

“

7月23日,北汽集团有限公司(简称“北汽集团”)宣布,为加强双方长期战略合作,投资戴姆勒股份公司(简称“戴姆勒”),目前持有戴姆勒股份公司5%股份。本次交易包含2.48%的直接持股以及获得额外等同于2.52%股份投票权的权利。分析人士认为,此番交叉持股让北汽集团和戴姆勒进一步形成深度利益捆绑,未来双方合作将更加紧密。

## 交叉持股深度捆绑利益

# 北汽集团收购 戴姆勒5%股份

□本报记者 崔小粟

### 早有端倪

事实上,北汽集团入股戴姆勒早有端倪。2015年8月,徐和谊在北京奔驰十周年庆典活动上公开透露,北汽正在与戴姆勒股份公司洽谈股份收购事宜。入股成功后,北汽集团将成为戴姆勒的大股东之一。但是,北汽方面此后一直未透露更多进展。随着吉利率先购入戴姆勒9.69%股份,并成为戴姆勒集团最大单一股东,使得外界关于北汽、戴姆勒、吉利三者之间未来关系走向颇为关注。

吉利方面拒绝对此事予以置评。此前其宣称将致力于对戴姆勒的长期投资。

从目前双方的合资公司北京奔驰汽车有限公司看,北汽集团持有51%股份,戴姆勒持有其余49%。分析人士认为,北汽此举是为了稳固其在北京奔驰中与戴姆勒的投资合作关系。同时,此次收购一定程度有望缓解北京奔驰的合资股比变更疑虑。此前有媒体报道,戴姆勒拟将其在合资企业的持股比例从49%提高到至少65%。

对于本次收购的途径,北汽方面未过多透露。公司人士向中国证券报记者表示,一切以公开发布的信息为准。对于此次北汽入股戴姆勒的途径,分析人士称,大概率是从二级市场直接购买。奔驰前CEO蔡澈曾公开表示:“欢迎来自中国的投资者。不过,中国投资者入股戴姆勒,只能从市场购买戴姆勒公开发行的股票,不会涉及其他途径。”吉利此前入股戴姆勒亦是通过二级市场购入。

受此影响,北京汽车当日盘中最高涨幅8%,收涨2.77%,报5.19港元/股;北汽蓝谷盘中大涨9.72%,收涨5.88%,报8.28元/股。

### 紧密合作

戴姆勒是世界著名汽车品牌奔驰汽车母公司

## 走数字化转型之路 海默科技开启智能油田时代

### 壮丽70年 奋斗新时代

□本报记者 何昱璞

海默科技董事长兼CEO窦剑文近日接受中国证券记者采访时表示,下一个十年将是工业互联网时代。伴随这一风口的到来,海默科技将依托大数据技术、人工智能、5G技术的发展,推动油气勘探开发领域和自身业务的数字化转型,由油田设备制造商转型为智能油田技术服务商。窦剑文表示,海默科技要改变油气行业生产“灰头土脸”的刻板印象。通过实时采集监测油田数据,实现油田智能化采集,帮助油田企业在管理上“做减法”。同时,加强大数据挖掘,对油田储量信息、生产信息实时采集、整理,并对生产管理进行优化,确保油田生产时刻处于最优状态。

### 深耕油服领域

窦剑文常说的一句话是“非专注不能成功”,而海默科技在油服行业这个有些冷门的领域已深耕25年。



本报资料图片



视觉中国图片

司,是全球最成功的车企之一和全球最大的豪华车厂商之一,也是全球最大的商用车厂商,旗下业务部门包括梅赛德斯-奔驰乘用车、戴姆勒卡车、梅赛德斯-奔驰轻型商务车、戴姆勒客车和戴姆勒金融服务。

自2003年以来,戴姆勒和北汽集团之间开始建立战略合作伙伴关系。此后,双方在乘用车、轻型商务车和卡车的生产、研发和销售等领域开展广泛合作。

双方此前合资成立了北京奔驰汽车有限公司(简称“北京奔驰”);同时,通过北京梅赛德斯-奔驰销售服务有限公司联合销售汽车。2012年,北汽集团控股的北汽福田汽车股份有限公司(简称“北汽福田”)与戴姆勒成立合资企业,生产中重型卡车。2016年3月,北汽集团收购福建奔驰汽车有限公司(简称“福建奔驰”)35%的股份。2018年,北京奔驰收购北汽集团位于北京顺义的一座工厂。

股权投资方面,2013年,戴姆勒购买了北汽集团旗下港股上市公司北京汽车股份有限公司(简称“北京汽车”)股份,目前持有其9.55%的股份,并拥有董事会席位。2018年,戴姆勒收购了北汽集团旗下北京新能源汽车股份有限公司(简称“北汽新能源”)3.93%股份。目前,戴姆勒持有北汽新能源母公司北汽蓝谷3.01%股权。

此外,北汽集团和戴姆勒在北京运营着戴姆勒最大的海外研发中心。2018年,双方合资在华生产的乘用车销量达48.5万辆;2019年上半年,北京奔驰销售汽车28.2万辆。

北汽集团方面表示,此次收购将加强双方长期战略合作,双方充分认可过去长期合作的成功,并重视双方的共同利益,看好未来合作潜力。业内人士表示,此次交叉持股让北汽集团和戴姆勒进一步形成深度利益捆绑,未来双方合作将更加紧密。

## 中国人寿与万达信息 股东解除股份转让协议

□本报记者 程竹

7月23日,万达信息公告,中国人寿同意终止与万达信息股份转让协议。对于此次股份转让终止的原因,万达信息称,出让方无法达成《股份转让协议》生效条款,出让方已向受让方申请解除《股份转让协议》。本次股份转让终止后,中国人寿仍持有万达信息10.0042%股份,为第二大股东。

### 解除转让协议

公告显示,接到公司控股股东上海万豪投资有限公司(简称“万豪投资”)、实际控制人史一兵(与万豪投资并称“出让方”)的通知,后者收到中国人寿保险股份有限公司的书面回复,同意解除《中国人寿保险股份有限公司与上海万豪投资有限公司之股份转让协议》。

对于本次协议转让事项终止的原因,中国人寿保险(集团)公司投资管理部总经理匡涛对中国证券报记者透露,主要由于万豪投资与债权人未能在协议规定的期限内达成一致。目前,万豪投资的债务问题未对万达信息日常经营造成影响。

6月23日晚间,万达信息公告称,出让方与中国人寿签署了股份转让协议,约定万豪投资向中国人寿以每股14.44元的价格协议转让万达信息非限售流通股份5500万股,总价款为7.942亿元,占万达信息总股本的5.0142%。

如交易完成,中国人寿及其一致行动人合计持有万达信息15.0183%的股份,成为第一大股东;万豪投资的持股比例降至13.2729%,将为第二大股东;公司实际控制人将由史一兵变更为无实际控制人。

此次交易完成后,中国人寿将在医疗健康、智慧城市、云计算、大数据等业务领域,以万达信息为主要平台整合科技资源和业务资源。比如,在医疗健康领域,依托中国人寿业务资源和万达信息的技术能力,强化双方业务合作,提升双方在医保科技和健康科技方面的技术水平和服务能力。万达信息是一家民生服务和智慧城市信息化行业的科技龙头企业。

2018年12月,国寿资产-凤凰专项产品通过协议转让的方式购买万达信息5500万股,约占上市公司总股本的5%。中国人寿由此成为万达信息第三大股东。中国人寿当时表示,将秉承财务投资人策略,协助企业优化资本结构,提升运营效率,发挥万达信息的区域优势和技术优势;同时,充分整合中国人寿系统内外资源,与万达信息在民生及政务信息化领域探讨深度合作,支持万达信息业务的进一步发展,不排除未来12个月内继续增持万达信息。此后,中国人寿以其委托国寿资产管理的“中国人寿保险股份有限公司-传统-普通保险产品-005L-CT001深”账户于2019年3月、4月间通过深圳证券交易所集中竞价、大宗交易方式6次增持万达信息,并表示不排除未来12个月内内在估值适当时继续增持。国寿集团则通过其委托外部投资管理人所管理的基金公司特定客户资产管理产品合计持有万达信息非限售流通股53600股,占公司总股本的0.0049%。

### 不排除继续增持可能性

匡涛表示,中国人寿与万达信息的业务合作并未因此受到影响,此前签订的《战略合作框架协议》继续有效。未来中国人寿不排除通过二级市场或其他方式增持万达信息股份。

据中国人寿资产管理有限公司创新业务部总经理助理闫立罡介绍,双方仍将建立长期、稳定、互利、共赢的全面战略合作伙伴关系,在医疗健康、智慧城市、云计算、大数据等核心业务领域协同发挥双方在业务资源、信息技术等方面的优势,在业务资源、信息技术等方面的互补优势,在一网通办、市民云、城市大脑和城市安全等领域深入布局,不断增强智慧城市信息化业务的综合竞争实力,更好地服务医疗服务体系改革,强化双方服务政务能力,最终实现优势互补、资源共享、共同发展的双赢战略目标。

闫立罡认为,短期看中国人寿与万达信息可以优势互补,快速突破,围绕大中城市发展迫切需要,在医保医疗科技、健康服务、长期护理、大数据风控等领域,通过系统快速对接,支持相关业务迅速上线。从中期看,有望实现中国人寿数据驱动、创新发展。聚合万达信息在医疗健康领域积累的大数据和专业队伍能力,利用大数据和人工智能技术,与主业深度融合,驱动医保医疗服务、健康保险及健康服务技术能力、个性化风险定价、产品定制开发、精准营销,智能化核保和理赔等各个业务环节进行创新。

长期看,将有助于共建生态,为医保医疗及健康保险、健康管理和服务提供完整、便捷的技术解决方案,提升中国人寿的核心竞争力。“中国人寿与万达信息未来进一步合作值得期待。”匡涛透露,未来的持股比例会逐步提高,不排除继续增持万达信息的可能性。

打造了一家上市公司。窦剑文说,“2010年,公司上市之初只有一个产品、一个业务、一个亿的销售收入,但很赚钱。差不多近3000万元的利润,净利润率接近30%。”

研发人员出身的窦剑文,始终致力实现企业的技术领先。25年的深耕细作,技术和创新基因已融入海默科技的血脉,并将坚定走创新驱动发展之路。窦剑文告诉中国证券报记者,研发方面,海默科技从来都是舍得投入。财报显示,近三年海默科技研发保持高水平投入,研发费用从2016年的2383万元增至2018年的5221万元。

### 协同效应凸显

登陆创业板,海默科技这样的技术型企业获得了更多机会,公司借力资本市场迎来了新一轮发展机遇。

上市之后,窦剑文意识到公司仅靠一项产品远远不够,思考如何实现企业高质量发展。2014年,全球石油行业处于低迷期,窦剑文敏锐地觉察到,海默科技跨越式发展的时机即将来临,随之之后完成了对上海清河和思坦仪器两家企业的并购。

窦剑文将其并购战略称为“ΣNn战略”。其中,N指细分领域,n就是数量。“海默科技自身是多相计量细分行业龙头。如果再发展一个细分行业,收购一家相关龙头企业,这样N1+N2+N3+…+Nn若干个细分行业的小龙头加在一起,实现有质量的发展,实现规模扩张。同时,能保证企业技术含量高、技术门槛高、盈利能力强。”

据了解,并购标的清河机械是国内领先的油田压裂设备制造商,一半产品出口,是Halliburton的最佳供应商。窦剑文介绍:“清河机械员工仅152人,人均利润贡献不亚于互联网公司。在精密加工制造领域,能做到如此高产出比的公司屈指可数。”出于对清河机械产品品质和技术的欣赏,窦剑文实地参观完清河机械后随即决定收购这家公司,以丰富海默科技的产品线。

将清河机械揽入麾下之后,海默科技加快了并购步伐,将目光锁定在西安思坦仪器。作为一家新三板公司,思坦仪器是一家“小而

美”的公司。思坦仪器是国内规模最大的井下注水工具和测井仪器研发制造企业,人员规模不足400人。其中,研发人员和销售人员近300人。重视科研和销售的经营模式造就了产品的高附加值。

谈及颇具“先见之明”并购,窦剑文称,得益于长期扎根油气行业的经验。通过考察标的企业,窦剑文主导的这两次并购,使海默科技有了“质”的飞跃,协同效应逐步凸显。

### 构建智能油田

对清河机械与思坦仪器的并购完成后,海默科技规模和实力得到明显增强,进一步拓展油田设备产品线,完善产业链条,巩固技术研发优势,扩大市场和客户覆盖度。

窦剑文告诉中国证券报记者,近两年来公司工作重心就是做好并购之后的整合消化工作,从研发、销售到人员三个环节进行全方面整合。海默科技基本都是国外大客户,而思坦仪器主攻国内市场,完成并购后,两家公司在销售方面将有所整合。思坦仪器也在利用海默科技的渠道打通海外销售路径,助推思坦仪器业绩持续增长。

从产品线上来看,思坦仪器与海默科技形成了良好的互补,助力公司践行油气勘探开发“两下战略”(水下和井下)。随着油气行业进入景气周期,海默科技在手订单较为充足。窦剑文表示,公司被外界定位为油气行业设备先进制造商,这并不是公司的“终极目标”。

“原油价格变动对公司利润可能产生影响。”窦剑文说,“但对于海默科技这种技术公司来说,对行业未来发展充满信心,将更多聚焦技术创新,通过技术创新给客户创造价值;坚定发展智能油田技术,布局智能油田和数字油井开采蓝海,推动行业进步。”

窦剑文指出,“智能油田”就是实现油田开采的智能化,帮助下游油田开采企业在人员管理上“做减法”。通过终端控制,调节开采量,助力油服企业实现高效开采,实现油田增产稳产“最优解”。海默科技正朝着向智能油田服务商这个“终极目标”努力奔跑。