

# 斐讯被曝拖欠员工工资

## 合作理财平台涉嫌自融

□本报记者 杨洁 吴科任 实习记者 田斯予

处于漩涡中的斐讯又曝出拖欠员工工资。7月27日,中国证券报记者从知情人士处获悉,斐讯已拖欠员工六月份工资,并表示“要等一批欠款到账才能发放”。中国证券报记者多次拨打斐讯创始人顾国平的手机号,截至发稿,电话仍处于关机状态中。与此同时,斐讯合作的理财平台联璧金融6月底已被上海市公安局松江分局立案调查,另一家理财平台华夏万家近日也出现提现困难。

### “消失”的华夏金服

一位平台投资人7月27日对中国证券报记者表示,“自从联璧金融被立案调查以后,这几天华夏万家的客服电话经常占线打不通,APP自带的线上客服也无法接通,我就每天去官网瞄一眼,看看是否还能打开。”截至发稿前,华夏万家的官网和APP还能打开,但提现已经受到限制。

表面上,华夏万家与斐讯看似毫无关联,但中国证券报记者查证后发现两家的关系绝非只是业务合作这么简单。

华夏万家在一则招聘信息中称“隶属于斐讯集团”,实行“北京与成都双总部基地”,而其官网介绍却又表示,“以上海、成都为双总部基地”。

中国证券报记者发现,华夏万家在北京空有注册地址,却难查实际踪迹。

7月11日前,华夏万家的注册地址还是“北京市朝阳区望京北路9号9幢九层D916A”,中国证券报记者曾实地探访发现,该地址实为斐讯在北京的办公场所,门窗、前台都带有“斐讯”的标志。

7月27日,中国证券报记者再次探访此地,该地址已人去楼空。楼内多位工作人员表示,斐讯是在一周前搬走的,具体原因不详。

天眼查显示,7月11日后,华夏万家的注册地址变更为“北京市朝阳区百子湾东里201号楼1层105”。中国证券报记者7月27日实地探访发现,该地址实为某银行自助服务厅。

中国证券报记者7月27日还拨打了华夏万家在2017年企业年报里披露的联系电话,该座机电话机主表示,“自己的座机已经将近三十年了,近几日有上百个人打电话来找华夏万家。”此外,华夏万家其他年份企业年报里披露的电话要么无人接听、要么属于其他机构。

### 理财平台涉嫌自融

6月23日,上海市公安局松江分局发布通报



IC图片

称,联璧金融相关人员涉嫌非法吸收公众存款,松江警方已对其依法立案调查,张某等15名犯罪嫌疑人被依法采取刑事强制措施。目前,案件正在进一步调查中。

联璧金融和华夏金服均是2014年成立的理财平台,凭借与斐讯合作开展的“0元购”活动快速揽客。具体而言,斐讯售卖的路由器、体脂秤、智能运动手环、空气检测仪等产品都会附带一个K码,消费者购买产品后,下载这些理财平台客户端注册登录兑换K码,便可在一定期限后全部提现。

“0元购”只是联璧金融和华夏金服获取流量的一个便捷通道,目的还是要将消费者转化为投资者,为平台上的理财项目买单。据悉,消费者在购买斐讯产品并输入K码后,不仅会获得所购买斐讯产品价格对应的“礼包资产”,还会获得多张理财项目优惠券。另外,平台工作人员还会打来电话,推销其平台上的理财项目。

天眼查显示,斐讯与联璧金融以及华夏金服在股权关系上并无明确交集,但中国证券报记者发现,与斐讯有密切关系的陈海东、金伟曾为联璧金融股东,陈海东和金伟退出后,联璧金融又新进四家机构股东,这些机构的部分股东与陈海东、金伟亦有交集。上述这几家机构股东

也曾出现在华夏金服的股东名单。有分析人士认为,如此复杂的安排或是斐讯为了规避“自融”嫌疑。

联璧金融的一位客服此前曾向中国证券报记者表示,“投资者通过第三方支付投资成功后,资金将直接进入借款人账户,资金供给斐讯的上下级供应商。”

中国证券报记者此前随机购买了华夏金服的多款理财产品,发现借款方或担保方均涉及“斐讯系”公司,记者前往这些公司工商登记的地址实地探访,均无踪迹,有一家甚至是一片菜地。

根据《网络借贷信息中介机构业务活动管理暂行办法》,网络借贷信息中介机构(P2P),需要在当地金融监管部门备案,不得为自身或变相为自身融资,不得向借款用途为投资股票、场外配资、期货合约、结构化产品及其他衍生品等高风险的融资提供信息中介服务;网络借贷信息中介机构应当实行自身资金与出借人和借款人资金的隔离管理,并选择符合条件的银行业金融机构作为出借人与借款人的资金存管机构等。

### 资金状况堪忧

联璧金融被上海警方立案调查以后,7月4

财务数据显示,2018年1—6月,兆讯传媒实现营业收入1.55亿元,净利润为5062.26万元;2017年实现营业收入3.37亿元,净利润为1.20亿元

兆讯传媒原股东承诺,兆讯传媒2018至2020年度实现的经审计归母净利润三年合计数不低于5.72亿元,每年分别为1.5亿元、1.87亿元及2.34亿元。

公司表示,本次收购兆讯传媒,有利于上市公司进一步优化产业布局,积极培育和拓展新的业务增长点,将助力上市公司更好地把握中国高铁经济与新媒体领域快速发展过程中的巨大机遇,进一步提升上市公司的盈利能力和发展空间。

### 打造“双轮驱动”业务格局

联美控股同日公告,拟将其持有的联美香港100%的股权及对应权益转让给控股股东联众新能源,股权转让价款为等值于2万美元的人

民币。同时,联众新能源代联美香港向公司偿还等值于3600万美元的人民币的借款。

1月31日,联美香港以3600万美元收购3D成像公司Mantis Vision的股份,其中约2800万美元参与MV公司D轮融资,约800万美元受让MV公司原股东持有的股票。

对于公司为何投资MV不到一年又出售给大股东,联众新能源方面表示,从科技类企业的发展模式来看,其前期的资金投入较大,盈利贡献时间节点尚不能精确预期,故考虑将MV转到上市公司体制外,发展机制会更加灵活。由大股东在资金投入、技术投入、经营模式、企业文化等方面为MV提供支持,重点培育,未来择机另有处置。

对此此次同时现金收购兆讯传媒,刘思生表示,公司在延续既有传统主业有序稳步增长和高现金流的优势下,发力布局已经发展成熟的轻型传媒产业,形成双轮驱动、齐头发展的格局,实现资本与实业互补共赢。

李立(化名)刚刚从斐讯辞职,他向中国证券报记者表示,“按理来说每个月10日上个月的工资,都拖了两个星期了还没发,25日公司再次告知要等一批欠款到账才能发出来,于是自己就辞职并申请了劳动仲裁。”

李立还透露,公司里不少员工也都是联璧金融和华夏金服的用户,不少人的资金都套在里面,但公司极力撇清和这些平台的关系,很多员工都感觉受不了,“外表看起来在卖产品,本质上就是个理财公司。我听同事说,最早开始这种运营模式的时候,还有公司相关部门鼓动过职员投资。”

斐讯的资金状况的确不容乐观。中国证券报记者此前调查了解到,斐讯至少身负85亿元债务,并被多家法院查封旗下资产。

另外,“0元购”活动待偿资金量不小。斐讯7月15日发布的《关于K码兑换进展中的QA》显示,“截至7月14日目前申请K码兑换单量约95万单”。按参与“0元购”产品的价格为399元至1999元计算,完成95万单的K码兑换预计需要资金3.79亿元到18.99亿元。

自去年11月斐讯及顾国平通过上海炳通“曲线”举牌绿庭投资以来,绿庭投资股价累计跌幅超过60%,股价暴跌举牌方必然资金承压。前段时间,举牌方还因两融账户的平仓线低于股价遭遇部分强制平仓。

上海炳通2017年11月举牌绿庭投资的4.5亿元资金中,有3亿元来自上海康斐的借款。根据中国证券报记者此前的调查,上海康斐更可能是一个空壳公司,公司完全穿透后直指陈海东、金伟及顾国平。上海康斐税务登记的重要供应商和大客户均与斐讯往来密切,又与理财平台联璧金融、华夏金服关系“暧昧”。

作为斐讯的创始人,1977年出身的顾国平,一直都有“A股梦”。斐讯2014年发力智慧城市业务,顾国平并开始谋求借壳ST慧球上市,但2016年两度爆仓只得黯然离场。2017年5月,顾国平因信披违规,被证监会认定为证券市场禁入者,并处以90万元罚款。此后,斐讯及顾国平还被上海第二中级人民法院判定为“失信被执行人”,俗称“老赖”。

# 联美控股拟23亿元收购兆讯传媒100%股份

□本报记者 欧阳春香

联美控股7月29日晚公告,公司、华新联美与交易对方拉萨兆讯投资、拉萨汇誉、金宝利、拉萨兆讯移动签署了《购买资产协议》,公司拟以23亿元为对价受让交易对方合计持有兆讯传媒广告股份有限公司100%的股份。同时,公司将联美香港100%的股权及对应权益转让给控股股东联众新能源,股权转让价款为等值于2万美元的人民币。

联美控股董秘刘思生表示,公司引入已经发展成熟的兆讯传媒,将联美控股打造成一家以传统主业为主,传媒行业为辅的发展均衡的上市公司平台,形成双轮驱动、齐头发展的格局,实现资本与实业互补共赢。

### 置入控人盈利资产

值得注意的是,交易对方中拉萨兆讯投资、拉萨兆讯移动是公司实际控制人中苏壮

奇、苏壮强100%控制的公司,本次交易构成关联交易。

在国内铁路客运站自主建设数字媒体是兆讯传媒的主营。截至6月30日,铺建了覆盖全国29个省/自治区/直辖市和约70%的地级以上城市的广告播出网络,已签约铁路客运站476个,已建设完成并正式运营铁路客运站303个。交易标的已成为国内铁路数字视频媒体行业中拥有媒体资源数量最多,覆盖最广的媒体服务商之一,并在全国范围内建立起了针对客户订制化的广告联播服务。

公告显示,截至6月30日,交易标的全部股东权益账面价值为2.65亿元,本次交易定价较账面价值溢价率为769.45%,主要溢价原因系兆讯传媒是一家数字媒体广告运营公司,自设立以来致力于在全国范围内沿铁路网布局数字媒体资源,其价值除了固定资产、营运资金等有形资源之外,还应包含企业的业务网络、服务能力、人才团队、品牌优势等重要的无形资源的贡献。

# 上半年软件和信息技术服务行业收入同比增长14.4%

□本报记者 董添

据工信部网站日前披露,上半年软件和信息技术服务业实现收入29118亿元,同比增长14.4%。截至7月29日,129家披露2018年上半年业绩预告的软件和信息技术服务业上市公司中,84家预喜,预喜比例高达65.12%,盈利性整体较好。

### 信息技术服务收入增长较快

工信部网站数据显示,上半年,软件和信息技术服务业实现利润总额3581亿元,同比增长10.5%,增速同比回落1.6个百分点,其中,二季度同比增长10.2%。

子行业方面,软件产品收入稳步增长,二季度增幅回升。嵌入式系统软件收入增幅有所回落。信息技术服务收入保持较快增长,在线运营及平台类信息技术服务收入增势突出,信息技术服务收入为16186亿元,同比增长17%,增速同比提高1.3个百分点,在全行业收入中占比为55.6%。出口产品业务整体向好。上半年,软件

业实现出口253亿美元,同比增长2.6%,增速同比提高3.3个百分点。其中,外包服务出口增长6.8%,增速同比提高2.9个百分点;嵌入式系统软件出口增长3.1%,扭转去年同期负增长局面。国内地区方面,中部地区软件业收入保持较快增长,西部地区增速回落。东部地区软件业收入增速加快,东北地区增速持续回升。中心城市软件业收入和利润同比均保持增长。

工信部表示,上半年,我国软件和信息技术服务业发展保持平稳向好,业务收入增速有所提升,利润总额保持增长,从业人数和工资总额稳步增加。软件产品收入稳定,信息技术服务收入较快增长。

### 近七成相关上市公司预喜

Wind数据显示,截至7月29日,A股上市公司共有129家软件和信息技术服务行业上市公司披露了上半年业绩预告,84家预喜,预喜比例高达65.12%。其中,46家公司增长超过50%;21家同比增长超过100%。行业整体保持了较高的盈利水平。

以华宇软件为例,公司预计,上半年实现归属于上市公司股东净利润2.03亿元—2.19亿元,同比增长30%—40%。公告显示,报告期内,公司新签合同实现较快增长。同时,加大研发力度,积极拓展市场,不断提升公司综合竞争力。

信息技术子行业中,细分龙头公司实现较快发展。以捷成股份为例,公司预计,上半年实现归属于上市公司股东净利润5.7亿元—6.4亿元,同比增长9.19%—22.60%。公司表示,上半年在较为严峻的宏观环境和行业现状的情形下,公司集中核心资源发展核心业务,新媒体发行和版权运营业务稳定、持续增长。

招商证券研报显示,公司在新媒体版权方面的持续投入巩固和扩大了市场份额,随着视频付费时代的来临,国内付费人群的不断增长和海外市场的拓展,对优质内容版权的需求不断扩大,未来新媒体版权业务的市场空间进一步打开。公司影视新项目储备丰富,且单集均价有望提升,将助力公司业绩的持续稳定增长。

## 美锦能源 控股股东拟引入战投

□本报记者 于蒙蒙

美锦能源7月29日晚公告称,公司7月26日收到控股股东美锦集团通知,美锦集团有意在对集团内资产、负债梳理、剥离的基础上,拟引进枣矿集团成为战略投资者。本次战略合作涉及金额和具体合作方式尚未最终确定,如未来美锦集团引入国有资本,股东股权结构将发生变化,有可能导致上市公司控股股东及实际控制人发生变动。

美锦能源称,美锦集团拟在保留现有主体及股权结构的前提下,通过派生分立的方式,或新设公司的方式,将其境内煤炭、焦化相关资产及上市公司控制权保留在现有主体,将其其他资产(如地产、钢铁资产、境外资产及其他资产)剥离。相关资产剥离及纳入工作的实施,需将双方共同确定本次战略合作资产范围后正式展开。

据悉,枣矿集团系一家山东省内的国有大型企业,为国内规模及效益领先的焦煤企业,山东能源集团有限公司持有枣矿集团100%的股权。

## 万通地产拟31.7亿元 收购新能源电池标的

□本报记者 吴科任

万通地产7月29日晚公告,公司拟以现金方式收购星恒电源78.284%的股权。星恒电源100%股权的估值为40.5亿元左右,对应78.284%股权的交易总价款为31.7亿元左右。

公司表示,上述交易完成后,万通地产将增加新能源电池业务。未来,公司将充分发挥星恒电源在新能源电池领域的产品优势、品牌优势和渠道优势,加快推动公司在新能源电池领域的业务开拓,为公司长久发展提供新的盈利增长点。

公告显示,星恒电源的主要核心技术包括锰酸锂材料体系、磷酸铁锂技术、PACK技术及制造端技术。

## 光线传媒称 未与星美洽谈收购事宜

□本报记者 吴科任

光线传媒7月29日发布澄清公告称,近日,公司注意到有媒体报道称:“光线融资总额高达70亿元。光线正在谋求百亿级并购下游院线资产,目前潜在的交易对象为港股上市的星美影院业务”。

光线传媒表示,公司不存在报道所称“光线融资总额高达70亿元”的情况;不存在报道所称“光线正在谋求百亿级并购下游院线资产,目前潜在的交易对象为港股上市的星美影院业务”的情况。截至目前,公司从未与星美方洽谈报道所称相关收购事宜,短期内亦无相关安排。

## 北京房产中介协会 倡导“单边代理”

□本报记者 董添

7月27日,“卖方代理”模式研讨及新闻发布会在京举办。会上,北京房地产中介行业协会秘书长赵庆祥表示,中介不应攀比资本、流量、规模,倡导像律师行业一样,实施“单边代理”制,也就是谁委托、谁付费、谁受益,健全完善中介服务规则、业务模式,以形成良好的行业生态环境。另外,从行业发展的角度来看,未来也将走向“单边代理”制。

中国人民大学土地管理系副主任、房地产经纪人学会专家张秀智也认为,目前,二手房买卖的居间模式不合理,容易产生纠纷,“一手托两家”,只对经纪人有利。

豪宅网CEO刘军表示,在存量房供给较充足的情况下,经纪公司还收“买房中介费”不合理。以买一套500万元的房子为例,按2%—2.2%中介收费标准计算,购房者需要向中介支付10万—11万元的中介费。实行“单边代理”后,这笔费用则省了下来,由卖方负担。

## 中港物流 45%股权挂牌转让

□本报记者 钟志敏

中国证券报记者从北京产权交易所获悉,中外运湖北有限责任公司拟4788万元挂牌转让武汉中港物流有限公司45%股权。

武汉中港物流有限公司成立于2008年,注册资本为7706.7万元,经营范围为集装箱的管理、装卸、仓储及相关服务;货运代理;船舶代理;货物装卸服务;国际货运代理;国际船舶代理;普通货运;货物专用运输(集装箱)。武汉港务集团有限公司持股55%,中外运湖北有限责任公司持股45%。

财务数据显示,2017年标的公司营业收入为4681.3万元,净利润为4681.3万元;资产总计为13095.09万元,净资产为13095.09万元。截至2018年5月31日,标的公司营业收入为2721.6万元,净利润为亏损217.8万元;资产总计为12423.2万元,净资产为12423.2万元。