

2013年报披露大幕拉开 六成创业板公司业绩预喜

□本报记者 王小伟

21日创业板两公司披露年报，揭开A股2013年年报的大幕。截至1月20日，共有140家创业板上市公司发布业绩预告，其中，除了海兰信和易世达预告业绩不确定之外，87家公司业绩预喜，51家公司业绩预降，预喜公司占比达62%。

在预喜公司中，29家公司实现业绩预增，52家公司业绩略增，6家公司实现扭亏，亦即业绩平稳略增的公司家数占预喜公司的比例高达60%。在51家业绩预降的创业板公司中，22家业绩预减，18家公司略减，9家公司业绩首亏，2家续亏。总体来看，化工、生物医药、文化传媒三大板块上市公司运营最为平稳，通信电子板块业绩大幅预喜公司最多，但行业内业绩滑坡公司也为数不少，分化迹象最为明显。

通信电子“领涨”

“年报第一股”原本应花落西藏珠峰。公司原计划于2014年1月15日披露2013年年度报告，但因相关财务报表的编制与审计工作不能按期完成，将披露时间推迟至2014年2月28日。由于西藏珠峰的“让贤”，A股首份2013年年报被佐力药业和双龙股份共同抢得。

中国证券报记者梳理发现，在业绩预喜的创业板公司中，有17家公司预告业绩增幅超过100%，其中三维丝业绩同比增幅或超过500%，暂列“预增王”。三维丝1月15日在2013年度业绩预告公告中表示，公司预计2013年全年实现净利润4750万元到4990万元之间，增幅在496%到526%之间。

紧随其后的是鼎汉技术，公司预计2013年净利润为5000万元—5350万元，同比增长318%—347%。公司表示，随着新建高铁项目的启动和在手地铁订单的执行，公司业绩仍将稳步提升。

分行业来看，通信电子行业成为业绩预增的“主力板块”。珈伟股份、高新兴、华星创业、佳讯飞鸿、大富科技、洲明科技等多家公司业绩预增幅度都在1倍以上。此外，部分机械设备公司表现抢眼，福瑞特装、中科电气、隆华节能等公司2013年业绩增幅也在1倍左右。

十公司预降100%

主营移动终端天线的信维通信不幸踏上业绩地雷。公司于2013年11月23日发布年度业绩预告称，预计2013年归属母公司股东的净利润亏损约5300万—5800

万元，公司去年同期净利润为609.43万元。亦即信维通信净利润跌幅高达1000%。对于业绩变动原因，信维通信表示，受市场竞争及产品结构变化的影响，产品综合毛利率水平有所下降，影响了当期公司获利水平；同时，公司仍处于扩张及经营调整期，研发及市场拓展投入大。

星星科技、明家科技、科新机电、世纪鼎利、天立环保、汇冠股份等9家创业板公司的全年业绩预降幅度均超过100%，分布在机械设备、公用事业、电子设备、电子等多个行业。

在退市悬崖命悬一线的万福生科预计2013年业绩续亏。万福生科2012年和2013年三季度业绩均为亏损，倘若其2013年度业绩不能转正，加上公司财务数据调整后2011年度也出现亏损，身陷造假上市

的万福生科将因为业绩不达标而面临暂停上市的风险。

在创业板公司中，文化传媒、化工和生物医药是业绩表现相对平稳的两大板块。在13家已经发布业绩预告的化工类上市公司中，天龙集团、海达股份等6家公司业绩略增，增幅一般在20%以内，新宙邦、科斯伍德等3家公司业绩略减，降幅一般在10%左右。

21公司拟利润分配

目前已已有21家创业板上市公司公布利润分配预案，21日率先公布年报的佐力药业“领军”高送转。

佐力药业早在1月6日就发布公告，预计2013年度归属于上市公司股东的净利润盈利7870万元—8180万元，比上年同期增长27%—32%。同时，公司实际控制人俞有强提议2013年利润分配预案为：以2013年12月31日公司总股本14400万股为基数，向全体股东每10股派发现金股利5元人民币(含税)，同时以资本公积金向全体股东每10股转增10—12股。

卫宁软件、苏交科、瑞普生物等12公司均提出向全体股东每10股转增10股的分配方案，南方泵业、新天科技等6家公司拟每10股转增股本在5—8股之间。三六五网和远方光电虽然没有资本公积转增股本的计划，但也公布了派发现金红利方案。

提出分红配股方案的多为业绩预增公司。数码视讯和COY视讯两公司虽然业绩出现下滑，也拟实施高送配，两公司日前预披露的2013年度利润分配预案均为10转10派1元。

拟10转12派5 佐力药业净利增长30%

21日，佐力药业披露2013年度业绩报告并推出10转12派5元的“慷慨”分红方案。年报显示，公司2013年实现营业收入41941万元，同比增长22.01%；利润总额9036.92万元，同比增长30.53%；实现归属于上市公司股东的净利润8099.75万元，同比增长30.64%。

乌灵系列产品继续支撑公司业绩。乌灵系列产品2013年（主要指乌灵胶囊）实现收入4.08亿元，同比增长24.05%。由于其毛利率高达88.48%，营收占比达97%，是公司的主要利润来源。其三级医院覆盖率约为30%（约400多家），二级医院覆盖率约为10%（约700—800家），

市场空白非常大。公司方面表示，2013年下力气扩大了乌灵胶囊在二级以上医院的覆盖率。

公司“年产200吨乌灵菌粉生产技术升级改造和扩产项目”和“4.5亿粒乌灵胶囊生产线项目”两个募投项目均通过了GMP认证并正式投产，两个项目的完成促进了核心产品的产能扩展，为未来市场拓展打下基础。

公司称，主要产品乌灵胶囊销售收入占公司营业收入的比重仍较高，若公司不能把握市场发展机遇，有效开拓市场，一旦乌灵胶囊的销售产生波动，将直接对公司业绩产生影响。（戴小河）

公司发布的利润分配预案是：以2013年12月31日公司总股本1.44亿股为基数，向全体股东每10股派发现金股利5元(含税)，共计分配现金股利7200万元(含税)；同时，以资本公积金向全体股东每10股转增12股，转增后公司总股本将增加至3.168亿股。

同日，佐力药业还披露了2014年一季度业绩预告。公司预计2014年1—3月实现归属于上市公司股东的净利润为1850万元至1920万元，上年同期为1479.06万元，同比增长25%至30%，增长原因为公司主要产品乌灵系列销售增长而增加的毛利贡献。（戴小河）

白炭黑市场低迷 双龙股份净利下降9.77%

21日，双龙股份发布2013年业绩报告。2013年，公司实现营业收入1亿6481万元，同比增长3.07%；营业利润实现2681万元，同比下降17.03%；实现归属于上市公司股东的净利润2716万元，较2012年下降9.77%；基本每股收益为0.2元。公司拟向全体股东每10股派现1元。

年报称，高档产品销售有所下降，产品成本有所上升，导致毛利率有所下降。与此同时，企业库存大幅度增加，报告期内生产销售形势均未达到预期，业绩有所影响。由于白炭黑市场形势低迷，公司的两条白炭黑募投项目投产，但未满负荷运

转，因而未达到预期收益。公司表示，2014年公司将通过不断的技术创新、管理创新，降低消耗，节约成本，提高材料利用效率，并加快产品的产业化进程，拓展产品的销售渠道，加大产品新用途的开发，从性能、质量、功能提升公司产品优势，增强产品市场竞争力。

公司董事会去年已通过投资1000万认购四川轮胎橡胶(集团)股份有限公司增资扩股股份的议案，四川橡胶增资后将新增年产能700万条高性能绿色环保乘用半钢子午胎技改项目，四川橡胶承诺生产料(白炭黑)用量的80%以上由双龙股份

供应。近年来绿色轮胎需求上升，白炭黑的需求潜力较大，预计将给双龙股份带来较好的发展前景。

目前双龙股份正在筹划重大资产重组事项，公司尚在停牌中。

公司同时公布了利润分配方案。根据相关规定，公司年末可供股东分配的利润为1亿零765万元。经公司董事会决定，公司拟以2013年12月31日公司总股本1亿3520万股为基数，按每10股派发现金红利1.00元(含税)，共分配现金股利1352万元(含税)，剩余未分配利润结转以后年度。（张玉洁）

今年主攻河北项目 中讯四方产能有望大幅提升

今年主攻河北项目

中讯四方产能有望大幅提升



图为中讯四方公司前台。 本报记者 傅嘉 摄

中讯四方主要财务数据			
	2013年中报	2012年年报	2011年年报
营业收入(万元)	3868.16	8023.45	5076.6
净利润(万元)	389.62	924.1	795.08
总资产(万元)	10112.21	9063.61	8317.22
净资产(万元)	8368.21	7978.59	7020.67
2010年年报			3133.98

声表器件的售价也远远高于消费级声表器件的价格，一个达到30—50元甚至几百元，这也成为中讯四方的主要利润来源。

产能扩张势在必行

作为创业型公司，中讯四方与许多中小科技企业一样属于科技成果产业化的产物，而研发资源的质量将成为公司创业和发展的基石。虽然中讯四方所从事的行业在电子行业并不属于“高大上”的领域，声表器件在行业中同样处于偏冷门的干支，但公司研发资源的实力毋庸置疑。资料显示，公司的技术主要来自中科院声学研究所，这已经是国内目前最为顶级的声学研究机构。

中讯四方的声表器件过往几年处于低谷阶段，公司过去三年业绩的复合成

长率高达60%，显示出较高的成长性。进入到2013年，由于前期的产能基本饱和，公司的业绩增长步入稳步区间。

财务数据显示，2012年公司实现收入8023.45万元，已经出现增幅放缓的现象。2013年公司上半年实现收入3868.16万元，同比下降9.24%；实现净利润389.62万元，同比下降2.44%。

董启明向中国证券报记者表示，中报的收入并不能完全反映公司全年业绩的全貌，因为军方订单确认的时间主要在下半年尤其是四季度，根据目前的情况测算，公司全年收入的增长仍然可以达到10%左右。

若最终的实际数据与董启明的预测互吻合，这意味着中讯四方的业绩成长确实已经到了一个平台期。（公司具体调研纪要详见新三板定增网www.xsbdzw.com。）

早在2011年，中讯四方便启动了产能扩张方案。公告显示，当年公司以5元/股的价格定增发行600万股，融资额不超过3000万元，用于投资在河北的民用高端及军工配套微电子器件生产基地项目。董启明表示，河北生产基地有望在2014—2015年逐步达产，达产后将形成年产能1000万只的规模，将为公司未来的长期成长奠定基础。这意味着中讯四方今明两年的产能有望在现有基础上扩大四倍，公司的销售收入过亿已基本没有悬念。

外资垄断短期难变

从事的行业极度细分，产品线相对单一，行业的竞争态势较为集中，是新三板公司的主要特征，中讯四方也不例外。

以声表器件为例，民用市场领域呈现寡头竞争格局，主要厂商集中在日本，村田、TDK、京瓷在内的三大厂商合计占市场的80%以上，其中村田一家的市场份额接近40%。日本厂商如此高度的垄断，主要是由于日本厂商掌握了包括上游材料在内的全产业链，同时掌握器件的核心技术，能够将器件尺寸做到足够小，应用到智能手机这样对空间要求、集成度要求高的民用领域，同时具备极大的规模优势。

董启明表示，目前国内能从事声表器件生产的只有中电科55所、航天长峰和公司三家，日本厂商的先发优势过度明显，中国企业在短时间内进入消费级市场难度较大。在这一细分领域打破外资垄断，是一个美好的愿景，但短期内并不现实。

董启明认为，中讯四方目前的规模仍然不大，200万只声表器件对于半导体行业而言属于“手工作坊”的级别，并不利于对下游客户的开拓，因此短期内力求产能突破，在下游仍然锁定军工客户是比较实际的选择。就国内而言，中电科55所占有国产声表器件近一半的市场份额，公司当务之急是赶超国内的竞争对手。

（公司具体调研纪要详见新三板定增网www.xsbdzw.com。）

大有能源前高管被公开谴责

上交所于1月20日对大有能源前任董事李永久、前任董事长田富军予以公开谴责。此谴责将抄报河南省人民政府，并记入上市公司诚信档案。

上交所查明，2012年11月，大有能源使用募集资金57.27亿元购买了控股股东义马煤业集团下属的天峻义海能源煤炭经营有限公司100%股权，其持有的聚平更矿区一露天煤矿首采区采矿权被评估作价23.8亿元。2013年1月25日，天峻义海与青海省木里煤业开发集团有限公司签署《采矿权转让合同》，将上述采矿权以零元价格转让至木里煤业。公司对该重大事项未及时披露，亦未履行相应决策程序。

经核实，2012年底，青海省木里煤田整合工作领导小组以木里矿区“一个矿区一个开发主体”的资源整合政策为由，要求天峻义海将采矿权转让给木里煤业，天峻义海于2012年12月20日向公司上报了《关于对天峻义海能源煤炭经营有限公司采矿权变更的请示》，公司于2012年12月26日下发了《关于同意天峻义海能源煤炭经营有限公司采矿权变更的批复》。该批复是在未经公司董事会审议的情况下，由义马煤业集团副总经理、公司时任董事李永久审核后做出，同时根据相关证据资料，“签发人”一栏显示为时任董事长田富军。

上交所表示，大有能源上述行为违反了《上市规则》有关规定。时任董事李永久未能履行忠实义务和勤勉义务，对公司的违规行为负有不可推卸的责任；田富军作为公司时任董事长，对公司的内部控制机制失灵负有主要领导责任，对公司上述决策程序和信息披露违规亦间接负有责任。李永久和田富军的上述行为严重违反了《上市规则》和《上海证券交易所纪律处分和监管措施实施办法》的有关规定及其在《董事(监事、高级管理人员)声明及承诺书》中做出的承诺。（周松林）

中兴通讯

预计去年净利12—15亿元

中兴通讯1月20日晚间发布业绩预告，公司预计2013年归属于上市公司股东的净利润为12—15亿元，基本每股收益为0.35—0.44元。公司2012年巨幅亏损28.41亿元。

对于业绩扭亏为盈，中兴通讯解释称，公司加强了对合同盈利能力的管理，严格控制低毛利率合同的签订，国际项目毛利率改善，国内系统项目营业收入占比上升；同时还加强了费用管控，提高效率，预计报告期期间费用总额(销售费用、管理费用及研发费用)较上年同期有明显下降。

此外，2013年度，公司加强了现金流管理，加大了销售收款的力度，并严格控制各项期间费用开支，实现了经营活动现金净流入。公司资产负债率预计较上年末将有所下降。（王锦）

2013年营业收入1200亿元

格力电器净利增长46%

格力电器1月20日晚发布2013年度业绩快报，2013年公司实现营业收入1200.3亿元，同比增长19.90%；实现归属于上市公司股东的净利润108.13亿元，同比增长46.53%；基本每股收益3.60元。

业绩快报还显示，格力电器加权平均净资产收益率为35.61%，比上年同期增加4.23个百分点。

格力电器表示，2013年公司坚持以消费者为导向，在技术创新、品牌影响力、管理能力等驱动下，以创造精品为着力点，通过集团化管控、采购以及集团化资金运营提升管理效益，通过生产自动化、信息化建设提高运营效率，不断进行品质升级、优化产品结构，充分发掘公司全产业链、规模成本以及渠道优势，使得公司综合盈利能力进一步提升。（王锦）

水井坊预亏1.2—1.6亿

受白酒行业低迷不振的影响，水井坊1月20日晚间发布业绩预告，预计2013年年度经营业绩将出现亏损，实现归属于上市公司股东的净利润为-1.24亿元至-1.60亿元，而去年同期公司净利润则达到3.38亿元。

水井坊称，2013年以来，白酒行业市场环境持续进入低谷，导致公司全年销售收入大幅下滑；同时为维护品牌及保证市场份额，公司加大了产品宣传推广力度，销售费用并未大幅减少。此外，为适应新的市场格局及消费趋势，公司梳理调整并开发了新的主导产品线，新产品推出及市场导入需要一定时期，同时需要更多的费用投入。（汪珺）

广州发展回购预案出炉

广州发展20日晚公告称，公司董事会形成了《关于同意以集中竞价交易方式回购股份的决议》，公司股票于21日起复牌交易。此前公司因筹划以集中竞价交易方式回购股份，股票于15日停牌。

《决议》称，公司回购股份的价格每股不超过4.90元，拟回购股份不超过2亿股，占公司总股本约7.29%。回购股份的价格区间上限不高于董事会通过回购股份决议前十个交易日或者前三十个交易日（按照孰高原则）该股票平均收盘价的150%。

截至1月14日时，广州发展报收于4.81元。本次拟用于回购的资金最高不超过0.80亿元，为公司自有资金。回购行动自股东大会审议通过回购股份方案之日起六个月内。如果在此期限内回购资金使用金额或回购股份数量达到最高限额，则回购方案实施完毕，回购期限即日起提前届满。（戴小