

上海新一轮国资改革首单落地

东浩兰生承载现代服务业龙头梦

上海外经贸投资（集团）有限公司纳入统一管理,为下一步资产重组预留空间

□本报记者 黄淑慧

在上海市深化国资改革促进企业发展工作会议召开后的第二天,合并后的东浩兰生国际服务贸易（集团）有限公司于12月18日举行了简单的揭牌仪式。

值得注意的是,在揭牌仪式上,上海市国资委同时宣布,委托东浩兰生集团管理上海外经贸投资（集团）有限公司,后者同样是一家以服务贸易为重点业务的公司。“这有利于进一步梳理和整合资产,为下一步的资产重组预留空间。”上海市国资委党委书记、国资委主任王坚表示。

“合并同类项”

一周前,上海正式宣布东浩集团与兰生集团实施联合重组,上海市国资委将其所持有的兰生集团全部权益划转至东浩集团,这是上海国资国企重组进程中的又一起“合并同类项”动作。

公开资料显示,原先的东浩集团主业为人力资源业务、会展业务、贸易业务,是上海市加快发展现代服务业的重要企业集团。2012年,东浩集团实现营业收入684亿元,净利润5亿元,集团在中国企业联合会公布的2013中国企业500强中排名第169位,在中国服务业企业500强中排名第59位。

兰生集团的前身则是成立于1983年的上海文教体育用品进出口公司,目前经营范围包括文教体育用品、轻工产品、五金矿产品、医药保健品等进出口贸易。除上市公司兰生股份外,兰生集团旗下还有上海市轻工业品进出口有限公司、上海轻工国际发展有限公司、上海市医药保健品进出口有限公司等。兰生集团资产总额83.53亿元,资产净额30.67亿元,2012年实现营业收入148.18亿元、净利润9500.38万元。

据介绍,这两大集团合并后,2013年的营业收入将达到千亿级规模,进一步奠定了其作为上海市现代服务业大型骨干企业集团的地位。除了人力资源、会展业务在国内扮演行业



上海市副市长周波为东浩兰生集团成立揭牌。

本报记者 黄淑慧 摄

领跑者角色外,贸易业务每年完成近40亿美元的进出口总额,在地方国有外贸集团中也名列前茅。

而此次委托东浩兰生集团管理的上海外经贸投资（集团）有限公司,是一家具有会议会展、工程承包、外商咨询、楼宇租赁、物业管理、人事代理、劳务输出、商业网站、宾馆服务、度假旅游、休闲娱乐等综合功能的企业集团。“上海外经贸投资（集团）有限公司近年来逐步转型为以服务贸易为重点的企业,目前正在集中建设跨国采购中心四个基地,这些与东浩兰生集团外贸、人力资源、会展等业务有很强的协作性。”上海市国资委主任王坚表示。

据透露,早在2012年7月,上海在讨论东浩、兰生联合重组的同时,也重点研究了上海外经贸投资的改革事宜,一方面希望能够打造

一家有实力、能够参与国际竞争的现代服务业集团,另一方面,也意在探索产业类投资公司的转型发展之路。

做大做强现代服务业

据接近上海市国资委的分析人士透露,上海对于此次合并后的东浩兰生集团寄予厚望,希望集团能够在现代服务业领域大展拳脚。

事实上,此轮上海国资国企改革确立的目标之一是,形成适应现代城市发展要求的国资布局,将国资委系统80%以上的国资集中在战略性新兴产业、先进制造业与现代服务业、基础设施与民生保障等关键领域和优势产业。其中,战略性新兴产业、先进制造业与服务业的比重将由21%左右上升到40%左右,实现翻番。分析人士指出,放在这一大背景下理解,东浩兰生集团未来的角色定位相当重要,绝非

简单的合并。

东浩兰生集团党委书记、董事长戴柳在接受记者采访时表示,联合重组后的东浩兰生集团将乘上海国资国企深化改革的契机,在集团内部追求互补效应、放大效应、持续效应,达到资源、能力、优势的互补,使联合重组产生“1+1+1>3”的成果。

据介绍,东浩兰生集团成立后,已经以当一流的现代服务业领跑者为目标,聘请著名咨询公司协助集团修订了“十二五”时期后两年发展战略,全面梳理集团主营业务拓展提升的路径,希望通过这两年努力,三大主业保持在国内同行业的领先地位,并力争跻身国际前列。

资产重组是“必须的”

对于资本市场而言,东浩兰生重组事宜中最值得关心的是,兰生股份是新集团的唯一上市平台,后续的资产整合重组如何通过该平台来实现。

一直以来,整体上市都是上海国资国企改革的关键词之一,而日前发布的《上海关于进一步深化上海国资改革促进企业发展的意见》也明确,要利用国内外多层次资本市场,推动企业整体上市、核心业务资产上市或引进战略投资者,成为公众公司。在此种背景下,外界对东浩兰生集团旗下未上市资产尤其是较为优质资产,能否通过注入兰生股份,也存在极大期待。比如说,东浩集团旗下从事人力资源业务的上海市对外服务有限公司,连续七年来在全国人力资源同行业位居第一;会展业务上,集团承办的广印展、工博会、华交会成为国内外知名展会。

对此,东浩兰生集团党委书记、董事长戴柳表示,未来资产重组是“必须的”,至于下一步如何推动,要做通盘考虑。之前兰生股份以传统外贸为主,而目前集团拥有人力资源、会展、贸易三大业务,这些业务未来是否要注入上市公司,要综合考虑大股东和中小股东意愿、公司治理结构等要素。但总体而言,集团会在资产资本化、资本证券化的道路上积极探索。

中移动宣布将建成全球最大4G网络

明年基站总数将逾50万座、终端将超过1亿部

□本报记者 王荣

成功拿到属意的TD-LTE牌照后,中国移动12月18日高调在广州举行全球合作伙伴大会。当天上午,中国移动宣布将建成全球最大4G网络,明年年底基站总数将超过50万座,销售TD-LTE终端将超过1亿部。

分析人士指出,以2013年的基数来推算,中移动明年要新建44万座基站,而4G手机几乎全部为新增。中移动大幅增加4G投资,将利好A股4G产业链公司。

加快推进4G部署

“目前正在加快推进4G网络部署,明年年底基站总数将超过50万座。”中移动董事长奚国华在大会发言时给了供应商足够的信心。

2013年中移动计划建设完成20万座基站,但据知情人士透露,当年中移动实际建成的基站只有6万座。这意味着明年将有44万座基站将新建。

奚国华还透露,2014年中国移动的TD终端销售目标是1.9-2.2亿部（裸机销售占比超过50%），其中计划销售超过1亿部TD-LTE终端。

据介绍,中国移动明年全年TD-SCDMA终端销量预计会突破1.55亿部,TD终端产品合作伙伴数量将从2012年的306家增至400家,TD终端产品款数占比则将由25%提升至60%。

按照上述基站和终端的铺设情况,中移动2014年4G商用的规模有望进一步扩大。中移动预计,至明年年底,超过340个城市的客户可享受中国移动的4G服务。今年年底前可向北京、上海、广州、深圳等16个城市提供4G服务;明年年中预计100个城市具备4G商用条件。

4G时代,主打数据经营的中移动以G为单位,提供了600M/1G/2G/3G/5G五种流量资费套餐,中国移动市场经营部总经理高念书指出,在4G网络商用初期,将向用户提供更多的流量优惠。此外,移动的4G套餐将能够实现最多5个终端的资费共享。

高念书还指出,2014年中国移动终端营销资源投入将超过2013年。“营销投入的三大重点是:成本补贴重点投向TD-LTE和TDS高端用户,话费补贴重点投向TDS中低端用户,终端销售酬金重点用于激励裸机销售。”

产业链需逐步完善

目前,全球有20%的运营商选择了TD-LTE作为其主流商用标准或者商用标准之一进行部署,中国三家运营商占全球17%的市场份额,预计2014年年底前全球4G市场的基站信道装机容量40%是TD-LTE,60%是LTE-FDD。

TD-LTE是中国自主研发的技术标准,本土企业掌握从系统设备、终端、手机芯片等产业链上下游的技术,但LTE-FDD技术在海外商用的时间已经接近4年,TD-LTE商用才刚刚开始,产业链还需要继续完善,尤其是在与LTE-FDD融合方面。

携手中国移动

三星电子推TD-LTE智能手机

12月18日,三星电子携手中国移动推出三款TD-LTE智能手机:GALAXY Note 3 LTE (N9008V),GALAXY S4 LTE (I9508C)和GALAXY Core LTE (G3518)。这是继首推TD-LTE手机N7108D之后,三星电子携手中国移动对旗下4G产品线的一次重

中移动称,公司有效推动了TD-LTE多模多频段终端商用,成功推出五模十频、五模十二频的MiFi、CPE等数据产品和智能手机产品,更实现了VoLTE终端的突破,采用VoLTE终端样机完成了全球首个TD-LTE与LTE FDD商用网VoLTE高清音视频通话。

中国移动终端公司总经理何宁称,按《TD定制终端产品白皮书》要求,所有手机无障碍运行时间要达到200-300小时,2000元以上TD-LTE手机需支持五模。

中移动预计,明年4G手机的种类将超过200款,同时还将推出4G千元智能机、中国移动自主品牌4G手机等终端产品。

要扩充与拓展,此举将全面满足不同用户对4G终端产品的需求。

同时,三星电子还与中国移动就4G推广签署了2014年战略合作协议。这是运营商与终端厂商签署的第一份战略合作协议,意味着双方在4G时代的合作进一步深化。（黎宇文）

核查4000万诉讼事宜 *ST国恒继续停牌

12月18日晚,*ST国恒公告称,当日中国证券报刊登名为《*ST国恒终审判赔4000万秘而不宣 或全年亏损并暂停上市》的报道,公司股票于12月18日开市起停牌。目前,*ST国恒仍在对报道事项进行核查,经公司申请,公司股票于12月19日开市起继续停牌,待公司刊登相关公告后复牌。（戴小河）

武昌鱼 试水养殖水面权流转

日前,武昌鱼副总经理兼董秘许钦向中国证券报记者透露,武昌鱼拟试水养殖水面权流转,近期公司可能会拿出部分水面,以拍卖或其他公开竞买方式,将养殖水面使用权进行流转。据介绍,公司拥有自有及租赁养殖水面6,854.23公顷,其中拥有水域滩涂养殖证水域面积多达4874公顷,合73110亩,为可流转资源。在土地流转概念如火如荼之时,市场对上述水面权流转颇有预期。

许钦称,养殖水面这部分资产是公司10年前IPO时由政府以国有出让的方式进入上市公司的,原始取得成本低,经过这么多年来摊销,账面值极低,仅为1亿元,一旦流转,将可能给公司带来巨大溢价。“这次将部分水面使用权拿出来试水养殖水面权的流转,主要是试探市场对此的态度和评估,如果符合预期,不排除将来拿出更多的水面权进行流转的可能。”

武昌鱼这一决策,与公司确立的“双主业战略”有关。中国证券报记者注意到,公司16日晚第五届第九次临时董事会决议公告称,公司重大资产重组已于12月4日经中国证监会审核并获得有条件通过。如今,重组标的矿业公司的各股东承诺通过本次交易获得的新增股份自登记至其名下之日起的36个月内不转让,并将股东业绩承诺期由3年延长至5年。这表明相关各方对这一资产的盈利能力颇具信心。

许钦承认,公司虽然确立了“做大矿业,做精渔业”的发展战略,但是公司将未来主要以矿业采选及深加工为主。黔锦矿业是贵州当地政府大力支持发展的企业,是遵义地区规模最大、储量最大的公司,掌握的先进镍钼矿选矿技术列入全国“863计划”。募集资金到位后,武昌鱼将把黔锦矿业打造成“采、选、冶”为一体的产业化公司,建设完整产业链。作为龙头企业,将来还有整合当地镍钼矿资源的预期。

许钦透露,公司18日已按证监会并购重组审核委员会附条件通过的要求,向证监会提交了审核意见的回复,预计很快将获得重组批文。

此前,中国证券报曾报道,武昌鱼坐拥8万亩水域待价而沽,公司高管当时表示主要是关注自营及合作运营,后者包括资本层面、技术层面和业务层面的合作,未来不排除流转的可能。（向勇）

风神股份被立案调查

风神股份公告,公司于12月17日收到中国证监会《调查通知书》。因公司涉嫌信息披露违法违规,中国证监会根据《中华人民共和国证券法》的有关规定,决定对公司进行立案调查。

同日,风神股份还收到中国证监会河南监管局对公司下达的《关于对风神轮胎股份有限公司采取责令改正措施的决定》。

根据《决定》,风神股份在公司治理、内部控制方面存在相关问题。公司与中国化工集团公司使用同一信息系统、财务软件,中国化工可以对公司财务进行实时查询。公司投资、重大项目及对外招投标准定标均需中国化工审批。不符合《上市公司治理准则》。公司与控股股东中国化工橡胶有限公司及实际控制人中国化工控制的青岛黄海橡胶股份有限公司、中车双喜轮胎有限公司、中国化工橡胶桂林有限公司所从事的业务存在同业竞争。另外,公司还存在轮胎销售三包费用会计核算内部控制存在重大缺陷,导致相关财务信息披露不准确;内部控制自我评价底稿不完善;内部审计工作底稿欠缺等问题。（王荣）

达成10亿元采购意向 齐心文具与京东合作

齐心文具20日公告,公司与北京京东世纪信息技术有限公司于2013年12月18日签订了《齐心-京东十亿采购额战略意向书》,京东向公司预计达成齐心及其代理品牌采购规模累计至10亿元,同时公司预计向京东投入5000万元市场推广费用,意向周期自2014年1月1日起至2016年12月31日止。

公司表示,该意向金额占公司2012年度经审计后营业收入的68.33%。如正式合同签订和履行,预计对公司未来三年的经营业绩、财务状况产生一定的积极影响。

战略意向书还提出,不排除双方一起打造华南现代化物流体系的细分和渗透机会,以及整合齐心强大的制造及研发资源,并借机推出双方联合品牌;充分发挥齐心在华南地区优势,不排除双方在深圳共建合作基地,进一步提升双方在南方的优势地位,提升双方在线上线下消费者的体验。

公司董事会指出,2013年1月至11月京东在公司的采购额为4149.13万元,预计2013年全年的采购总额在7000万元左右,这为双方在未来三年履行该协议奠定了良好的基础。（张洁）

今日登陆沪市主板

浙能电力将参与组建浙江核电集团

□本报记者 高晓娟

A股主板电力板块再添新军。浙江浙能电力股份有限公司今日正式亮相上交所,公司股票简称“浙能电力”,代码600023。公司相关人士透露,完成上市之后,浙能电力将朝多元化方向发展,加大核电投资力度,涉足分布式能源,未来将参与组建浙江核电集团公司。

首日无涨跌幅限制

浙能电力发行价为5.53元/股,该发行价综合考虑了定价时的资本市场情况、合并东南B后的盈利情况以及火力发电行业A股可比公司估值水平等因素确定。

作为2013年登陆上交所的首只新股,浙能电力的“稀缺”概念引发业内关注。

有券商分析报告显示,浙能电力6亿流通股、约30亿元的流通市值适中,而B股市场长期的流动性不足对公司估值的压制得到释放。再加上作为沪市B股改革第一单等因素叠加,上

市首日可能获得资金的青睐。

据上交所官方微博18日发布的信息,“12月13日本所发布的《关于进一步加强新股上市初期交易监管的通知》仅适用于首次公开发行股票(IPO)上市交易的情形。12月19日将上市的‘浙能电力’系吸收合并‘东电B股’后在本所挂牌交易,其上市首日适用本所《实时监控细则》中无价格涨跌幅限制股票盘中临时停牌的规定,不适用前述《通知》的规定。”这意味着浙能电力首日无涨跌幅限制。

装机容量占浙江半壁江山

浙能电力专注于电力行业投资、建设和生产。随着新机组不断投产,浙能电力装机容量、发电量和上网电量逐年增加,业务规模不断扩大,在浙江省发电企业中长期保持领先地位。截至2013年6月30日,浙能电力共控股、受托管理、参股25家发电厂;管理、控股装机容量2042万千瓦,权益装机容量1854万千瓦,占浙江省统调火力发电企业装机容量的49.46%。

以2012年12月31日控股装机容量计,浙能电力是全国排名前十的火力发电企业,在全国省级发电企业中领先;与A股火力发电上市公司相比,浙能电力排名第五。

近年来,浙能电力凭借资金、技术和业务优势,先后新建乐清电厂二期项目超超临界机组、嘉华电厂三期项目超超临界机组、绍兴滨海热电厂项目燃气机组和萧山电厂热电厂项目燃气机组,发电机组数量不断增加,单机装机容量不断提高,装机性能优势明显。截至2013年6月30日,浙能电力控股的38台燃煤发电机组中,60万千瓦及以上机组共17台,总装机容量为1116万千瓦,占浙能电力控股燃煤机组装机容量的66.45%,远优于截至2012年4月30日全国60万千瓦及以上机组39%的水平。

受益舟山自贸区概念

根据《浙江舟山群岛新区发展规划》,在条件成熟时探索建立舟山自由贸易园区。目

前,浙能电力在舟山建有舟山六横电厂,将来将在舟山六横同步建设煤炭转运码头。而早在2004年,浙江省就决定在六横建设大型煤炭中转储备基地,并同址配套建设大型燃煤火电厂,以发挥煤电联营的综合效益,浙能电力也将受益于此。

据浙能电力相关人士透露,完成上市之后,浙能电力将朝多元化方向发展,加大核电投资力度,涉足分布式能源,发展气电业务。未来公司将参与组建浙江核电集团公司,配合、促成秦山一期核电工程项目扩建、三门核电一期项目和秦山核电二期项目建厂投产等。

与此同时,浙能电力还将通过收购和新建并举,将业务范围辐射至全国。根据规划,浙能电力将利用特高压电网建设,实现在宁夏、新疆、内蒙古等省区电源项目建设布局和皖电东送二期工程的电源建设,同时探索海外电力投资的新路子,力争在海外投资建设1-2个煤电一体化项目,实现资产结构的逐步改善和装机规模的不断扩大。