

361° 看市

“保险+期货” “洮南模式” 续写服务三农新篇章

□本报记者 薛瑾

因具备适宜玉米生长的降水、光照、土壤等地理条件,吉林成为我国玉米种植大省和主产区,同时也孕育了世界三大黄金玉米带之一的“吉林玉米带”。不过,位于吉林西北角的洮南,长期以来却因“十年九旱”等不甚乐观的自然条件,成为整个吉林省玉米种植短板之一,不少农户也因种植玉米收入欠佳或前景不稳纷纷转向种植杂粮。

日前,中国证券报记者跟随大连商品交易所(简称“大商所”)调研团队奔赴洮南,却见证了当地玉米种植图景之变:龙头企业、农民合作社、农户等多方联合发力,玉米种植已渐趋规模化、产业化、集约化,并形成“订单种植+供应链销售”特色,夯实了产销基础。在此过程中,“保险+期货”等金融手段充分发挥功效,为稳定农户收入保驾护航。“洮南模式”不仅续写了期货服务“三农”的新篇章,还为小农户对接大市场提供了可参考的范本。

“洮南模式”初见雏形

此次调研正值一年一度的春耕准备期,再过一周,玉米播种工作就要启动,不少土地已开始翻地整理作业。调研中,记者偶遇两位年近七旬的洮南市安定镇明星村村民,他们正在田间地头观看飘扬着“浙江物产中大集团”旗帜的大型翻地机翻地的场景。据他们介绍,村里的大部分青壮年都已经不种地、去外面打工了,留下来的多为老弱农民,无力负担种植,因此选择土地流转。他们说,土地流转前,每家三五亩的狭小耕地没法引入大型机械;现在土地流转后,大部分种植环节都靠机器完成,偶尔会有一些需要人工做的小农活儿,他们还会过来帮忙。翻地机上出现的物产中大集团其实也是洮南农业产业化故事的主角。该集团作为浙江省属特大型国有控股企业和世界500强企业,通过近年来的实践已成为浙江、吉林两省对口帮扶、深入合作的典型。其旗下成员企业浙江物产化工集团有限公司(简称“浙江物产化工”)便是洮南“订单种植+保险+期货+供应链销售”试点的主导龙头企业之一。

据了解,浙江物产化工与洮南市元润粮油有限责任公司(简称“元润粮油”)多年来一直是合作伙伴关系,2018年双方深化合作,共同出资9000万元,扶持当地王洪艳家庭农场(简称“洪艳农场”),在洮南开展土地流转、



挂有“浙江物产中大集团”旗帜的翻地机在田间作业

引入供应链金融和供应链服务,将粮食贸易延伸至粮食种植。

浙江物产化工千里迢迢奔赴东北与当地家庭农场合作“深耕”土地,希望通过自己的供应链集成服务模式来改造提升东北大粮仓的玉米种植产业,助力当地种植户丰产丰收。如今,元润粮油已是当地不折不扣的农业产业化龙头企业,主营粮食及农副产品购销和深加工、仓储、烘干、运输,并逐步打通农业产业链多个环节,目前该公司已实现绿色循环优质高效发展农业,包括能够利用农田废旧滴灌管进行自主生产节水设备贴片式、迷宫式滴灌带,利用秸秆再加工生产生物燃料等。

洪艳农场的主要负责人王洪艳也由普通农民升级为现代农业的职业经理人。2018年洪艳农场流转土地涉及农户2200多人,其中建档立卡贫困户50人,种植面积达2.57万亩,并在浙江物产化工支持下进行了种植品种改良并引入覆膜滴灌、卫星遥感等高新农业技术,开展农业产业化规模种植。

2018年,浙江物产化工、元润粮油、浙商期货有限公司(简称“浙商期货”)、太平洋财产保险(简称“太保产险”)等主体通力合作,构建土地、金融互助、种子、化肥、农药、农机、农业技术、仓储、物流、销售“十位一体”

的“订单种植+保险+期货+供应链销售”的全产业链风险管理模式,实现“种植产业链、金融服务链、销售供应链”的有机融合。

金融工具为产业链披上护甲

2018年,洮南洪艳农场“保险+期货”玉米收入保险试点落地生根,成为大商所“农民收入保障计划”备案项目之一。该试点成功解决了以往当地玉米种植在诸多方面面临的窘境,不仅引入了更多技术、市场、资金支持,还保障了农户的稳收、增收。

据介绍,作为“洮南模式”中的关键环节,2018年洪艳农场投保的保险期间为2018年6月15日-10月15日,保障种植面积为2.57万亩,覆盖所有流转土地,承保数量为2万吨,采取的是“收入险”模式,目标亩产0.78吨,目标价格1810元/吨,为防止“道德风险”,保障水平设定为90%,即保障目标收入为1266.91元/亩;保费为88.68元/亩,其中浙商期货补贴62.08元/亩,浙江物产化工出资26.6元/亩。到2018年10月15日项目了结时,玉米期货市场价格为1867元/吨,通过测产,农户实际亩产0.662吨,即农户实际核算每亩收入为1235.8元,保险公司每亩赔付31.11元,2.57万亩玉米共赔付80.02万元,保障了农民在减产情况下不减收。

浙江物产化工产业研究部总经理助理高泉都表示,在玉米种植受灾、产



元润粮油粮仓及火车运输轨道

种植的“2.0版本”,已经有全面的进步和创新。

一方面,由于流转的土地面积大且分散,引入第三方卫星遥感监测手段,数字化监控玉米从种植到收获的全过程,不仅能实时了解农场情况,也能为保险测产提供技术支持。另一方面,农业种植经营是“风险系数”较高的领域,种植规模大了必然少不了避险需求。在“洮南模式”中,“保险+期货”以及基差贸易等形式,便是为产业链规模的壮大披上了一套护甲。

记者发现,“洮南模式”带来的不仅是丰厚的资金和先进的技术,更包括一套相对成熟的金融避险方案。韩龙表示,虽然自己之前对期货有所了解,但在真正运用上却不是那么接地气。“我们合作之后就明白白地地期货套期保值运用上了……这个3.0版本单靠我们是做不了的。”他说,这也是我们3.0版本的创新之一,只有创新了、比别人先行一步了,才能在这个市场上站稳脚跟。

试点延伸信心足

2018年洮南试点项目为当地玉米种植农户打造了农业产业链的“产销闭环”,结出“累累硕果”:引入农业龙头企业、开展产业化标准化种植,试点地块亩产同比增产8%;农户通过基差点价,较洮南当地市场价格获得额外销售利润20元/吨,扣除种植支出等成本,种植利润达到80.68元/亩;合作社农户可分享项目利润5%的分红;农业机械化解放了当地生产力,更多农民可选择外出务工获得更高收入。

“我对我们这个事业信心十足,因为跟浙江物产化工合作之后,弥补了我们很多短板,整合了很多资源,而且这种整合是全方位的。我有管理团队和土地流转平台,浙江物产化工有风险管理经验、资金和产业链平台,两个平台完美地组合才能创造火花,把这个事业做起来。”韩龙表示。



洪艳农场待加工的成堆玉米秸秆

浙江物产化工项目负责人郝春明表示:“我们今年规模做大了,虽然投入成本有所增加,但是我们心里有底。高新技术、先进风险管理工具的引入,我们对打造物产农业产业化服务平台满怀信心。”

据介绍,目前洮南土地流转规模已达6.75万亩,比去年的2.57万亩高出近两倍,土地流转规模也扩展至七八个乡镇;项目将集中利用其中的四五个乡镇形成示范效应,为未来进一步扩大规模打下基础。

2019年,浙江物产化工和元润粮油将继续联手探索开展农业产业化种植,并从扩大规模、优化方案和申请资源等方面持续发力。另外,项目还将对“避险方案”继续优化,如采用玉米场内期权对冲,降低成本,优化再保险方案,降低保险公司风险;引入银行信贷,解决农场融资问题等;同时,项目还将加大资源申请力度,争取浙吉两省政府资金、农业农村部资金以及挂钩城乡建设用地指标和期货交割库等,更好提升当地农业产业化水平。

“洮南模式”中,龙头企业、农民合作社、农户、金融机构等多方联合,延长了产业链、保障了供应链、完善了利益链,将小农户纳入了现代农业产业体系。该模式如若在更大范围内获得认可和实施,将有利于打开大宗农产品收入保险和产融合作的市场空间,帮助新型农业经营主体获得稳定的预期收入。

自2015年大商所首创“保险+期货”模式以来,面向粮食主产区农户、合作社的试点范围不断扩大,对我国农业风险管理体系建设进行了有益的探索。今年2月,中央一号文件再次部署“三农”领域“硬任务”,要求完善农业支持保护制度,扩大“保险+期货”试点,支持重点领域特色农产品期货期权品种上市,这已是中央一号文件连续四年支持“保险+期货”模式,显示出该模式的强大生命力和广阔前景。

场外期权推动鸡蛋产业扶贫落地开花

□本报记者 薛瑾

鸡蛋作为生鲜产品,市场价格波动通常尤为剧烈,有时甚至犹如“过山车”,让一些养殖户和鸡蛋产业链上下游企业倍感压力。不过近年来,鸡蛋期货市场的逐步发展,为鸡蛋产业提供了重要的价格参考和越来越完善的避险工具,提高了蛋企在鸡蛋市场价格波动时的“免疫力”。

中国证券报记者日前跟随大连商品交易所(简称“大商所”)调研团队,到吉林东辽大型蛋鸡养殖基地和龙头企业蛋企进行走访时发现,其在期货公司的帮助下,已开始活用期货及场外期权等衍生品,很大程度上保障了产销过程的顺畅,找到了一个稳健经营的压舱石,同时也为产业扶贫落地提供了一大推动力。

保障产业扶贫持续造血

记者通过本次调研走访发现,随着近年来环保政策对养殖业要求趋紧,饲料等原料价格上涨,蛋鸡养殖成本出现增加之势,而产业化程度低、产业链条短等问题依然存在,在鸡蛋价格大幅波动面前,散养蛋鸡的小农户不但难以保证稳定的收益,更是面临着不小的市场生存压力。据了解,东辽产业扶贫以蛋鸡养殖为主,因此上述问题也成为当地脱贫致富道路上的拦路虎。

为了让东辽的脱贫攻坚战顺利开展并早日打赢,贫困户真正“脱贫不返贫”,产业的持续“造血”能力急需得到保障。

吉林众联农业发展有限公司(简称“众联”)作为东辽产业扶贫的主力企业之一,在2016年推出“存栏720万只蛋鸡标准化养殖”扶贫项目后,三年时间里相继增加扶贫支出额度,2016年-2018年间分别拿出约340万元、350万元、360万元,通过分红形式支持贫困户脱贫。

为保证其“造血”能力,永安期货在大商所支持下,开展东辽鸡蛋场外期权试点项目,将众联、众联的出资方和保底收购方吉林金翼蛋品有限公司(简称“金翼蛋品”)以及鸡蛋产业链下游企业福建盼盼食品股份有限公司(简称“盼盼”)整合进项目中,帮助各方规避鸡蛋价格波动风险,并通过创新模式让扶贫效果“更上一层楼”。

众联建设的老营合作社,是目前唯一投入使用的养殖场,以蛋鸡养殖合作社形式展开工作,众联与老营合作社签订经营管理合同,并将投资收益采取保底和股份分红方式发放至贫困户手中,还为当地农户和贫困户提供大量工作机会。

金翼蛋品是当地的农业龙头企业和亚洲最大的蛋粉加工企业,开展农产品种植、饲料加工、蛋鸡养殖、蛋品深加工农业全产业链式生产,鲜蛋年加工量目前可达15万吨。在此次鸡蛋场外期权试点项目中,金翼蛋品充当保底订单的承担主体,并负担10%的期权金。本项目的另一个主体盼盼是国家级农业产业化重点龙头企业,在项目中作为需求企业与老营合作社签订鲜蛋购销协议,负担10%的期权金。

2018年,永安期货根据老营合作社实际现货情况,为上述各方主体深度参与的试点项目量身定制了一套期货及衍生品风险管理方案,开展了“场外期权+含权贸易+产业扶贫”风险管理创新试点,保障蛋鸡存栏100万只,涉及现货量6000吨。

兼顾上下游 融合南北方

永安期货长春营业部总经理金东升向记者复盘了2018年该试点项目运用场外期权的情况,并表示不同于以往,项目引入了一项创新,即在设计场

外期权方案上,兼顾了鸡蛋上下游企业,实现了南北方的产融衔接,给众联做看跌期权的同时给盼盼做看涨期权,依照上下游企业不同的需求和风险点,量身定制了一套行之有效的避险方案,促进多方共赢。

老营合作社的看跌期权,是对未销售鸡蛋,即对将产出的鸡蛋进行库存保值,锁定养殖利润,从而增加养殖户脱贫信心;而盼盼的看涨期权则是优化了传统贸易模式,采用“含权贸易”方式采购老营合作社鸡蛋,即赠送老营合作社一份权利,当老营合作社销售给盼盼鸡蛋后的一定周期内鸡蛋价格上涨,老营合作社可进行二次点价,获得上涨部分的红利;永安期货通过期货市场复制场外期权进行风险对冲。

具体来看,项目分两个周期进行。第一个周期为10月26日-11月26日,鸡蛋市场供需变动让其现货价格上涨,期货价格起初跟随现货同步上涨,后期出现回调。看涨期权于临近到期的11月20日行权,获利12.16万元,老营合作社通过盼盼赠送的这份场外期权获得了“二次分红”;11月21日,期货价格冲高回落,老营合作社看跌期权平仓,获得9.36万元赔付。第二个周期为11月23日-12月24日,鸡蛋期现价均下跌,老营合作社看跌期权于12月18日行权,获得29.28万元赔付,弥补了鸡蛋现货价格下跌带来的损失;而其中看涨价差部分自动到期,放弃行权。

通过场外期权保障,老营合作社在该项目中共获理赔62.8万元。项目通过灵活运用场外期权,有效对冲了合作社鸡蛋销售价格下跌风险,还获得蛋价上涨的盈利,增强了产业扶贫的生命力。

含权贸易成为新亮点

虽然“场外期权+产业扶贫”模式在市场上已得到较为普遍的运用,但“场外期权+含权贸易+产业扶贫”三合一模式的身影却并不常见。通过“含权贸易”市场化手段促进传统贸易模式升级,将业务模式进行横向扩展和纵向延伸,对提升产业扶贫的持续“造血”能力,打造长效扶贫机制,推动金融市场可持续发展“三农”具有积极作用。

金东升指出,“含权贸易”的鸡蛋购销新模式结合“保底订单”,可为农户提供双重利益保障。在传统的“一口价”销售模式下,合作社无法获得价格再上涨的收益,而在“含权贸易”模式下,合作社可以在约定时间内获得二次收益,解除了合作社“卖便宜了”的后顾之忧。

“场外期权+含权贸易+产业扶贫”能切实解决产业扶贫中库存、销售、价格等诸多问题,合作社获得了稳定经营保障,贫困户收入显著提高,为进一步巩固脱贫成效,落实长效扶贫机制,防范贫困户返贫提供助力。这种模式不仅是风险管理的创新,也是期货市场扶贫模式的创新。

自2013年起,大商所便开始积极支持期货公司等主体,开展利用场外期权等创新业务服务实体产业的试点项目。场外期权能够针对不同类型企业的个性化需求,量身定制卓有成效的避险模式,为企业生产经营保“价”护航。历经几年的发展,场外期权的运用模式推陈出新,大商所场外期权试点项目服务企业的手段也更加灵活,服务实体经济的程度和有效性均进一步加深,也为普惠金融的顺利落地提供实践依据。

金东升表示,试点项目的成功,点燃了市场各主体参与期货及场外期权的热情,不仅农产品、粮食生产加工这类企业展示了更强的合作意愿,银行、保险、券商、担保公司这些金融机构也纷纷伸出合作的橄榄枝。“参与主体多了,创新的空间就大了,可能性就多了。”