证券代码:002342　　证券简称:巨力索具　　公告编号:2014-010

巨力索具股份有限公司

【2013】年度报告摘要

一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文,投资者欲了解详细内容,应当仔细阅读同时刊载于深圳证券交易所网站等中国证监会指定网站上的年度报告全文。

公司简介

股票简称	巨力索具	股票代码	002342
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	白雪飞	张云	
电话	0312-8608520	0312-8608520	
传真	0312-8608086	0312-8608086	
电子信箱	baixf@julisling.com	zhangyun@julisling.com	

二、主要财务数据和股东变化

1、主要财务数据

公司是否因会计政策变更及会计差错更正等追溯调整或重述以前年度会计数据

□ 是 √ 否

	2013年	2012年	本年比上年增减(%)	2011年
营业收入(元)	1,697,467,734.40	1,653,291,685.79	2.67%	1,528,361,145.53
归属于上市公司股东的净利润(元)	70,190,876.07	120,673,440.28	-41.83%	168,069,715.19
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润(元)	68,264,805.29	112,860,759.50	-39.51%	150,825,384.59
经营活动产生的现金流量净额(元)	95,261,882.97	36,094,057.07	163.93%	130,282,617.93
基本每股收益(元/股)	0.07	0.13	-46.15%	0.18
稀释每股收益(元/股)	0.07	0.13	-46.15%	0.18
加权平均净资产收益率(%)	3%	5.31%	-2.31%	7.72%
	2013年末	2012年末	本年末比上年末增减(%)	2011年末
总资产(元)	4,351,048,684.27	4,125,506,620.82	5.47%	3,673,056,448.37
归属于上市公司股东的净资产(元)	2,368,842,764.25	2,315,085,103.23	2.32%	2,242,383,348.26

2、前10名股东持股情况表

报告期末股东总数	19,354	年度报告披露日前第5个交易日末股东总数	21,214

前10名股东持股情况

股东名称	股东性质	持股比例(%)	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押或冻结情况	
					股份状态	数量
巨力集团有限公司	境内非国有法人	47%	451,200,000	451,200,000	质押	269,900,000
杨建忠	境内自然人	8.25%	79,200,000	79,200,000	质押	79,200,000
杨建国	境内自然人	8%	76,800,000	76,800,000	质押	76,800,000
杨会德	境内自然人	4.75%	45,600,000	6,000,000		
乐凯保定化工设计研究院	国有法人	3.13%	30,000,000	0		
杨子	境内自然人	2.92%	28,000,000	0		
保定天威保变电气股份有限公司	国有法人	1.98%	19,000,000	0		
贾宏先	境内自然人	0.5%	4,800,000	3,600,000		
姚军战	境内自然人	0.5%	4,800,000	3,600,000		
张虹	境内自然人	0.5%	4,800,000	3,600,000		
上述股东关联关系或一致行动的说明	上述股东中,杨建忠、杨建国、杨会德、杨子为本公司实际控制人,与巨力集团存在控股关系;股东杨建忠、杨建国、杨会德、杨子为兄弟姐妹关系;杨会德与姚军战为夫妻关系;杨建国与张虹为夫妻关系;贾宏先任巨力集团董事,与巨力集团存在关联关系。					
参与融资融券业务股东情况说明(如有)	不适用。					

3、以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系

三、管理层讨论与分析

(一)概述

报告期内,全球经济仍处危机后的调整期,经济复苏的不稳定性、不确定性依然存在,但已呈现缓慢复苏迹象;国内工业的增长动力有所减弱,传统优势逐步流失、新的竞争优势尚未形成、实体经济吸引力不足,结构性矛盾的制约依然突出,回升基础尚不稳固,经济增长缺乏动力,且传统工业整体发展形势仍然保持相对低迷态势,工业经济运行将进入到转型升级的关键时期。

在目前机遇与挑战并存的形势下,改革人资体系、强化职业培训、变革营销模式、强化精益管理、优化生产工艺、提高产品技术含量以及积极推动进口产品替代成为公司工作的首要任务。

报告期内,在董事会带领下,公司积极开展内部控制建设,以确保资产安全与完整;注重产品质量管理,以提升公司产品的美誉度与知名度;强化精益生产管理,实现降本增效;推行TPM管理,使设备运行达到最佳状态;实施对标管理,以追求卓越。

公司作为细分市场的索具行业龙头,为夯实在行业中的绝对领导地位,公司始终坚持以科技创新引领企业发展。报告期内,公司研制的“插编钢缆吊索研制项目”、“建筑结构用锌-5%铝-混合稀土合金镀锌拉索项目”和“重型钢丝绳无接头绳圈研制项目”分别获市、省级科技进步一等奖、二等奖和三等奖;取得中华人民共和国国家知识产权局授予的发明专利2项,实用新型专利15项;取得河北省科学技术厅授予的《河北省科学技术成果证书》1项,且认为公司研发的“1860级高强度耐腐蚀拉索”项目具有重大创新,主要技术性能达到国际先进水平。

报告期内,公司实现营业总收入169,746.77万元人民币,同比增长2.67%;实现利润总额8,068.31万元,同比下降41.49%;实现净利润7,019.09万元人民币,同比下降41.83%。

(二)、主营业务分析

单位:人民币万元

项目	本报告期	上年同期	同比增减
营业收入	169,746.77	165,329.17	2.67%
营业成本	126,536.16	116,894.15	8.25%
营业利润	7,655.65	12,688.71	-39.67%
期间费用	34,029.11	33,305.75	2.17%
研发投入	6,740.19	7,703.76	-12.51%
经营活动产生的现金流量净额	9,526.19	3,609.41	163.93%

变动原因说明:

①、报告期内,公司实现营业利润7,655.65万元,比去年同期下降39.67%;利润总额8,068.31万元,比去年同期下降41.49%;实现归属于上市公司股东的净利润7,019.09万元,比去年同期下降41.83%。

公司业绩下降的主要原因有:

a、受传统工业行业市场持续低迷(如:钢铁、港机、造船等)及桥梁、场馆市场竞争加剧影响,导致公司利润下降。报告期内,公司总体毛利率较上年同期下降3.84%,毛利减少5,224.41万元,其中:缆索毛利率较上年同期下降9.98%,毛利减少1,597.98万元;钢拉杆毛利率较上年同期下降12.63%,毛利减少480.56万元;钢丝绳及钢丝绳索具毛利率较上年同期降低2.62%,同时销售收入减少1,764.39万元,导致毛利减少1,711.38万元。

b、因公司银行借款较年初增加9,653.45万元,致使利息支出较上年同期增加853.15万元,导致公司整体利润下降。公司积极研发新产品,提升盈利能力。

②、经营活动现金净流量9,526.19万元,同比增加163.93%,主要原因为报告期内货款回笼增加所致。

(三)、公司未来发展的展望

行业竞争格局和发展趋势

1、行业竞争格局

索具根据其本身特性,主要分为金属索具和合成纤维索具两大类,索具广泛应用于港口、电力、钢铁、造船、石油化工、矿山、铁路、建筑、工程机械、大件运输、海上救援、海洋工程、机场建设、桥梁、航空航天、场馆等重要领域。中国索具市场行业起步较晚,源于上世纪90年代初,至今仍处于成长期,多数厂家主要制造中、低端产品为生产模式,大多数厂家尚未形成自己的品牌。给内市场竞争激烈,价格是竞争的主要手段;而高端索具产品部分尚依赖进口,随着国内工业经济的深入发展,索具行业逐渐向专业化分工演变,并逐步形成一个规范的以作业安全为重点的行业认知市场。

依据市场需求不同,索具在国内市场分为:高端市场、中端市场、低端市场三个层次,而国内索具企业竞争几乎集中在中、低端市场。

(1)高端市场:产品以超大额载索具、异特型索具、精密索具、高抗拉强度索具为主,该市场对产品的技术工艺、安全性、稳定性、实用性都有很高的要求,具备此类产品研发、设计、生产及检测能力的企业为数很少,竞争环境比较缓和,而且提供高端产品的企业的侧重点各不相同,相互之间的直接竞争很少。

(2)中端市场:产品以中小规格的索具为主,这些产品加工工艺较为简单,产品差异性小,因此面临一定数量的相同企业进行市场竞争。

(3)低端市场:产品主要以零配件和小额载索具为主,这些产品的客户对安全性、稳定性、实用性要求不高,市场处于无序竞争状态。

公司经过近29年的发展,现已成为国内规模最大、品种最齐全、制造最专业的索具制造公司。

2、发展趋势

公司产品定位于高端装备制造业,细分产品与纺织、金属制品和专用设备制造紧密相连。

(1)纺织业

纺织工业作为国民经济传统支柱产业、重要的民生产业和国际竞争优势明显的产业,在繁荣市场、吸纳就业、增加农民收入、加快城镇化进程以及促进社会和谐发展等方面发挥了重要作用。“十二五”是我国实现经济结构调整和发展方式转变的关键时期,是纺织业实现由大变强,实现科学发展的重要机遇。为促进我国产业用纺织品行业持续健康发展,增强纺织工业综合实力,工业和信息化部、国家发展改革委、国家质量监督检验检疫总局联合下发了《产业用纺织品“十二五”发展规划》,规划指出:到“十二五”末,产业用纺织品纤维加工总量达到1290万吨左右,年均增长9.5%;高性能纤维用量由目前的5万吨提高到10万吨;产业用纺织品纤维加工总量占纺织行业纤维加工总量的比重由目前的20%提高到25%左右;行业总产值达到1万亿元左右,年均增长15%左右。鼓励发展高技术含量、高附加值产业用纺织品,淘汰落后产能,防止低水平重复建设,增强产业用纺织品行业的可持续发展能力。

国家出台的有利于产业用纺织行业的规划将有力于整合市场无序的竞争格局,有利于树立品牌形象;通过上述政策的扶持,产业用纺织行业的发展将会直接带动公司合成纤维吊装带索具产品的快速发展。

(2)金属制品

钢丝绳及钢丝绳索具、钢拉杆与缆索分属于金属制品业大类中的不同种类,产品应用领域广泛。

钢丝绳及钢丝绳索具是能源、交通、军工、农林、海洋、冶金、矿山、石油天然气钻采、机械化工、航空航天等行业、部门必不可少的部件或材料。“十二五”规划期间,我国大力发展交通运输等基础设施的建设,这将有力地拉动钢丝绳消费总量快速增长。特种钢丝绳的市场前景尤为广阔,如:发展海洋工程,将增大对高附加值钢丝绳产品的需求。城镇化建设将增加对电梯的需求,带动对电梯钢丝绳需求的增涨。索道用钢丝绳,近10年来,我国的索道产业步入了快速发展的轨道。旅游业现已成为国民经济新增长点,我国东、中、西部旅游业全面推进,发展环境进一步优化,产业地位进一步提高。为了和国际旅游相接轨,安全的、现代化的交通设施是必需的,中国索道发展的特点是以旅游为中心,滑雪用索道的潜在市场还有待开发。中国计划于2020年建成“世界旅游大国”。旅游业的良好发展势头和宏伟目标为客运索道的进一步发展提供了难得的机遇,预计我国客运索道年增加20条左右的增长速度将会持续。由此,为索道用钢丝绳展现了良好的市场需求前景。另外,目前我国已建成各种形式的客、货运索道以及各种工业专用索道采用索道用钢丝绳的国产化程度较低,钢丝绳选用国外产品的情况大概占了国内索道用钢丝绳年需求量的20%以上。

另,《全国海洋经济发展“十二五”规划》指出,在海洋油气业方面:加大海洋油气勘探力度,稳步推进近海油气资源开发。到2015年,争取实现新增海上石油探明储量10亿-12亿吨,新增海上天然气探明储量4000亿-5000亿立方米;海上油气产量达到6000万吨油当量。在海洋工程装备制造业方面:重点研发新型、深水装备及关键配套设备和系统,突破设计制造核心技术,重点发展半潜式钻井平台、自升式钻井平台、半潜式生产平台、浮式生产储卸装置、钻井船、物探船、起重铺管船等装备,全面提升海洋平台电站、动力定位系统、钻井系统、水处理系统、油气处理系统及水下采油、施工、检测、维修系统等设备配套能力。

高强钢拉杆是将棒材经机加工、热处理、表面防腐处理等工序制作而成的建筑用钢结构件,并辅以调节套筒、锁母和接头等零部件组合成套。钢拉杆作为建造巨型、大跨度建筑物及舰艇船坞的钢结构重要组件,主要用于建筑工程项目中受预应力的部位和大跨度建筑,在着国内经济的快速发展与城市化进程的不断加快,幕墙结构建筑、场馆建设、桥梁建设需求量将与日俱增。

国家出台的有利于金属制品行业的规划将有利于拉动我国金属制品需求的快速增长,金属制品行业的发展将会直接带动公司钢丝绳及钢丝绳索具、刚拉杆及缆索产品的快速发展。

(3)通用设备制造业

通用设备制造业是装备制造业中的基础性产业,西欧、美国、日本等国的通用设备制造业比较发达,在各子行业中市场占有率较高,我国通用设备制造业,除个别子行业外,行业集中度都较低,行业内产品差异不大。

冶金类具、梁式吊具、链条索具归属于通用设备制造业中的起重设备子类,行业产品应用领域广泛,主要涵盖冶金工业、装备制造、风光电新能源、航空航天、交通运输、石油化工等重型行业。

由中国通用机械工业协会牵头起草并发布的《通用机械行业“十二五”发展规划》明确指出:“十二五”期间,要开发50个新产品并形成系列,完成重大技术攻关20项,使大型空分装置、离心压缩机、轴流压缩机、容积式压缩机、化工流程泵、石化和电力各种阀门等高端产品设计、制造关键单元技术达到国际先进水平,部分产品处于领先水平,行业产品结构有明显变化,中高端产品比例由“十一五”的25%提高到40%。“十二五”末,在石化、核电、天然气集输、天然气液化、煤化工等重点领域,通用机械装备国产化率要比“十一五”提高5-10个百分点,市场占有率达85%以上。

从政策方面看,通用设备制造业是装备制造业的基础,在国际制造业回归,国内制造业升级的大背景下,2010年,国务院发布了《国务院关于加快培育和发展战略性新兴产业的决定》,明确把“高端智能装备及基础制造装备”作为高端装备制造业领域中的重点方向。2011年,国务院印发《工业转型升级规划(2011—2015年)》,着力推进信息化与工业化深度融合,改造提升传统产业,培育壮大战略性新兴产业。2011年科技部发布了《国家“十二五”科学和技术发展规划》,大幅提升自主创新能力,增强科技竞争力和国际影响力,提速科技创新能力。可以预测,通用设备制造业政策将主要集中在增强自主创新能力上,鼓励企业加快产业组织结构调整,以各种鼓励措施鼓励企业开发具有自主知识产权、自主品牌、高附加值的产品;加快完善行业产品标准体系。

可以预见,在获得国家相关产业政策扶持的同时,通用设备制造业必将快速发展,公司通用设备产品必将得到广泛应用。

(四)发展战略

索具行业作为国内新兴产业,未来索具产品将在国民经济和社会生活的各个层面得到更为广泛的应用;从某种程度上极大地促进了索具行业快速发展。索具行业正在向着“规模化、专业化、精细化、高标准、高质量”的目标迈进。公司将依靠强大的产品研发和技术创新、先进的生产工艺、成熟的销售网络、现代化的企业管理,不断创造出新的利润增长点,全力将索具事业推向一个全新的高度。

据此确定公司发展战略:依靠自主研发,技术进步,科技创新、市场创新和严格的精细管理,成为世界上规模最大、品种最齐全、制造最专业、最好的吊索具制造公司!

锁定核心业务:自主创新做强海油工程、工程索具业务,打造世界知名的索具制造基地。

打通整条产业链:通过战略合作业务,构建中国最具竞争力的索具产业公司。

多元化发展:积极寻求跨行业、领域的投资机会,发掘新的利润增长点,以为股东创造长期、稳定的投资收益。

(五)经营计划

在2013年发展的基础上,公司将持续的依托“索具技术研发、索具生产制造、索具检测实验”三大基地优势;同时,公司再次提出三大具有战略意义的软目标,依托集团实力,努力将公司建成为具有正意义上的“索具领域技术交换中心”、“行业系列标准规划基地”、“国际索具学术研讨平台”,以作为三大基地硬目标的有力保障。

通过“三大基地”和“三大软目标”的建设与完善,继续夯实高端索具、研发新产品,实现国产替代;使公司管理科学化、装备现代化、生产机械化、办公自动化的国际化大型企业不断得到巩固与提升。

公司预计2014年全年实现营业收入18.80亿元,同比增长10.77%;实现销售回款22亿元,同比增长21.72%;实现净利润0.8亿元,同比增长14.38%;费用计划为2.53亿元;成本计划为14.54亿元。

为完成上述目标,公司将重点围绕以下方面开展工作:

1、统一思想,提高认识,提升公司整体管理水平;

统一经营宗旨、统一服务理念、统一企业精神是企业谋发展、快发展的前提,公司管理层应以市场为导向,以创造价值为基点,以人才储备、技术研发为核心,以为股东创造利润为根本,认识要“横向到边、纵向到底”。

2、深入开展技术开发和创新计划

继续依托“索具技术研发中心”,把公司打造成为国内领先的索具技术研发基地,加大科研投入,使技术研发持续创新,保证公司具有持续的竞争能力,使公司的产品质量、产品种类都能够得到持续的改进和升级。

为此,公司将加大与各大院校和行业设计院(所)的合作,推行“厂院联姻”和“厂校联姻”的技术开发合作政策,充分运用外部技术力量与内部研发队伍相结合的方式,不断地丰富产品的品种和规格,持续优化产品的性能和结构。公司将通过多方面、多层次的高水平技术合作、科研创新和成果转让,有计划地实现产品的换代升级。

3、巩固完善市场开发与营销网络建设计划

市场营销是公司发展的重要环节,伴随着公司索具产品市场的开发和业务的日益发展,公司把营销网络建设作为公司发展的重要战略手段和竞争方式,通过实现三网体系建设,形成立体交叉共享资源,建立全方位覆盖下的销售组织新版图。公司的市场开发与营销网络建设的宗旨是:立足国内市场,面向全球销售,充分发挥(“J&L”)品牌效应,大力推进品牌建设,提高公司产品市场占有率。

4、收购兼并及对外投资计划

2014年度,公司将按照发展战略的要求,在保持索具行业市场地位的同时,努力寻求新的投资目标或合作项目,对象包括但不限于巨力集团优质资产、延伸产业链涉及的投资项目等;同时,公司考虑到受传统工业行业不景气原因影响,致使公司盈利水平有所下降,为此公司将积极寻求跨行业及新兴领域实施多元化发展的机会,依据国家政策支持鼓励的方向,拓展新兴产业的投资。通过收购兼并、对外投资、合资合作以及联营的方式,促使公司进一步健康、快速的发展,提升公司盈利能力水平,以最大限度的回报股东。

5、深化组织结构改革和调整计划

公司将以“持续完善公司治理结构,有效实施内部控制制度,不断提高经营决策水平,推进现代企业风险管理,维护公司股东利益”为宗旨,进一步强化董事会责任,完善董事会结构与决策议事规程。同时不断深化劳动、人事、分配方面的制度改革,建立科学合理的激励和约束机制,并根据公司规模扩大和业务拓展的需要,适时调整和优化公司的组织机构和管理职能,将各项管理规章制度落到实处。

(六)可能面对的风险

公司面对的风险

1、市场风险:由于目前整体工业行业不景气,机械行业整体呈低迷态势,传统行业客户表现低迷,如钢铁、造船、港机等行业,从而导致存在一定的市场风险。

2、存货管理风险:公司2013年度末,存货总量为7.25亿元,较去年增加10%,因存货较多,导致产品积压,占用企业资金,亦有可能产生存货减值损失的风险。

3、财务风险:截至2013年度末,公司银行借款余额为14.28亿元,较去年同期增加7.29%,存在资金周转困难的风险;另,因客户延迟付款可能影响公司的营运资金和现金流量,未获得足够的融资可能会对公司的拓展计划和发展前景产生影响。

4、投资风险:公司以自有资金8,000万元人民币投资刘伶醉酿酒,存在未来市场需求变化而影响最终收益与预期收益偏离的风险。

5、经营风险:因公司在生产经营过程中,产、供、销各个环节不确定性因素的影响,如:由于原材料市场供应商的变动而产生的供应不足的可能、技术及人员的变动而导致生产工艺流程的变化,以及由于库存不足所导致的停工待料或销售迟滞的可能,从而导致公司资金运动的迟滞,致使公司价值变动的风险。

4、涉及财务报告的相关事项

(1)与上年度财务报告相比,会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况说明

不适用。

(2)报告期内发生重大会计差错更正需追溯重述的情况说明

不适用。

(3)与上年度财务报告相比,合并报表范围发生变化的情况说明

公司本年度对武汉巨力索具有限公司、成都巨力索具有限公司、大连巨力索具有限公司进行了吸收合并,上述子公司已于2013年度办理完毕注销登记手续,本期不再纳入合并范围。内容详见2013年2月5日、2013年3月21日和2013年5月16日刊载在《中国证券报》、《证券时报》、《上海证券报》和巨潮资讯网http://www.cninfo.com.cn上的相关公告。

(4)董事会、监事会对会计师事务所本报告期“非标准审计报告”的说明

不适用。

(5)对2014年1-3月经营业绩的预计

2014年1-3月预计的经营业绩情况:净利润为正,同比下降50%以上

净利润为正,同比下降50%以上

2014年1-3月归属于上市公司股东的净利润变动幅度(%)	-100%	至	-50%
2014年1-3月归属于上市公司股东的净利润区间(万元)	0	至	1,526.67
2013年1-3月归属于上市公司股东的净利润(万元)	3,053.34		
业绩变动的原因说明	由于国内宏观政策及产业结构调整,整体工业运行形势下降,公司受下游传统工业行业市场持续低迷(如:钢铁、港机、造船等)及桥梁、场馆市场竞争加剧影响,导致公司业绩预计下降,预计业绩下降幅度大于50%。		

巨力索具股份有限公司

董事长:杨建忠

2014年3月6日

证券代码:002342　　证券简称:巨力索具　　公告编号:2014-008

巨力索具股份有限公司关于取消投资年产2万吨太阳能硅片切割钢丝项目的公告

本公司及董事会全体成员保证信息披露内容的真实、准确和完整,没有虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。

巨力索具股份有限公司(以下简称“本公司”)2011年7月22日召开的第三届董事会第六次会议审议通过了《巨力索具股份有限公司关于投资年产2万吨太阳能硅片切割钢丝项目的议案》,且该议案亦经本公司2011年8月31日召开的2011年第一次临时股东大会审议通过。

现基于行业本身、下游行业未来发展、产能相对过剩以及政策导向考虑,本公司拟取消投资建设年产2万吨太阳能硅片切割钢丝项目。具体情况如下:

一、取消投资项目的概述

1、投资项目事由

随着我国新能源产业的发展,截至2011年,太阳能硅片的应用越来越广泛。太阳能切割钢丝作为一种能耗材料广泛应用于能源和公共设施、航空、装备制造业领域,如太阳能硅片切割,单晶硅和多晶硅等。特别是近年来太阳能产业的发展使得太阳能硅片切割钢丝市场的前景越来越广阔。

此外,保定市属于中国光伏产业聚集地,如:英利集团、光为绿色新能源、巨力新能源,被外界称之为“中国电谷”。从本公司所占优势来说:一方面从运输费用上降低了成本;另一方面供应商和客户在技术上能够顺畅沟通,有利于本公司太阳能硅片切割钢丝技术的进步和健康发展。因此,在当时市场发展和企业进步的态势下,投资建设太阳能硅片切割钢丝项目是完全必要的、可行的。

2、投资项目基本情况

(1)项目名称:年产2万吨太阳能硅片切割钢丝项目;

(2)项目地址:河北省保定市高新技术开发区;

(3)建设周期:项目计划建设期3年,拟分两期建设实施。第一期自2011年7月开始,2012年12月批量生产,建设期18个月,产能1万吨;第二期2013年1月开始建设,2014年6月批量生产,建设期18个月,产能1万吨;

(4)项目总投资:本项目报批建设总投资113,041.65万元人民币,其中包括固定资产投资103,673.10万元人民币,铺底流动资金9,368.55万元人民币;

(5)项目建设规模及产品方案:项目规划建设占地面积192650.00㎡,建筑面积132864.00㎡;项目建设完成并达产后预计年产太阳能硅片切割钢丝可达2万吨;可生产太阳能硅片切割钢丝的直径范围在0.08mm-0.25mm之间;

(6)主要工艺设备选型原则

该产品技术含量高,故工艺技术水平和工艺设备的选用将充分体现技术进步的原则,关键设备采用进口设备,以确保生产工艺具有国际先进水平以及保证高质量产品投放市场;

(7)投资费用分析

单位:人民币万元

投资项目名称	投资金额
本项目固定资产建设投资	103,673.10
其中:建筑工程费	18,808.20
设备购置费	68,236.40
安装工程费	3,779.60
工位器具费	200.00
其他费用	12,648.90
铺底流动资金	9,368.55
合　计	113,041.65

二、取消投资项目的具体原因

1、市场影响

2010年以前,随着全球经济回暖以及各国政府对太阳能发电的大力扶持和推广,光伏产业呈现强劲复苏态势,众多光伏厂商大势进行产能扩张。据统计,2010年全球光伏组件出货量达20GW,新增装机16.5GW,是2009年的两倍。

然而,进入2011年下半年后,受欧洲债务危机影响,欧洲光伏市场出现萎缩,各国下调补贴政策,致使之前因大势扩张而积蓄的产能出现严重过剩,据估计,目前,全球光伏组件产能超过50GW,其中中国就占据40GW 的产能,而2011 年全球光伏装机量预计为24GW;市场需求情况虽然相较去年有较大增长,但仍然无法消化严重过剩的产能。

2、价格影响

在全球光伏产业需求下降,产能严重过剩的压力下,光伏产品价格也急剧下降。在2010 年年初时,国内普通光伏组件的价格稳定在12-15元/瓦左右,现在则跌到了5元/瓦不到,下滑幅度达50%左右;在光伏产品价格急剧下降的情况下,切割钢丝产品盈利能力将受到较大影响。

3、政策影响

2012年度,美国太阳能电池生产企业向美国商务部和美国国际贸易委员会提起申请,要求对中国75家光伏企业进行反倾销和反补贴(“双反”)调查,并采取贸易限制措施。因“双反”影响,一大部分小型企业倒闭、破产;光伏行业发展的不明确性,导致了现阶段不少企业都处于半生产阶段,直接导致切割钢丝行业处于发展阶段的徘徊期,且市场需求有限。

另,随着西方国家对光伏行业的补贴急剧减少,致使我国企业出口量下降,产品过剩,不排除行业革新或研制出更优的替代品的可能;未来切割钢丝产品有升级换代、竞争能力下降的风险。

综上所述,本公司在充分分析未来可能面对的风险以及本着对股东负责考虑,本公司拟取消投资年产2万吨太阳能硅片切割钢丝项目。

三、其他

该项目自首次披露至今,项目总体进程尚处于前期筹备期间,产生的费用情况如下:

单位:人民币元

序 号	项 目	发生金额
1	咨询费(调研)	65,000.00
2	差旅费(调研)	80,331.00
合计:	--	145,331.00

四、独立董事意见

本公司董事会在审议该项议案时,独立董事认为:公司取消投资建设年产2万吨太阳能硅片切割钢丝项目,是在经过包括但不限于当前市场环境、价格波动政策影响以及未来可能面对的风险等多方位分析、并做了大量的工作得出的,不是盲目的、草率的做出的决定;公司取消该项目投资建设,没有损害公司和股东利益。我们同意公司董事会做出的决定。

特此公告。

巨力索具股份有限公司

董事会

2014年3月6日

证券代码:002342　　证券简称:巨力索具　　公告编号:2014-009

巨力索具股份有限公司关于2014年度日常关联交易预计的公告

本公司及董事会全体成员保证信息披露内容的真实、准确和完整,没有虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。

一、日常关联交易基本情况

(一)关联交易概述

巨力索具股份有限公司(以下简称“本公司”)拟与保定刘伶醉酒业销售有限公司签订《2014年度承建广告架制作与安装协议》,与巨力集团徐水运输有限公司签订《2014年度产品运输服务协议》,与巨力集团徐水建筑工程有限公司签订《2014年度土建工程、门窗安装劳务协议》;本公司全资子公司徐水县巨力钢结构工程有限公司拟于刘伶醉酿酒股份有限公司签订《2014年度钢结构制作、安装协议》。

2014年度,本公司预计发生日常关联交易总金额为:2,700.00万元人民币。

此次交易事项已经本公司2014年3月4日召开的第四届董事会第二次会议审议通过;董事会9名董事在审议该项关联交易时,关联董事杨建忠委托代理人杨建国、杨建国、张虹、姚军战、贾宏先回避了表决,亦没有代理其他董事行使表决权,其余4名非关联董事一致同意该项议案。

根据《公司章程》之规定,此次交易事项属本公司董事会决策权限,无需提交股东大会审议。

本次关联交易不构成《上市公司重大资产重组管理办法》规定的重大资产重组,无需经过有关部门批准。

(二)预计关联交易类别和金额

2014年度,本公司预计发生的日常关联交易类别与金额如下:

单位:人民币万元

关联交易类别	关联人	预计金额	上年实际发生	
			发生金额	占同类业务比例(%)
向关联人销售商品、提供劳务	保定刘伶醉酒业销售有限公司	800	446.97	0.27%
	刘伶醉酿酒股份有限公司	800	14.75	0.01%
	小计:	1,600	461.72	--
接受关联人采购商品、接收劳务	巨力集团徐水运输有限公司	500	592.92	14.53%
	巨力集团徐水建筑工程有限公司	600	1016.74	100%
	小计:	1,100	1609.66	--
总计:	--	2,700	2071.38	--

(三)当年年初至披露日与前述关联人累计已发生的各类关联交易的金额。

2013年度,本公司预计发生日常关联交易总金额为:2,300.00万元人民币,实际发生同类关联交易总计为:2,071.38万元人民币。

二、关联人介绍和关联关系

(一)保定刘伶醉酒业销售有限公司

1、基本情况

法定代表人:姚军战

注册资本:壹仟万元

主营业务:批发兼零售预包装食品及进出口业务;包装材料、酒盒酒瓶、酒容器定向销售。

住　所:徐水县巨力路南巨力集团厂区内

2、与本公司的关联关系

保定刘伶醉酒业销售有限公司系刘伶醉酿酒股份有限公司全资子公司,巨力集团有限公司持有刘伶醉酿酒股份有限公司37.31%的股权,为第一大控股股东;巨力集团有限公司持有本公司47%的股权,为第一大控股股东;刘伶醉酿酒股份有限公司与本公司受同一法人控制。

该关联人符合《股票上市规则》第10.1.3条第(一)款规定的关联关系情形。

3、履约能力分析

该公司主要从事刘伶醉酒的市场推广与销售,公司资产状况良好,具有较强的履约能力。

(二)刘伶醉酿酒股份有限公司

1、基本情况

法定代表人:杨建忠

注册资本:肆亿零贰佰万元

主营业务:白酒(许可生产食品品种以副页为准)(全国工业产品生产许可证有效期至2015年8月25日),粮食收购(粮食收购许可证有效期至2015年8月8日),包装材料、酒容器销售,自营和代理除国家组织统一联合经营的出口商品和国家实行核定公司经营的进口商品以外的其他各类货物的进出口业务。(法律、行政法规或国务院决定须报经批准的项目,未获批准前不准经营)

住　所:河北省保定市徐水县刘伶路

2、与本公司的关联关系

巨力集团有限公司持有刘伶醉酿酒股份有限公司37.31%的股权,为第一大控股股东;巨力集团有限公司持有本公司47%的股权,为第一大控股股东;刘伶醉酿酒股份有限公司与本公司受同一法人控制。

该关联人符合《股票上市规则》第10.1.3条第(一)款规定的关联关系情形。

3、履约能力分析

刘伶醉酿酒股份有限公司是依法成立并有效续存的专业白酒酿造公司,能够遵守“诚实守信”原则,信誉度高,资产状况良好,履约能力强。

(三)巨力集团徐水运输有限公司

1、基本情况

法定代表人:刘国明

注册资本:肆佰万元

主营业务:普通货物运输

住　所:河北省保定徐水巨力路

2、与本公司的关联关系

巨力集团有限公司持有巨力集团徐水运输有限公司100%的股权,为巨力集团有限公司全资子公司;巨力集团有限公司持有本公司47%的股权,为第一大控股股东;巨力集团徐水运输有限公司与本公司受同一法人控制。

该关联人符合《股票上市规则》第10.1.3条第(一)款规定的关联关系情形。

3、履约能力分析

巨力集团徐水运输有限公司是依法成立并有效存续的运输公司,能够按照约定的交货期限和交货条件组织货运;且该公司资产状况良好,信誉度高,履约能力强。

(四)巨力集团徐水建筑工程有限公司

1、基本情况

法定代表人:杨建国

注册资本:贰仟陆佰万元

主营业务:房屋工程建筑施工;市政公用工程施工。

住　所:徐水县巨力路

2、与本公司的关联关系

巨力集团有限公司持有巨力集团徐水建筑工程有限公司100%的股权,为巨力集团有限公司全资子公司;巨力集团有限公司持有本公司47%的股权,为第一大控股股东;巨力集团徐水建筑工程有限公司与本公司受同一法人控制。

该关联人符合《股票上市规则》第10.1.3条第(一)款规定的关联关系情形。

3、履约能力分析

巨力集团徐水建筑工程有限公司是依法成立并有效存续的建筑工程公司,公司资产状况良好,具有较强的履约能力。

三、关联交易目的和对本公司的影响

1、关联交易的必要性

本公司与上述关联方之间的关联交易为本公司日常经营活动中所发生的交易;本公司充分利用关联方的优势和资源为本公司生产经营提供服务,在一定程度上有利于降低公司运营成本,是公司发展与运营所需,而且是确切必要的;通过公平、互惠合作,能够实现双方共赢,取得发展。

2、关联交易定价的公允性

本公司与关联方交易价格遵循以市场价作为定价原则,公平、合理确定,不存在损害本公司和全体股东利益的行为。

3、关联交易的持续性对本公司独立性的影响

上述交易对本公司的独立性没有影响,公司主要业务不会因此交易而对关联人形成依赖。

四、独立董事事前认可情况和发表的独立意见

本公司董事会在审议该项日常关联交易前,已事前征得了独立董事刘利剑先生、李科浚先生、张秋生先生同意;本公司董事会在审议该项关联交易时,独立董事认为:公司此次审议的2014年度日常关联交易事项,是基于公司日常经营活动需求所发生的;关联交易客观、公允,交易价格遵循以市场价作为定价原则,体现了公平、公正、公开的原则;未损害公司及其他股东,特别是中小股东的利益。公司董事会在审议该项关联交易事项时,关联董事回避表决,亦没有代理其他董事行使表决权,审议和表决程序合规、合法。

我们同意董事会做出的决定

五、备查文件

1、《巨力索具股份有限公司第四届董事会第二次会议决议》;

2、《巨力索具股份有限公司独立董事关于相关事项的事前认可意见》;

3、《巨力索具股份有限公司独立董事关于相关事项的独立意见》;

4、本公司与关联方签订的2014年度日常关联交易协议。

特此公告。

巨力索具股份有限公司

董事会

2014年3月6日

证券代码:002342　　证券简称:巨力索具　　公告编号:2014-011

巨力索具股份有限公司关于召开2013年年度股东大会通知的公　告

本公司及董事会全体成员保证信息披露内容的真实、准确和完整,没有虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。

巨力索具股份有限公司(以下简称“公司”)第四届董事会第二次会议与2014年3月4日召开,会议拟定于2014年3月27日召开2013年年度股东大会,本次股东大会将采用股东现场投票的方式进行,现将本次股东大会的有关事项通知如下:

一、召开会议基本情况

1、股东大会届次:2013年年度股东大会;

2、召集人:公司董事会;

3、会议的召集、召开符合《中华人民共和国公司法》、《中华人民共和国证券法》、《深圳证券交易所股票上市规则》、《巨力索具股份有限公司章程》等规定;

4、会议召开日期和时间:2014年3月27日(星期四)上午9:00;

5、会议