

# TCL集团拟7.95亿元回购公司股份

□本报记者 王荣

TCL集团(000100)7月1日晚公布关于首期回购公司部分社会公众股份的预案,公司拟以上限10.05元/股,资金上限为7.95亿元,回购公司发行股份。若全额回购,预计可回购不少于7910万股,占公司总股本约0.65%。

回购期限自股东大会审议通过回购股份方案起不超过6个月。回购股份的价格上限,由公司董事会通过本次回购预案决

议前30个交易日公司股票平均收盘价6.70元的150%,即10.05元。回购公司股份的资金来源为公司自有资金。

公司称,经综合考虑公司的经营状况、财务状况与发展战略,为维护投资者利益,特制定以下股份回购计划的长效机制:首期股份回购的期限自股东大会审议通过首期股份回购方案起不超过6个月;第二期不晚于2017年6月30日推出,回购的期限自股东大会审议通过第二期股份回购方案起不超过12个月。公司首期回购股份资金

总额的上限为公司2014年度净利润的25%,即首期回购股份资金上限为7.95亿元,资金来源为公司自有资金;满足第二期股份回购价格的条件下,公司第二期回购股份资金总额的上限为公司2015年度归属于上市公司股东的净利润的25%。

公司称,TCL集团自上市以来,不断推动产品品质改善、资产与运营效率提升、结构优化与产品升级,实现了较好较快的发展。近年来,公司通过一系列的资本投入,使华星光电的技术水平和盈利水平达到了业

内领先。2014年,公司启动了以“双+”战略转型,推动公司建立“产品+服务”的新盈利模式,公司未来的规模与业绩增长具有较高的确定性。对公司的股份进行回购,有利于增强公司股票长期的投资价值,维护股东利益,提高股东回报,构建长期稳定的投资者群体,推动公司股票价值的合理回归。

本次公司回购股份的方式为通过深圳证券交易所交易系统以集中竞价交易方式回购公司股份。回购的股份将予以注销,从而减少公司的注册资本,并提升每股收益水平。

## 计算机行业中期业绩预告六成报喜

□本报记者 王荣

“互联网+”战略、“互联网+”行动计划的实施,令计算机行业公司站上资本市场的风口。尽管近期行业内个股随大盘调整股价出现大幅下挫,但据中国证券报记者通过Wind系统对一季度业绩报告进行梳理,在145家计算机行业上市公司中,有56家公司对中期业绩进行了预估,其中有31家公司预计今年中期业绩将持续增长,另有1家扭亏为盈。

### 近六成预喜

中国证券报记者通过Wind系统梳理一季度业绩报告发现,145家计算机行业上市公司中,56家公司对中期业绩进行了预估,业绩预喜公司占比近6成。其中,预告中期业绩增长60%以上的公司有七喜控股、二三四位、联络互动、科大讯飞、千方科技、银之杰等。这意味着计算机行业将延续一季度的良好表现。

一季度,计算机板块业绩增速同比明显提高。除去今年上市的信息发展、华铭智能、四方精创、金桥信息、康拓红外5家公司,剩余140家公司今年一季度实现净利润累计达315689万元,同比增长39.97%。

根据工信部统计数据,在计算机行业中,软件子行业的发展速度最快,计算机制造子行业增速相对较慢。数据显示,2015年1~4月,计算机制造业主营业务收入累计达到7058亿元,同比增长3.76%;软件行业收入累计达到12146亿元,同比增长16.70%。分具体业务来看,软件产品收入同比增长15.4%,其中信息产品增长17.6%;信息技术服务收入同比增长17.4%,占全行业比重51.1%,其中运营相关服务(包括在线软件运营服务、平台运营服务、基础设施运营服务等在内的信息技术服务)收入增长18.9%;电子商务平台服务(包括在线交易平台服务、在线交易支持服务在内的信息技术支持服务)收入增长22.3%。

### 积极寻求转型

7月1日晚,二三四五对半年度业绩预告进行了修正。公司预计上半年实现的净利润由此前的“盈利1.24亿元至1.37亿元”,向上修正为“盈利1.81亿元至1.88亿元”,比上年同期增长600%至630%。

计算机行业上市公司中期业绩预喜情况

证券简称	2015一季营收(万元)	同比(%)	2015一季净利润(万元)	同比(%)	截至7月1日今年股价涨幅(%)	PE(TTM)	业绩预告摘要
银之杰	9264.67	305.08	503.44	244.21	254.78	1085.23	净利润可能较上年同期相比大幅增加
久其软件	4929.10	44.43	-1422.46	-12.61	78.45	127.45	净利润约100万元~1000万元
科大讯飞	40610.64	55.04	6658.66	30.83	97.59	107.43	净利润约11679.43万元~17519.15万元,增长0.00%~50.00%
远光软件	20829.57	7.03	3833.60	48.15	44.49	65.36	净利润约11763万元~15292万元,增长0.00%~30.00%
二三四五	32354.39	207.51	6306.86	431.13	119.01	192.25	净利润约12380.02万元~13669.6万元,增长380%~430%
博彦科技	41362.04	27.36	7585.58	212.41	165.84	63.30	净利润约12835.1万元~15035.41万元,增长75.00%~105.00%
联络互动	12268.96	208.92	5975.79	-1488.32	239.42	153.09	净利润约13000万元~14000万元,增长128.61%~146.20%
启明信息	19293.30	22.89	101.87	31.59	73.03	915.21	净利润约130万元~190万元,增长1.08%~47.73%
海康威视	428794.68	65.26	10446.19	52.14	93.66	34.65	净利润约205146.19万元~235538.22万元,增长35%~55%
汉邦高科	6369.18	4.25	-461.07	-61.11	250.92	99.19	净利润约2108万元~2424万元,增长0%~15%
神思电子	8984.16	128.90	1327.58	495.80	213.86	74.76	净利润约2289.28万元~2689.28万元
华铭智能	4443.39		378.97		153.41	69.11	净利润约2340.00万元~2860万元
辉煌科技	7217.09	36.02	400.28	-7.40	23.87	80.61	净利润约2366.37万元~3076.28万元,增长0.00%~30.00%
捷顺科技	7281.66	15.67	215.59	-200.41	113.05	104.09	净利润约2571万元~3343万元,增长0.00%~30.00%
中海科技	12905.62	-11.54	1651.71	6.55	50.82	128.01	净利润约3026.89万元~3632.27万元,增长0.00%~20.00%
索菱股份	18102.28	1.42	1519.99	7.38	232.10	100.51	净利润约3231.59万元~3554.75万元,增长0%~10%
广电运通	69746.87	27.35	17038.65	8.57	44.38	34.50	净利润约32505.57万元~42257.25万元,增长0.00%~30.00%
七喜控股	9996.60	22.62	105.58	扭亏	87.40	423.10	净利润约350万元~500万元,增长401.07%~615.82%
东华软件	95241.12	7.60	16663.37	10.40	47.44	38.10	净利润约35357.1万元~45964.23万元,增长0.00%~30.00%
达实智能	27485.93	41.56	1744.85	41.26	38.13	92.76	净利润约4147.43万元~4785.50万元,增长30.00%~50.00%
荣之联	24608.44	-14.12	656.35	-48.11	84.06	128.68	净利润约4906.37万元~6378.28万元,增长0.00%~30.00%
四维图新	28597.98	43.85	3051.50	4.09	102.04	229.68	净利润约5865.83万元~7625.58万元,增长0%~30%
中科金财	18230.50	-20.09	1904.00	361.33	248.97	283.45	净利润约6214.78万元~7694.49万元,增长110.00%~160.00%
浩云科技	7064.73	45.12	-1220.85	-14.74	282.28	117.54	净利润约740.36万元~810.87万元,增长5%~15%
千方科技	32963.79	531.84	4576.63	-692.63	50.37	67.80	净利润约9505.97万元~12098.51万元,增长10.00%~40.00%
创业软件	6938.40	3.02	222.37	110.25	821.25	259.49	净利润增长0%~15%
高伟达	13453.90	56.97	375.77	-188.68	486.06	171.00	净利润增长0%~20%
拓尔思	2262.22		792.09		345.91	113.89	净利润增长10%~25%
旋极信息	8711.63	57.04	172.40	25.45	-2.71	173.33	实现扭亏为盈

数据来源:Wind资讯

制表/王荣

年其已经转让了手机业务。公司董秘颜新介绍,公司在摆脱发展前景不佳的传统业务之后,经营压力显著减小,公司资产质量优良,为公司转型创造了良好的物资条件。目前公司正因重大资产重组事项而停牌。而2013年、2014年,公司曾多次公告涉足LED、手游及智能穿戴等领域。

### 进入内部分化

招商证券分析师指出,计算机行业处于技术(带来商业模式创新基础)、应用、并购三大新周期的叠加中,作为互联网+新经济的代表会始终处于风口浪尖。

因财务数据相对滞后,计算机行业此前的上涨主要体现为估值提升。伴随着近期大盘调整,在估值风险积聚、前期获利盘众多等因素作用下,计算机行业公司股

价大幅下挫。以7月1日收盘后股价统计,计算机板块中有132家公司的动态市盈率超过50倍,其中97家公司动态市盈率超过100倍数。招商证券分析师认为,接下来,计算机行业个股走势将进入内部分化阶段,逐渐回归到利润表的关联性上来,业务数据的可验证性将成为推动股价的主要动力。

整体来看,目前计算机行业业绩表现要好于A股总体水平。当然,未来各公司业绩发展空间还是要看自身在技术、应用、并购方面的作为。广发证券分析指出,计算机行业内拥有技术、数据或入口资源壁垒的细分领域龙头更具优势。在技术、资源和商业模式几种要素中,技术是最难以从其他两种方式转换来的,以技术为基础的公司应能走得更远。

## 际华集团拟定增80亿元转型“互联网+”

□本报记者 欧阳春香

际华集团7月1日晚公告,公司拟以不低于11.06元/股的价格非公开发行不超过7.2亿股,募资不超过80亿元,扣除发行费用后的募集资金净额将用于际华集团终端市场网络建设项目、重庆际华园目的地中心项目一期二阶段等际华园6个项目以及补充流动资金。公司股票7月2日复牌。

### 投入终端市场网络建设

募集资金中,19亿元拟用于际华集团终端市场网络建设项目,41亿元拟投入重庆际华园目的地中心项目一期二阶段、际华园长春目的中心一期项目二阶段、际华园中、西安、咸宁、清远等6个项目,20亿元拟补充流动资金。

其中,际华集团终端市场网络建设项

目主要由三部分构成:研究总院实体化建设、终端销售渠道建设项目以及补充流动资金。际华研究总院实体化建设由中国、美国、欧洲三个研发设计中心组成,共享研发设计成果并通过际华集团相关产业链转化为产品。

际华集团称,终端销售渠道建设项目,线上将搭建大型集成型电商平台,面向所有际华集团客户提供信息和服务。该平台主要由“JH1912”、“际华企业客户”和“际华园”三个模块组成。线下将通过购置以及租赁商业中心铺面的形式共开设500家“JH1912”实体店,其中,购置100家,租赁400家。

际华园项目拟在中国创建具有时尚、休闲、健康、环保特征的现代生活服务体验中心及网络。该项目主要由三个部分构成:购物中心、室内运动中心、酒店和特色餐饮服务以及相关配套的休闲服务设施。

另外,公司拟通过补充流动资金,满足公司转型发展及规模不断扩张对营运资金的需求,提高公司资源配置效率,为公司健康持续发展提供保障。

### 构建“O2O空间”平台

际华集团是国内职业装、职业鞋靴、纺织印染及防护装备类龙头企业。实业+互联网是纺织服装行业转型大趋势,国内纺织服装上市公司如报喜鸟、海澜之家等目前均纷纷转型互联网。

按照际华集团“强二进三”整体发展战略,公司着力推进由制造业向制造服务业转型,由生产经营向品牌运营转型,由第二产业向第二、第三产业协同发展的战略布局。

际华集团拟深化开展“终端市场网络建设”项目,采用“互联网+”的模式,实现际华集团产品和服务的整体上线,与线下

销售终端拓展相结合,构建“O2O空间”平台,全方位提升消费者体验,满足消费者需求。

公司自2013年推出“JH1912”品牌,开拓终端零售环节。“JH1912”品牌采用“互联网+”模式搭建销售模型,线上搭建网上展示购买平台,线下在中国购置和租赁店铺开设直营店,在美国和欧洲租赁店铺开设直营店自主经营,通过深入研究店铺选址、建立不同地区的单店模型,快速延伸线下展示及销售渠道。

际华集团表示,在终端市场建设方面,此次发行将有利于公司建立自主品牌营销渠道,强化“强二”战略的落实,提高竞争能力;在际华园项目建设方面,此次发行将加快落实“进三”战略,有利于加快推动际华园项目为代表的全国综合性商业服务业战略布局的进程,将会为全体股东带来更好的投资回报。

## 黑龙江向6家民企发放宽带接入试点牌照

苏宁云商、网宿科技、亿阳信通等入围

□本报记者 李巍

黑龙江省通信管理局日前宣布,批准第一批6家民营企业宽带接入网试点申请,这6家企业分别是苏宁云商、网宿科技、华通普球通信、黑龙江省新世联、亿阳信通和黑龙江省公众信息产业有限公司。

黑龙江省哈尔滨市是国家工信部关于开展宽带接入网业务开放试点城市之一。

根据黑龙江省通信管理局的批复文件,苏宁云商将在运营架构搭建完毕的基础上,结合自身的基础设施资源,逐步拓展市场;同时将以门店为中心,依托现有网络资源,逐步向周边社区和楼宇渗透;以宽带网速提升为业务着手点,将宽带接入能力提升到每户20M以上,并根据用户安装率的提升,逐步对宽带接入网络进行扩容。据苏宁哈尔滨大区总经理余磊透露,试点期间,预

计将投资接入网约1300万元,宽带接入端口达到5.9万个。

就在一周前,江苏省通信管理局正式发文,同意苏宁云商等在南京市范围内开展宽带接入网业务试点。苏宁通讯公司总