

## 1.重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文,投资者欲了解详细内容,应当仔细阅读同时刊载于深圳证券交易所网站中的年度报告全文。

## 公司简介

股票简称	金杯电工	股票代码	002533
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董秘会秘书	证券事务代表	
姓名	黄喜华	邵绍坤	
电话	0731-88280604	0731-88280636	
传真	0731-88280636	0731-88280636	
电子信箱	xhhang2466@sina.com	Kunshuo8326@163.com	

## 2.主要财务数据和股东变化

(1) 主要财务数据

公司是否因会计政策变更及会计差错更正追溯调整或重述以前年度会计数据

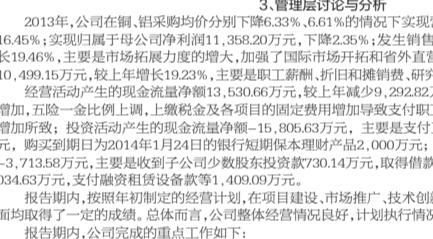
□是 √否

	2013年	2012年	本年比上年增减(%)	2011年
营业收入(元)	3,001,560,684.31	2,577,559,758.33	16.45%	2,514,490,727.49
归属于上市公司股东的净利润(元)	113,581,964.93	116,310,215.54	-2.35%	116,059,430.08
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润(元)	104,284,159.73	107,045,909.57	-2.58%	101,210,960.81
经营活动产生的现金流量净额(元)	135,306,569.30	228,234,819.38	-40.72%	-498,846,187.90
基本每股收益(元/股)	0.338	0.346	-2.31%	0.345
稀释每股收益(元/股)	0.338	0.346	-2.31%	0.345
加权平均净资产收益率(%)	6.37%	6.8%	-0.43%	6.96%
	2013年末	2012年末	本年比上年末增减(%)	2011年末
总资产(元)	2,619,452,677.9	2,407,830,220.52	8.79%	2,202,198,994.82
归属于上市公司股东的净资产(元)	1,819,134,480.65	1,769,242,189.42	2.82%	1,659,620,941.93

## (2) 前10名股东持股情况表

报告期末股东总数		28,286	年度报告披露日前10个交易日末股东总数	27,861
前10名股东持股情况				
股东名称	股东性质	持股比例(%)	持股数量(股)	持有有限售条件股份数量(股) 质押或冻结情况
深圳市能翔投资发展有限公司	境内非国有法人	21.43%	71,992,800	71,992,800
湖南高新创业投资集团有限公司	国有法人	7.5%	25,200,000	25,200,000
湖南能信投资有限公司	境内非国有法人	5.57%	18,705,600	18,705,600
范志宏	境内自然人	3.79%	12,720,000	12,720,000 质押
周祖勤	境内自然人	2.36%	7,920,000	7,920,000
孙文辉	境内自然人	1.93%	6,480,000	6,480,000
谭文舸	境内自然人	1%	3,360,000	3,360,000
马勇	境内自然人	1%	3,360,000	3,360,000
熊淑	境内自然人	0.94%	3,150,000	3,150,000
陈海兵	境内自然人	0.93%	3,120,000	3,120,000
上述股东关联关系或一致行动的说明				其中能翔投资、能信投资、范志宏、周祖勤、孙文辉、谭文舸、陈海兵为一致行动人。
参与融资融券业务股东情况说明(如有)	无			

## (3) 以方框形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



## 3.管理层讨论与分析

2013年,公司在铜、铝采购价分别下降6.33%、6.61%的情况下实现营业收入300,156.07万元,增长16.45%;实现归属于母公司净利润11,358.20万元,下降2.35%;发生销售费用11,209.73万元,较上年增长19.46%,主要是市场拓展力度的增大,加强了国际市场开拓和外贸直营店的设立所致;发生管理费用10,499.15万元,较上年增长12.23%,主要是职工薪酬、折旧摊销费、研究开发费增加所致。

经营活动产生的现金流量净额-15,906.63万元,主要是支付工程及购货款3,1721.14万元,购买到期日为2014年1月20日的银行短期理财产品2,000万元,筹资活动产生的现金流量净额-3,713.68万元,主要是收到了公司少数股东投资款30.47万元,取得借款1,000.00万元,支付股利及利息4,034.63万元,支付融资租赁设备款等1,409.09万元。

报告期内,公司按照既定的经营计划,在项目建设、市场推广、技术创新、人力资源管理体系等方面均取得了一定的成绩,总体而言,公司整体经营情况良好,计划执行情况良好,呈现出持续稳定增长态势,报告期内,公司完成的重点工作如下:

1. 完善营销、服务体系,市场广度、深度拓展可期。

2013年,公司重点打造大客户机制,项目报备管理模式初见成效,长沙地铁、杭长高铁、合福高铁、厦门地铁、火力发电、中煤集团、三一重工、中联重科、西子电梯等一系列大项目和大客户相继中标和合作成功,优化了客户结构,提升了订单质量,风险防范能力大幅增强,全年提升了经营质量。

报告期内,内销市场新增产能约30亿元,新设湖南省外经销商30家,电信销售突破60亿元,再创新高。

3. 为积极应市开拓市场,探索新的建设,开辟了2G电商模式,11月金杯电工大漠狼手机客户端上线运营,赠送了销售端的二维码,全国业务部通过2G手机客户端销售600多万人,产品出口到马来西亚、越南、印度尼西亚、巴基斯坦、孟加拉等国家,特使事业部等部门市场将调整产品和市场布局,派出更多的利润增长点,搜集微缆在海外市场迅速进入第一梯队,并对边省市场形成销售影响,与一中、中联、徐工、远大、南车、长沙铁等重点客户已建立或稳固的供应链关系,全国煤矿、基建设施,风能发电市场的开发,使终端市场的销售成为公司销售的主体,其中煤电用电缆销售收入6,064.26万元,风能发电用电缆实现销售1,944.47万元。

2. 高度重视技术创新,强化能源使用意识,按技术创新为发展的内生动力,高度重视技术创新工作,通过持续研发保持产品技术优势,最大程度地优化了内部环境公司经营的不同影响。

报告期内,随着各项重点科研陆续完成,一批高技术、高附加值的产品纷纷开花结果,成为公司新的经济增长点,公司持续注入了新的生机,2013年,公司年年着重建设的铝合金电缆项目告成,并顺利通过了国家质量监督检验检疫总局的型式试验,产品,分别实现销售收入7,564.15万元,1,427.64万元,特使事业部VDE认证测试机构(VDE Testing and Certification Institute)的安规认证,该产品公司获得了金属软线安全机构的认可,通过持续研发保持产品技术优势,最大程度地优化了内部环境公司经营的不同影响。

报告期内,公司参加了5项国家和行业标准起草工作,累计新增专利70项,其中授权专利68项,发明专利2项,获得国家科技进步奖1项、湖南省科技进步三等奖1项、湖南省机械行业科技进步三等奖1项,列入国家火炬计划项目1项、湖南省科技进步三等奖1项。

为了更好、更快的将科学技术转化为生产力,更好的满足客户需求,公司技工技校、主要走进市场、服务客户,积极配合各部门参与产品市场推广,先后参与了杭长高铁、合福高铁、国家电网公司,以色列公司,中南大学设计院等十余项技术交流会,以及铝合金电缆、兴业太阳能项目,电子工业4.0光伏电缆等技术推广和售后服务工作,保证了重点工程项目的质量和进度的同时,实现了技术与销售的对接。

3. 项目建设稳步推进,陆续生产运营。

报告期内,公司整体续续发展战略,有条不紊地推进各项项目建设工作。已完成电线电缆工程技术研究综合服务平台及楼栋项目的主要工程设计,电线电缆事业部、湘北仓库改造,特使事业部等部门塑料线缆改造,金杯微缆项目改造按计划有序推进,编制仓库,连铸连轧生产线,双头大拉机、大头铝挤压机、连铸机等关键设备陆续投产,大幅提升了公司生产交付能力和配套保障能力。

4. 稳健资本运作,外延式扩张助力成长,品牌战略落地实施。

公司以资本为平台,立足主业,潜心尝试其他业务开展对内投资,培育新的增长点,加大市场开拓力度,实现公司规模的稳步增长。2013年公司成功牵手湖南金杯,杭长高铁、合福高铁、厦门地铁,火力发电,中煤集团、三一重工、中联重科、西子电梯等一系列大项目和大客户相继中标和合作成功,优化了客户结构,提升了订单质量,风险防范能力大幅增强,全年提升了经营质量。

报告期内,随着各重点科研陆续完成,一批高技术、高附加值的产品纷纷开花结果,成为公司新的经济增长点,公司持续注入了新的生机,2013年,公司年年着重建设的铝合金电缆项目告成,并顺利通过了国家质量监督检验检疫总局的型式试验,产品,分别实现销售收入7,564.15万元,1,427.64万元,特使事业部VDE认证测试机构(VDE Testing and Certification Institute)的安规认证,该产品公司获得了金属软线安全机构的认可,通过持续研发保持产品技术优势,最大程度地优化了内部环境公司经营的不同影响。

报告期内,随着各项重点科研陆续完成,一批高技术、高附加值的产品纷纷开花结果,成为公司新的经济增长点,公司持续注入了新的生机,2013年,公司年年着重建设的铝合金电缆项目告成,并顺利通过了国家质量监督检验检疫总局的型式试验,产品,分别实现销售收入7,564.15万元,1,427.64万元,特使事业部VDE认证测试机构(VDE Testing and Certification Institute)的安规认证,该产品公司获得了金属软线安全机构的认可,通过持续研发保持产品技术优势,最大程度地优化了内部环境公司经营的不同影响。

报告期内,随着各项重点科研陆续完成,一批高技术、高附加值的产品纷纷开花结果,成为公司新的经济增长点,公司持续注入了新的生机,2013年,公司年年着重建设的铝合金电缆项目告成,并顺利通过