证券代码:002248 证券简称:华东数控 公告编号:2019-033

威海华东数控股份有限公司关于问询函回复情况的公告

本公司及其董事、监事、高级管理人员保证公告内容真实、准确和完整,并对公告中的虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏承担责任。

威海华东数控股份有限公司(简称“公司”)于2019年4月10日收到深圳证券交易所《关于对威海华东数控股份有限公司2018年年报的问询函》(中小板年报问询函【2019】第 46 号)。现将有关问题回复情况公告如下:

一、报告期内,你公司实现营业收入8,308.41万元,同比下降25.09%;实现归属于上市公司股东的净利润(以下简称“净利润”) -57,499.57万元,由盈转亏;最近三年,公司累计未分配利润分别为-46,959.96万元、-43,246.23万元和-100,745.80万元;流动资产小于流动负债金额分别为46,039.01万元、24,161.87万元和28,617.52万元。年审会计师对公司2018年年度财务报告出具了带持续经营重大不确定性段落的无保留意见审计报告。

回复:

(一)请结合公司所属行业状况、主要业务经营情况、财务状况等因素,说明公司2015、2016年度亏损,2017年度利润主要来源于政府补助和资产处置收益,2018年度继续亏损以及最近五年扣除非经常损益后的净利润持续为负的原因,详细说明你公司持续经营能力是否存在重大不确定性,是否影响会计报表编制的持续经营基础。

1、2015-2018年经营业绩及近五年扣非净利润为负的原因

根据《中国机床工具行业重点联系企业月度统计分析报告》分析表明,2015-2018年国内重点生产金属切削机床企业产量分别同比下降19.1%、5.5%、6.1%、24.5%,主营业务收入分别同比下降10.8%、5.7%、13.6%、4.5%,利润总额分别同比增长-121.6%、-148.50%、9.5%、-213.68%。2015-2018年金属切削机床行业整体为亏损,亏损企业占比分别为47.7%、47.7%、40.80%、45.20%。宏观经济的下行压力加大、行业整体水平上升乏力以及汽车制造业投资低迷等情况,都给机床工具企业带来了较大的压力。

2015-2018年,公司营业收入分别为23,042.87万元、16,770.18万元、11,091.30万元、8,308.42万元;营业成本分别为23,131.84万元、19,835.33万元、12,721.56万元、10,268.60万元;期间费用分别为12,691.14万元、9,445.24万元、14,753.50万元、15,719.59万元;资产减值损失分别为12,074.84万元、12,521.16万元、12,565.00万元、41,271.64万元;归属于上市公司股东的净利润分别为-21,175.31万元、-23,299.27万元、3,713.73万元、-57,499.57万元。

2014年和2017年归属于上市公司股东的非经常性损益金额分别为12,956.60万元、29,406.82万元;2014-2018年,归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润连续为负值,分别为-12,567.57万元、-21,298.36万元、-23,177.89万元、-25,693.08万元、-49,214.78万元。

由此可见,受行业整体不景气影响,公司销售下滑,营业收入逐年减少,产能利用率不足,固定资产和债务规模过大,单位产品固定成本和期间费用居高不下,存货跌价准备、坏账准备等资产减值损失较大,致使公司连年出现经营性亏损。

2、持续经营能力分析

报告期末,公司经审计的归属于上市公司股东净资产为10,420.67万元,不存在资不抵债情形。除与大连高金之间存在债务纠纷外,公司没有大额逾期债务,也不存在对外担保引发或有负债的可能。

2018年5-8月份我国制造业投资连续3个月回升,国家对机床工具行业的重要性和经济特性有更加明确的认识,支持政策有望陆续出台实施,机床消费市场呈现“总量趋稳、结构升级”的特征,我国仍是世界最大的机床消费国,切削机床产品出口也在稳步上升,国内和国际市场均拥有广阔市场和发展空间。在此背景下,公司依靠控股股东的大力支持,2018年6月份以来生产销售逐步得以恢复,经营管理步入良性发展通道,在手订单不断增加,2019年的营业收入和盈利水平必将得到显著提高。

2017年和2018年,公司经营活动现金流入分别为23,748.48万元、7,292.66万元,经营活动现金流量净额分别为11,666.67万元、-6,163.95万元;筹资活动现金流入分别为54,816.82万元、41,680.05万元。近两年来,公司经营活动产生的现金流量净额处于正常变动范围,筹资能力没有大幅下降。

如上所述,财务状况、业务经营、现金流量都能够保证公司的持续经营能力不受影响,不会影响会计报表编制的持续经营基础。

(二)最近二年,你公司资产负债率分别为64.74%、57.73%和90.79%;流动比率分别为0.6倍、0.71倍和0.56倍,速动比率分别为0.19倍、0.28倍和0.16倍。截至2018年12月31日,你公司尚有短期借款20,407.41万元,其他应付款28,388.38万元,请结合上述负债的构成情况、形成原因及还款期限量化分析你公司短期及中长期偿债能力,说明是否存在偿债风险,是否将对公司持续经营能力产生影响,如是,请进行必要的风险提示。

回复:

1、报告期末,公司短期借款构成情况、形成原因及还款期限分析

借款银行	金额	到期日	形成原因
威海市商业银行	4,000.00	2019-7-25	短期借款
威海市商业银行	5,500.00	2019-12-18	短期借款
威海市商业银行	5,500.00	2019-12-21	短期借款
威海市农村商业银行	4,699.00	2019-4-11	短期借款
威海市商业银行	200.00	2019-01-30	票据贴现
兴业银行威海分行	63.65	2019-04-15	票据贴现
兴业银行威海分行	50.00	2019-04-17	票据贴现
兴业银行威海分行	64.76	2019-09-20	票据贴现
兴业银行威海分行	200.00	2019-10-30	票据贴现
威海市商业银行	130.00	2019-11-22	票据贴现
合计	20,407.41		

2、报告期末,公司主要其他应付款构成情况分析

单位名称	期末余额	到期日	形成原因
大连高金科技发展有限公司	3,500.00	2016-6-30	借款
宫家鑫	513.00	2019-1-31	增发认购保证金
汤世贤	3,000.00	2019-7-12	借款
威海华东重型装备有限公司	3,992.58	2019-12-31	借款
威海威高国际医疗投资控股有限公司	4,500.00	2020-9-10	借款
朱口集团有限公司	3,987.00	未约定	子公司借款
威海华东电源有限公司	362.92	未约定	往来款
大连高金科技发展有限公司	2,500.00	未约定	增发认购保证金
预收职工公寓款	1,265.44	未约定	预收职工公寓款
威海华东重型装备有限公司	1,335.93	未约定	应付利息
大连高金科技发展有限公司	509.97	未约定	应付利息
朱口集团有限公司	176.54	未约定	子公司应付利息
汤世贤	64.04	未约定	应付利息
威海威高国际医疗投资控股有限公司	59.38	未约定	应付利息
朱口集团有限公司	392.00	未约定	子公司应付股利
合计	26,158.80		

3、偿债能力分析及对公司持续经营能力的影响

上述短期借款和其他应付款中,除与大连高金之间存在债务纠纷之外,宫家鑫增发认购保证金和威海农商行借款已分别于2019年1月30日、2019年4月11日按期偿还,到期的贴现票据已正常托收,其余债务均未到期。目前的银行借款余额15,000.00万元,由关联方威高集团有限公司提供担保,借款到期均能正常续借。

公司2019年度第一次临时股东大会决议处置现有厂区土地使用权及地上建筑物、构筑物,交易价格以评估机构确定的标的资产评估价值为准,转让价款约27,800万元,其中部分用于新厂区建设,部分用于偿还债务和补充流动资金。公司第五届董事会第十二次会议审议通了《关于向关联股东借款的议案》,拟向关联股东威海威高国际医疗投资控股有限公司或其子公司借款不超过人民币10,000.00万元,用于偿还往来债务或补充流动资金。

综上所述,扣减已经偿还的债务,包括大连高金的债务在内,目前公司主要短期债务余额41,040.56万元。剔除基本能够续借的银行借款、银行承兑票据贴现债务、控股股东债务、预收职工公寓款及子公司债务,其他到期、未到期债务余额15,265.44万元。公司视情况将逐步偿还对外借款,减轻财务费用支出,而且公司目前经营活动产生的现金流量处于正常水平,因此公司自身具备偿还上述短期债务的能力,不存在偿债风险,亦不会因此影响公司持续经营能力。

(三)报告期末,公司货币资金余额2,071.10万元,较年初减少3,839.26万元,降幅为64.96%,主要是报告期内银行存款减少所致,请补充披露公司货币资金状况是否能够支撑公司正常经营,并提示相关风险。

报告期末,公司货币资金余额2,071.10万元,较年初减少3,839.26万元,降幅为64.96%;应收票据余额3,075.38万元(银行承兑汇票占总金额的96%),较年初增加748.86万元,增幅为32.19%。2019年1-3月份,公司月均销售回款近1,500万元,正常经营月均付款1,700万元,月均资金收支差额为-200万元;但是销售回款已经出现趋步增长状态,4月份上半月达到1,200万元,而经营付款与前三个月基本持平。因此,报告期初的货币资金和应收票据余额能够保证近一阶段公司的正常经营,不存在资金紧张影响生产经营的风险。

公司2019年度第一次临时股东大会决议处置现有厂区土地使用权及地上建筑物、构筑物,第五届董事会第十二次会议审议通了《关于向关联股东借款的议案》,争取筹集资金,优化调整资产负债结构,满足生产快速发展,优化生产布局,异地新建厂区等对资金的需求,使公司重新恢复到健康、良性、快速的发展阶段。

(四)请结合《公开发行证券的公司信息披露编报规则第14号》补充披露非标准无保留审计意见涉及事项对上市公司的影响程度、消除该事项及其影响的可能性以及你公司拟采取的提高偿债能力和持续盈利能力的针对性措施。

1、非标准无保留审计意见涉及事项对上市公司的影响程度

注册会计师为公司2018年度财务报表出具了带持续经营重大不确定性段落的无保留意见,是为了提醒财务报表使用者关注公司2016年度亏损,2017年度利润主要来源于政府补助和资产处置收益,2018年度继续亏损,以及由此可能导致对公司持续经营能力产生重大疑虑的重大不确定性。如前所述,尽管近几年公司持续发生经营亏损,但报告期末公司经审计的归属于上市公司股东净资产为10,420.67万元,不存在资不抵债情形。除与大连高金之间存在债务纠纷外,公司没有大额逾期债务,也不存在对外担保引发或有负债的可能。近两年来公司经营活动产生的现金流量处于正常水平,筹资能力并未下降,目前的资金收支能够确保近一阶段公司的正常经营,不存在资金紧张影响生产经营的风险。因此,公司的财务状况、现金流量能够保证公司的持续经营能力。

2、消除该事项及其影响的可能性和拟采取的针对性措施

在国内机床市场“总量趋稳、结构升级”的背景下,公司2018年6月份以来生产销售逐步得以恢复,经营管理步入良性发展通道。

首先,以产品为中心,重视产品研发和改造升级。公司重新规划了6种规格的铣床产品并快速投产,目前已有前期预约产品转成正式订单;针对磨削加工行业需求,公司开发了2款数控平磨机床,已形成两位数的有效订单,预计未来市场需求将逐步放大。

其次,加强成本费用管控,降低单位产品制造成本和期间费用。在采购方面,公司通过建立合格供应商体系和规范采购定价、采购结算机制,稳定原材料采购渠道、提高采购质量、降低采购成本,大幅降低原材料采购成本。在人员方面,2018年未通过全员竞争上岗,以控股股东帮助消化、支付再就业补偿等方式分流富余人员,有效地降低了人员费用支出,另外通过提高在岗职工薪酬待遇,激发职工劳动积极性,提高生产效率。在降低固定成本方面,公司2018年度第四次临时股东大会审议通过《关于处置闲置资产的议案》,截止 2018 年 12 月 31 日处置闲置低效设备103 台机器设备,回收资金5,097.67 万元,减少固定资产折旧费用2,500万元左右。

2018年6月份以来,公司注重加大市场销售力度,逐步提高产品销售答单量。公司成功与57家代理商签订长期合作协议,拓宽销售渠道公司;积极参加北京机床展、深圳机床展、山东潍坊机床展、广交会和美国芝加哥机床展、土耳其机床展等一系列展会,恢复公司和产品在行业和市场中的形象和地位。9月份公司组织召开了经销商和代理商大会,全国有245名经销商、代理商代表参会。

综上所述,公司以产品为中心、市场为导向,增加生产、降低成本、提高销售,必将对未来的营收和盈利产生良好影响,提高公司的持续盈利能力和偿债能力。

(五)年报显示,2018年公司实现营业收入8,308.41万元,同比下降25.09%;扣除非经常性损益后的净利润为-49,214.78万元,连续两年为负且金额较大。请结合公司所处行业状况、主要业务经营情况、财务状况等因素,说明公司2018年度继续亏损的原因,详细说明你公司持续经营能力是否存在重大不确定性,是否影响会计报表编制的持续经营基础。

1、2015-2018年经营业绩及近五年扣非净利润为负的原因

根据《中国机床工具行业重点联系企业月度统计分析报告》分析表明,2015-2018年国内重点生产金属切削机床企业产量分别同比下降19.1%、5.5%、6.1%、24.5%,主营业务收入分别同比下降10.8%、5.7%、13.6%、4.5%,利润总额分别同比增长-121.6%、-148.50%、9.5%、-213.68%。2015-2018年金属切削机床行业整体为亏损,亏损企业占比分别为47.7%、47.7%、40.80%、45.20%。宏观经济的下行压力加大、行业整体水平上升乏力以及汽车制造业投资低迷等情况,都给机床工具企业带来了较大的压力。

2015-2018年,公司营业收入分别为23,042.87万元、16,770.18万元、11,091.30万元、8,308.42万元;营业成本分别为23,131.84万元、19,835.33万元、12,721.56万元、10,268.60万元;期间费用分别为12,691.14万元、9,445.24万元、14,753.50万元、15,719.59万元;资产减值损失分别为12,074.84万元、12,521.16万元、12,565.00万元、41,271.64万元;归属于上市公司股东的净利润分别为-21,175.31万元、-23,299.27万元、3,713.73万元、-57,499.57万元。

2014年和2017年归属于上市公司股东的非经常性损益金额分别为12,956.60万元、29,406.82万元;2014-2018年,归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润连续为负值,分别为-12,567.57万元、-21,298.36万元、-23,177.89万元、-25,693.08万元、-49,214.78万元。

由此可见,受行业整体不景气影响,公司销售下滑,营业收入逐年减少,产能利用率不足,固定资产和债务规模过大,单位产品固定成本和期间费用居高不下,存货跌价准备、坏账准备等资产减值损失较大,致使公司连年出现经营性亏损。

2、持续经营能力分析

报告期末,公司经审计的归属于上市公司股东净资产为10,420.67万元,不存在资不抵债情形。除与大连高金之间存在债务纠纷外,公司没有大额逾期债务,也不存在对外担保引发或有负债的可能。

2018年5-8月份我国制造业投资连续3个月回升,国家对机床工具行业的重要性和经济特性有更加明确的认识,支持政策有望陆续出台实施,机床消费市场呈现“总量趋稳、结构升级”的特征,我国仍是世界最大的机床消费国,切削机床产品出口也在稳步上升,国内和国际市场均拥有广阔市场和发展空间。在此背景下,公司依靠控股股东的大力支持,2018年6月份以来生产销售逐步得以恢复,经营管理步入良性发展通道,在手订单不断增加,2019年的营业收入和盈利水平必将得到显著提高。

2017年和2018年,公司经营活动现金流入分别为23,748.48万元、7,292.66万元,经营活动现金流量净额分别为11,666.67万元、-6,163.95万元;筹资活动现金流入分别为54,816.82万元、41,680.05万元。近两年来,公司经营活动产生的现金流量净额处于正常变动范围,筹资能力没有大幅下降。

如上所述,财务状况、业务经营、现金流量都能够保证公司的持续经营能力不受影响,不会影响会计报表编制的持续经营基础。

(二)最近二年,你公司资产负债率分别为64.74%、57.73%和90.79%;流动比率分别为0.6倍、0.71倍和0.56倍,速动比率分别为0.19倍、0.28倍和0.16倍。截至2018年12月31日,你公司尚有短期借款20,407.41万元,其他应付款28,388.38万元,请结合上述负债的构成情况、形成原因及还款期限量化分析你公司短期及中长期偿债能力,说明是否存在偿债风险,是否将对公司持续经营能力产生影响,如是,请进行必要的风险提示。

回复:

1、报告期末,公司短期借款构成情况、形成原因及还款期限分析

借款银行	金额	到期日	形成原因
威海市商业银行	4,000.00	2019-7-25	短期借款
威海市商业银行	5,500.00	2019-12-18	短期借款
威海市商业银行	5,500.00	2019-12-21	短期借款
威海市农村商业银行	4,699.00	2019-4-11	短期借款
威海市商业银行	200.00	2019-01-30	票据贴现
兴业银行威海分行	63.65	2019-04-15	票据贴现
兴业银行威海分行	50.00	2019-04-17	票据贴现
兴业银行威海分行	64.76	2019-09-20	票据贴现
兴业银行威海分行	200.00	2019-10-30	票据贴现
威海市商业银行	130.00	2019-11-22	票据贴现
合计	20,407.41		

2、报告期末,公司主要其他应付款构成情况分析

单位名称	期末余额	到期日	形成原因
大连高金科技发展有限公司	3,500.00	2016-6-30	借款
宫家鑫	513.00	2019-1-31	增发认购保证金
汤世贤	3,000.00	2019-7-12	借款
威海华东重型装备有限公司	3,992.58	2019-12-31	借款
威海威高国际医疗投资控股有限公司	4,500.00	2020-9-10	借款
朱口集团有限公司	3,987.00	未约定	子公司借款
威海华东电源有限公司	362.92	未约定	往来款
大连高金科技发展有限公司	2,500.00	未约定	增发认购保证金
预收职工公寓款	1,265.44	未约定	预收职工公寓款
威海华东重型装备有限公司	1,335.93	未约定	应付利息
大连高金科技发展有限公司	509.97	未约定	应付利息
朱口集团有限公司	176.54	未约定	子公司应付利息
汤世贤	64.04	未约定	应付利息
威海威高国际医疗投资控股有限公司	59.38	未约定	应付利息
朱口集团有限公司	392.00	未约定	子公司应付股利
合计	26,158.80		

3、偿债能力分析及对公司持续经营能力的影响

上述短期借款和其他应付款中,除与大连高金之间存在债务纠纷之外,宫家鑫增发认购保证金和威海农商行借款已分别于2019年1月30日、2019年4月11日按期偿还,到期的贴现票据已正常托收,其余债务均未到期。目前的银行借款余额15,000.00万元,由关联方威高集团有限公司提供担保,借款到期均能正常续借。

公司2019年度第一次临时股东大会决议处置现有厂区土地使用权及地上建筑物、构筑物,交易价格以评估机构确定的标的资产评估价值为准,转让价款约27,800万元,其中部分用于新厂区建设,部分用于偿还债务和补充流动资金。公司第五届董事会第十二次会议审议通了《关于向关联股东借款的议案》,拟向关联股东威海威高国际医疗投资控股有限公司或其子公司借款不超过人民币10,000.00万元,用于偿还往来债务或补充流动资金。

综上所述,扣减已经偿还的债务,包括大连高金的债务在内,目前公司主要短期债务余额41,040.56万元。剔除基本能够续借的银行借款、银行承兑票据贴现债务、控股股东债务、预收职工公寓款及子公司债务,其他到期、未到期债务余额15,265.44万元。公司视情况将逐步偿还对外借款,减轻财务费用支出,而且公司目前经营活动产生的现金流量处于正常水平,因此公司自身具备偿还上述短期债务的能力,不存在偿债风险,亦不会因此影响公司持续经营能力。

(三)报告期末,公司货币资金余额2,071.10万元,较年初减少3,839.26万元,降幅为64.96%,主要是报告期内银行存款减少所致,请补充披露公司货币资金状况是否能够支撑公司正常经营,并提示相关风险。

报告期末,公司货币资金余额2,071.10万元,较年初减少3,839.26万元,降幅为64.96%;应收票据余额3,075.38万元(银行承兑汇票占总金额的96%),较年初增加748.86万元,增幅为32.19%。2019年1-3月份,公司月均销售回款近1,500万元,正常经营月均付款1,700万元,月均资金收支差额为-200万元;但是销售回款已经出现趋步增长状态,4月份上半月达到1,200万元,而经营付款与前三个月基本持平。因此,报告期初的货币资金和应收票据余额能够保证近一阶段公司的正常经营,不存在资金紧张影响生产经营的风险。

公司2019年度第一次临时股东大会决议处置现有厂区土地使用权及地上建筑物、构筑物,第五届董事会第十二次会议审议通了《关于向关联股东借款的议案》,争取筹集资金,优化调整资产负债结构,满足生产快速发展,优化生产布局,异地新建厂区等对资金的需求,使公司重新恢复到健康、良性、快速的发展阶段。

(四)请结合《公开发行证券的公司信息披露编报规则第14号》补充披露非标准无保留审计意见涉及事项对上市公司的影响程度、消除该事项及其影响的可能性以及你公司拟采取的提高偿债能力和持续盈利能力的针对性措施。

1、非标准无保留审计意见涉及事项对上市公司的影响程度

注册会计师为公司2018年度财务报表出具了带持续经营重大不确定性段落的无保留意见,是为了提醒财务报表使用者关注公司2016年度亏损,2017年度利润主要来源于政府补助和资产处置收益,2018年度继续亏损,以及由此可能导致对公司持续经营能力产生重大疑虑的重大不确定性。如前所述,尽管近几年公司持续发生经营亏损,但报告期末公司经审计的归属于上市公司股东净资产为10,420.67万元,不存在资不抵债情形。除与大连高金之间存在债务纠纷外,公司没有大额逾期债务,也不存在对外担保引发或有负债的可能。近两年来公司经营活动产生的现金流量处于正常水平,筹资能力并未下降,目前的资金收支能够确保近一阶段公司的正常经营,不存在资金紧张影响生产经营的风险。因此,公司的财务状况、现金流量能够保证公司的持续经营能力。

2、消除该事项及其影响的可能性和拟采取的针对性措施

在国内机床市场“总量趋稳、结构升级”的背景下,公司2018年6月份以来生产销售逐步得以恢复,经营管理步入良性发展通道。

首先,以产品为中心,重视产品研发和改造升级。公司重新规划了6种规格的铣床产品并快速投产,目前已有前期预约产品转成正式订单;针对磨削加工行业需求,公司开发了2款数控平磨机床,已形成两位数的有效订单,预计未来市场需求将逐步放大。

其次,加强成本费用管控,降低单位产品制造成本和期间费用。在采购方面,公司通过建立合格供应商体系和规范采购定价、采购结算机制,稳定原材料采购渠道、提高采购质量、降低采购成本,大幅降低原材料采购成本。在人员方面,2018年未通过全员竞争上岗,以控股股东帮助消化、支付再就业补偿等方式分流富余人员,有效地降低了人员费用支出,另外通过提高在岗职工薪酬待遇,激发职工劳动积极性,提高生产效率。在降低固定成本方面,公司2018年度第四次临时股东大会审议通过《关于处置闲置资产的议案》,截止 2018 年 12 月 31 日处置闲置低效设备103 台机器设备,回收资金5,097.67 万元,减少固定资产折旧费用2,500万元左右。

2018年6月份以来,公司注重加大市场销售力度,逐步提高产品销售答单量。公司成功与57家代理商签订长期合作协议,拓宽销售渠道公司;积极参加北京机床展、深圳机床展、山东潍坊机床展、广交会和美国芝加哥机床展、土耳其机床展等一系列展会,恢复公司和产品在行业和市场中的形象和地位。9月份公司组织召开了经销商和代理商大会,全国有245名经销商、代理商代表参会。

综上所述,公司以产品为中心、市场为导向,增加生产、降低成本、提高销售,必将对未来的营收和盈利产生良好影响,提高公司的持续盈利能力和偿债能力。

(五)请说明报告期内机床产品销售量、生产量和库存量变动幅度差异较大的原因,是否出现产品滞销的情形,是否存在减值迹象,本期对库存商品跌价准备的计提是否充分及准确,请年审会计师进行核查并发表意见。

1、报告期内公司机床产品的产销存情况

项目	生产量(台)	销售量(台)	库存量(台)
大型机床	6	13	39
中小机床	1,128	685	834
合计	1,134	698	873

报告期内,公司机床产品生产量1,134台,销售量698台,期末库存量873台。生产量、销售量和库存量分别同比提高210.68%、17.11%、99.77%,主要是报告期内公司转变产品发展规划,以生产中小型通用机床产品为主,以规模化生产、批量销售提高效率、效益,同时预先应对可能搬迁造成的影响,有意加大产品储备。

2、库存商品跌价准备计提充分性、准确性分析

公司存在滞销现象的主要是大中型龙门镗铣床、龙门磨床、立式车铣床等前期库存积压产品。针对滞销产品,按照成本与可变现净值孰低计量,并计提存货跌价准备。由于大部分滞销产品市场适应面较窄或者是解除合同的订单产品,较难取得市场可比价格,公司聘请了具有证券从业资格的评估机构对全部存货进行了评估,并据此计提存货跌价准备。报告期末,公司存货账面余额40,839.60万元,存货跌价准备余额14,861.00万元,其中:库存商品账面余额22,647.55万元,存货跌价准备余额8,339.47万元,计提比例36.82%,公司产品销售毛利率为-23.59%,跌价准备计提比例高出产品毛利率,跌价准备的计提充分、准确。

信永中和会计师事务所(特殊普通合伙)已发表了专项意见,具体内容详见巨潮资讯网(http://www.cninfo.com.cn)《关于〈关于对威海华东数控股份有限公司2018年年报的问询函〉的回复》。

三、报告期内,你公司各季度营业收入分别为2,315.33万元、1,696.91万元、2,016.91万元和2,279.26万元,净利润分别为-3,131.97万元、-8,045.67万元、-5,678.45万元和-40,643.48万元,经营活动产生的现金流量净额分别为-2,389.68万元、-1,314.32万元、-1,354.26万元和-1,105.69万元。

回复:

(一)请结合行业特点、公司业务模式以及竞产准备计提等情况,补充说明在营业收入各季度差异不大的情况下,净利润波动较大的原因及合理性。

2018年1-4季度,公司营业收入分别为2,315.33万元、1,696.91万元、2,016.91万元、2,279.26万元,净利润分别为-3,131.97万元、-8,045.67万元、-5,678.45万元和-40,643.48万元。在营业收入差异不大的情况下,各季度净利润出现较大幅度波动的主要原因是资产减值准备的计提,1-4季度分别计提各项资产减值准备787.16万元、4,027.71万元、3,454.28万元、33,002.49万元。公司年末聘请具有证券资质的评估机构对各项资产进行评估并计提减值准备,资产评估报告一般在1-3月份出具,没有特殊情况,第一季度末各项资产不会比上年末产生大额减值;2018年第四季度因子公司华东重工不再纳入合并范围,之前合并报表范围内抵消的对华东重工的其他应收款坏账准备3.2亿元所形成的内部未实现损失,在子公司处置当期转为已实现的坏账损失,计入当期的合并利润,因此第四季度资产减值损失金额较大,导致利润出现大幅波动。

(二)请分析说明各季度营业收入和经营性现金流量净额存在一定程度背离的原因及合理性。

2018年1-4季度,公司营业收入分别为2,315.33万元、1,696.91万元、2,016.91万元、2,279.26万元,经营活动产生的现金流量净额分别为-2,389.68万元、-1,314.32万元、-1,354.26万元和-1,105.69万元。各季度经营性现金流量表如下表所示:

单位:万元

项目	一季度	二季度	三季度	四季度
销售商品、提供劳务收到的现金	1,265.15	1,429.52	1,739.14	2,826.52
收到其他与经营活动有关的现金	82.83	157.62	47.61	-245.73
经营活动现金流入小计	1,337.98	1,587.13	1,786.75	2,580.79
购买商品、接受劳务支付的现金	386.07	744.32	968.69	1,052.91
支付给职工及为职工支付的现金	1,013.87	1,180.64	1,311.18	1,136.74
支付的各项税费	1,797.36	520.62	384.20	48.96
支付其他与经营活动有关的现金	530.36	455.87	446.94	1,447.88
经营活动现金流出小计	3,727.67	2,901.45	3,141.01	3,686.48
经营活动产生的现金流量净额	-2,389.68	-1,314.32	-1,354.26	-1,105.69

从上表可以看出,2018年第一季度经营活动产生的现金流量净额为-2,389.68万元,与2-4季度存在约1,000万元的差异,主要原因是2017年末资金紧张,公司及子公司华东重工约有1,025.34万元税款未能足额缴纳,延至2018年第一季度缴纳,导致第一季度的现金流量净额与其他三个季度存在一定程度的背离。

四、“经营情况讨论与分析”中显示,因原材料价格上涨导致产品成本大幅增加,而“营业成本”部分显示,报告期内公司机床产品原材料成本为4,827.61万元,同比下降41.30%,制造费用成本为1,724.78万元,同比下降43.86%,人工费用成本为1678.05万元,同比增长22.08%。

回复:

(一)请说明公司机床产品在销售量上升及原材料价格上涨的情况下,原材料成本及制造费用成本下降的原因及合理性。

更正后的年报“经营情况讨论与分析”中显示,“营业成本”部分报告期内公司机床产品原材料成本为6,127.21万元,同比下降25.50%,制造费用成本为2,149.91万元,同比下降30.02%,人工费用成本为1,991.49万元,同比增长44.88%。以上同比增减指标,是报告期与2017年度营业成本绝对数的比较,报告期公司营业收入同比大幅下降,营业成本中原材料和制造费用同比下降具有合理性。报告期公司机床产品成本分析如下表:

行业分类	项目	2018年		2017年		占营业成本比重同比增减
		金额	占营业成本比重	金额	占营业成本比重	
机床产品	原材料	6,127.21	59.67%	8,224.12	64.91%	-5.24%
机床产品	人工费用	1,991.49	19.39%	1,374.56	10.85%	8.54%
机床产品	制造费用	2,149.91	20.94%	3,072.29	24.25%	-3.31%

通过对公司机床产品成本构成项目占营业成本比重的分析可以看出,虽然报告期营业成本中原材料和制造费用绝对数同比分别下降25.50%、30.02%,但其占营业成本的比重分别仅下降了5.24个百分点、3.31个百分点,主要原因在于人工费用占营业成本的比重提高了8.54个百分点,从而改变了机床产品营业成本的结构。

(二)年报显示,报告期内公司产品优化调整和转型升级,部分重型、大型机床停产,其生产设备折旧、工资、修理费等转入管理费用。请结合你公司产品结构调整情况、各类产品生产情况、生产人员数量及用工成本变化情况说明营业成本项下人工费用增长的原因及合理性。

2018年5月份公司管理层调整后,确定了逐步降低大型、重型机床产销比重,转向以生产销售中小型通用机床为主产品发展规划。报告期内,公司生产机床产品1,134台,其中:大型产品6台,中小型产品1,128台。

由于2017年公司资金紧张,生产开工不足,相当一部分生产人员实行轮休,按照国家有关规定发放最低工资。报告期内,为了提振员工对企业的信心及更好地履行社会责任,公司取消了轮休,全部生产人员回厂正常上班。公司对生产富余人员进行了调岗、分流,留在生产一线的少部分专业人员继续从事大型产品的订单生产、库存整修及售后服务,大部分生产人员从事中小型通用机床产品的生产,2017年一线生产人员月平均人数为437人,报告期内月平均人数减少至340人。但是由于正常上班工资水平和社会保险、公积金缴费基数提高等因素影响,报告期内生产人员月人均工资比2017年增长43.39%,与营业成本中人工费用同比增长44.88%基本一致。

(三)本期计提原材料跌价准备867.19万元,较上期增加307.51万元;本期转回或转销6.24万元,较上期减少14.44万元。请结合原材料价格、市场需求,可变现净值变动情况说明原材料跌价准备计提的准确性以及跌价准备转销、转回的合理性。

公司存货按照成本与可变现净值孰低计量,聘请具有证券从业资格的评估机构对存货的可变现净值进行评估,据以计提存货跌价准备。报告期末,原材料账面余额5,982.15万元,评估价值为4,672.70万元,原材料跌价准备余额1,309.44万元,账面价值4,672.70万元。报告期初,原材料跌价准备余额1,572.47万元,本期计提867.19万元,转回或转销6.24万元,其他转出1,123.98万元,期末余额1,309.44万元。原材料跌价准备本期计提金额较大、转回和转销金额较小的原因:一是原有库存材料与报告期投产产品需求不符,生产领用原材料以外购为主,为此结合市场价格变动、生产需求等因素在评估的基础上,对原有库存材料继续计提跌价准备;二是原有库存材料本期领用、处置较少,导致跌价准备转回和转销金额较上期减少。原材料存货跌价准备其他转出主要为合并范围变化,子公司华东重工不再纳入合并报表范围导致的其他减少。

五、年报显示,你公司向前五大客户销售总额为1,648.43万元,占比19.84%。请结合公司转型及产品结构调整情况说明公司向前五大客户销售的主要内容,对比以前年度的销售情况说明前五大客户是否发生重大变化,以及是否存在对主要客户的依赖。

回复:

公司前五大客户销售情况如下表所示:

客户名称	销售额(万元)	占年度销售总额比例	销售内容
客户一	578.63	6.96%	数控龙门铣床1台
客户二	322.01	3.88%	数控龙门铣床1台
客户三	259.57	3.12%	数控龙门铣床2台
客户四	245.74	2.96%	数控龙门导轨磨床1台
客户五	242.47	2.92%	数控龙门铣床1台
合计	1,648.43	19.84%	

公司向前五大客户销售的主要产品是大型数控龙门机床,单台价值较高。大型机床产品生产周期较长,部分是2017年订单报告期完工交货,部分是报告期消化库存。对比以前年度销售情况,公司前五大客户比较分散,没有重合,不存在对主要客户的依赖。

六、本报告期,公司新增对威海华东重型装备有限公司(以下简称“华东重装”)可供出售金融资产2,280万元,计提减值准备2,280万元。

回复:

(一)请结合华东重装的基本情况、与公司的关联关系、股权取得原因及数量说明相关会计处理的合规性以及计提减值准备的原因、依据和主要测算过程,请年审会计师发表意见。

1、华东重装基本情况

华东重装成立于2010年8月6日,注册资本为27,139.20万元,法定代表人为汤海政,经营范围为核电、石油、化工、海洋工程的重型精密零部件及成套设备的生产、加工、销售;装备制造技术及冶炼、锻造、加工制造技术的技术咨询等。华东重装股东情况如下表:

股东名称	持股比例
汤世贤	88.43%
威海华东数控股份有限公司	8.84%
威海合兴机电设备有限公司	1.69%
威海承和机电有限公司	0.62%
威海德隆机械有限公司	0.41%

2、公司取得华东重装股权的原因、数量及与其关联关系

2011年12月16日,公司第三届董事会第十一次会议审议通过了《关于控股子公司增资的议案》,具体内容详见2011年12月19日刊载于巨潮资讯网(http://www.cninfo.com.cn)、《证券时报》和《中国证券报》的《关于控股子公司增资的公告》(公告编号:2011-065)。2012年1月2日,公司与威海裕博强投资有限公司(以下简称“裕博强”)签署《威海华东重型装备有限公司增资协议》,裕博强以其全资子公司威海武岭爆破器材有限公司100%股权作价认购华东重装股权增资款人民币4,000万元。同日,公司与裕博强就具体细节签署了《增资协议之补充协议》,其中约定裕博强投资华东重装投资期为五年,到期后可选择退出,如裕博强选择退出,公司应按照协议约定的价格回购股权。2017年2月,裕博强向公司发出回购通知,要求公司回购华东重装减资后其持有的2,400万元股权,公司因资金紧张未履行回购义务。2017年5月,裕博强向威海市中级人民法院提起诉讼。2018年9月27日,公司与裕博强达成和解,签署了《调解协议书》,公司支付本金的95%即2,280万元回购裕博强持有的华东重装8.84%股权。2018年10月,公司办理完成上述股权转让工商