

立足地域优势加强与台对接

厦门自贸区方案出台或令本地股受益

□本报记者 徐伟平

近日有媒体报道,《厦门市自贸建设实施方案》已于近日正式出台并印发到各相关单位,《方案》公布了推动贸易便利化等22项重要内容,其中“关港贸”一体化平台值得投资者重点关注。分析人士指出,厦门自贸区的优势是“对台”,可以由台湾启运经厦门对台自由贸易园区出境的货物,两地海关通过互认单证和海关封志,实施快捷通关。这可让两岸企业得到更多实惠,也有利于两岸经济的深度合作。

厦门自贸区建设方案出台

早在2013年12月,《厦门自由贸易园区总体方案》就已经由中共福建省委、省政府转报国务院。根据《方案》,厦门申报的自贸园区范围,除了“象屿保税区、象屿保税区(含东渡港区)和海沧保税港区”等海关特殊监管区外,还包括厦门本岛、翔安空港新区。

近日,备受瞩目的厦门自贸区建设传出最新进展。有媒体报道称,《厦门市自贸建设实施方案》(以下简称《方案》)已于近日正式出台并印发到各相关单位。《方案》公布了推动贸易便利化、扩大对台先行先试领域等22项重要内容,由各个相关部门共同推动。

总体来看,《方案》有六大亮点:一是整合海沧港区和东渡港区的海关编码,划归一个口岸海关管理,整合海沧保税港区、象屿保税区的保税加工仓储业务,划归一个海关管理;二是,加快建设厦门“关港贸”一体化信息平台,

建立“一口受理、一次申报、一次放行”的通关、港航、贸易信息一体化的系统;三是,对台海运快件监管中心和跨境电商海关监管场所计划于12月正式投入使用并启动相关业务,年底前推



新华社图片

动万翔冷链物流建设进口冷鲜食品分拨中心;四是,9月制定厦门特殊监管区域外商投资审批清单;五是,争取今年年底前在特殊监管区域银行业金融机构内尝试拓展台湾银行人民币资金运用渠道;六是,年内关外整合工作,年底前推进象屿保税区,与东渡港区实现“区港联动”。

根据《方案》,厦门将坚持以港立市,坚持“两条腿走路”的工作思路,边申报、边改革、边实施,把当前能做的项目和事项先做起来,以具体项目和平台建设为工作抓手,建设厦门自贸区。

业内人士指出,未来自由贸易区政策将在厦门海关特殊监管区域“六区一港”实施,包括象屿保税区、大嶝对台小额商品交易市场、厦门出口加工区、象屿保税物流园区、海沧保税港区、火炬(翔安)保税物流中心B型和航空港。厦

门自贸区的优势就是“对台”,可以由台湾启运经厦门对台自由贸易园区出境的货物,两地海关通过互认单证和海关封志,实施快捷通关。这可让两岸企业得到更多实惠,也有利于两岸经济的深度合作。

“关港贸”一体化平台值得期待

厦门自贸区建设突出自身地域优势,加强与台湾自由经济示范区的对接,加大对台先行先试。2013年厦门加入申报自贸区的行列,并成立“海关特殊监管区域整合和自贸区建设工作组”,具体负责海关特殊监管区域整合和自贸区建设的组织实施、统筹协调工作。在商事登记改革、飞机融资租赁、跨境电商、高新技术检测维修等诸多领域纷纷展开“先行先试”,为自贸区建设探路。其中“关港贸”一体化平台值得

投资者期待。

在进口商品方面,加快公共监管平台的建设、推动贸易便利化是自贸区建设内容中与厦门市民息息相关的部分。建设跨境电子商务公共服务平台、建设特殊监管区域的通关系统、建设进口商品保税展示交易平台、建设大宗商品交易中心等平台将陆续提上日程。信诺国际、宝象两个进口商品保税展示中心项目,预计将于年底或明年上半年可投入使用。“保税展示交易平台”是指商品在展示过程中是保税的,卖出去才交进口关税,供货商不用事先垫付税款,卖不完的货还可以全球调拨,由此降低的资金成本,可以用来向消费者让利。

在金融创新方面,厦门要突破开展两岸双向贷款业务,今年年底前在特殊监管区域银行业金融机构内尝试拓展台湾银行人民币资金运用渠道,促进两岸人民币跨境双向流动。业内人士指出,现在两岸跨境人民币业务上有“昆山模式”和“前海模式”,不过在厦门,企业均有望与相关银行进行合作,这意味着这两种模式在厦门都能适用。在跨境电商方面,占据独特对台区位优势的厦门,将继续扮演两岸交流先行者的角色。根据《方案》,厦门将加强与台湾自由经济示范区的对接。具体业务方面,对台海运快件监管中心和跨境电商海关监管场所计划于12月正式投入建设并启动相关业务,年底前推动万翔冷链物流建设进口冷鲜食品分拨中心。在跨境电商方面,厦门计划于年底前完成跨境电商产业园和公共服务信息平台建设,并开展跨境电商出口业务。公共服务信息平台的建设作为通关便利化的重要方面,厦门将重点推动厦门与台湾口岸公共信息平台对接,年底前建设两岸“信息互换、监管互认、执法互助”的“关港贸”一体化信息对接平台。

亚厦股份(002375)
建筑智能布局落地
业务转型加速推进

9月3日亚厦股份发布公告称,拟以募资资金3.66亿元收购厦门万安智能股份有限公司邵晓燕、于凡、周本强等37位股东持有的65%股权,收购完成后将与万安智能同比例增资5000万元,公司以募投资金增资3250万元,万安智能3位股东邵晓燕、于凡、周本强以自有资金增资1750万元。万安智能同时承诺2014-2016年净利润CAGR不低于18%,3年累计净利润不低于21574万元。

银河证券指出,万安智能是国内领先的建筑与家居智能化集成服务提供商,业务涵盖建筑智能化系统集成、设计咨询和智能化产品销售,2013年实现营收5.62亿元,净利润达0.52亿元,本次收购完成预示公司“大装饰”战略正持续推进。这也标志着继公司2月28日设立智能家居子公司及3月19日公告收购五

色海环保科技有限公司20%股权以来,公司在建筑智能设计、施工及系统集成领域再下一城。而且万安智能在智能家居与智能建筑业务上布局较为完整,将初步搭建起公司智能家居业务的运营平台。建筑智能业务与公司装饰主业互补性极强,渠道与客户资源可共享,且能有效增强亚厦在建筑总包及后期运营业务上的竞争优势。公司战略将通过外延式扩张逐步进入智能建筑安装、数据检测/传感器研发、大数据分析处理等三个细分领域,布局智能建筑业务,发挥协同效应加速公司向建筑领域运营商、服务商转变。

银河证券表示,2014年公司陆续在智能家居及家装电商业务领域进行布局,业务和商业模式转型持续推进。公司将持续通过外延扩张整合公司资源,布局智能建筑与家装市场,丰富产品结构,提升综合服务能力并培养新的长期盈利增长点。此外,公司4月增发顺利完成,募集资金净额11.27亿元,公司资金实力增强有助于主业稳健增长与新领域的持续拓展。银河证券维持“推荐”评级。

有一定基础,未来一至两年将推进二、三线城市及在省会城市等有KA基础的一级城市的品牌建设,做好渠道与客户细分,两到三年稳步进入一线城市市场的市场营销。

银河证券表示,公司战略正在发生重大转型,由传统的食品饮料加工业向大健康品牌运营商转变,未来发展空间巨大。公司超前关注大健康产业,持续布局高科技前瞻性领域。其中,豆浆市场规模容量2400亿元,未来手磨豆浆价格上将与万安智能同比例增资5000万元,公司以募投资金增资3250万元,万安智能3位股东邵晓燕、于凡、周本强以自有资金增资1750万元。万安智能同时承诺2014-2016年净利润CAGR不低于18%,3年累计净利润不低于21574万元。

银河证券指出,万安智能是国内领先的建筑与家居智能化集成服务提供商,业务涵盖建筑智能化系统集成、设计咨询和智能化产品销售,2013年实现营收5.62亿元,净利润达0.52亿元,本次收

购完成预示公司“大装饰”战略正持续推进。这也标志着继公司2月28日设立智能家居子公司及3月19日公告收购五

家公司的推出将为公司发展提供稳定的现金流。而高管上半年公开表示垂直整合并购,如今能够实现,也将有相当贡献。此外,公司在今年6月份推出乳酸菌产品,产品的工艺和菌种和市场上产品有所不同,今年预计能够达到3000万元销售额。渠道方面,目前公司在内地县城、东部沿海乡镇和沿海地区部分省份的三、四线城市已具

有了一定基础,未来一至两年将推进二、三线城市及在省会城市等有KA基础的一级城市的品牌建设,做好渠道与客户细分,两到三年稳步进入一线城市市场的市场营销。

银河证券表示,公司战略正在发生重大转型,由传统的食品饮料加工业向大健康品牌运营商转变,未来发展空间巨大。公司超前关注大健康产业,持续布局高科技前瞻性领域。其中,豆浆市场规模容量2400亿元,未来手磨豆浆价格上

将与万安智能同比例增资5000万元,公司以募投资金增资3250万元,万安智能3位股东邵晓燕、于凡、周本强以自有资金增资1750万元。万安智能同时承诺2014-2016年净利润CAGR不低于18%,3年累计净利润不低于21574万元。

银河证券指出,万安智能是国内领先的建筑与家居智能化集成服务提供商,业务涵盖建筑智能化系统集成、设计咨询和智能化产品销售,2013年实现营收5.62亿元,净利润达0.52亿元,本次收

购完成预示公司“大装饰”战略正持续推进。这也标志着继公司2月28日设立智能家居子公司及3月19日公告收购五

家公司的推出将为公司发展提供稳定的现金流。而高管上半年公开表示垂直整合并购,如今能够实现,也将有相当贡献。此外,公司在今年6月份推出乳酸菌产品,产品的工艺和菌种和市场上产品有所不同,今年预计能够达到3000万元销售额。渠道方面,目前公司在内地县城、东部沿海乡镇和沿海地区部分省份的三、四线城市已具

有了一定基础,未来一至两年将推进二、三线城市及在省会城市等有KA基础的一级城市的品牌建设,做好渠道与客户细分,两到三年稳步进入一线城市市场的市场营销。

银河证券表示,公司战略正在发生重大转型,由传统的食品饮料加工业向大健康品牌运营商转变,