

新希望盈利模式转向商品猪销售

□本报记者 任明杰

日前，新希望披露资产收购预案，拟采用发行股份及支付现金的方式购买本香农业70%股权。公司还发布《养猪业务战略规划》，以推动公司战略转型的落地。公司联席董事长兼首席执行官陈春花在接受中国证券报记者专访时表示，收购本香农业70%股权后，通过产业整合，可以与公司原有业务形成良好的协同效益，公司养殖业务也将借此扩张至西北地区；通过加强养猪业务的布局，公司将从饲料销售为主的商业模式转型为以商品猪销售盈利的商业模式。

布局西北

中国证券报：公司收购本香农业的目的是什么？

陈春花：公司本次收购的本香农业涉及饲料生产、生猪养殖、屠宰及肉制品加工三大业务，其中以生猪养殖业务为主，属于公司核心业务饲料的下游环节，通过产业整合，可以与公司原有业务形成良好的协同效益。同时，本次交易前，公司的生猪养殖业务主要分布于河北省、四川省、山东省，而本香农业下属生猪养殖场集中分布于陕西省，通过本次交易，公司养殖业务将布局至西北地区。而且，与我国东部相比，西北地区具有明显的土地资源优势、生物安全优势以及大宗原料、人力资源等产业资源优势，并且是国家“一带一路”规划的重点区域，还具有政策和产业优势。

中国证券报：本香农业具有哪些竞争优势？

陈春花：本香农业是国家级农业产业化重点龙头企业，形成了“饲料生产—猪繁育—商品猪养殖—猪肉深加工”一条龙的本香生猪产业化发展模式，建成了“从源头到终端”完整的安全猪肉产业链。目前本香农业已具备商品猪30万头的养殖能力，2015年商品猪出栏量超过20万头，在全产业链一

体化经营模式、养殖模式、产品定位、技术实力、政策支持等多个方面都具有显著的竞争优势。

中国证券报：近年来，全产业链的经营模式备受关注，本香农业的全产业链一体化经营模式的特点是什么？

陈春花：本香农业在处于生猪养殖产业链核心位置的种猪繁育方面，与全球最大的现代生猪育种公司PIC合资建成了繁育等级最高、单体场规模最大的曾祖代母猪繁育场，致力于生猪生产的产业化，逐步摸索形成了“安全饲料生产、优良种猪繁育、无公害商品猪养殖、无公害猪肉加工、封闭式冷链配送、连锁专卖”的全产业链一体化经营模式。在养猪产业方面，公司具备哪些优势？

陈春花：经过多年积累，公司在养猪产业方面已经具备了人才、管理、技术、品牌、终端能力等多方面的优势。首先，公司已具备相应的人才储备和系统专业的管理团队，当前已具备派出20个管理团队的人才储备量，公司养猪事业部在财务、生产、兽医、营养、放养5大线路上已形成了专业的系统管理团队；其次，公司已具备高效的生产管理能力、低成本控制能力和疾病防控能力，当前股份公司生产母猪群PSY平均达到26.3头，其中夏津猪场PSY指标达到30.7头，为国内最优水平之一，超过欧洲平均水平；再次，在生猪屠宰和猪肉制品加工业务方面，股份公司“北有千喜鹤，南有美好”，公司在生猪产业的下游比其他养殖企业更有效率，也更具备终端能力。同时，公司的品牌塑造能力也日渐增强。

中国证券报：在猪肉业务方面，公司加快了对外合作的步伐，2015年以来取得哪些进展？

陈春花：2015年以来，公司在猪肉业务对外合作方面的进展很多。2015年4月，公司旗下的新希望六和食品控股公司在重庆宣布，与中国首家餐饮菜系非公募基金会——重庆胡晓华川菜文化基金会达成战略合作；2015年7月，公司宣布与法国科普利信集团在华展开猪肉全产业链合作项目；2016新年伊始，公司宣布与苏宁云商达成战略合作。作为合作的第一步，新希望六和旗下的美食体验终端“美好厨房”将落户苏宁云商。

中国证券报：2015年3月，公司的P2P平台“希望金融”上线，目前运营状况如何？

陈春花：希望金融主要搭建互联网金融平台，引入城市投资人的低成本资金，对接农村的各种金融资金需求，提高农村的融资放款效率，以金融为切入口实现城市反哺农村。2016年1月4日，平台的累计交易额突破8亿元。除了交易规模的快速增长，希望金融在用户规模、风控模型和产品创新等方面也实现了全面成长。截至2016年1月4日18:30，希望金融注册用户超过10万人，平台累计为用户赚取约1800万元的收益，并无一例逾期。希望金融已经形成了农业产业金融、农业供应链金融、农村消费金融和农业产业支付等四大业务方向。未来，希望金融将继续打造三农融资服务平台、三农理财事业平台、三农增值服务平台，形成农村互联网金融的生态闭环。

“福达计划”进展迅速

中国证券报：公司2013年开始推进的“福达计划”备受市场的关注，两年多来取得了哪些进展？

陈春花：福达计划是以服务养殖户为核心，覆盖了业务人员工作管理、养殖户信息、猪场管理、财务分析、养殖户培训等几乎所有养殖相关环节。从内涵来讲，福达计划包括福达在线、福达云养殖、猪福达、禽福达、云教育等

模块。目前，福达计划进展迅速，比如在云养殖方面，2016年即将推出福达云养殖的移动端APP；再比如在云教育方面，2014年养猪大学率先成立，2015年8月养禽大学成立，开始为企业培养养猪、养禽标准化操作技能人才，同时面对行业向养殖农民工赋能，输出标准化产业工人，提供标准化养殖相关解决方案。

中国证券报：在猪肉业务方面，公司加快了对外合作的步伐，2015年以来取得哪些进展？

陈春花：2015年以来，公司在猪肉业务对外合作方面的进展很多。2015年4月，公司旗下的新希望六和食品控股公司在重庆宣布，与中国首家餐饮菜系非公募基金会——重庆胡晓华川菜文化基金会达成战略合作；2015年7月，公司宣布与法国科普利信集团在华展开猪肉全产业链合作项目；2016新年伊始，公司宣布与苏宁云商达成战略合作。作为合作的第一步，新希望六和旗下的美食体验终端“美好厨房”将落户苏宁云商。

中国证券报：2015年3月，公司的P2P平台“希望金融”上线，目前运营状况如何？

陈春花：希望金融主要搭建互联网金融平台，引入城市投资人的低成本资金，对接农村的各种金融资金需求，提高农村的融资放款效率，以金融为切入口实现城市反哺农村。2016年1月4日，平台的累计交易额突破8亿元。除了交易规模的快速增长，希望金融在用户规模、风控模型和产品创新等方面也实现了全面成长。截至2016年1月4日18:30，希望金融注册用户超过10万人，平台累计为用户赚取约1800万元的收益，并无一例逾期。希望金融已经形成了农业产业金融、农业供应链金融、农村消费金融和农业产业支付等四大业务方向。未来，希望金融将继续打造三农融资服务平台、三农理财事业平台、三农增值服务平台，形成农村互联网金融的生态闭环。

康恩贝集团拟减持4000万股金圆股份

□本报记者 王维波

根据公告，康恩贝集团本次减持目的是自身发展的资金需求，减持方式是集中竞价交易、大宗交易和协议转让等，其中，三个月内通过证券交易所集中竞价交易减持股份的总数，不超过公司股份总数1%。

公告表示，康恩贝集团已严格履行相关股份锁定的承诺，未有违反承诺情况。

威创股份拟拓展幼教产业布局

□本报记者 蒋洁琼

威创股份2月17日晚公告称，公司全资子公司威成教育拟以现金4200万元分别受让丁玉民、徐园所持艾乐教育注册资本68万元、142万元，占增资后艾乐教育注册资本的23.60%；并以现金1800万元向艾乐教育增资认购艾乐教育新增的90万元注册资本，占增资后艾乐教育注册资本的10.11%；共计获得艾乐教育33.71%股权。公司股票将于2月18日复牌。

艾乐教育成立于2013年，是一家中高端幼儿园提供一体化系统解决方案的服务商，主要为幼儿园提供包括品牌授权、教师培训、装修设计、招生招聘、宣传推广等支持服务和基于提供服务的幼儿园所进行的家庭端开发业务（家园共育、亲子游、家庭教育等）以及衍生的互联网垂直教师招聘（如E师帮）等服务。

艾乐教育目前的收入包括五大部分：连锁幼儿园品牌授权使用费、区域代理加盟费、品牌管理使用费、物资销售收入以及艾童会软件收入。艾乐教育以自有资金出资810万元，占注册资本的81%；启迪教育出资190万元，占注册资本的19%。

公司表示，投资成立启迪威创的目的有两方面：一是推动幼教行业业内人士的市场化，提升行业人才素质，引领行业发展，推动幼教人才升级进而提升中国学前教育水平和产业效率；二是通过资本力量，孵化幼教生态圈的早期创业项目，通过孵化服务和项目投资获取收益的同时助力行业升级。

中来股份拟投资太阳能电池项目

□本报记者 王维波

中来股份2月17日晚公告称，公司拟以35.76元/股的发行价格，向林建伟、林峻、陶晓海和上海易津财宁投资中心（有限合伙）四名投资者非公开发行A股股票不超过4251万股，募集资金总额不超过152015.76万元，扣除发行费用后将用于年产2.1GW型单晶双面太阳能电池项目及补充流动资金。公司股票2月18日复牌。

年产2.1GW型单晶双面太阳能电池项目拟投入募集资金135000万元，通过公司全资子公司泰州中来光电科技有限公司具体实施。根据可行

性报告，募投项目全部建成达产后，可获得较好的经济效益，财务内部收益率36.15%（税后），税后静态投资回收期为45.9年（含建设期）。

公告显示，林建伟为公司控股股东、实际控制人，担任公司董事长、总经理，本次发行构成关联交易。所有发行对象均以现金方式认购。

中来股份拥有领先的太阳能电池背膜技术及完整的组合产品解决方案。本次募集资金的投入使用，将进一步增强公司的资本实力，提升公司的资产规模和盈利能力，改善财务状况，降低财务风险，有利于实现公司将产业链延伸至N型单晶太阳能电池领域。

海康威视去年净利增25%

□本报记者 蒋洁琼

海康威视2月17日晚披露2015年度业绩快报称，公司去年实现营业收入253.28亿元，较上年同期增长46.97%；实现净利润58.43亿元，较上年同期增长25.23%。

公司表示，公司2015年度业绩

与上年同期相比增长的主要原因为：报告期内，公司所处行业应用持续扩展；同时，公司依托领先的技术创新能力、完善的产品开发体系和日渐增强的国内外营销网络，以及一体化的行业解决方案能力，在国内及海外市场继续保持了良好的发展势头。

太极集团拟出资设眼科医院

□本报记者 任明杰

太极集团2月17日晚公告称，公司拟与四川成都中医大资产管理有限公司、成都银海启明医院管理有限公司、西藏诺迪康药业股份有限公司、成都富润德投资有限公司、天津诺辉康鸿医药科技合伙企业、四川铁马物流有限公司等6家法人共同出资设立成都中医大银海眼科医院股份有限公司。眼科医院注册资本6066万元，其中，公司出资5399.35万元，以每股4.945元的价格认购1091.88

万股，占眼科医院注册资本的18%。

公司表示，眼科疾病已经成为增长最为迅速、危害最为广泛的疾病。眼科疾病的患病率和发病率持续升高，为眼科学科的发展带来了前所未有的挑战和机遇。充分利用成都中医药大学中医眼科资源优势，依托成都中医药大学眼科重点学科团队建立集医、教、研于一体，以市场为导向，多种经济形式并存的国内一流、国际知名的专科性医院，有利于公司做大做强健康产业，实现多元化盈利，增加新的利润增长点。

格力电器获广东省科技进步一等奖

□本报记者 常仙鹤

日前，广东省省委、省政府召开全省创新驱动发展大会，表彰2015年度广东省科学技术奖励项目。其中，格力电器等单位联合研发的“双级高效永磁同步变频离心式冷水机组”获得广东省科学技术进步一等奖。这是格力继2014年度获得广东省科学技术奖特等奖（获奖项目为：新型高效磁阻变频压缩机的研发及应用）后的又一殊荣。

格力的技术人员表示，过去几十年，离心机核心技术一直为外资品牌所垄断，而格力研发出的全球首台“双级高效永磁同步变频离心式冷水机组”，其满负荷性能系数COP超过国家一级能效水平的10%，性能超过国际主流产品。该项

目具备完全自主知识产权，申请专利过百项。相比普通冷水机组，格力双级高效永磁同步变频离心式冷水机组节能可达40%。

按JARN统计数据，2011年离心机销售数量是4725台，按照平均每台机组2285kW的制冷量，全年运行2500小时进行计算，如果20%采用高效直连变频离心式冷水机组，则每年节电约2.52亿度电，约合10万吨标煤，减少约25万吨CO₂排放量。

科泰电源股东违法减持被处罚

□本报记者 王维波

科泰电源2月17日晚发布公告称，公司股东科泰控股有限公司及董事严伟立近日收到中国证监会《行政处罚决定书》，中国证监会依据《中华人民共和国证券法》的有关规定，对科泰控股违法减持未披露行为进行了立案调查、审理，本案现已调查、审理终结。

依据《证券法》第一百九十三条第二款、第二百零四条的规定，中国证监会决定：责令科泰控股改正，在收到行政处罚决定书之日起3日内对超比例减

持情况进行报告和公告，并就超比例减持行为公开致歉；对科泰控股超比例减持未披露及限制期内转让行为予以警告；同时对科泰控股直接负责的主管人员严伟立予以警告；对科泰控股超比例减持未披露行为处以40万元罚款，对限制期内转让行为处以270万元罚款，合计罚款310万元；对科泰控股超比例减持未披露行为，对其直接负责的主管人员严伟立处以20万元罚款；对科泰控股限制期内减持行为，对其直接负责的主管人员严伟立处以20万元罚款，合计罚款40万元。

经查明，科泰控股存在以下违法

事实：截至2014年7月1日减持前，科泰控股持有科泰电源已发行股份的52.58%。2014年7月1日至2015年5月25日期间，科泰控股通过大宗交易累计减持“科泰电源”1400万股，占已发行股份的5.9375%；其中，在2015年5月22日减持后，科泰控股减持比例达到科泰电源已发行股份的5%，但未及时向中国证监会和深圳证券交易所提交书面报告，也未通知上市公司并予以公告，并于2015年5月25日继续减持。科泰控股减持“科泰电源”5%以后，违法减持的股份数为300万股，违法减持金额为5,391万

元。科泰控股的上述行为违反了《证券法》第三十八条、第八十六条第二款的规定，构成《证券法》第一百九十三条第二款和第二百零四条所述的违法行为，对上述行为直接负责的主管人员为严伟立。

科泰控股就本次违规减持公司股份的行为向公司全体股东及广大投资者表示诚挚的歉意，表示今后将加强对相关法律法规的学习理解，严格按照法律法规的要求，规范自身行为，及时、真实、准确、完整地履行信息披露义务，避免此类事件的再次发生。

绍兴发布印染行业升级方案

□本报记者 张玉洁

近日，绍兴市政府印发《加快印染产业提升促进生态环境优化工作方案》，提出紧紧围绕打造现代产业集群目标，综合运用法律、经济、技术、行政等多种手段，两年内促进印染产业实现质的跃升。其中，加紧制定行业地方标准、设立产业基金、鼓励企业通过兼并重组做大做强、积极培育上市公司以及加强环境监测等任务和目标均被写入到方案中。

绍兴市柯桥区印染产能约占全国的三分之一。根据《方案》安排，2016年

时鼓励社会资本和金融资本参与产业基金，进一步增强对印染产业转型升级的支持力度。

印染行业将列入市、县两级企业投资项目负面清单，严格项目审批，同时开展非法产能专项整治。印染行业还将面临更加严格的环保监测。《方案》提出，将加大印染企业在监测力度，强化节能减排工作。全面实施废水废气固废“三凡三必”措施，即凡产生必收集、凡收集必处理、凡处理必达标。

产业集群建设也在迅速推进之中。绍兴市此前已经开始将印染企业集中于滨海工业区。《方案》提出，2017年底前

完成所有印染企业向集聚区搬迁集聚或就地提升工作，个别企业因土地落实、建设周期等原因可适当延后至2018年。其中，柯桥区除滨海工业区提升区外的所有印染企业，将向滨海印染产业集聚区转移。

行业人士指出，企业一方面将在减排方面投入大量成本，而扩大产能又依赖于获得更多的排污权，综合生产成本的上升将为进一步加速行业落后产能出清。另有市场分析人士认为，在行业减排升级的背景下，龙头企业有望获得更多的市场份额，如航民股份将受益于行业产能集中。

借势“互联网+” 筑想科技掘金建筑大数据

□本报记者 费杨生 实习记者 彭扬

“我们的客户一头是开发商，筑想科技帮助他们打造产品标准，做成标准应用平台；另一头客户是供应商，是我们的数据支持方，可满足开发商的各类建筑建材需求。”上海筑想信息科技股份有限公司（835602）董事、总经理蔡婷说，筑想科技是房地产“互联网+”融合的典型案例，通过大数据应用平台，可推动建筑建设全过程管理模式变革，推动整个建筑建设产业链互联网化的升级。

引领建筑信息化

2016年1月，筑想科技挂牌新三板市场。蔡婷介绍，筑想科技利用CPC（采

购咨询云平台）实现了建筑上下游产业链大数据应用对接，利用CPA（产品标准应用平台）为建筑建设全过程提供SAAS（软件即服务）服务，通过产品决策系统、计划与时间管理系统、采购与供应链管理系统等数据库产品，实现地产企业高层“定决策”、中层“做计划”、基层“工作台”的三位一体整体解决方案。

想象空间大

“现在布局1800家公司，如果他们每年花一万，总共就是1800万元。而且，他们后面还有一大堆的供应商。未来，这个平台有很多延展性。”作为筑想科技的控股方，易居中国董事局主席周忻认为，筑想科技的想象空间大，采购平台、SAAS系统领域新的产品研究、建材供

应链等都有广阔的发展空间。

筑想科技所处的建筑信息化数据处理分析行业处于幼稚期和成长期的过渡阶段。2007年以来，我国房地产信息化领域的市场规模呈现高速增长的态势，自2007年-2014年复合增长率为23%。

有券商机构称，目前涉及该领域的公司主要为建筑工程信息咨询服务公司、软件公司、部分房地产开发企业和建筑材料供应商，行业内部产品差异巨大。这些公司都不同程度地存在无法将建筑与软件进行高效融通、提供针对性解决方案等问题。而筑想科技是行业内为数不多能够将标准化、定制化服务流程落地的公司。

格力电器获广东省科技进步一等奖

□本报记者 常仙鹤

日前，广东省省委、省政府召开全省创新驱动发展大会，表彰2015年度广东省科学技术奖励项目。其中，格力电器等单位联合研发的“双级高效永磁同步变频离心式冷水机组”获得广东省科学技术进步一等奖。

这是格力继2014年度获得广东省科学技术奖特等奖（获奖项目为：新型高效磁阻变频压缩机的研发及应用）后的又一殊荣。

格力的技术人员表示，过去几十年，离心机核心技术一直为外资品牌所垄断，而格力研发出的全球首台“双级高效永磁同步变频离心式冷水机组”，其满