

## 信息披露Disclosure

(上接A11版)

2.报告期内,公司向俊粤机械零星采购原材料,交易额较小。

3.2017年3月,泰国润滑油、泰能商贸股权转让给无关联第三方,转让前张志秋为泰国润滑油、泰能商贸的实际经营管理负责人,转让后泰国润滑油、泰能商贸都受张志秋控制,因此合并披露交易金额。根据《上市规则》,股权转让后12个月内仍视同关联方,故公司与泰国润滑油、泰能商贸2017年全年及2018年1-3月的交易金额为关联交易金额。2018年4月,公司出具说明,不再与泰国润滑油、泰能商贸发生业务往来。

4.发行人向国茂集团采购商品、接受劳务的内容主要系水费、绿化费、保洁费及餐饮费等非生产性辅助费用,交易额较小。2018年11月起,国茂集团将包括员工宿舍在内的部分建筑出租给常州沃达供应链管理有限公司(与发行人不存在关联关系)。发行人2018年11-12月向常州沃达供应链管理有限公司租赁员工宿舍,租金合计5.22万元。上述交易已按照实质重于形式原则认定为关联交易。

#### (4)与国泰铸造的关联交易

##### 1交易的原因及背景

本公司主营业务为减速机的研发、生产和销售。国泰铸造主要从事铁铸件制造、加工业务。报告期内,国泰铸造为公司提供铸件,具体包括齿轮壳、机座、箱体、法兰等,主要用作本公司减速机产品外壳。国泰铸造为:2016年度、2017年度和2018年度,公司向国泰铸造关联采购金额分别为6,774.74万元、2,975.77万元和2,331.07万元,占同类产品采购额的比例分别为26.94%、8.28%和6.23%;占国泰铸造同期营业收入的比例分别为93.36%、66.20%和38.18%,占比逐年下降。

##### 2关联采购定价原则

报告期内,本公司与国泰铸造于每年年初签订框架性采购协议,约定基本定价原则,调价方式,以及结算、交付以及产品质量保证等标准条款,与国泰铸造签订的框架性协议与其他同类供应商不存在重大差异。

公司向国泰铸造采购定价原则采用核价采购方式,即通过核算生产成本,加上合理毛利率商定最终采购价格。生产成本包括原材料、人工费用、制造费用等。原材料价格随行就市,根据市场变动情况每个月进行一次浮动调整。加工费部分则根据公司工程技术部计算出生产所需的标准工时后,结合当地人工工资水平计算每道加工工序的成本费用,在核算出的生产成本的基础上视生产产品所需投入、工艺复杂程度等因素给予合理毛利率空间,并在核算出的价格的基础上与供应商商定最终采购价格。本公司向国泰铸造采购定价原则与其他铸件供应商采购定价原则一致。

##### 3关联采购价格公允性分析

由于减速机产品的规格型号较多,因此所需铸件的规格型号也较多。报告期内公司向国泰铸造采购的铸件的种类较多,因此选取向国泰采购的主要产品与其他供应商同型号产品进行价格对比:

2016年度,公司向国泰铸造采购的产品单价与其他供应商采购的同型号产品的价格对比情况如下:

采购产品	规格	单位:元/公斤			
		国泰铸造	其他供应商	差异率	
齿轮壳	09-3#	4.89	4.97	-1.61%	
	4-7#	4.66	4.80	-2.92%	
臥式机座	09-3#	5.44	5.68	-4.23%	
	4-7#	4.92	5.55	-8.13%	
立式机座	09-3#	5.10	5.04	1.19%	
	4-7#	4.60	4.80	-4.17%	
ZV箱体	-	5.13	5.10	0.59%	
模块化减速机箱体	97#以上	6.52	6.08	7.24%	
平均值		5.16	5.13	0.59%	

2017年度,公司向国泰铸造采购的产品单价与其他供应商采购的同型号产品的价格对比情况如下:

		单位:元/公斤		
采购产品	规格	2017年度		
		国泰铸造	其他供应商	差异率
齿轮壳	09-3#	6.00	6.06	-1.05%
	4-7#	5.67	5.42	4.62%
卧式机座	09-3#	6.35	5.99	5.97%
	4-7#	6.24	6.08	2.56%
立式机座	09-3#	5.88	5.92	-0.70%
	4-7#	5.54	5.25	3.30%
ZY箱体	—	6.08	5.75	5.68%
模块化减速机箱体	97#以上	7.29	6.86	6.26%
	平均值	6.13	5.92	3.63%

2018年度,公司向国泰铸造采购的产品单价与其他供应商采购的同型号产品的价格对比情况如下:

采购产品	规格	单位:元/公斤			
		国泰铸造	其他供应商	差异率	
模块化减速机箱体	97#以上	7.84	7.64	2.52%	
输入法兰	97#以下	6.50	6.28	3.52%	
	-	6.99	7.02	-0.46%	
平均值		7.11	6.98	1.82%	

2016年度、2017年度和2018年度,公司向国泰铸造采购上述铸件的平均单价分别为5.16元/公斤、6.13元/公斤和7.11元/公斤,向其他供应商采购上述铸件的平均单价分别为5.13元/公斤、5.92元/公斤及6.98元/公斤,向国泰铸造采购平均单价较向其他供应商采购平均单价的差异率分别为0.59%、3.63%和1.82%,不存在重大差异。国泰铸造与其他供应商的同型号产品间的差异主要是由于原材料、工艺等而略有不同。

报告期内,国泰铸造对发行人销售收入占其总销售收入的比例分别为93.36%、66.20%和38.18%。选取2017年度国泰铸造对外销售的主要产品与国泰铸造对其其他无关联客户的销售价格进行对比,整体差异率为0.31%,差异率较小,关联交易定价公允。

综上所述,公司向国泰铸造采购的价格公允、公允。

#### 4后续关联交易的安排

国泰铸造主要从事铸件制造、加工业务,具体包括齿轮壳、机座、箱体、法兰等,公司未将国泰铸造纳入上市公司体内具有合理性:①铸件属于减速机外壳生产的前端工艺,加工工艺较为传统,经济附加值较低,备货供应众多,市场竞争充分,发行人对国泰铸造不存在依赖;②国泰铸造拥有独立生产经营场所,并已开发汽车零部件铸件等行业客户且对其收入占比逐年提升,具有独立面向市场经营能力,对发行人不存在依赖;③国泰铸造系实际控制人之一沈惠萍的哥哥张志秋夫妇控制并经营的,公司不受发行人实际控制人控制,沈惠萍夫妇无出资贡献;④国泰铸造不存在为发行人代垫成本、承担费用等利益输送行为,发行人收购国泰铸造不存在法律合规性障碍,国泰铸造不存在因法律合规性障碍而未纳入上市主体的情形。

为规范和控制关联交易,公司已采用“产品-品牌”的模式,即一种型号对应两家以上供应商,逐步减少为国泰铸造的采购量,并扩大对其他铸件供应商的采购额,替代对国泰铸造的采购额。报告期内国泰铸造关联采购金额总体呈现下降趋势。报告期各期,公司对国泰铸造的关联采购金额分别为6,774.74万元、2,975.77万元和2,331.07万元,占公司营业收入的比例分别为7.53%、2.63%和1.70%,关联采购占比逐年下降。340.62万元,占公司营业收入的比例分别为1.35%、1.36%和1.25%,公司减少关联交易的措施有效。替代供应商与公司及其关联方不存在关联关系,不存在关联交易非关联化的情形。通过向替代供应商的采购,预计未来公司向国泰铸造关联采购金额将持续下降,经核查,保荐机构、申报会计师和发行人律师认为,报告期内不存在国泰铸造对发行人变相利益输送的情形。

为了进一步减少及规范公司与国泰铸造之间的交易,公司于2018年4月出具了相关承诺。自本承诺函出具之日起,公司向国泰铸造的采购金额逐年下降,每年度同比下降不低于20%。

2018年度发行人对国泰铸造的关联采购金额为2,331.07万元,较2017年度减少644.70万元,降幅为21.67%。上述承诺已得到切实履行。

保荐机构、申报会计师和发行人律师认为,为2018年4月发行人承诺向国泰铸造的采购金额逐年下降,每年度同比下降不低于20%,不违反与国泰铸造间的关联交易约定。2018年12月17日,国泰铸造出具承诺函:发行人2018年4月做出的降低关联采购的承诺不违反发行人与国泰铸造签署的采购合同;国泰铸造与发行人一直友好合作,未因合同履行事项发生任何争议或纠纷,亦不存在任何法律风险。

#### (5)与茂邦机械的关联交易

##### 1交易的原因及背景

茂邦机械主要从事减速机配件、机械零部件制造、加工业务;报告期内,茂邦机械为公司提供锻件及加工服务,主要包括轴、紧固件、衬套等。茂邦机械作为锻件类产品的主要供应商之一,与公司保持了较为稳定的合作关系。2016年度和2017年1-3月,公司向茂邦机械关联采购金额分别为3,062.03万元和652.89万元;占茂邦机械同期营业收入的比例分别为99.04%和96.63%。

##### 2关联采购定价原则

报告期内,本公司与茂邦机械于每年年初签订框架性采购协议,约定基本定价原则,调价方式,以及结算、交付以及产品质量保证等标准条款,与茂邦机械签订的框架性协议与其他同类供应商不存在重大差异。

公司向茂邦机械采购定价原则采用核价采购方式,即通过核算生产成本,加上合理毛利率商定最终采购价格。生产成本包括原材料、人工费用、制造费用等。原材料价格随行就市,根据市场变动情况每个月进行一次浮动调整。加工费部分则根据公司工程技术部计算出生产所需的标准工时后,结合当地人工工资水平计算每道加工工序的成本费用,在核算出的生产成本的基础上视生产产品所需投入、工艺复杂程度等因素给予合理毛利率空间,并在核算出的价格的基础上与供应商商定最终采购价格。本公司向茂邦机械采购定价原则与其他锻件供应商采购定价原则一致。

##### 3关联采购价格公允性分析

报告期内,公司向茂邦机械主要采购轴类、紧固件、端盖等锻件产品。由于轴类产品需与具体减速机型号相匹配,因此此类较多,公司出于规模效应固定向某合格供应商采购固定型号轴类产品,因此存在部分原材料无可比供应的情形。而出轴产品所涉及的工艺主要有铣、粗车、半精车、精车、钻孔等,加工工艺比较成熟,可选择供应商较多,因此公司不存在对茂邦机械相关锻件产品的依赖。由于向茂邦机械采购的部分产品无可比供应商,因此选取向茂邦机械采购主要产品的公司内部核算的价格与向茂邦机械的最终采购价格对比如下:

采购产品	规格	单位:元/件			
		茂邦机械	核算价格	差异率	
输出 X7#	172.72	175.94	-1.83%		
输出 X6#	164.66	166.71	-1.23%		
输出 X4#	64.47	65.30	-1.27%		
输出 X2#	23.30	23.54	-1.02%		
输出 9#	4,575.91	4,650.08	-1.60%		
输出 8#	1,871.62	1,906.13	-1.81%		
输出 2#	64.33	63.30	1.49%		
输出 1#	38.56	38.79	-0.59%		
输出 0#	23.32	23.53	-0.89%		
中间轴 BE42	49.25	50.64	-2.74%		
中间轴 BE41	32.07	32.65	-1.78%		
中间轴 BE31	29.85	30.27	-1.39%		
输出 ZY250-3#	295.80	298.83	-1.01%		
输出 ZY250-3#	296.33	298.83	-0.84%		
输出 ZY234-3#	211.48	213.43	-0.91%		
输出 ZY234-3#	212.69	213.43	-0.35%		
输出 ZY230-42	152.44	154.80	-1.52%		
输出 ZY230-42	153.02	154.80	-1.15%		
输出 ZY180-41	120.94	121.28	-0.28%		
平均值		450.15	457.07	-1.25%	

2017年1-3月,公司向茂邦机械采购的产品单价与核算价格差异情况如下:

采购产品	规格	单位:元/件			
		茂邦机械	核算价格	差异率	
输出 X7#	196.33	204.78	-4.13%		
输出 X6#	191.00	194.08	-1.60%		
输出 X4#	76.09	76.01	0.10%		
输出 X2#	27.42	27.39	0.12%		
输出 9#	5,412.50	5,412.50	0.00%		
输出 8#	2,122.54	2,218.61	-2.08%		
输出 2#	72.57	72.06	0.73%		
输出 1#	45.50	45.15	0.77%		
输出 0#	27.58	27.38	0.73%		
中间轴 BE42	57.99	58.94	-1.62%		
中间轴 BE41	37.81	38.01	-0.53%		
中间轴 BE31	34.97	35.23	-0.75%		
输出 ZY250-3#	333.01	346.53	-3.90%		
输出 ZY250-3#	333.13	346.53	-3.87%		
输出 ZY234-3#	247.50	247.50	0.00%		
输出 ZY234-3#	247.50	247.50	0.00%		
输出 ZY230-42	179.51	179.51	0.00%		
输出 ZY230-42	179.51	179.51	0.00%		
输出 ZY180-41	140.64	140.64	0.00%		
平均值	527.31	531.07	-0.84%		

2016年和2017年1-3月,公司向茂邦机械采购上述锻件的平均单价分别为450.15元/件和527.31元/件,价格核算平均单价分别为457.07元/件及531.07元/件,向茂邦机械采购平均单价相较核算价格的差异率分别为-1.25%和-0.84%,不存在重大差异。2017年1-3月,公司向茂邦机械采购平均单价高于2016年度,主要系原材料钢材价格价格上涨所致。

公司对茂邦机械的价格核算原则和标准与公司向其他供应商采用的价格核算原则和标准保持一致。

2016年和2017年1-3月,茂邦机械对发行人销售收入占其总销售收入的比例分别为99.04%和96.63%。选取2017年度茂邦机械对外销售的主要产品与茂邦机械对其其他无关联客户的价格进行对比,整体差异率为0.58%,差异率较小,关联交易定价公允。

综上所述,公司向茂邦机械的采购价格合理、公允。

#### 4资产收购情况

为保障原材料质量及供货周期的稳定性,2017年8月1日,公司与茂邦机械签署《资产转让协议》,依据协议,公司收购茂邦机械与减速机配件生产加工业务相关的机器设备及存货,其中,机器设备的交易价格参考银信资产评估有限公司出具的《评估报告》(银信评报字[2017]沪第0773号),以2017年7月31日为评估基准日的评估值为参考确定为311.42万元,存货的收购价参考其截至2017年7月31日的账面价值确定为445.15万元,合计收购价为756.57万元。交易当日,公司与茂邦机械完成资产交割。本次交易完成后,茂邦机械与减速机配件业务相关的相关人员、资产已转入拟上市主体内,此后茂邦机械无实际经营活动,公司与茂邦机械不再发生交易。

#### (6)与泰能商贸的关联交易

##### 1交易的原因及背景

泰国润滑油主要系从润滑油、燃料油的批发与销售业务;泰能商贸主要从事润滑油、燃料油、橡塑及化工制品的销售业务。报告期内,公司向泰能商贸采购,泰能商贸主要采购各类润滑油。2016年、2017年和2018年1-3月,公司向泰能商贸采购,泰能商贸关联采购金额合计分别为1,179.45万元、651.76万元和118.29万元;占泰能商贸润滑油和泰能商贸同期营业收入的比例分别为71.41%、51.59%和47.92%。

##### 2关联采购定价原则

报告期内,本公司与泰国润滑油、泰能商贸于每年年初签订框架性采购协议,约定基本定价原则,调价方式,以及结算、交付以及产品质量保证等标准条款,与泰能商贸签订的框架性协议与其他同类供应商不存在重大差异。

公司向泰能商贸采购,泰能商贸采购定价原则采用协商定价方式,年初签订框架性协议时约定基准采购价格,当供应商提出调价要求且得到公司内部审核通过后对基准价格进行调整。

##### 3关联采购价格公允性分析

2016年、2017年,公司向泰能商贸采购,泰能商贸采购平均单价较向其他供应商采购平均单价的差异率分别为3.76%、和-3.15%,不存在重大差异,对比过程如下:

由于本公司向供应商采购的润滑油产品种类较多,选取公司向泰能商贸润滑油、泰能商贸采购的主要产品的价格与公司向无关联第三方供应商采购的价格进行比较,具体情况如下:

采购产品	规格	单位:元/公斤			
		关联采购	可比价格	差异率	
2017年度	150#中极压齿轮油	8.64	9.30	-7.11%	
	2#复合锂基脂	10.99	11.79	-6.74%	
	200#车用油	7.97	7.89	1.09%	
	40#抗磨液压油专用油	9.71	10.08	-3.60%	
	32#HL-HM抗磨液压油	10.24	10.38	-1.40%	
	46#HL-HM抗磨液压油	10.61	10.62	-0.12%	
2016年度	平均值	9.69	10.01	-3.15%	
	150#中极压齿轮油	8.82	8.50	3.76%	
平均值		8.82	8.50	3.76%	

2016年和2017年,公司向泰能商贸采购上述润滑油的平均单价分别为8.82元/公斤和9.69元/公斤,向其他供应商采购上述润滑油的平均单价分别为8.50元/公斤和10.01元/公斤,向泰能商贸采购、泰能商贸采购平均单价较向其他供应商采购平均单价的差异率分别为3.76%和-3.15%,不存在重大差异,公司向泰能商贸、泰能商贸采购的价格公允。

2018年1-3月,发行人仅向泰能商贸、泰能商贸采购少量油品,采购金额合计1.29万元,金额较小,同期未再向其他供应商采购同类油品,因此同期所采购油品无可比供应,故选取发行人向泰能商贸、泰能商贸采购油品价格与泰能商贸、泰能商贸对外销售同类油品价格进行对比,结果如下:

采购产品	规格	单位:元/公斤			
		发行人	无关联第三方	差异率	
福斯切削油ECOCOIL 600 NBF C	18.76	20.58	-8.83%		
高透润滑油HSG211E	20.81	21.48	-3.10%		
福斯低油切油HFN 16LE	19.48	19.86	-1.92%		
平均值	19.69	20.64	-4.62%		

2018年1-3月,泰能商贸向发行人销售的各类润滑油产品的价格与向无关联第三方的产品销售价格平均差异率为-4.62%,价格差异主要系不同油品、采购规模不同所致,不存在重大差异,定价公允。

#### 4后续关联交易安排

发行人向泰国润滑油和泰能商贸采购润滑油,发行人未将泰国润滑油和泰能商贸纳入上市公司体内具有合理性:①报告期内,发行人向泰国润滑油和泰能商贸的采购金额占营业收入的比例不断下降,2017年合计占比仅为0.58%,2018年仅为0.09%,占比非常小,发行人对其不存在依赖。除向国茂股份销售外,报告期内泰国润滑油和泰能商贸同时在开拓并销售给其他客户,2016年度、2017年度和2018年度,其他客户与泰国润滑油和泰能商贸营业收入的比例分别为28.59%、48.41%和87.06%,对发行人不存在依赖。②泰国润滑油和泰能商贸一直由张志秋实际控制管理,张志秋无意愿出让股权。③泰国润滑油和泰能商贸与发行人不存在为发行人代垫成本、承担费用等变相利益输送行为,发行人收购泰能商贸和泰国润滑油不存在法律合规性障碍,泰能商贸和泰国润滑油不存在因法律合规性障碍而未纳入上市主体的情形。

为了减少和规范关联交易,公司已实际控制人沈惠萍控制的泰能商贸所持有的51%泰国润滑油股权转让给无关联第三方吴春风,2017年3月,沈惠萍的母亲胡杏妹将所持有的1%泰能商贸股权转让给无关联第三方吴春风。吴春风系张志秋胞妹之母,张志秋为泰国润滑油、泰能商贸的实际经营管理负责人。本次股权转让完成后,泰国润滑油的股东变更为吴春风和张志秋,泰国润滑油的股东变更为吴春风和张志秋,上述股东与公司不存在关联关系。为优化采购渠道,公司于2018年4月出具了相关承诺函,自本函出具之日起,公司不再与泰国润滑油、泰能商贸发生业务往来。

A. 泰国润滑油、泰能商贸设立后实际控制人变更和股权转让背景

泰国润滑油、泰能商贸设立时一直由张志秋实际控制管理

泰国润滑油、泰能商贸设立时均由张志秋小,其具有润滑油行业的销售经验和经历,泰国润滑油、泰能商贸设立后也一直由张志秋担任该两家公司的执行董事兼总经理、法定代表人及负责人,两家公司均由张志秋实际控制管理。张志秋与实际控制人沈惠萍合作的原因主要双方是朋友关系,张志秋希望开拓业务,向发行人销售润滑油;沈惠萍或胡杏妹未曾参与该两家公司的经营与管理,亦未在两家公司担任职务。

#### B.股权转让背景

发行人在筹划上市时,为了减少和规范关联交易,鉴于泰国润滑油、泰能商贸一直由张志秋实际控制管理,故与张志秋协商,沈惠萍、胡杏妹于2017年3月将该两家公司股权转让给张志秋的要吴春风。本次股权转让完成后,泰国润滑油的股东变更为吴春风和张志秋,泰能商贸的股东变更为吴春风和张志秋。

C. 股权转让与方公司不存在关联关系

张志秋和吴春风与国茂股份实际控制人、董监高人员、持股5%以上的自然人股东不存在亲属关系、与国茂股份及其实际控制人、董监高人员、持股5%以上的股东不存在关联关系,未在国茂股份或国茂集团及其下属公司任职,不是公司的关联方。根据关联方认定标准,关联方股权转让给非关联方后12个月内仍视同关联方,因此2017年1-3月,转让泰国润滑油、泰能商贸认定为关联方。

报告期内,发行人向泰国润滑油、泰能商贸关联采购金额合计分别为1,179.45万元、651.76万元和118.29万元。除向泰国股份销售外,泰国润滑油、泰能商贸同时在开拓并销售给其他客户。截至本招股意向书摘要签署日,共开发常州天山重工机械有限公司、江苏恒力液泵股份有限公司、江苏顺丰泵业有限公司、江苏南方轴承有限公司、江苏洋拓机械有限公司等近200家客户。

泰能商贸一直由张志秋经营管理,具有独立面向市场经营的能力,对发行人不存在依赖。

经核查,保荐机构、申报会计师和发行人律师认为,泰国润滑油和泰能商贸股权转让真实有效。

B. 发行人不再与泰国润滑油、泰能商贸发生业务往来的合理性、可行性

发行人向泰国润滑油、泰能商贸主要采购油类原材料,主要包括金属加工液、工业设备油、润滑油、清洗剂和润滑油五大类,主要用于设备润滑、清洗、防锈和冷却等功能。上述油类产品由油类生产厂家生产,大都由各类贸易商进行销售,市场上同种类同型号油类产品具有较多选择,采购渠道较为丰富,可替代性较强。

在发行人IPO审核过程中,发行人希望将泰国润滑油、泰能商贸纳入上市主体。由于张志秋无意愿将泰国润滑油、泰能商贸的股权出售给发行人,考虑到发行人向泰国润滑油、泰能商贸采购的油类原材料市场广泛,选择较多,渠道较为丰富,向泰国润滑油、泰能商贸采购是可行的,因此为优化采购渠道,2018年4月16日,发行人出具了相关说明函,自本函出具之日起,发行人不再与泰国润滑油、泰能商贸发生业务往来。

C. 2018年4月以来发行人与泰能商贸的业务往来情况

自2018年4月16日公司相关说明函出具日起,发行人未与泰国润滑油、泰能商贸发生业务往来。

#### D. 间接采购情况

自2018年4月16日公司出具说明函后,公司按照说明函的要求不再与泰国润滑油、泰能商贸发生业务往来,发行人对泰国润滑油、泰能商贸不再与泰国润滑油、泰能商贸采购,泰能商贸采购油类原材料市场广泛,选择较多,渠道较为丰富,向泰国润滑油、泰能商贸采购是可行的,因此为优化采购渠道,2018年4月16日,发行人出具了相关说明函,自本函出具之日起,发行人不再与泰国润滑油、泰能商贸发生业务往来。

2018年12月20日,常州昆伦和普久商贸出具了书面说明及所附销售清单,公司采购的常州昆伦和普久商贸的产品有来自泰国润滑油、泰能商贸的情况,润滑油市场竞争比较激烈,各经销商之间实力与资源不等,相互调货的现象普遍存在。

2018年4月16日至2018年12月18日,普久商贸销售给公司的油品中来源于泰国润滑油、泰能商贸的金额分别为193.43万元。2018年12月18日,普久商贸销售给公司的油品中有7.38万元来自于泰国润滑油、泰能商贸,系原先采购的油品库存;常州昆伦销售给公司的油品中来源于泰国润滑油、泰能商贸的金额分别为663.49万元。2018年12月18日,常州昆伦向泰国润滑油、泰能商贸采购油品并销售给公司的金额为27.43万元。常州昆伦和普久商贸均是主营产品贸易的公司,根据其提供的说明,常州昆伦2018年1月1日至2018年12月18日营业收入为9,241.39万元,普久商贸2018年1月1日至2018年12月18日营业收入为1,104.27万元。

普久商贸于2018年12月31日出具说明函,截至2018年12月20日,普久商贸已停止对泰国润滑油、泰能商贸所有油品的采购,来源于泰国润滑油、泰能商贸的油品已向福斯(中国)商直接进行采购。常州昆伦于2018年12月31日出具说明函,根据现市场状况,常州昆伦将从2019年1月1日起停止对泰国润滑油、泰能商贸的油品采购,并转向常州市长河石油有限公司进行采购。自2018年12月20日至本招股意向书摘要签署日,普久商贸销售给公司的产品已按说明执行,不存在向泰能商贸、泰国润滑油采购并销售给公司的产品;自2019年1月1日至本招股意向书摘要签署日,常州昆伦销售给公司的产品已按说明执行,不存在向泰能商贸、泰国润滑油采购并销售给公司的产品。

#### 2、间接采购价格公允性分析