

一、重要提示
1. 本公司报告摘要来自年度报告全文,为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展计划,投资者应当到上海证券交易所网站等中国证监会指定媒体上仔细阅读年度报告全文。
2. 本公司全体董事保证年度报告内容的真实、准确、完整,不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏,并承担个别和连带的法律责任。
3. 独立董事发表董事会会议意见。
4. 立信会计师事务所(特殊普通合伙)为本公司出具了标准无保留意见的审计报告。
5. 本公司年度报告经公司董事会于2019年4月26日召开的第十四次会议,审议通过。
6. 2019年4月26日,公司第十四届董事会第十四次会议,审议通过《2018年度利润分配预案》,公司拟以现有总股本12,600.00万股为基数,向全体股东每10股派发现金股利1.60元(含税),共计派发现金股利2,016.00万元(含税);同时拟以资本公积向全体股东每10股转增股本,共计转增4,040.00万股,本利滚存分配预案需经2019年度股东大会审议。
二、公司基本情况
1. 公司简介

公司概况			
股票简称	无锡上机	股票代码	603135
上市交易所	上海证券交易所	上市日期	2013-06-18
法定代表人	赵伟国	董事会秘书	吴宏震
联系人和联系方式	联系人:吴宏震 地址:无锡市滨湖区常熟路南湖中路158号 电话:0510-85309050 电子邮箱:wxjzq@163.com	联系人:吴宏震 地址:无锡市滨湖区常熟路南湖中路158号 电话:0510-85309050 电子邮箱:wxjzq@163.com	联系人:吴宏震 地址:无锡市滨湖区常熟路南湖中路158号 电话:0510-85309050 电子邮箱:wxjzq@163.com

2. 报告公司业务简介

公司定位于高精密装备制造业,是一家从事精密机床的生产、研发与销售的新技术企业。报告期内,公司坚持向高精度、高可靠的品质目标迈进,通过推进先进高精度材料专用设备、精密制造设备等支撑的产业链,形成了本公司的核心竞争力。公司产品广泛应用于汽车、航空、航天、家电、冶金、模具等行业的高精度制造。

根据产品类别应用的不同,公司产品广泛高精度材料专用设备、通用设备、通用设备、专用设备、高精度设备等类别。作为国内领先的高精度材料专用设备供应商,公司产品涵盖了高精度材料专用设备、通用设备、通用设备、专用设备、高精度设备等类别。

(一) 经营模式
1. 采购模式
公司实行计划采购,按产品计划安排采购,主要采购的原材料包括控制系統、结构件、传动系統、电气元件等,针对采购周期的长短,公司会根据市场情况和手头订单情况进行采购。

公司主要采用“销货到货”的生产模式,结合客户订单来安排生产计划,进而制定生产计划。针对部分技术标准固有的产品,我们认为高生产效率和交货周期的保证,在生产过程中,我们通过与客户保持良好的沟通,

2. 销售模式
公司通过与客户在项目上合作,以项目为依托,直接与客户洽谈、代理销售等形式,开拓客户资源,推广营销网络。

公司主要从客户委托机加研发、生产及销售,主营业务产品类型和应用方向可分为高精度材料专用加工设备和通用磨床等。公司产品广泛应用于汽车、航空、航天、家电、冶金、模具等行业的高精度制造。

(二) 光伏专用设备制造
1. 采购模式
机床是高精度技术的载体,设备的生产手段,是设备制造的核心。我们已经连续几年成为世界最大的光伏专用设备制造商。随着光伏行业的发展和市场需求的提升,特别是光伏组件的生产,交通设施、绿色能源建设、工程机械、大型起重、太阳能、风能等设备的发展,光伏设备的市场需求将会有很大的上升空间。

根据客户的需求,公司通过与客户在项目上合作,以项目为依托,直接与客户洽谈、代理销售等形式,开拓客户资源,推广营销网络。

(三) 行业经营模式
公司主要从客户委托机加研发、生产及销售,主营业务产品类型和应用方向可分为高精度材料专用加工设备和通用磨床等。公司产品广泛应用于汽车、航空、航天、家电、冶金、模具等行业的高精度制造。

(四) 光伏专用设备制造
1. 采购模式
光伏专用设备制造行业特征是,硅片生产是设备的主要采购,设备采购的品种包括控制系統、结构件、传动系統、电气元件等,针对采购周期的长短,公司会根据市场情况和手头订单情况进行采购。

公司主要采用“销货到货”的生产模式,结合客户订单来安排生产计划,进而制定生产计划。针对部分技术标准固有的产品,我们认为高生产效率和交货周期的保证,在生产过程中,我们通过与客户保持良好的沟通,

2. 销售模式
公司通过与客户在项目上合作,以项目为依托,直接与客户洽谈、代理销售等形式,开拓客户资源,推广营销网络。

公司主要从客户委托机加研发、生产及销售,主营业务产品类型和应用方向可分为高精度材料专用加工设备和通用磨床等。公司产品广泛应用于汽车、航空、航天、家电、冶金、模具等行业的高精度制造。

(五) 光伏专用设备制造
1. 采购模式
机床是高精度技术的载体,设备的生产手段,是设备制造的核心。我们已经连续几年成为世界最大的光伏专用设备制造商。随着光伏行业的发展和市场需求的提升,特别是光伏组件的生产,交通设施、绿色能源建设、工程机械、大型起重、太阳能、风能等设备的发展,光伏设备的市场需求将会有很大的上升空间。

根据客户的需求,公司通过与客户在项目上合作,以项目为依托,直接与客户洽谈、代理销售等形式,开拓客户资源,推广营销网络。

(六) 光伏专用设备制造
1. 采购模式
光伏专用设备制造行业特征是,硅片生产是设备的主要采购,设备采购的品种包括控制系統、结构件、传动系統、电气元件等,针对采购周期的长短,公司会根据市场情况和手头订单情况进行采购。

公司主要采用“销货到货”的生产模式,结合客户订单来安排生产计划,进而制定生产计划。针对部分技术标准固有的产品,我们认为高生产效率和交货周期的保证,在生产过程中,我们通过与客户保持良好的沟通,

2. 销售模式
公司通过与客户在项目上合作,以项目为依托,直接与客户洽谈、代理销售等形式,开拓客户资源,推广营销网络。

公司主要从客户委托机加研发、生产及销售,主营业务产品类型和应用方向可分为高精度材料专用加工设备和通用磨床等。公司产品广泛应用于汽车、航空、航天、家电、冶金、模具等行业的高精度制造。

(七) 光伏专用设备制造
1. 采购模式
机床是高精度技术的载体,设备的生产手段,是设备制造的核心。我们已经连续几年成为世界最大的光伏专用设备制造商。随着光伏行业的发展和市场需求的提升,特别是光伏组件的生产,交通设施、绿色能源建设、工程机械、大型起重、太阳能、风能等设备的发展,光伏设备的市场需求将会有很大的上升空间。

根据客户的需求,公司通过与客户在项目上合作,以项目为依托,直接与客户洽谈、代理销售等形式,开拓客户资源,推广营销网络。

(八) 光伏专用设备制造
1. 采购模式
光伏专用设备制造行业特征是,硅片生产是设备的主要采购,设备采购的品种包括控制系統、结构件、传动系統、电气元件等,针对采购周期的长短,公司会根据市场情况和手头订单情况进行采购。

公司主要采用“销货到货”的生产模式,结合客户订单来安排生产计划,进而制定生产计划。针对部分技术标准固有的产品,我们认为高生产效率和交货周期的保证,在生产过程中,我们通过与客户保持良好的沟通,

2. 销售模式
公司通过与客户在项目上合作,以项目为依托,直接与客户洽谈、代理销售等形式,开拓客户资源,推广营销网络。

(九) 光伏专用设备制造
1. 采购模式
机床是高精度技术的载体,设备的生产手段,是设备制造的核心。我们已经连续几年成为世界最大的光伏专用设备制造商。随着光伏行业的发展和市场需求的提升,特别是光伏组件的生产,交通设施、绿色能源建设、工程机械、大型起重、太阳能、风能等设备的发展,光伏设备的市场需求将会有很大的上升空间。

根据客户的需求,公司通过与客户在项目上合作,以项目为依托,直接与客户洽谈、代理销售等形式,开拓客户资源,推广营销网络。

(十) 光伏专用设备制造
1. 采购模式
光伏专用设备制造行业特征是,硅片生产是设备的主要采购,设备采购的品种包括控制系統、结构件、传动系統、电气元件等,针对采购周期的长短,公司会根据市场情况和手头订单情况进行采购。

公司主要采用“销货到货”的生产模式,结合客户订单来安排生产计划,进而制定生产计划。针对部分技术标准固有的产品,我们认为高生产效率和交货周期的保证,在生产过程中,我们通过与客户保持良好的沟通,

2. 销售模式
公司通过与客户在项目上合作,以项目为依托,直接与客户洽谈、代理销售等形式,开拓客户资源,推广营销网络。

(十一) 光伏专用设备制造
1. 采购模式
机床是高精度技术的载体,设备的生产手段,是设备制造的核心。我们已经连续几年成为世界最大的光伏专用设备制造商。随着光伏行业的发展和市场需求的提升,特别是光伏组件的生产,交通设施、绿色能源建设、工程机械、大型起重、太阳能、风能等设备的发展,光伏设备的市场需求将会有很大的上升空间。

根据客户的需求,公司通过与客户在项目上合作,以项目为依托,直接与客户洽谈、代理销售等形式,开拓客户资源,推广营销网络。

(十二) 光伏专用设备制造
1. 采购模式
光伏专用设备制造行业特征是,硅片生产是设备的主要采购,设备采购的品种包括控制系統、结构件、传动系統、电气元件等,针对采购周期的长短,公司会根据市场情况和手头订单情况进行采购。

公司主要采用“销货到货”的生产模式,结合客户订单来安排生产计划,进而制定生产计划。针对部分技术标准固有的产品,我们认为高生产效率和交货周期的保证,在生产过程中,我们通过与客户保持良好的沟通,

2. 销售模式
公司通过与客户在项目上合作,以项目为依托,直接与客户洽谈、代理销售等形式,开拓客户资源,推广营销网络。

(十三) 光伏专用设备制造
1. 采购模式
机床是高精度技术的载体,设备的生产手段,是设备制造的核心。我们已经连续几年成为世界最大的光伏专用设备制造商。随着光伏行业的发展和市场需求的提升,特别是光伏组件的生产,交通设施、绿色能源建设、工程机械、大型起重、太阳能、风能等设备的发展,光伏设备的市场需求将会有很大的上升空间。

根据客户的需求,公司通过与客户在项目上合作,以项目为依托,直接与客户洽谈、代理销售等形式,开拓客户资源,推广营销网络。

(十四) 光伏专用设备制造
1. 采购模式
光伏专用设备制造行业特征是,硅片生产是设备的主要采购,设备采购的品种包括控制系統、结构件、传动系統、电气元件等,针对采购周期的长短,公司会根据市场情况和手头订单情况进行采购。

公司主要采用“销货到货”的生产模式,结合客户订单来安排生产计划,进而制定生产计划。针对部分技术标准固有的产品,我们认为高生产效率和交货周期的保证,在生产过程中,我们通过与客户保持良好的沟通,

2. 销售模式
公司通过与客户在项目上合作,以项目为依托,直接与客户洽谈、代理销售等形式,开拓客户资源,推广营销网络。

(十五) 光伏专用设备制造
1. 采购模式
机床是高精度技术的载体,设备的生产手段,是设备制造的核心。我们已经连续几年成为世界最大的光伏专用设备制造商。随着光伏行业的发展和市场需求的提升,特别是光伏组件的生产,交通设施、绿色能源建设、工程机械、大型起重、太阳能、风能等设备的发展,光伏设备的市场需求将会有很大的上升空间。

根据客户的需求,公司通过与客户在项目上合作,以项目为依托,直接与客户洽谈、代理销售等形式,开拓客户资源,推广营销网络。

(十六) 光伏专用设备制造
1. 采购模式
光伏专用设备制造行业特征是,硅片生产是设备的主要采购,设备采购的品种包括控制系統、结构件、传动系統、电气元件等,针对采购周期的长短,公司会根据市场情况和手头订单情况进行采购。

公司主要采用“销货到货”的生产模式,结合客户订单来安排生产计划,进而制定生产计划。针对部分技术标准固有的产品,我们认为高生产效率和交货周期的保证,在生产过程中,我们通过与客户保持良好的沟通,

2. 销售模式
公司通过与客户在项目上合作,以项目为依托,直接与客户洽谈、代理销售等形式,开拓客户资源,推广营销网络。

(十七) 光伏专用设备制造
1. 采购模式
机床是高精度技术的载体,设备的生产手段,是设备制造的核心。我们已经连续几年成为世界最大的光伏专用设备制造商。随着光伏行业的发展和市场需求的提升,特别是光伏组件的生产,交通设施、绿色能源建设、工程机械、大型起重、太阳能、风能等设备的发展,光伏设备的市场需求将会有很大的上升空间。

根据客户的需求,公司通过与客户在项目上合作,以项目为依托,直接与客户洽谈、代理销售等形式,开拓客户资源,推广营销网络。

(十八) 光伏专用设备制造
1. 采购模式
光伏专用设备制造行业特征是,硅片生产是设备的主要采购,设备采购的品种包括控制系統、结构件、传动系統、电气元件等,针对采购周期的长短,公司会根据市场情况和手头订单情况进行采购。

公司主要采用“销货到货”的生产模式,结合客户订单来安排生产计划,进而制定生产计划。针对部分技术标准固有的产品,我们认为高生产效率和交货周期的保证,在生产过程中,我们通过与客户保持良好的沟通,

2. 销售模式
公司通过与客户在项目上合作,以项目为依托,直接与客户洽谈、代理销售等形式,开拓客户资源,推广营销网络。

(十九) 光伏专用设备制造
1. 采购模式
机床是高精度技术的载体,设备的生产手段,是设备制造的核心。我们已经连续几年成为世界最大的光伏专用设备制造商。随着光伏行业的发展和市场需求的提升,特别是光伏组件的生产,交通设施、绿色能源建设、工程机械、大型起重、太阳能、风能等设备的发展,光伏设备的市场需求将会有很大的上升空间。

根据客户的需求,公司通过与客户在项目上合作,以项目为依托,直接与客户洽谈、代理销售等形式,开拓客户资源,推广营销网络。

(二十) 光伏专用设备制造
1. 采购模式
光伏专用设备制造行业特征是,硅片生产是设备的主要采购,设备采购的品种包括控制系統、结构件、传动系統、电气元件等,针对采购周期的长短,公司会根据市场情况和手头订单情况进行采购。

公司主要采用“销货到货”的生产模式,结合客户订单来安排生产计划,进而制定生产计划。针对部分技术标准固有的产品,我们认为高生产效率和交货周期的保证,在生产过程中,我们通过与客户保持良好的沟通,

2. 销售模式
公司通过与客户在项目上合作,以项目为依托,直接与客户洽谈、代理销售等形式,开拓客户资源,推广营销网络。

(二十一) 光伏专用设备制造
1. 采购模式
机床是高精度技术的载体,设备的生产手段,是设备制造的核心。我们已经连续几年成为世界最大的光伏专用设备制造商。随着光伏行业的发展和市场需求的提升,特别是光伏组件的生产,交通设施、绿色能源建设、工程机械、大型起重、太阳能、风能等设备的发展,光伏设备的市场需求将会有很大的上升空间。

根据客户的需求,公司通过与客户在项目上合作,以项目为依托,直接与客户洽谈、代理销售等形式,开拓客户资源,推广营销网络。

(二十二) 光伏专用设备制造
1. 采购模式
光伏专用设备制造行业特征是,硅片生产是设备的主要采购,设备采购的品种包括控制系統、结构件、传动系統、电气元件等,针对采购周期的长短,公司会根据市场情况和手头订单情况进行采购。

公司主要采用“销货到货”的生产模式,结合客户订单来安排生产计划,进而制定生产计划。针对部分技术标准固有的产品,我们认为高生产效率和交货周期的保证,在生产过程中,我们通过与客户保持良好的沟通,

2. 销售模式
公司通过与客户在项目上合作,以项目为依托,直接与客户洽谈、代理销售等形式,开拓客户资源,推广营销网络。

(二十三) 光伏专用设备制造
1. 采购模式
机床是高精度技术的载体,设备的生产手段,是设备制造的核心。我们已经连续几年成为世界最大的光伏专用设备制造商。随着光伏行业的发展和市场需求的提升,特别是光伏组件的生产,交通设施、绿色能源建设、工程机械、大型起重、太阳能、风能等设备的发展,光伏设备的市场需求将会有很大的上升空间。

根据客户的需求,公司通过与客户在项目上合作,以项目为依托,直接与客户洽谈、代理销售等形式,开拓客户资源,推广营销网络。

(二十四) 光伏专用设备制造
1. 采购模式
光伏专用设备制造行业特征是,硅片生产是设备的主要采购,设备采购的品种包括控制系統、结构件、传动系統、电气元件等,针对采购周期的长短,公司会根据市场情况和手头订单情况进行采购。

公司主要采用“销货到货”的生产模式,结合客户订单来安排生产计划,进而制定生产计划。针对部分技术标准固有的产品,我们认为高生产效率和交货周期的保证,在生产过程中,我们通过与客户保持良好的沟通,

2. 销售模式
公司通过与客户在项目上合作,以项目为依托,直接与客户洽谈、代理销售等形式,开拓客户资源,推广营销网络。

(二十五) 光伏专用设备制造
1. 采购模式
机床是高精度技术的载体,设备的生产手段,是设备制造的核心。我们已经连续几年成为世界最大的光伏专用设备制造商。随着光伏行业的发展和市场需求的提升,特别是光伏组件的生产,交通设施、绿色能源建设、工程机械、大型起重、太阳能、风能等设备的发展,光伏设备的市场需求将会有很大的上升空间。

根据客户的需求,公司通过与客户在项目上合作,以项目为依托,直接与客户洽谈、代理销售等形式,开拓客户资源,推广营销网络。

(二十六) 光伏专用设备制造
1. 采购模式
光伏专用设备制造行业特征是,硅片生产是设备的主要采购,设备采购的品种包括控制系統、结构件、传动系統、电气元件等,针对采购周期的长短,公司会根据市场情况和手头订单情况进行采购。

公司主要采用“销货到货”的生产模式,结合客户订单来安排生产计划,进而制定生产计划。针对部分技术标准固有的产品,我们认为高生产效率和交货周期的保证,在生产过程中,我们通过与客户保持良好的沟通,

2. 销售模式
公司通过与客户在项目上合作,以项目为依托,直接与客户洽谈、代理销售等形式,开拓客户资源,推广营销网络。

(二十七) 光伏专用设备制造
1. 采购模式
机床是高精度技术的载体,设备的生产手段,是设备制造的核心。我们已经连续几年成为世界最大的光伏专用设备制造商。随着光伏行业的发展和市场需求的提升,特别是光伏组件的生产,交通设施、绿色能源建设、工程机械、大型起重、太阳能、风能等设备的发展,光伏设备的市场需求将会有很大的上升空间。

根据客户的需求,公司通过与客户在项目上合作,以项目为依托,直接与客户洽谈、代理销售等形式,开拓客户资源,推广营销网络。

(二十八) 光伏专用设备制造
1. 采购模式
光伏专用设备制造行业特征是,硅片生产是设备的主要采购,设备采购的品种包括控制系統、结构件、传动系統、电气元件等,针对采购周期的长短,公司会根据市场情况和手头订单情况进行采购。

公司主要采用“销货到货”的生产模式,结合客户订单来安排生产计划,进而制定生产计划。针对部分技术标准固有的产品,我们认为高生产效率和交货周期的保证,在生产过程中,我们通过与客户保持良好的沟通,

2. 销售模式
公司通过与客户在项目上合作,以项目为依托,直接与客户洽谈、代理销售等形式,开拓客户资源,推广营销网络。