

*ST二重主动退市股东会过关

本报记者 刘兴龙

在经历了要约收购失败的波折之后,*ST二重主动退市之路峰回路转。4月23日,股东大会审议通过了相关议案,公司将成为A股市场第一家主动退市的上市公司。**ST二重*透露,公司从上交所摘牌后,将申请在全国中小企业股份转让系统挂牌转让。

主动退市议案获通过

4月23日,*ST二重谋求主动退市的临时股东大会在四川德阳召开,这次决定上市公司命运的会议吸引了众多投资者的参与。统计显示,此次参加股东大会表决的股东和代理人多达377人,持有表决权的股份总数93071.3532万股,占公司有表决权股份总数的比例为84.18%。

投票结果显示,关于以股东大会方式主

动终止公司股票上市事项的议案有99.54%的股份投出了赞成票。如果剔除实际控制人,*ST二重持股5%以下股东中,有77.02%的股份支持主动退市方案。

从要约收购折戟,到此次获得多数中小投资者支持,*ST二重的股东在退市路径上此次达成了一致。中小投资者态度的变化,主要来源于要约收购与现金选择权的差异。**ST二重*此次召开的股东大会并不要求投资同票的投资者必须出售手中的股票,国机集团仅仅提供现金选择权。

*ST二重公告称,本次主动终止上市方案中,设计了投资者保护机制,国机集团将向包括异议股东在内的公司全体股东提供现金选择权。公司将通过上海证券交易所交易系统向全体股东提供平台申报实施其现金选择权。现金选择权行权价格为2.59元/股。

市场人士分析,股东大会批准主动退市

方案,不仅可以避免因强制退市,股价可能在交易期间大幅波动,还能让中小投资者选择是否继续持有*ST二重的股票。

此外,*ST二重表示,公司已按照《上海证券交易所股票上市规则》等相关法律、法规规定,进行了相关的信息披露并履行了主动终止上市的内部审议程序。**ST二重*正式向交易所申请撤回公司股票的交易。

市场人士指出,虽然*ST二重此次主动退市,是为了避免进入退市整理期造成股价的巨大波动,而被迫先走一步,但*ST二重的主动退市有望在A股市场上起到示范效应,有助于退市制度的进一步完善。

转至“新三板”交易

在退市之后,*ST二重的股票何去何从,是许多投资者关心的问题。**ST二重*表示,公司从上海证券交易所摘牌后,将申请公司股票在全国中小企业股份转让系统挂

牌转让。

之所以*ST二重管理层建议公司退市后申请在“新三板”挂牌交易,主要是考虑到“新三板”挂牌有利于增强公司股份的流动性。部分社会公众股东对公司重新上市具有预期,选择长期持有公司股权。“新三板”的交易制度为投资者在公司重新上市进度达不到预期时,提供退出渠道。

经过与有关方面沟通,在公司履行完毕必要的挂牌程序后,能确保在被上海证券交易所摘牌后的45个交易日内完成挂牌工作。

此外,为顺利完成公司在全国中小企业股份转让系统挂牌,根据《全国中小企业股份转让系统两网公司及退市公司股票转让暂行办法》和《全国中小企业股份转让系统退市公司股票挂牌业务指南(试行)》规定,公司经理层已聘请中信建投证券股份有限公司作为公司主办券商,协助公司办理相关手续。

核电“十三五”规划正在制定

本报记者 欧阳春香

4月23日,国家能源局核电司司长刘宝华在首届世界核能发展论坛上透露,能源局正在制定核电“十三五”规划,5月份将组织专家进行讨论。此外,核电基础创新的重大专项规划正在制定。

刘宝华透露,今年将新开工8台左右核电机组,到年底预计投运8台机组。我国核电产业正在经历四个方面的转变:核电技术从二代到三代的转变;从引进消化吸收国外先进技术到自主创新的转变;以国内建设为主到统筹国内外两个市场的转变,与罗马尼亚、阿根廷、英国等均建立了合作关系;从核电大国到核电强国的转变。“目前我国装机容量名列世界前茅,一定要掌握先进的核电技术,成为世界核电发展的产业中心之一。”

刘宝华表示,可持续发展、创新发展、安全发展将成为未来我国核电产业发展的关键词。在可持续发展方面,我国核电产业要更加注重产业配套和产业链发展,避免大起大落。要与国内外政府和企业合作发展,共享世界核电发展带来的机遇。

风华高科拟收购奈电科技

本报记者 刘兴龙

4月23日晚,风华高科发布公告称,拟以发行股份及支付现金方式收购奈电软性科技电子(珠海)有限公司100%股权,交易的总对价确定为59201万元。

资料显示,奈电科技成立于2004年,是目前国内最大的移动及可穿戴设备Rigid-Flex(软硬结合板)供应商,也是国内最大的智能手机摄像头用COF&COB基板供应商,市场占有率为15%,产品最终应用包括华为、小米、黑莓、联想、TCL、OPPO、中兴、酷派等智能手机,应用于智能服务机器人的FPCA产品已实现批量供货。奈电科技2014年实现营收4.69亿元,净利润2816.83万元,承诺2015年、2016年、2017年的净利润分别为4500万元、5100万元、6100万元。收购完成后风华高科将同时加大对奈电科技的投入,目标2-3年内实现其规模翻番。

据了解,风华高科实施本次收购,是公司加速布局移动及可穿戴设备产业链战略的重要举措,有利于公司去年募资12亿元扩产的超小型阻容元件新增产能,加速进入移动及可穿戴设备产业链,有利于公司加快发展应用于可穿戴设备的半导体及无源元件高密度集成模块产品。公司表示,看好FPC产品在移动终端、可穿戴设备、机器人、电动汽车等行业的应用前景及奈电科技的行业地位及竞争力。

蓝盾股份集团化雏形显现

本报记者 黎宇文

蓝盾股份4月23日晚发布2014年年度报告。公司2014年实现营业收入5.25亿元,同比增长32.76%;实现归属于上市公司股东的净利润3530.28万元,同比增长10.45%。公司集团化战略已具雏形,在产品线不断得到补充完善的同时,行业覆盖及区域覆盖的范围和能力更广、更强。

报告显示,蓝盾股份多家子公司业绩表现抢眼。蓝盾信息安全技术有限公司营业收入达到2.45亿元,同比大幅增长516.50%,实现盈利1183.16万元;广东蓝盾乐庚信息技术有限公司实现营业收入1549.30万元,同比大幅增长208.71%,盈利405.20万元。

蓝盾股份表示,公司将逐步转变为控股集团,全局性地进行各类业务子公司的规划与设立。华炜科技作为公司在物理安全领域布局的重要一环,将重点推进在军工、航空航天、轨道交通及通信等领域的电磁安防业务,也为公司原有信息安全业务进入上述领域提供重要渠道。

此外,蓝盾学院将加强与国内院校战略合作,逐步打造为国内顶级的职业培训和服务平台;蓝盾移动今年将推出相关移动安全产品;蓝盾投资专业从事孵化器运营管理、产业投资管理。

丰乐种业向集约化转型

本报记者 余安然

在4月23日召开的2014年度股东大会上,丰乐种业董事长杨林表示,将主动适应国际国内经济发展形势和行业发展趋势,做大做强做优种子主业。公司已成立深化改革领导小组,谋篇布局推进改革。丰乐种业要从传统型向集约化、现代化、产业化转型升级。

据悉,公司近年来开发的“两优3905”、“NK718”、“梦玉908”等一批新品种已展现出良好的发展前景。2014年,丰乐种业实现销售收入13.79亿元,同比下降18.60%,归属于上市公司股东净利润6096.84万元,同比增长9.32%。

北汽新能源已建充电桩逾5000个

本报记者 刘兴龙

随着北汽新能源自建的三处公共充电站、共8个充电设施的建成及投入使用,北汽新能源已完成建桩5300个,建桩率超过五成。其中2254个为家用私人充电桩,2156个为社会公共充电桩,另有890个充电设施为工信部、科技部等国家部委及恒誉租赁、出租车公司等社会服务机构所建。这意味着,北汽新能源在占据着国内纯电动汽车市场领先地位的同时,在充电基础设施方面也雄踞行业之首。

在个人充电桩方面,北汽新能源的建设规模覆盖了北京、上海、天津、江苏、山东、湖南等地区。帮助个人用户免费安装充电设施,已经成为北汽新能源“智慧管家”服务体系的重要组成部分。

在社会公共充电桩建设方面,北汽新能源与北京电力、中国普天、富电、特瑞德、华商三优等企业结成充电服务联盟,建立快充+慢充的立体停车库,大力布局充电设施。除此之外,北汽新能源还将打造智能电网管理体系,用户可以结合车辆剩余电量,通过GPS定位,自动搜索周边充电服务设施进行充电预约,通过移动设备随时掌握车辆信息,为用户提供人性化智能充电服务。

业内专家指出:“完善的充电基础设施网络建设,将推动整个新能源汽车产业的发展与普及,也会带动城市绿色交通的发展。”

据了解,北汽新能源还将深耕华南市场,在广州、深圳等重点地区加大充电桩建设力度,今年预计完成充电桩建设数量不低于1000个。

定增募资150亿元

东方航空拟扩大机队规模

本报记者 刘兴龙

4月23日晚,停牌多日的东方航空披露了非公开发行A股股票预案。公告显示,东方航空拟增发融资150亿元,用于购买23架飞机,扩大公司机队规模以及偿还金融机构贷款。公司股票4月24日复牌。

扩充机队规模

东方航空本次发行的股票数量不超过232919.2546万股,发行价格不低于6.44元/股,募集资金150亿元,发行对象为不超过10名无关联关系的特定投资者。增发预案显示,募资投向方面,120亿元用于购买23架飞机,30亿元用于偿还金融机构贷款。

根据东方航空“枢纽网络运营”战略,

巩固核心市场、控制关键市场、加强重点市场,为此需要不断加密航班,增加航点以拓展航线网络。同时,公司近年来持续精简优化机队结构,致力于建设以波音远程B777、空客中远程A330、空客中短程A320和波音B737NG四种机型系列为主力机型的航空运输机队,并积极退出高耗能的老旧机型。

鉴于国内民航市场持续向好,东方航空拟使用本次非公开发行募集资金引进23架飞机,机型包括空客中短程A321、波音中短程B737-800和波音远程B777-300ER,均属于公司重点规划的机型系列。机队规模增加将直接提升东方航空的运力,为公司拓展航线网络、提高市场占有率做好战略准备。东方航空表示,积极利用债务融资为公司发展筹集资金,这些资金也为公司扩大机队作为航空公司的核心资产,增加机队规模将进一步提高公司的持续收益能力。

负债率大幅降低

截至2014年12月31日,东方航空总资产1635.42亿元,总负债1340.55亿元,归属母公司股东权益为276.96亿元,资产负债率81.97%。东方航空的资产负债率水平较高,抗财务风险能力弱,影响了公司的长期发展。

根据财务数据测算,募集资金全部到位后,公司合并资产负债率将从81.97%降至75.08%,募集资金30亿元按计划偿还金融机构贷款后,公司合并资产负债率将进一步降至74.66%,财务风险将降低。

东方航空表示,积极利用债务融资为公司发展筹集资金,这些资金也为公司扩大机

队规模、提升机队质量、扩展市场份额和盈利水平提供了强大的支持和有力的保障,使公司获得较快的发展。目前较高的资产负债率限制了公司的融资渠道与融资能力,制约了公司的长期发展。通过本次非公开发行募集资金偿还银行贷款,有助于提高公司资本实力和融资能力。

在此之前,东方航空预计,2015年第一季度归属于上市公司股东的净利润为15亿元到16亿元。上年同期净利润为-2.05亿元。公司表示,2015年第一季度,受益于国际原油价格低位运行、国家经济结构调整等因素,航空市场需求旺盛;公司经营能力持续提升,市场组织和春运保障有力,春运期间的运力投入和旅客运输量均创历史新高。

中国联通一季度净利下降4.47%

本报记者 王荣

中国联通4月23日晚间公布了第一季度报告。公司第一季度营收为743.03亿元,同比下降5.73%;净利润为10.49亿元,同比下降4.47%。

分析人士指出,由于受营改增的影响,业绩同比下降,但是环比四季度,净利润的降幅大幅收窄。中国联通积极向流量经营转型,智能管道价值有望得到重估。

环比向好

一季报显示,由于“营改增”销项税及营销模式转型等因素影响,公司营业收入

较上年同期下降5.73%,净利润同比下降4.47%。

但收入结构持续优化。销售费用较上年同期下降38.31%,主要由于持续推进营销模式转型,各项销售费用支出有较大幅度下降。

环比四季度业绩,一季度中国联通的业绩有所好转。Wind显示,去年第四季度中国联通的净利润为48175.59万元,同比下降了27.07%。

数据显示,中国联通由于获得4G牌照较晚,在3G时代累积的市场优势已被移动4G一步步瓦解。3月份,中国联通移动用户数再度流失160.9万,总数降至2.94751

亿户。

根据中国移动一季报,其一季度净利润为238.3亿元,同比下降5.6%。

长江证券分析师指出,2015年,中国联通资本开支预算将增长至1000亿元,在4G

网络建设方面投入力度将明显加大,有助于公司移动宽带新增用户数和ARPU值重回上升通道。

积极转型

公司积极推动流量经营业务,加快转型步伐。近日,中国联通推出多个云解决方案及产品,包括电子政务云、教育云、医疗云、金融云、环保云、旅游云六大大类。

分析人士指出,中国联通发挥运营商优势,以抢占云计算发展制高点。公司继续拓展教育信息化、汽车信息化、智慧城市等重点行业应用的同时,进军物联网、IDC与云计算、ICT、互联网金融等领域。

在数据经营方面,中国联通与互联网厂商合作。去年11月,联通推出流量银行,这是联通与互联网行业在流量经营方面的合作案例。流量银行定义为针对3G、4G用户的流量管理与交易平台。

分析人士指出,只有运营商才有资本和设备进行流量经营。这使运营商在产业链中掌握了主动权。运营商可以根据自身资源,选择自主开发或合作开发应用。

迪安诊断基因检测业务初见成效

本报记者 戴小河

在医学诊断服务外包主业日渐清晰之时,迪安诊断又进军基因检测领域,并获得肿瘤基因检测的试点资格。业内人士预计,随着我国分级诊疗制度的实施,以及互联网远程医疗的尝试开启,迪安诊断的业务规模将进一步扩展。公司率先开展的肿瘤基因检测试点工作,有利于形成先发优势。

业绩高速增长

公司第三方医学诊断服务主要向各级医疗机构提供医学诊断服务,开展生化、酶免、放免、染色体检测、骨髓细胞分析和组织病理、细胞病理及分子病理诊断等,覆盖长三角和环渤海地区市场。

公司2014年实现营收13.35亿元,同比增长31.48%;净利润为1.24亿元,同比增长44.67%,预计2015年一季度净利润同比增长25%-45%,基本符合预期。迪安诊断自2011年上市以来,诊断外包主业保持45%的年复合增长;实验室数量从上市时的8家增长到19家,盈利实验室从6家提升到10家,2015年有望达到13家。

公司人士介绍,目前美国医学诊断市场约600亿美元,部分第三方诊断服务量占比超过30%。而我国医学诊断市场高达2000亿元,第三方医学诊断业务占比仅2%-3%,与国外相比差距巨大,未来市场空间广阔。

上述人士表示,随着我国互联网医疗新势力的崛起,“未来医院”等新生模式有望实现对传统医院集成的检测、诊断、药品销

售等各个环节的拆解,实现药房社会化、检测社会化和诊断环节医生身份的社会化,从而为第三方检测行业带来巨大的增量。

此外,分级诊疗将是未来五年我国新医改推进的重点方向,而移动医疗、远程医疗、医生多点执业等相关政策的实施,有望加速推进分级诊疗的实施。基层机构和大量一级、二级医院更多检测环节业务将会被外包。

获基因检测试点资格

迪安诊断将触角伸向了基因检测领域。公司全资子公司杭州迪安医学检验中心有限公司取得了第一批肿瘤诊断与治疗项目高通量基因测序技术临床应用试点资格。

业内人士告诉中国证券报记者,随

着基因测序、诊断技术的发展,检测技术已不再是治疗的辅助角色,而是通过向上下游延伸,与治疗本身融为一体。向上游延伸就是预测疾病,从预防性的角度实施介入;向下游延伸就是指导临床治疗,实施个性化治疗,这是未来医学的发展趋势。当前,肿瘤分子诊断指导个性化用药和治疗已经日渐普遍,未来糖尿病、免疫类疾病等多个领域都将实现个性化治疗。为此,迪安诊断搭建了基因检测、肿瘤、白血病、糖尿病等多个诊断平台。

业内人士认为,相较于无创产筛,基因测序用于肿瘤诊断应用更加广泛。肿瘤领域的基因测序是精准医疗重要组成部分,其应用将覆盖肿瘤的易感基因检测、早期筛查、疾病确诊、个性化用药指导。

业内人士认为,相较于无创产筛,基因测序用于肿瘤诊断应用更加广泛。肿瘤领域的基因测序是精准医疗重要组成部分,其应用将覆盖肿瘤的易感基因检测、早期筛查、疾病确诊、个性化用药指导。

升级操作系统

海信电器抢占客厅经济入口

本报记者 王荣

4月23日,海信电器发布“VIDAA 3”智能电视系统,并基于该系统架构升级为“X”智能终端系统,服务于智能终端,包括电视、手机、盒子、空调、冰箱、可穿戴设备等。

“海信1亿存量用户以及每年近4000万新增用户,需要通过操作系统打通ID。”海信集团副总裁刘洪新表示,推出“X”系统是公司对客厅经济的战略布局。分析人士指出,智能家电产品和技术加速升级,推动客厅经济兴起。家电企业正在积极转型,主动参与构建生态圈并探索新的盈利模式。

升级操作系统

</