香港，对两地的发展都很有信心。未来汇丰对中国的投入

只会不断增加，不会减少。

## 外资继续看好中国市场

多位业内人士表示，外资金融机构普遍看好中国市场的发展机遇和巨大需求。此前，国务院金融稳定发展委员会办公室宣布了11条金融业进一步对外开放的政策措施，其中包括鼓励外资银行参与设立、投资入股商业银行理财子公司，以及允许外资银行获得银行间债券市场A类主承销牌照等，这将促进外资在更深更广领域的发展。

除政策助力外，申万宏源证券总裁助理陈晓升表示，中国市场机遇巨大，目前银行理财市场规模约为30万亿元，中国经济还在中高速地往前发展。同时，中国理财市场的需求十分巨大，过去20年资产管理行业的发展仍处于初级阶段，资产管理业的产品供给是远远不够的。

陈晓升认为，理财子公司将中国巨大储蓄存款资源和金融业对外开放下外资机构全面进入中国市场联系起来，进而提升整个资产管理行业的供给能力相结

合，这是中国资产管理行业和市场发展的重大机遇。

多位业内人士表示，即使在复杂的经济环境下，外资金融机构对中国市场的发展机遇和巨大需求仍是看好的。今年7月7日，德意志银行在其官网公布其重组计划，此次重组规模是德银近年来力度最大的一次。该方案显示，德银预计在全球范围内关闭股票交易业务。其一季度季报显示，德意志银行股票交易和相关衍生品业务总收入一季度较上年同期下降18%至4.68亿欧元。德银预计在2022年之前全球范围内裁员18000人，目前该行在全球共拥有雇员74000人。

“这次调整对中国内地业务没什么影响，因为这次主要是股票销售及交易业务，本来也不做。”德意志银行（中国）相关人士表示。

某外资机构人员亦提到，中国对于外资机构而言，重要性不言而喻。一方面，中国市场增长迅速，规模庞大；另一方面，外资机构也需要走多样化的道路。

# 上市险企前7月保费收入同比增8.71%

□本报记者 潘昶安

截至目前A股五大上市险企前7个月保费成绩已经悉数披露。数据显示，今年1—7月，中国平安、中国人寿、中国人保、中国太保、新华保险五家上市险企实现原保险保费收入合计1.57万亿元，较去年同期的1.45万亿元增长8.71%。业内人士认为，寿险方面由于新产品上市推动及代理人产能提升，中国平安、中国太保表现较优。财险方面，全行业利潤改善趋势明确，下半年综合成本率将迎来下降拐点。

## 平安寿险增速领跑

随着中国人保2019年前7个月保费出炉，A股五大上市险企前7个月保费成绩已经明朗。中国平安、中国人寿、中国人保、中国太保、新华保险五家上市险企今年1—7月实现原保险保费收入合计1.57万亿元，较去年同期的1.45万亿元增长8.71%。

寿险业务方面，中国人寿前7个月保费收入4051亿元领跑五家险企，平安寿险以同期保费收入3293亿元紧随其后，太保寿险同期保费收入为1498亿元，新华保险前7个月保费收入达825亿元，人保寿险保费收入为744亿元。

从寿险保费增速来看，今年1—7月，平安寿险保费收入同比增长9.24%，新华保险同比增加8.62%、太保寿险同比增加6.31%，中国人寿同比增加5.10%，人保寿险同比仅增加2.00%。

招商证券表示，从各家险企的后续战略来看，由于负债端二季度新单保费表现相对疲软，市场目前对负债端新单后续表现预期较为悲观，三季度往后各公司的战略将有所分化。其中，中国平安由于采取了新产品投放、业务推动方案等有效措施，预计后续新单环比改善可期；中国人寿三季度将聚焦于内部管理，但从全年视角看，新单增速预计仍将为同业最佳；中国太保亦推出了新产品，预计下半年随着公司中高层领导确定后，在业务推动方面将会发力，负债端有望柳暗花明。

天风证券分析师夏昌盛亦表示，五家上市险企中中国平安、中国太保表现较优主要是由新产品上市推动及代理人产能提升带来的。中国平安7月单月个人业务新单保费同比增长4.0%，前7个月累计同比下降7.4%，下滑幅度进一步缩窄。7月平安上市新产品“大小福星”，降低产品起卖点，销售效果良好。太保增长平稳预计由新产品（金福人生）上市及核心代理人队伍保持稳定带来。

## 财险保费增速企稳

数据显示，财险业务方面，人保财险以前7月保费收入2652亿元领跑，平安财险前7月保费收入1510亿元，太保财险保费收入784亿元。

财险保费收入增速方面，人保财险增速亦是三家财险公司中最高的，同比增加13.85%，太保财险同比增加12.12%，平安财险保费收入同比增加8.90%。

夏昌盛认为，从财险业务情况来看，受益于手续费率下降、税收新政以及非车险快速增长，财险公司利润改善趋势明确，下半年综合成本率将迎来下降拐点。

招商证券分析师郑积沙认为，今年以来新车销量下滑导致车险保费增速承压，进一步拉低了财险保费增速。上市险企预计均将加大对非车险业务的拓展，以推动整体财险业务保费的稳定增长。

## “保险+科技”

# 助力普惠金融高质量发展

□本报记者 戴安琪

近日，江苏银保监局披露，2019年上半年，辖内相关保险公司根据其职能定位，创新支持小微，着力提升保险业普惠金融质效。人保财险、太保财险、紫金财险等保险机构上半年共为1203家科技企业融资提供保证保险服务，提供风险保障24.63亿元。

分析人士认为，保险业作为金融主体之一，理应将发展普惠金融作为当前重点任务。未来，保险科技将助力普惠金融实现更有成效的发展。

## 保险成为普惠金融重要一环

近年来，各地逐渐开展贫困人口商业补充医疗保险、特色农业产业保险、借款人意外伤害保险、贷款保证保险等品种，覆盖贫困户所面临的大部分风险类型，成为普惠金融的重要工具。

“保险业作为金融主体之一，理应将发展普惠金融作为当前重点任务，不断拓宽保险服务实体经济新路径，使坚持服务三农、助力小微，成为保险业发展普惠金融不变的主旋律。”中国保险行业协会会长邢炜日前表示，2015年国务院印发了《推进普惠金融发展规划(2016—2020)》中有35处涉及到保险，而在今年《政府工作报告》中强调金融机构需完善内部考核机制，推进普惠金融服务，保险业在普惠金融中的地位的重要性进一步凸显。

银保监会普惠金融部主任王文刚指出，要发挥保险公司保障作用，大力发展各类农业保险、农村小额人身保险、涉农小额贷款保证保险服务三农领域；推动小微企业信用保证保险发展，撬动银行贷款服务小微企业；在全国31个省（区、市）开展大病保险业务，覆盖80%以上城乡居民，并对贫困人口有所倾斜。

## 科技助力普惠金融发展

业内人士表示，保险机构在普惠金融方面深耕至今，取得很大成效，但还面临一些挑战，包括金融资源的不平衡不充分等。

原保监会副主席魏迎宁认为，可以继续从三方面实现保险的普惠。一是普及保险知识。让公众正确理解保险，提高保险意识，特别是一些小微企业，要让他们选择自己真正所需要的保险；二是政策引导。近年来，政府对保险业的发展给予了相关政策引导，比如交强险、责任险都实行了强制保险，财政对于农业保险给予保费补贴，个人购买健康保险，保费可以事前扣除，提高了购买保险的积极性，促进了保险的普及；三是保险科技创新。运用保险科技使保险更加普及，普及时到中低收入人群，普及时到中小企业当中。通过科技创新使传统保险服务提高效率，降低成本，优化服务，而且要推进产品创新、商业模式创新，最终实现保险的普惠。

某保险人士亦表示，科技助力保险惠及更多民众。保险科技的快速发展和广泛应用使保险业在用户触达、客户服务和体验等方面得到巨大提升。随着5G通讯技术的广泛运用、终端设备的多元化，保险技术将帮助保险业实现更广泛的客户群体的链接。