



华宝添益 单日天量成交1450亿

6月24日,沪指再现“深V”反转行情,跌破4600点后再度收复失地,盘终收涨2.48%。在纠结的市场情绪之下,沪深两市出现单日成交逾千亿的产品,被称为“场内余额宝”的场内最大货币基金——华宝添益单日成交1450亿元,超越历史上所有个股、基金、权证等交易型产品,创下沪深两市的单日单产品成交最高纪录。

Wind数据显示,华宝添益1450亿元的单日成交,在当日沪深两市总成交额中占比逼近10%,相当于同日沪深两市成交最大个股中国中车的7.83倍。华宝添益上市以来日均成交73.8亿元,2015年以来日均成交170亿元,均远超两市所有个股、基金,成为名副其实的“流动性之王”。

市场人士认为,华宝添益创下天量成交的原因主要来自三方面:第一,巨量打新资金汹涌回流,交易所回购利率又维持在2%以下的极低水平;第二,A股巨震,近一周主要股指多次演绎“深V”走势,资金搬家求避险,转向场内货币基金这类低风险工具,24日华宝添益二级市场受买入资金推升呈现高溢价;第三,华宝添益具有的“T+0回转”交易机制,向来都是交易型产品的流动性法宝,且其不设申购赎回上限,资金出入无阻碍。三重因素叠加,造就场内投资者保证金管理的巨大需求。

华宝添益的首要功能是低门槛的保证金额管理。其在一级市场可申购赎回,二级市场可如股票买卖,买卖提供比申赎更高效参与和退出途径:买入华宝添益当日即开始计算收益,卖出华宝添益即刻可买股票,在实现与股票无缝衔接的前提下,提供约十倍于活期存款收益的货币基金收益。今年一季度末,华宝添益以346亿元的规模牢踞场内最大货币基金之位,6月23日最新规模超过400亿元。(徐金忠)

东方新价值发售

东方基金旗下东方新价值混合型证券投资 基金将于6月25日至6月30日公开发售。在此期间,投资者可通过中国农业银行、东方基金直销柜台、网上交易平台等渠道进行认购。

根据公告,东方新价值的投资策略是,根据资本市场实际情况对大类资产比例进行动态调整,力求有效地回避证券市场的系统性风险,同时,以专业的研究分析为根本,挖掘市场中有潜力的投资标的和被低估的投资品种,获得基金的长期稳定增值。

据了解,东方新价值还将积极参与一级市场股票申购增厚收益。今年以来,新股发行数量剧增、新股发行结构优化,这使得市场参与新股申购的热情高涨。通过综合评价基金公司过往打新基金数量、获配次数等多项指标,东方基金的打新能力较强,被认为处于第一阵营。(倪铭娅)

兴全新视野今提前结募

兴业全球基金推出的公募新产品——兴全新视野灵活配置型基金本周刚一开卖即遭到“哄抢”。为保护投资者利益,保障基金平稳运作,兴业全球基金最新发布公告称,兴全新视野将于6月25日提前结束募集,而原定募集截止日为7月10日。

兴全新视野基金是一只发起式的灵活配置混合型基金,由明星基金经理、兴全副总经理兼投资总监董承非担纲。兴全新视野创新之一在于仓位灵活:股票投资仓位为0-95%、债券0-100%、权证0-3%、资产支持证券0-20%、股指期货0-10%、债券回购0-40%,也可投资法律法规和证监会允许的其他金融工具。

“兴全新视野的最大特点即‘灵活’,类私募运作,可以说在目前的公募产品中,这是一只在法律许可投资范围内灵活运用足额的基金。”董承非表示,2008年虽然判断对市场大趋势,但受制于投资工具的不足,仅能做到尽可能少赔钱;但随着更多金融工具的出现和成熟,完全可以通过灵活操作,实现在市场下跌时也赚钱,专业投资者今后在投资中的优势会越来越明显,市场的不成熟将提供出更多的获利机会。(黄淑慧)

国金通用： 震荡未改牛市本色

国金通用基金认为,目前市场处于区间震荡阶段,向上仍存在压力,向下亦有支撑,但趋势上未来仍仍有上开空间。

从实体经济层面看,最新公布的5月份经济数据显示,实体经济虽有企稳迹象,但仍然较为虚弱,对市场的支撑力度仍有限。从政策层面看,市场习惯已有的政策节奏,政策影响力度在减弱。流动性方面,较为疲弱的经济形势要求货币政策仍将处于比较宽松的状态。国企改革、转型、成长等方面热点仍将不断出现,这些领域将继续成为流动性的突破口,相关个股还会比较活跃。此外,对下半年经济企稳复苏的预期依然存在,形成对市场向上的支撑力。

上周的市场表现已经展露疲态,整个盘面的热点比较散乱,缺乏持续性的主题,市场方向不明确。究其原因,主要在于各类热点主题短期内涨幅过大,转型、成长类公司市值增长太过迅速。市场缺乏新的热点积聚人气。

后续来看,支撑市场的各项因素并未发生变化,市场仍将保持向上趋势。新兴产业继续受到政策以及实体经济转型需求的支持,国企改革的大幕正在徐徐拉开。如果下半年经济企稳复苏,周期类行业或将迎来一波行情。(徐文擎)

互联网+ 创新发酵

创新红利拓宽证券业发展空间

□本报记者 朱茵

随着一年一度的创新大会召开在即,各家证券公司的创新举动也在不断深入,目前股权众筹、互联网金融、衍生品、场外市场等多个方面都呈现繁荣发展,业内预期,创新红利仍将拓展行业的发展空间。

互联网创新业务延展

“券商创新大会预计7月中旬召开。”业内人士透露,今年券商创新大会不同以往的是,大会重点将是制度创新、互联网创新,包括券商向互联网金融转型之后的发展方向和目标,以及如何通过制度的重建、技术的创新、管制的放松来实现更好的在线金融服务。业内人士预计,这次大会可能会明确行业发展三年战略规划,并由此推出一些创新政策。

目前获得试点资格的55家券商互联网业务可谓“百花齐放”,例如最近国金证券设立互联网证券分公司、上海证券交易所与华宝证券就场内基金场外投资服务业务创新试点签署业务合作协议,共同推动场内基金“互联网+”创新。上交所副总经理谢玮表示,场内基金场外投资服务业务创新试点是对互联网客户参与交易所场内基金交易方式的创新,也是上交所支持券商利用“互联网+”进行业务创新的具体举措。未来上交所将继续研究支持行业“互联网+”的各类举措,充分发挥场内产品的优势,鼓励证券公司顺应时代发展,积极借助互联网,对传统经纪业务模式和服务方式进行创新,进一步推动行业互联网证券业务发展。

据悉,华宝证券将很快向市场推出以“易富宝”为品牌的场内基金场外投资服务。为了确保业务运行的安全、透明,华宝证券将向上交所及相关自律监管机构报送所有客户账户的持仓数据、交易数据和资金划转数据。上交所及相关自律监管机构将通过建立数据信息对比、监控机制,强化对华宝证券的自律管理。该业务的推出将实现上交所场内货币基金在互联网上的便捷申赎,充分发挥场内交易型基金兼具申赎和二级市场交易选择的优势,丰富场外投资者的投资体验;同时进一步拓展证券公司市场服务功能,充实行业互联网证券业务内容。

股权众筹将加速发展

券商互联网业务不再像去年一样只集中于非现场开户,还瞄上股权众筹。最近光大证券已与网易旗下电商优佳、海航旅游集团签署合作框架协议,合资设立互联网+公司,主营业务为众筹及其他互联网金融业务。中原证券做了首单互联网股权众筹项目伟恒生物,太平洋证券正在积极准备互联网众筹业务。

据悉,股权众筹管理办法9月底制定工作要点中再次明确提出支持股权众筹业务发展。

包括成立股权众筹专业委员会,探索股权众筹融资的自律管理。按照规划,要在9月底之前制定出股权众筹融资自律管理办法。2014年12月,证券业协会发布《私募股权众筹融资管理办法(试行)(征求意见稿)》,将对股权众筹给予政策支持。

根据监管部门整体工作安排,制定私募众筹业务自律规则,规范私募股权众筹平台的投资者适当性管理、项目核实、资金划付、股权簿记等相关服务,不断加强私募股权众筹平台的制度建设和风险管理,促进股权众筹业务规范发展。支持互联网机构、报价系统为众筹业务发展提供“公共平台”服务。工作要点中还表示要完善众筹平台系统,制定发布业务指引,同步完善云柜台及中证柜台等配套设施建设,开展众筹业务。

国金证券副总裁石鸿昕：

抢筹投资牛人 MOM催生私募天使

□本报记者 朱茵

“对于优秀的投资人才,我们设立天使投资基金,初始会以1000万元的实盘规模来孵化。”国金证券副总裁石鸿昕透露。在牛市中除了争夺客户,优秀的投资经理更是稀缺资源,因此国金抢先一步,率先提出要做“私募的天使”。

券商暗战私募产业链

国内多家知名券商以吸引出色的私募为基础,打造券商特色的财富管理事业,例如海通、中信、国信、招商、申万、广发、华泰、华宝等证券公司都在积极打造自己的私募工厂。石鸿昕说,国金证券希望在这个产业链上再往上游拓展,用不同的子公司串联成真正意义上的“私募全产业链”——对于暂时不考虑创业,也没有强大资金召集能力的投资人才,国金创新投资用“私募天使投资基金”为他们提供一试身手的机会;对于下决心创业的“奔私”投资经理,私募梦工厂可以提供“种子基金”支持;周边支持方面,有国金道富的行政人服务;研究所的研究支持;营业部、国金通用财富等提供销售渠道;最后,国金创新投资还可以MOM基金的方式提供机构资金对接机会。

国金证券全资子公司国金创新投资有限公司率先提出的“私募天使投资人”的概念,在整个产业链条上在行业惯常作法上更早介入一步。石鸿昕表示,这一概念体现公司在这块业务上投入的人力物力和决心都很大。当前市场中,除了业绩优秀的公募基金经理、券商资管经理外,还有不少市场知名度不高的操盘

量化对冲将迎蓝海

随着新的期权工具的诞生,监管部门表示,“越来越多的券商开始为期权程序交易提供专业服务,并配以有效的风控系统,这将是期权市场未来发展的趋势。中、小型券商在现货市场现有劣势的情况下,可发挥自身优势,另辟蹊径,从而实现弯道超车。”

华宝证券总裁刘加海表示,步入股票期权的衍生品时代,量化对冲基金可以拥有更多的选择,同时也对券商的服务提出更高的要求。华宝证券提供一站式产品孵化服务,目前已经成立60亿元规模的种子基金,已投资几十家私募机构。

券商对程序化交易服务的核心在于优秀的订单系统、行情系统、基础环境;在于充分了解客户需求,做好客户适当性管理、风险控制。

国金证券副总裁石鸿昕：

高手、量化大牛以及擅长定增、新三板、另类投资等的优秀人才。国金创新投资推出的名为“私募天使人”的商业计划就致力于挖掘私募投资人中的“潜力股”。

具体而言,首先,国金创新面试投资人才的“天使考察团”由国金证券的高管、资深人力资源总监、资深投资经理、资深MOM投资经理等组成,是“非常值钱”的面试。其次,国金创新有一支专业的MOM投资团队,考察私募投资经理有一套独有的科学方法。

石鸿昕表示,对于通过面试入职国金创新,并能够不断证明自己能力的优秀投资人才,国金体系可以提供清晰的发展途径:第一步,提供自营盘1000万元投资权限;第二步,投资成立由投资经理自主命名的阳光私募产品;第三步,提供渠道和营销资源为其公开发行阳光私募产品提供帮助。第四步:如果这些投资人有志于创业,仍然有机会得到国金私募梦工厂的“种子基金”支持。

抢筹优秀投资人

据悉,目前“种子基金”的模式已经在券商行业悄然盛行,抢筹优秀投资人的长远效应引起业内的广泛关注。

一般私募投资经理会以自有资金或自筹资金在该券商的交易席位上运行产品,在一定时间之后(短则半年、长则一年),表现出色的私募产品将有机会获得该券商的种子基金,一般以MOM方式运作,中信、广发、海通都有种子基金,或者通过该券商的营业部向高净值客户募资(和第三方销售公司的盈利模式类似),取得双赢的结果。

优质的交易体验是券商吸引业内一大批专业投资者的基础。除了极致的交易系统,证券公司还为量化交易投资者提供产品设计、募集发行和运营支持等服务方案,助力量化交易投资者撬动收益杠杆、把握期权时代的机遇。5月份,证券公司期权经纪业务总成交量(不含做市商)排名揭晓,华宝证券、华泰证券、中信建投、国信证券、齐鲁证券等位居前五,市场份额分别为9.51%、8.47%、7.59%、5.99%、5.86%。其中,华宝证券实现弯道超车,从4月份排名第二跃升行业首位。

业内人士表示,一方面,现有的两融、股票质押回购等重资产业务,仍有进一步扩容空间;另一方面,新三板、衍生品等场外市场的繁荣,有助于券商的重资产业务多元化发展,创新红利有望继续提升行业估值。

MOM (Manager of Mangers) 模式,作为较为新兴的资产管理策略越来越被证券行业所重视,不同于基金产品的组合,这一投资理念是基于挑选若干投资经理并形成组合。业内普遍认为,券商做MOM产品具有一定优势,不仅由于有客户端的积累,同时由于其天然优势,能清楚把握私募的投资风格,通过MOM产品,券商可以筛选和培育出优秀私募投顾,未来也可以独立发行产品,对提升券商管理规模和交易量均有益处。

值得关注的是,国金创新的MOM和惯常的拼盘式MOM/FOF有较大不同。首先,国金创新MOM强调的是动静结合的投资方法,子基金在风控上也必须知行合一,否则子基金最快3个月就会调出组合;其次,子基金不单单是提供集团作战能力,更多的是作为不同大类资产配置的一部分,为了完成母基金的投资任务而设,因此,投资经理的风格稳定、操作始终如一就很重要。在石鸿昕看来,子基金好比每一块砖,母基金则是在砌墙;每一个子基金的存在都必须以保证母基金的风险收益比为前提。“在股票多头和量化投资的私募研究方面,国金创新MOM投资团队有积累、有绝活、有业绩。”石鸿昕显得非常有信心。

目前,国金创新MOM团队已经获得数家大型商业银行的信任,并在工商银行的定制型产品中取得了超出预期风险收益比的表现。“这类产品具有聚合机构资金的能力,将来也会向高净值客户开放。产品仅仅是载体,最终我们的愿景是成为经营信赖的机构。”石鸿昕表示,未来能够在MOM投资这一领域胜出的一定是诚信、靠谱、专业的管理人。

的具有创客精神的投研团队,用“创客”之心与持有人共襄。

围绕改革创新布局

中国证券报:具有“创客”之心的国泰基金如何看待当下市场?

周向勇:现在这个时点,大部分人看到的是牛市现象,但我们更关注的是牛市背后的深刻动因。观察2007年和当下两轮行情的差别就会发现,上一轮牛市中,投资主线就是围绕投资品展开的,契合当时的宏观大环境;而本轮的投资主线主要围绕转型创新和改革展开。所以,在看到泡沫的同时,一定不能忽视转型和改革背景下传统产业所蕴含的巨大机遇。毫无疑问,在国企改革、重组并购、互联网+等各种因素的刺激下,一定会出一批高成长性的、有企业精神的公司脱颖而出,实现跨越式发展。而我们专业机构的目的就是把这部分企业牢牢抓住。

接下来国泰基金储备计划中的5只基金基本上也都是围绕改革和创新这两点布局的,包括互联网+、大健康、农业、智能装备和央企改革。这几个主题有一个共同点,就是技术正在对医疗、农业、制作业等产业进行彻底的变革。从更大的政策角度,我们看到牛市背后真正的动力是产业的升级,是人的生产力的释放,是企业组织架构的深度裂变,以及带来的结构性的调整。

万和证券有限责任公司诚聘英才



万和证券有限责任公司(以下简称万和证券)成立于2002年,是经中国证监会批准设立的证券公司。公司注册地海口,注册资本5亿元人民币。公司现有4家股东,分别是国资委下属的深圳市远致投资有限公司、深业集团有限公司、成都投资控股集团有限公司和海口市市政办公用品服务公司。

为切实推进“一体两翼”战略,深圳市国资委资本运作平台公司——深圳市远致投资有限公司对万和证券成功实施了增资扩股,使万和证券具备了取得证券业务全牌照的资格,拉开了万和证券二次创业的序幕。

二次创业的万和证券,本着“万众瞩目、和行天下”的企业精神,将以市场化为导向,采取积极有效的市场化措施,实现公司快速发展。

- ◆首席经济学家兼研究所所长
- ◆北京、上海、西北、东北、河南分公司总经理
- ◆投资银行股权融资部、债券融资部、收购兼并部、新三板业务部、新三板做市部、资本市场部、行业研究部、质量控制部二级部门总经理
- ◆保荐代表人、投资银行熟手
- ◆资产管理部投资管理部、运营管理部二级部门总经理
- ◆资产管理部另类投资岗、产品设计岗、交易岗
- ◆研究所宏观研究员、策略研究员
- ◆经纪业务部投资顾问岗
- ◆信用交易部交易监控岗、产品推广岗
- ◆财富管理部产品创新岗、财富管理岗、机构理财岗
- ◆互联网金融部产品设计岗、技术研发岗
- ◆信息技术部系统运维岗、网络工程岗
- ◆风险管理部风险管理岗

工作地点:深圳(分公司除外)

任职要求:

符合证券公司监管要求;金融、法律、经济、财务、会计等相关专业硕士研究生及以上学历(经验丰富、业绩突出者其学历可为全日制本科);3年以上相关岗位工作经验;首席经济学家兼研究所所长要求具有卓越的研

究成果和行业权威影响力;

报名方式及详情:

(1)具体相关岗位招聘详见公司官网:www.wanhesec.com。

(2)请应聘者将相关报名资料发送至hr@wanhesec.com,邮件主题请采用“应聘岗位-姓名-性别-最高学历”形式。