公司代码:601601 公司简称:中国太保

中国太平洋保险(集团)股份有限公司

2014 年度报告摘要

一 重要提示

1.1 本年报报告摘要来自年度报告全文,投资者欲了解详细内容,应当仔细阅读同时刊载于上海证券交易所网站等中国证监会指定网站上的年度报告全文。

1.2 公司简介

公司股票简况				
股票种类	股票上市交易所	股票简称	股票代码	变更前股票简称
A股	上海证券交易所	中国太保	601601	
H股	香港联合交易所有限公司	中国太保	02601	

联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表
姓名	方林	杨继宏
电话	021-58767282	021-58767282
传真	021-68870791	021-68870791
电子信箱	ir@cpic.com.cn	ir@cpic.com.cn

二 主要财务数据和股东情况

2.1 公司主要财务数据

单位:百万元 币种:人民币

	2014年末	2013年末	本期末比上年同期末增减(%)	2012年末
总资产	825,100	723,533	14.0	681,502
归属于上市公司股东的净资产	117,131	98,968	18.4	96,177
	2014年	2013年	本期比上年同期增减(%)	2012年
经营活动产生的现金流量净额	40,050	45,114	-11.2	52,124
营业收入	219,778	193,137	13.8	171,451
归属于上市公司股东的净利润	11,049	9,261	19.3	5,077
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	10,993	9,233	19.1	5,027
加权平均净资产收益率(%)	10.3	9.5	增加0.8个百分点	6.1
基本每股收益(元/股)	1.22	1.02	19.3	0.59
稀释每股收益(元/股)	1.22	1.02	19.3	0.59

2.2 截止报告期末的股东总数、前十名股东、前十名流通股东(或无限售条件股东)持股情况表

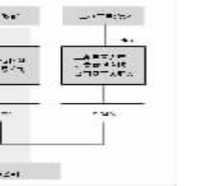
单位:股

截止报告期末股东总数(户)	133,838
年度报告披露日前第五个交易日末的股东总数(户)	182,547
截止报告期末表决权恢复的优先股股东总数(户)	0
年度报告披露日前第五个交易日末表决权恢复的优先股股东总数(户)	0

前10名股东持股情况

股东名称	股东性质	持股比例(%)	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押或冻结的股份数量
香港中央结算(代理人)有限公司	境外法人	30.59	2,771,924,656		无
华宝投资有限公司	国有法人	14.17	1,284,277,846		质押 189,717,800
中能(集团)有限公司	国有法人	13.52	1,225,082,034		无
上海海烟投资管理有限公司	国有法人	5.17	468,828,104		无
上海国有资产经营有限公司	国有法人	4.68	424,099,214		无
上海久事公司	国有法人	2.77	250,949,460		无
云南红塔集团有限公司	国有法人	1.79	162,339,390		无
香港中央结算有限公司	境外法人	1.06	96,429,097		无
全国社会保障基金理事会转持一户	其他	0.87	78,412,727		无
宝钢集团有限公司	国有法人	0.76	68,818,407		无
上述股东关联关系或一致行动的说明	华宝投资有限公司是宝钢集团有限公司的全资子公司,两者之间存在关联关系。香港中央结算(代理人)有限公司是香港中央结算有限公司的全资附属公司,两者之间存在关联关系。				

2.3公司主要股东的越终控制人与应对之间关系图



注:
1.宝钢集团有限公司及其控制的宝花投资有限公司合计持有1,383,086,262股A股,占公司总股本的比例为14.93%。
2.上海国有资产经营有限公司及其控制的上海国盈投资发展有限公司合计持有407,123,366股A股,占公司总股本的比例为5.04%。

三 管理层讨论与分析

3.1 董事长致辞

2014年是中国保险业发展历程中有重要意义的一年,国务院发布了《关于加快发展现代保险服务业的若干意见》以及《关于加快发展商业健康保险的若干意见》等一系列重要政策,从国家层面明确了保险业未来发展的清人蓝图,人们对生活和风险的普遍关和持续增加及前所未有的关注,作为以经营保险为主业的公司,能够参与这一重大发展机遇,并服务于中国的广大客户,我们感到非常荣幸。

这也意味着公司于服务经济的责任系统的理能力现代化,以及更好满足人们消费升级的需求,对加快发展养老保险、健康保险、农业保险相关的产品和服务创造了重要的历史机遇。我们能应时代变化,在新的业务格局上,积极推动实现保险主业战略布局,扩大保险业务规模。

2014年,中国太保围下迎来了四个新伙伴:

我们和国际安保集团建立的太保安联健康保险股份有限公司经过一年多时间的筹备,正式获得批准开业。健康险公司将整合太保在国内的市场地位、品牌形象、客户资源、销售网络,以及安联在产品开发、专业服务、营运系统、风险控制等方面的专业技术优势,面向国内高端人群提供专业的健康险产品和健康管理等服务。

通过管理第三方资产的方式,太平洋资产管理有限公司和中国人寿资产管理有限公司先后成立并获得批准开业,两家公司将以国际视野和大胸怀进一步拓宽发展空间,推进企业在业务全国布局,加强投资能力建设,实现新一轮价值增长。

太保广应地区化发行的保险产品,也在发挥安保在保险产品的机构优势,全面提升公司在险经营发展的专业能力和市场竞争力,推进公司实现业务持续健康发展。

我们还成立了太平洋保险养老产业投资管理有限责任公司,为有长期限利需求的中高端客户提供专业养老服务,围绕"轻资产,重服务,城市型,可复制"的发展策略规划和推进以健康养生、康复护理为特色的养老服务业务模式。

2014年,集团再次荣获了价值的持续提升。

通过聚焦价值转化的经营策略执行,太保产险的综合成本率实现营收入2,197.78亿元,同比增长13.8%;实现净利润连110.49亿元,同比增长19.3%;每股收益为1.22元,同比增加19.3%;加权平均净资产收益率比上年同期增加0.8个百分点,截至2014年末,集团内含价值1,712.94亿元,较上年末增长16.8%;其中有效业务价值740.64亿元,较上年末增长116%;寿险实现一年新业务价值220.07亿元,同比增长16.3%,过去5年复合增长率达到14%。公司保持了稳健扎实的财务基础,偿付能力充足率达到280%。连续跨四年入选《财富》世界500强,排名获第384位,较2013年上升40位。

2014年,我们在寿险和资产管理领域都取得了稳健成长。

寿险业务坚持"聚焦营销渠道,聚焦期缴业务"的发展策略,新业务价值快速增长,新业务价值率持续提升。2014年公司实现寿险业务收入980.80亿元,同比增长8.38%,聚焦价值持续增长的业务结构调整取得重大进展,以营销员渠道为主的个人业务实现保险业务收入716.93亿元,同比增长12.87%,在寿险业务收入中的占比达到72.6%,期缴保费收入在寿险保费收入中的占比达到85.1%,其中新保期缴保费收入在全部保费收入中占比为64%。2014年实现一年期业务价值97.26亿元,同比增长16.3%,新业务价值率24.5%,同比提升3.3个百分点;营销员月均人力达到34.07人,同比增长5.14人,其中期缴新保队伍质量的指标—期缴人力和增长人力的增速均远超过50%,表明人力结构持续优化,队伍的活力得到显著提升。

资产管理业务主动适应寿险事业和保险资金运用业务端的变化,不断完善投资管理产品线和客户服务体系,努力提升市场化资产管理水平,公司管理资产规模连续较长,投资收益稳健提升。截至2014年末,集团管理资产近9万,达8,426.72亿元,较上年末增长21.6%,其中,第三方管理资产1,486.66亿元,较上年末增长80.7%,第三方资产管理业务收入达到306亿元,同比增长77.6%;公司权限资产负债管理原则,持续优化资产配置,实现了投资收益的稳健提升。2014年度,集团投资资产总投资收益率6.1%,同比上升1.1个百分点,净投资收益率5.1%,同比上升1.0个百分点。

2014年,我们继续遵循和践行的是产险业务,增速放缓,且近六年首次实现保险业务收入的双位数增长,保持了较为稳健的增长。2014年公司实现寿险业务收入980.80亿元,同比增长8.38%,聚焦价值持续增长的业务结构调整取得重大进展,以营销员渠道为主的个人业务实现保险业务收入716.93亿元,同比增长12.87%,在寿险业务收入中的占比达到72.6%,期缴保费收入在寿险保费收入中的占比达到85.1%,其中新保期缴保费收入在全部保费收入中占比为64%。2014年实现一年期业务价值97.26亿元,同比增长16.3%,新业务价值率24.5%,同比提升3.3个百分点;营销员月均人力达到34.07人,同比增长5.14人,其中期缴新保队伍质量的指标—期缴人力和增长人力的增速均远超过50%,表明人力结构持续优化,队伍的活力得到显著提升。

资产管理业务主动适应寿险事业和保险资金运用业务端的变化,不断完善投资管理产品线和客户服务体系,努力提升市场化资产管理水平,公司管理资产规模连续较长,投资收益稳健提升。截至2014年末,集团管理资产近9万,达8,426.72亿元,较上年末增长21.6%,其中,第三方管理资产1,486.66亿元,较上年末增长80.7%,第三方资产管理业务收入达到306亿元,同比增长77.6%;公司权限资产负债管理原则,持续优化资产配置,实现了投资收益的稳健提升。2014年度,集团投资资产总投资收益率6.1%,同比上升1.1个百分点,净投资收益率5.1%,同比上升1.0个百分点。

2014年,我们积极遵循和践行的是产险业务,增速放缓,且近六年首次实现保险业务收入的双位数增长,保持了较为稳健的增长。2014年公司实现寿险业务收入980.80亿元,同比增长8.38%,聚焦价值持续增长的业务结构调整取得重大进展,以营销员渠道为主的个人业务实现保险业务收入716.93亿元,同比增长12.87%,在寿险业务收入中的占比达到72.6%,期缴保费收入在寿险保费收入中的占比达到85.1%,其中新保期缴保费收入在全部保费收入中占比为64%。2014年实现一年期业务价值97.26亿元,同比增长16.3%,新业务价值率24.5%,同比提升3.3个百分点;营销员月均人力达到34.07人,同比增长5.14人,其中期缴新保队伍质量的指标—期缴人力和增长人力的增速均远超过50%,表明人力结构持续优化,队伍的活力得到显著提升。

注:
1.当年保险业务收入为741.76亿元,同比增长14.6%,综合成本率达到102.0%,同比上升2.2个百分点,主要是受到市场竞争环境激烈,理赔成本上升以及准备金评估变化等因素影响。
2.2014年,太保产险综合车险个人和团体客户发展策略,着力拓展个人业务,稳固团体业务的基础地位,加大统筹客户点评,提升统筹能力;依托产销保客户点评,疏导车险出险客户,提升客户满意度。
3.2014年,太保寿险坚持聚焦价值转型发展,积极践行"国十条"颁布的重大机遇,加快拓展寿险业务销售渠道,提升队伍整体素质,优化产品结构,推动价值增长。
4.2014年,太保养老保险坚持聚焦价值转型发展,积极践行"国十条"颁布的重大机遇,加快拓展寿险业务销售渠道,提升队伍整体素质,优化产品结构,推动价值增长。
5.2014年,太保健康险坚持聚焦价值转型发展,积极践行"国十条"颁布的重大机遇,加快拓展寿险业务销售渠道,提升队伍整体素质,优化产品结构,推动价值增长。

(三)保单继续率

截至12月31日止12个月	2014年	2013年	同比
个人寿险客户13个月保单继续率(%)注1	89.8	90.2	(0.4pt)
个人寿险客户25个月保单继续率(%)注2	86.4	87.0	(0.6pt)

注:
1.13个月保单继续率:发单后13个月继续有效的寿险保单保费与当期生效的寿险保单保费的比例。
2.25个月保单继续率:发单后25个月继续有效的寿险保单保费与当期生效的寿险保单保费的比例。
由于保险业务发展的阶段处于调整期,退保率上升,导致个人险种客户13个月及25个月保单继续率均有所下降,但总体上的保持在优良水平。

(四)4的十大地区保险业务收入
本公司人寿保险业务收入主要来自于经济较发达或人口较多的省市。

单位:人民币百万元

截至12月31日止12个月	2014年	2013年	同比(%)
保险业务收入	98,692	95,101	3.8
江苏	10,407	10,000	4.1
河南	8,936	8,671	3.1
山东	8,122	7,597	6.9
广东	7,230	6,668	8.4
浙江	6,975	6,636	5.1
河北	5,582	5,717	(2.4)
湖北	4,730	4,371	8.2
山西	4,703	4,516	4.1
北京	3,897	3,965	(1.7)
四川	3,566	4,310	(17.3)
小计	64,148	62,451	2.7
其他地区	34,544	32,650	5.8

二,财务分析

单位:人民币百万元

截至12月31日止12个月	2014年	2013年	同比(%)
已赚保费	97,234	93,268	4.3
投资收益注1	38,489	27,803	38.4
汇兑损益	4	(15)	(126.7)
其他业务收入	896	729	22.9
营业收入	136,623	121,785	12.2
退保金	(29,028)	(19,783)	46.7
赔付支出	(13,969)	(10,766)	29.8
减:摊回赔付支出	527	564	(6.6)
提取保险责任准备金净额	(47,629)	(55,340)	(13.9)
手续费及佣金支出	(10,418)	(9,060)	15.0
业务及管理费	(10,400)	(9,540)	9.0
其他支出注2	(14,030)	(10,307)	36.1
营业支出	(124,947)	(114,232)	9.4
营业利润	11,676	7,553	54.6
营业外收支净额	30	12	150.0
所得税	(2,622)	(1,346)	94.8
净利润	9,084	6,219	46.1

注:
1.投资收益包括投资中投资收益和公允价值变动收益。
2.其他支出包括保单红利支出,摊回分保费用,利息支出,其他业务成本,计提资产减值准备,营业税金及附加等。
投资收益:2014年度为384.89亿元,同比增长38.4%,主要是固定投资利息收入及证券买卖价差收入增加。
退保金:2014年度为290.28亿元,同比增长46.7%,主要是由于退保率上升。
赔付支出:2014年度为139.69亿元,同比增加39.8%,主要是年金险产品赔付增加。

单位:人民币百万元

截至12月31日止12个月	2014年	2013年	同比(%)
赔付支出	13,969	10,766	29.8
传统型保险	4,550	6,472	(29.7)
分红型保险	7,144	2,642	170.4
万能型保险	26	20	30.0
短期意外与健康保险	2,249	1,632	37.8
赔付支出	13,969	10,766	29.8
赔款支出	2,249	1,632	37.8
满期及生存给付	3,232	3,465	(6.7)
年金给付	6,148	3,717	65.4
死伤医疗给付	2,340	1,952	19.9

手续费及佣金支出:2014年度为104.18亿元,同比增长15.0%,主要是由于个人业务销售的新保险金支出增加。

单位:人民币百万元

截至12月31日止12个月	2014年	2013年	同比(%)
手续费及佣金支出	10,418	9,060	15.0
传统型保险	1,950	1,335	46.1
分红型保险	7,170	6,567	9.2
万能型保险	–	–	/
短期意外与健康保险	1,298	1,158	12.1

业务及管理费:2014年度为104.00亿元,同比增长15.0%,主要是由于业务增长。
其他支出:2014年度为140.30亿元,同比增长36.1%,主要是由于上年计提投资减值准备。
综合上述原因,2014年度太保寿险实现净利润90.84亿元。

2.2.2财产保险业务

2014年,公司财产险业务面临严峻挑战,全年实现财产保险业务收入931.13亿元,同比增长13.8%;综合成本率为103.8%,同比上升4.3个百分点,近六年首次出现承保亏损。未来,公司将多下工夫,加强承保与成本管理力度,从源头出发,一方面加强承保的风险选择,一方面加强费率的充分厘定,全面推行,费率到位,方能实现承保盈利。

一,太保产险

2014年,太保产险全年实现财产保险业务收入930.26亿元,同比增长13.8%;综合成本率为103.8%,同比上升4.3个百分点,近六年首次出现承保亏损。

未来,太保产险将力求两条腿走路,非车险和农险三大业务板块的经济管理水平,提升集约化和专业化经营水平,强化承保风险选择,进一步优化理赔管理,继续加强费用精细化管理,努力实现承保盈利。

1.保险种险分析

单位:人民币百万元

截至12月31日止12个月	2014年	2013年	同比(%)
保险业务收入	93,026	81,744	13.8
机动车辆险	73,175	63,849	14.6
交强险	15,869	14,531	9.2
商业车险	57,306	49,318	16.2
非机动车辆险	19,851	17,895	10.9
企财险	5,912	5,725	3.3
责任险	3,706	2,767	33.9
意外险	2,610	2,400	8.8
货运险	1,794	1,661	8.0
其他	5,829	5,342	9.1

(1)机动车辆险
2014年实现车险业务收入731.76亿元,同比增长14.6%,综合成本率达到102.0%,同比上升2.2个百分点,主要是受到市场竞争环境激烈,理赔成本上升以及准备金评估变化等因素影响。

2014年,太保产险综合车险个人和团体客户发展策略,着力拓展个人业务,稳固团体业务的基础地位;加大统筹客户点评,提升统筹能力;依托产销保客户点评,疏导车险出险客户,提升客户满意度。

未来,太保产险将加强车险分渠道专业化经营,优化多维精算体系,支持低成本渠道加快发展,严格管控高成本渠道,强化寸损集约化管理体系,加快理赔新技术运用,提高理赔定价机制,积极应对市场化改革,提高基于客户细分的风险管理能力。

(2)非机动车辆险
2014年全年实现非车险业务收入198.51亿元,同比增长13.9%,受到市场竞争加剧,保费充足率下降以及准备金评估变化等因素影响,非车险综合成本率达到112.6%,同比上升1.42个百分点。

2014年,太保产险积极拓展低风险、信用场等新业务领域,优化非车险业务结构;积极建立来自客户的优势地位,全年实现重大客户保费收入42.32亿元,新保客户保费27.27亿元。

未来,太保产险将从渠道拓展、成本管控、客户服务等关键环节入手,稳定传统领域业务发展,改善承保盈利;完善差异化的客户发展模式,继续强化重大客户发展优势,深入挖掘中小微客户所蕴藏力;积极抓住保险新"国十条"颁布的重大机遇,加快拓展非车险新业务领域,培育和形成新的市场竞争优势。

(3)主要险种经营信息

单位:人民币百万元

截至2014年12月31日止12个月						
险种名称	保费收入	保险金额	赔款支出	准备金	承保利润	综合成本率(%)
机动车辆险	73,175	10,892,654	43,457	48,759	(1,219)	102.0
企财险	5,889	11,054,221	3,588	5,665	(671)	119.4
责任险	3,698	11,428,583	1,792	3,290	(571)	122.0
意外险	2,609	23,800,772	1,254	1,948	(126)	105.0
货运险	1,778	5,288,264	1,016	883	(59)	105.0

2.保险赔付分析

单位:人民币百万元

截至12月31日止12个月	2014年	2013年	同比(%)
保险业务收入	93,026	81,744	13.8
直销渠道	14,805	13,155	12.5
代理渠道	50,996	45,506	12.1
经纪渠道	7,566	6,411	18.0
电网销及交叉销售	19,659	16,672	17.9

2014年,太保产险持续加强电网销建设,提升电网销的获客能力和价值贡献,实现电网销业务收入1810.68亿元,同比增长18.6%;完善交叉销售体系建设,推进资源共享,实现交叉销售收入36.10亿元,同比增长14.8%;电网销及交叉销售收入占太保产险业务收入的21.1%,同比上升0.7个百分点。

3.新十大地区保险业务

太保产险的业务收入主要来自东部沿海地区和经济较发达的内陆省份。公司综合考虑市场潜力及经营效益等相关因素,持续优化机构布局,开业拓展分公司和营业部。

单位:人民币百万元

截至12月31日止12个月	2014年	2013年	同比(%)
保险业务收入	93,026	81,744	13.8
广东	13,164	11,412	15.4
江苏	10,819	9,430	14.7
浙江	8,890	7,390	20.3
上海	7,090	6,285	12.8
山东	6,167	5,988	3.0
北京	5,227	4,769	9.6
四川	3,065	2,659	15.3
福建	3,013	2,539	18.7
河北	2,634	2,388	10.3
广西	2,555	2,310	10.6
小计	62,624	55,170	13.5
其他地区	30,402	26,574	14.4

(二)财务分析

单位:人民币百万元

截至12月31日止12个月	2014年	2013年	同比(%)
已赚保费	75,254	66,001	14.0
投资收益注1	4,479	3,368	33.0
汇兑损益	1	(32)	(103.1)
其他业务收入	331	273	21.2
营业收入	80,065	69,610	15.0
赔付支出	(54,435)	(48,021)	13.4
减:摊回赔付支出	8,241	6,515	26.5
提取保险责任准备金净额	(4,990)	(2,078)	140.1
提取保费准备金	(25)	–	/
手续费支出	(9,881)	(7,990)	23.7
业务及管理费	(15,568)	(14,783)	5.3
其他支出注2	(2,140)	334	(740.7)
营业支出	(78,798)	(66,023)	19.3
营业利润	1,267	3,587	(64.7)
营业外收支净额	12	–	/
所得税	(242)	(965)	(74.9)
净利润	1,037	2,622	(60.5)

注:
1.投资收益包括投资中投资收益和公允价值变动收益。
2.其他支出包括分保费用,摊回分保费用,利息支出,其他业务成本,计提资产减值准备,营业税金及附加等。
投资收益:2014年度为44.79亿元,同比增长33.0%,主要是证券买卖价差收益增加及利息收入增加所致。
赔付支出:2014年度为54.35亿元,同比增长13.4%,主要是随着业务规模增加及利息收入增加所致。

单位:人民币百万元

截至12月31日止12个月	2014年	2013年	同比(%)
赔付支出	54,435	48,021	13.4
机动车辆险	43,457	38,664	12.4
非机动车辆险	10,978	9,357	17.3

手续费支出:2014年度为9.88亿元,同比增长23.7%,手续费占保险业务收入的比例从2013年度的10.3%上升到10.6%,主要原因是产险市场发展环境变化所致。

单位:人民币百万元

截至12月31日止12个月	2014年	2013年	同比(%)
手续费支出	9,881	7,990	23.7
机动车辆险	7,302	5,640	29.5
非机动车辆险	2,579	2,350	9.7

业务及管理费:2014年度为156.68亿元,同比增长5.3%,业务及管理费占保险业务收入的比例从上年的18.1%下降至16.7%,主要原因是持续实施费用精细化管控。

综合上述原因,2014年度太保产险实现净利润10.37亿元。

二,太保寿险

本公司主要通过全资拥有的太保寿险开展境外业务。截至2014年12月31日,太保寿险总资产764亿元,净资产290亿元,2014年度保险业务收入486亿元,综合成本率96.4%,净利润0.31亿元。

3.2.3资产管理业务

本公司资产管理业务在集团保险业务和非保险业务的同时,积极拓展第三方资产管理业务。截至2014年年末,集团管理资产达到9,106.42亿元,较上年末增长21.6%,其中:集团投资资产7,618.86亿元,较上年末增长14.3%,净值增长率8.8%;第三方管理资产1,486.66亿元,较上年末增长80.7%,第三方资产管理业务收入达到306亿元,同比增长77.6%。

一,集团管理资产

截至2014年末,集团管理资产达到9,106.42亿元,较上年末增长21.6%。

单位:人民币百万元

	2014年12月31日	2013年12月31日	同比(%)
集团管理资产注	910,542	749,048	21.6
集团投资资产	761,886	666,799	14.3
第三方管理资产注	148,656	82,249	80.7
太保资产第三方管理资产	89,841	44,038	104.0
长江养老投资管理资产注	58,815	38,211	53.9

注:去年同期数据已重述。

二,集团投资资产

2014年,国内经济增长趋缓,但整体运行处于合理区间,基本符合预期。较为宽松的货币环境支持债券价格上升,但收益率下降明显。权益类资产市场在经历了近四年的持续下跌后,终于在2014年下半年出现了较大幅度的上升。本公司基于对负债特性的认识,抓住固定收益资产约处于相对历史高位的有利时机,进一步优化资产配置,锁定符合要加投符合负债特性的要求,降低投资风险。

(一)集团合并投资组合

单位:人民币百万元

	2014年12月31日	占比(%)	占比变化(ppt)	同比(%)
投资资产(合计)	761,886	100.0	–	14.3
按投资对象分				
固定收益类	660,699	86.7	1.9	16.8
-债券投资	420,281	55.2	(0.8)	12.6
-定期存款	165,562	21.7	0.1	14.7
-债权投资计划	47,573	6.3	1.1	37.7
-理财产品注1	9,450	1.2	1.0	584.8
-其他固定收益投资注2	17,833	2.3	0.5	48.1
权益投资类	80,582	10.6	(0.7)	7.3
-基金注3	33,407	4.4	(0.6)	(0.4)
-股票	29,046	3.8	(0.9)	(6.9)
-理财产品注1	7,511	1.0	0.7	313.8
-其他权益投资注4	10,618	1.4	0.1	23.7
投资性房地产	6,563	0.9	(0.1)	(3.4)
现金及现金等价物	14,042	1.8	(1.1)	(27.4)
按投资目的分				
以公允价值计量且其变动计入当期损益的金融资产	17,764	2.3	1.5	260.6
可供出售金融资产	166,601	21.9	(4.4)	(5.1)
持有至到期投资	311,998	41.0	1.6	18.7
长期股权投资	264	–	–	2,300.0
贷款及其他注5	265,259	34.8	1.3	18.7

注:
1.理财产品包括商业银行理财产品,信托公司集合资金信托计划,证券公司专项资产管理计划及银行业金融机构信贷资产支持证券等。
2.其他固定收益投资包括:台资类保证金及保户质押贷款等。
3.其中,债券基金和货币市场基金合计金额于2014年12月31日和2013年12月31日分别为17453亿元及168.12亿元。
4.其他权益投资包括:非上市股权等。
5.贷款及其他主要包括定期存款,质押贷金,买入返售金融资产,保户质押贷款,存出资本保证金,归入贷款及应收款的投资及投资性房地产等。

(二)按证券投资管理资产

1.按投资对象分

2014年末公司新增超过或越类资产投资96.15亿元,债券投资及定期存款总额上升,较上年末分别增长12.6%和14.7%;截至2014年末,本公司的债券投资中,国债、金融债、企业债占比分别为37.1%、31.7%和8.12%,绝大部分债券信用评级都在AA-级及以上,银权计划投资总额较上年末增长37.7%。2014年新增固定收益资产主要配置于信用等级较高的品种,信用风险总体可控。本公司权益类资产占比10.6%,较上年末下降0.7个百分点。

2.按投资目的分

从投资目的来看,本公司投资资产主要配置在可供出售金融资产,持有至到期投资和贷款及其他等三类,其中:可供出售金融资产较上年末减少5.1%;持有至到期投资较上年末增长18.7%,主要是公司调配了债券投资,贷款及其他资产较上年末增长18.7%,主要原因是定期存款资产和债权投资计划总额增加。

(二)投资收益

2014年,本公司实现总投资收益额419.73亿元,同比增加222.9%;总投资收益率6.1%,同比上升1.1个百分点,主要是净投资收益上升,权益类资产的买卖价差收益明显增加,以及计提投资资产减值准备大幅减少所致。

净投资收益307.18亿元,同比增长16.9%,主要是固定息投资利息收入及权益投资资产分红收入增加所致。固定息投资利息收入同比增长16.9%;权益类投资资产分红收入超过30亿元,同比增长172%;净投资收益率5.3%,同比提升0.3个百分点。

净值增长率0.8%,同比上升4.8个百分点,主要原因是股市和债市的上升使得可供出售金融资产浮盈增加。

1.集团合并

单位:人民币百万元

	2014年
固定息投资利息收入	
权益投资资产分红收入	
投资性房地产租金收入	
净投资收益	
证券买卖收益	
公允价值变动收益	
计提投资资产减值准备	
其他收益注1	
总投资收益	
净投资收益率(%)注2	
总投资收益率(%)注2	
净值增长率(%)注2,3	8.8 4.3

注:
1.其他收益包括货币资金及买入返售金融资产的利息收入和权益法下对联营/合营企业的投资收益等。
2.净投资收益率考虑了实出时间利息支出的影响等,净/总投资收益率,净值增长率计算中,作为分母的平均投资资产参考Modified Dietz方法的原则计算。
3.净值增长率=总投资收益率-当期计入其他综合收益的可供出售金融资产公允价值变动净额/平均投资资产。

2.大保险

单位:人民币百万元

截至12月31日止12个月	2014年	2013年	同比(%)
净投资收益	30,770	26,731	15.1
净投资收益率(%)	5.3	5.1	0.2pt
总投资收益	35,256	26,917	31.0
总投资收益率(%)	6.1	5.1	1.0pt

注:净投资收益率考虑了实出时间利息支出的影响等,净/总投资收益率计算中,作为分母的平均投资资产参考Modified Dietz方法的原则计算。

3.大保险

单位:人民币百万元

截至12月31日止12个月	2014年	2013年	同比(%)
净投资收益	4,110	3,407	20.6
总投资收益	5.3	5.0	0.3pt
总投资收益	4,455	3,358	32.7
总投资收益率(%)	5.7	4.9	0.8pt

注:净投资收益率考虑了实出时间利息支出的影响等,净/总投资收益率计算中,作为分母的平均投资资产参考Modified Dietz方法的原则计算。

(三)集团合并总投资收益率

单位:百分比

截至12月31日止12个月	2014年	2013年	同比
总投资收益率	6.1	5.0	1.1pt
固定收益类注	5.7	5.2	0.5pt
权益投资类注	8.4	3.7	4.7pt
投资性房地产注	8.1	7.1	1.0pt
现金及现金等价物注	1.6	1.4	0.2pt

注:本年变动出时间的影响。

三,第三方管理资产

(一)大保资产第三方管理资产

大保资产坚持"产品驱动"和"创新驱动",积极向外扩展第三方业务。2014年末,大保资产第三方管理资产规模达到886.41亿元,较上年末增长104.0%;全年实现第三方管理费收入1.90亿元,同比增长94.5%。2014年,大保资产主发起设立了26个不同类型的债权投资计划,合计发行金额201.19亿元。大保资产的资产管理产品线初步成型,完整度在业内领先,全年新发各类产品资产管理产品12个,产品种类覆盖固定收益型、股票型、债券型、混合型、和权型、PCP型、存款型及另类投资型等六大类。

(二)长江养老投资管理资产

公司近以下专注养老全主业,总承长期价值,推动和实现可持续发展,具有高度公允行的一流的养老金管理领域综合服务金融机构。公司坚持发展信托型养老金业务,坚持专业化,养老金管理的方向,专注打造养老金资产管理的核心能力,致力于运用市场化方式和金融手段推动我国多层次养老保险事业的发展,积极拓展企业年金和职业年金受托管理业务,把握国内养老金资产管理市场的发展壮大,推动受益人价值,投资收益和风险管理的平衡和稳健,积极参与国内资本市场的机遇,形成了与资本市场的良性互动,为持有人创造了的定额性投资业绩回报,公司管理的企业年金业务规模和养老保险业务规模均实现了快速增长,资产管理总规模超过千亿,公司信誉收益持续大幅改善,实现了公司成立以来的首次盈利,公司养老产品,专业化,规模化的优势进一步体现。

2014年,公司将以"养老产业投资管理"为基础,立足金融服务经济,社会,服务国资国企改革,发挥养老金资产管理业务的"不改变投资的前提下,为公司内部和外部客户,提供个性化的养老金资产管理产品和服务,以及具有产业属性的投资管理服务,在监管部门的大力支持和指导下,公司金融推进重点创新项目,推出具个别客户小企业的集合计划,企业年金投资公私房债权计划,具个公司年金投资创新产品,具个养老保险公司发起设立债权投资计划,以及具个薪酬延付养老保险产品。2014年,公司权权投资能力体系获得行业权威评级机构认可等十项内容。

截至2014年末,长江养老投资管理资产达到588.15亿元,较上年末增长53.9%;受托管理资产达到406.89亿元,较上年末增长31.5%。

2.2.5专项分析

本专项分析包括:合并报表净利润、流动性分析、与公允价值计量相关的项目等十项内容。

一,合并报表净利润

本公司2014年实现归属于母公司股东的净利润110.49亿元,较上年上升19.3%,主要受投资收益上升所致。

单位:人民币百万元

截至12月31日止12个月	2014年	2013年	主要变动原因
太保寿险	9,084	6,219	投资收益率上升
太保产险	1,037	2,622	投资收益率上升,综合成本率增加的共同影响
母公司、合并抵销等	928	420	母公司净利润上升
归属于母公司股东	11,049	9,261	投资收益率上升,综合成本率增加的共同影响

二,流动性分析

(一)现金流量表

单位:人民币百万元

截至12月31日止12个月	2014年	2013年	变动幅度(%)
经营活动产生的现金流量净额	40,050	45,114	(11.2)
投资活动使用的现金流量净额	(46,940)	(20,010)	134.6
筹资活动产生/(使用)的现金流量净额	1,570	(30,581)	(105.1)
汇率变动对现金及现金等价物的影响	27	(178)	(115.2)
现金及现金等价物