

一、重要提示  
1.1 本半年度报告摘要来自半年度报告全文,投资者欲了解详细内容,应当仔细阅读同时刊载于上海证券交易所网站等中国证监会指定网站上的半年度报告全文。  
1.2 公司简介

股票简称	瑞茂通	股票代码	600180
股票上市交易所	上海证券交易所	上海证券交易	
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	董菊芳	董菊芳	
电话	0371-89988090	0371-89988090	
传真	0371-89988091	0371-89988091	
电子信箱	zj@csesol.com	zj@csesol.com	

## 二、主要财务数据和股东变化

	本报告期末	上年末末	本报告期末比上年末末增减(%)	7.47
总资产	2,176,729,807.15	2,025,466,682.61		
归属于上市公司股东的净资产	1,362,960,663.48	1,244,762,073.63		9.50
经营活动产生的现金流量净额	-418,435,807.97	372,976,459.91		-212.19
归属于上市公司股东的净利润	2,369,818,134.45	2,386,691,285.59		-0.71
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	97,191,189.85	193,327,970.37		-49.20
加权平均净资产收益率(%)	77,074,883.77	188,928,451.37		-59.20
基本每股收益(元/股)	0.12	0.15	减少12.29个百分点	-64.22
稀释每股收益(元/股)	0.11	0.13		-64.54

前10名股东持股情况					单位:股
报告期末股东总数					18,156
前10名股东持股情况					
股东名称	股东性质	持股比例 (%)	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押或冻结的股份数量
郑州瑞茂通供应链有限公司	境内非国有法人	70.87	618,133,813	618,133,813	544,510,069
中信证券股份有限公司上海分公司	境内非国有法人	4.87	42,500,000	0	未知
沈文超	境内自然人	1.38	12,000,000	0	7,000,000
於彩君	境内自然人	1.38	12,000,000	0	2,000,000
鞠德英	境内自然人	1.26	11,000,000	0	
胡岸	境内自然人	1.06	9,220,000	0	9,220,000

郑州瑞茂通供应链内非国有法人	70.87	618,133,813	618,133,813		544,510,069
中信证券股份有限公司上海分公司	未知	4.87	42,500,000	0	
沈文超	未知	1.38	12,000,000	0	7,000,000
於彩君	未知	1.38	12,000,000	0	2,000,000
鞠德英	未知	1.26	11,000,000	0	
胡岸	未知	1.06	9,220,000	0	9,220,000
姜文勇	未知	0.92	8,000,000	0	
张庆刚	未知	0.69	6,000,000	0	
徐红刚	未知	0.55	4,800,000	0	
常进坤	未知	0.54	4,698,000	0	

2.3 控股股东或实际控制人变更情况  
☒适用 ☐不适用

## 三、管理层讨论与分析

3.1董事会上半年报告期内经营情况的讨论与分析  
2013年上半年,国际经济持续低迷,国内经济增速乏力,煤炭需求放缓,据中国煤炭工业协会发布的煤炭经济运行情况显示,经初步测算,上半年全国煤炭消费量19.3亿吨,同比增长1.8%,增速较2012年回落个百分点,较2011年回落7.6个百分点。一方面是国内煤炭企业产能过剩,另一方面国内区域性煤企企业由于煤炭的供应导致上半年进口煤炭保持上升趋势。无论是需求还是企业,各环节库存居高不下,供需矛盾短期内难以化解,煤炭市场下压力较大,进而影响到煤炭供应链行业下半年的发展也比较艰难。下半年,随着迎峰度夏、冬储煤炭高峰,春节前抢运等因素的影响,下游用户的需求将有所好转,煤炭市场或将发生积极变化。

报告期内,公司共实现营业收入236981.81万元,同比下降0.71%,净利润9718.41万元,同比下降49.73%,主要是因为随着煤炭市场进程的不断推进,尤其是2013年煤炭行情持续疲软,行业毛利率下降幅度较大,同时公司加大市场开发力度,导致费用率大幅提高。报告期内,公司已经为了保证完成全年的利润目标,积极应对、勇于创新,从危机中寻找机会,在经营策略上做出了以下调整:

## 一、重要提示

1.1 本半年度报告摘要来自半年度报告全文,投资者欲了解详细内容,应当仔细阅读同时刊载于上海证券交易所网站等中国证监会指定网站上的半年度报告全文。  
1.2 公司简介

**一、重要提示**

1.1 本半年度报告摘要来自半年度报告全文,投资者欲了解详细内容,应当仔细阅读同时刊载于上海证券交易所网站等中国证监会指定网站上的半年度报告全文。

1.2 公司简介

股票简称	中海发展	股票代码	600026
股票上市交易所	上海证券交易所		
股票简称	中海发展	股票代码	01138
股票上市交易所	香港联合交易所有限公司		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	姚利红	马国强	
电话	021-65967160	021-65967165	
传真	021-65966161	021-65966160	
电子信箱	csd@cnshipping.com	csd@cnshipping.com	

## 二、主要财务数据和股东变化

	本报告期末	上年末末	本报告期末比上年末末增减(%)	-1.24
总资产	57,145,485,916.55	57,860,522,758.03		
归属于上市公司股东的净资产	22,497,199,835.98	23,517,137,327.04		-4.34
经营活动产生的现金流量净额	700,265,662.71	-221,854,993.48		-7.51
营业收入	5,245,324,953.39	5,671,300,639.03		-6.51
归属于上市公司股东的净利润	-948,548,866.39	-492,392,573.02		不适用
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	-943,005,396.15	-529,252,053.10		不适用
加权平均净资产收益率(%)	-4.12	-2.09		减少2.03个百分点
基本每股收益(元/股)	-0.2786	-0.1446		不适用
稀释每股收益(元/股)	-0.2786	-0.1446		不适用

	本报告期	上年同期		本报告期比上年同期增减(%)
		调整后	调整前	
经营活动产生的现金流量净额	700,265,662.71	-221,854,993.48	-221,854,993.48	不适用
营业收入	5,245,324,953.39	5,671,300,639.03	5,671,300,639.03	-7.51
归属于上市公司股东的净利润	-948,548,866.39	-492,392,573.02	-495,376,685.02	不适用
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	-943,005,396.15	-529,252,052.10	-532,236,164.10	不适用
加权平均净资产收益率(%)	-4.12	-2.09	-2.11	减少2.03个百分点
基本每股收益(元/股)	-0.2786	-0.1446	-0.1455	不适用

本公司第一大股东至第十二名股东之间不存在关联关系,未知第十二名股东至第十一名股东之间是否存在关联关系或一致行动关系。

2.3 控股股东或实际控制人变更情况  
☒适用 ☐不适用

## 三、管理层讨论与分析

2013年上半年,本集团坚持战略 抓效益、稳增长”的工作重心,继续深化“大客户、大合作、大服务”战略,加强市场营销、成本管理和安全管控工作,本集团生产经营和安全管理水平进一步提升,保持整体稳健发展的态势。

报告期内,本集团完成货物运输周转量2,018.133万吨,同比增长8.4%,实现主营业务收入人民币52.29亿元,同比下降5%;主营业务成本人民币54.69亿元,同比下降6.5%;实现归属于上市公司所有者的净利润人民币-9.49亿元,去年同期为人民币-4.92亿元。

本集团利润表及现金流量表相关科目具体金额如下:

	本期数	上年同期数	变动比例(%)	-7.51
营业收入	5,245,324,953.39	5,671,300,639.03		
营业成本	5,044,066,716.34	5,857,829,114.08		-6.55
销售费用	20,474,391.57	26,731,273.40		-24.27
管理费用	172,259,899.73	166,655,561.05		3.36
财务费用	483,924,436.28	268,044,438.62		80.54
经营活动产生的现金流量净额	700,265,662.71	-221,854,993.48		415.64
投资活动产生的现金流量净额	-1,449,231,106.34	-3,460,969,388.28		58.13
筹资活动产生的现金流量净额	-224,728,858.09	3,111,062,339.95		-107.22

科目	本期数	上年同期数	变动比例(%)
营业收入	5,245,324,953.39	5,671,300,639.03	(-7.51)
营业成本	5,474,066,716.34	5,857,829,114.08	(-6.55)
销售费用	20,244,391.57	26,171,273.40	-24.27
管理费用	172,259,893.73	166,655,561.05	3.36
财务费用	483,924,436.38	268,044,438.62	80.54
经营活动产生的现金流量净额	700,265,662.71	-221,854,993.48	415.64
投资活动的现金流量净额	-1,449,231,106.34	-3,460,969,388.28	58.13
筹资活动的现金流量净额	-224,728,858.09	3,111,062,339.95	-107.22
1.主营业务营业收入			

# 【2013】半年度报告摘要

面对煤炭需求疲软,煤炭行业转变为买方市场主导的情况,作为煤炭供应链企业,公司积极推进大客户战略,根据大客户的不同需求制定具有针对性的服务方案,保证与大客户之间稳定良好的长期合作关系。同时,公司积极开展新业务,不断提升销售能力,创新业务操作模式,拓展销售渠道和区域,掌握客户最真实的需求以及最迫切的一线信息,保证公司在应对市场快速变化的时候更加主动、迅速,甚至能够提前作出正确的预判。大客户的维护以及新业务的开拓在报告期内都取得了较大的成果,支撑着公司更稳健更迅速的发展壮大,下半年将会取得更大的成绩。

第二、通过战略合作加强合作方黏度,增强市场竞争力  
利用行业周期低谷带来的资源整合契机,公司积极与资源方、铁路方、需求方等煤炭供应链关键环节掌握者开展战略合作合作中,通过各方优势互补,降低成本,提高效率,提升品质的方式,加强与煤炭供应链各环节上、下游客户的战略合作关系,增强客户黏度,提高公司在煤炭资源、物流西送、煤炭分销等方面的掌控能力,对进一步发挥公司在煤炭供应链上的平台优势和整合能力具有积极的影响。公司上半年与山西凌志达实业有限公司、河南中原铁道投资管理有限公司豫晋分公司签署了《战略合作框架协议》。三方共同确保2013年煤炭销售量110万吨,力争超过120万吨。

第三、搭建供应链金融平台,提高盈利能力  
随着煤炭行业的市场化及煤炭行情持续低迷,结合公司目前的发展规模及发展阶段,公司积极创新业务发展模式,在做大传统供应链业务规模的基础上,探索供应链金融,深挖供应链带来的融资机会,将业务模式化为客户融资服务,实现业务规模与资金规模的同步发展,形成核心竞争力,正所謂“产业为王,战略为势,创新为魂,金融为翼”,供应链金融是传统供应链业务发展到一定阶段的必然产物,与传统供应链业务相辅相成、螺旋式上升发展,下半年,公司将加大对供应链金融的探索和实践。

报告期内,煤炭市场的持续低迷,为供应链客户应收账款的管理提供了良机,公司充分把握市场机会,紧跟国家新政适时设立保理公司,全面贯彻公司制定的“产业+金融+国际化”的发展战略,开展供应链金融业务,创造新的利润增长点,为公司利润目标的完成提供良好的补充和支撑,保证公司业绩持续平稳发展。报告期内,保理公司已经取得了良好的开端,下半年将会有更大的突破。

第四、加强业务扩张,完善信息平台  
报告期内公司适时筹划非公开发行拟募募集资金项目,拟投资于煤炭供应链网点扩建项目,以及煤炭供应链信息化建设项目。根据公司战略发展需要,提前在国内外煤炭重点生产区域以及煤炭终端用户相对集中的区域建立业务扩张网点,利用市场低迷带来的整合机会,更迅速的提升大业务规模。同时,为了更有力的支撑业务规模的扩张,公司正在着手建立一套从业务信息采集到业务方案制定、从供应链上游到下游各个环节条款都能实现集中控制、管理的煤炭供应链信息系统,以达到物流、物流、资金流、信息流的充分高效运用。更重要的是,公司依托多年积累的丰富的煤炭供应链“资源,通过对客户”的各项数据分析,建立强大的数据库,以实现客户”资源的优势互补、高效经济。信息化平台有利于公司开拓新客户,凭借全面强大的信息库迅速整合交易,第一时间为客户提供有针对性的一揽子的供应链解决方案。

下半年,公司抓住市场回暖的机会,会一直坚持以经营思路“大批量、精细化、高周转”的基础上,主要做到以下几点:判大货、急订单、抓资源,做金融。在做大做精做细供应链业务的基础上,深挖供应链各个环节的金融和服务机会,使得产业与金融及各项增值服务高效互补发展,确保实现全年年4.5亿元净利润的既定目标。

## 1、财务报表相关科目变动分析表

科目	本期数	上年同期数	变动比例(%)	-0.71
营业收入	2,369,818,134.45	2,386,691,285.59		
营业成本	2,059,125,586.70	1,997,170,939.33		3.10
销售费用	169,300,498.42	199,926,156.47		37.84
管理费用	44,622,853.54	25,303,638.88		76.35
财务费用	-6,193,750.76	9,150,857.39		-167.68
经营活动产生的现金流量净额	-418,435,807.97	372,976,459.91		-212.19
投资活动产生的现金流量净额	-3,289,393.63	-1,079,604.25		204.69
筹资活动产生的现金流量净额	21,747,722.45	-241,571,263.06		-109.00
销售费用变动原因说明:业务量增加,铁路运费、生产费用、进口费用等增幅较大。				
管理费用变动原因说明:业务拓展开发使相关管理费用提高,同时新增股权激励当期费用。				
财务费用变动原因说明:汇率变动带来汇兑收益;报告期借款相比去年同期减少,利息支出大幅下降。				
经营活动产生的现金流量净额变动原因说明:受行情下滑影响,供应链各环节资金占压增加。				
投资活动产生的现金流量净额变动原因说明:公司规模扩大,相应固定资产大幅增加。				
筹资活动产生的现金流量净额变动原因说明:本期筹资额大于还款额,且利息支出与去年同期相比下降近70%。				

分行业	营业收入	营业成本	毛利率(%)	营业收入比上年增减(%)	营业成本比上年增减(%)	毛利率比上年增减(%)
供应煤销售	2,360,753,793.87	2,059,125,586.70	12.78			
供应链金融	9,064,340.58	0.00	100.00			
主营业务分产品情况	营业收入	营业成本	毛利率(%)	营业收入比上年增减(%)	营业成本比上年增减(%)	毛利率比上年增减(%)
煤炭销售	2,360,753,793.87	2,059,125,586.70	12.78			
供应链金融	9,064,340.58	0.00	100.00			

分行业	营业收入	营业成本	毛利率(%)	营业收入比上年增减(%)	营业成本比上年增减(%)	毛利率比上年增减(%)
供应煤销售	2,360,753,793.87	2,059,125,586.70	12.78			
供应链金融	9,064,340.58	0.00	100.00			
主营业务分产品情况	营业收入	营业成本	毛利率(%)	营业收入比上年增减(%)	营业成本比上年增减(%)	毛利率比上年增减(%)
煤炭销售	2,360,753,793.87	2,059,125,586.70	12.78			
供应链金融	9,064,340.58	0.00	100.00			

项目	2013年上半年(人民币亿元)	2012年上半年(人民币亿元)	同比增减(%)	2013年上半年结构(%)
燃料费	24.22	28.11	-13.8	44.3
港口费	5.25	5.74	-8.6	9.6
职工薪酬	7.88	7.58	4.0	14.4
润物料	1.22	1.32	-6.6	2.3
折旧费	7.98	6.96	14.6	14.6
保险费	1.28	1.26	1.2	2.3
修理费	1.91	2.61	-27.0	3.7
船舶租赁费	2.56	3.27	-21.7	4.5
其它	2.39	1.66	43.9	4.4
合计	54.69	58.51	-6.5	100.0

3、合营及联营公司经营情况  
2013年上半年,本集团确认合营及联营公司的投资收益为人民币-0.38亿元,同比减少124.8%。  
于2013年上半年,本集团合营航运公司共完成运输量702.92亿吨海里,同比增长15.2%;实现营业收入34.94亿元,同比增长9.9%,净利润1.04亿元,同比减少136.9%。截至2013年6月30日,五家合营航运公司共拥有运力575艘302万吨载重吨,在建船舶48艘269万吨载重吨。五家合营航运公司经营情况如下:

公司名称	本公司持股比例(%)	2013年上半年运输周转量(亿吨海里)	2013年上半年营业收入(亿元)	2013年上半年净利润(亿元)
神华中海航运有限公司	49%	433.00	1,770,391	53.61
上海时代航运有限公司	50%	214.83	1,440,703	-151.93
上海友好航运有限公司	50%	9.48	61,066	-13,315
海南石油运输有限公司	50%	7.58	62,410	4,230
广州发展航运有限公司	50%	38.03	158,938	3,759

4、前景展望  
2013年下半年,预计全球经济将继续缓慢复苏,但走势存在较大的不确定性,国际经济形势依然错综复杂。就航运市场而言,虽然需求或呈下降,但并增加船舶报废的态势,但全球运力仍处于供不应求的状态依然存在。因此,预计2013年下半年航运市场仍将处在困难时期,形势或将复杂多变,困难将持续并存。  
预计本集团2013年1-9月份累计净利润为负值。

股票简称:中海发展	股票代码:600026	公告编号:临2013-032
中海发展股份有限公司		
2013年第九次董事会会议决议公告		
本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏,并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。		
中海发展股份有限公司(以下简称“本公司”)连同其附属公司,统称“本集团”)二〇一三年第九次董事会会议于2013年8月19日在上海浦东新区大名路670号公司本部召开。会议由公司董事长李绍德先生主持,出席本次会议董事十四名,实际出席会议董事十名。执行董事王大为先生、邱国良因公出差未能出席此次董事会会议,委托执行董事张国俊先生、韩东亮先生分别行使表决权;独立董事陈俊生、卢文彬先生因公出差未能出席此次董事会会议,分别委托独立董事王武生先生、宋永光先生分别行使表决权。四位独立董事会议事先已收到会议材料,并于委托书内明确表示对本次会议均投赞成票。公司董事及高级管理人员列席了会议。会议的召开符合《中华人民共和国公司法》、《公司章程》的有关规定。会议审议并一致通过了以下议案:		
一、关于公司二〇一三年上半年总经理报告的议案》		
二、关于公司二〇一三年上半年度财务报告的议案》		
三、关于公司二〇一三年半年度报告及中期业绩报告的议案》		
公司2013年半年度报告全文及摘要已在上海证券交易所网站(www.sse.com.cn)及公司网站www.cnshipping.com/刊登;公司2013年半年度报告摘要已在《上海证券报》和《中国证券报》刊登。		
四、关于公司2013年上半年度募集资金存放与使用情况的议案》		
本公司于2013年上半年度募集资金存放与使用的具体情况请参看本公司同日发布的临2013-034号公告。《中海发展股份有限公司关于2013年上半年度募集资金存放与实际使用情况的专项报告》。		
五、关于调整公司董事会下设专门委员会的议案》		
董事会批准增补本公司独立董事董伟林俊来先生为本公司董事会审计委员会、提名委员会和薪酬与考核委员会委员。		
经调整后,本公司董事会专门委员会构成如下:		

本年度公司对产品分类进行了调整,“煤炭销售”、“保理收益”为新分类产品,其营业收入、营业成本、毛利额与之前分类标准下的产品指标不具有可比性。

- 广泛、稳定的煤炭供应链网络  
公司在煤炭供应链领域拥有十多年的行业经验,掌握了丰富稳定的资源渠道与多样化的分销渠道。上游,公司以山西为国内核心采购区域,同时覆盖陕西、内蒙、甘肃、宁夏、新疆等多个煤炭资源地,并且与部分大型煤炭供应商的稳定合作时间超过十年。同时公司积极开拓海外进出口业务,目前已经涉足印度尼西亚、朝鲜、美国、南非、蒙古国在内的多个国家。公司在国内外国际多资源地多种渠道的稳定采购保证了下游客户多样化的需求。下游,公司与电力、冶金、化工、建材等众多大型用煤客户建立了长期战略合作关系。多元化的采购地、煤种及多元化的产品结构,一方面能够形成强大的煤炭供应链网络,另一方面有助于消除对单一采购、单一销售环节的依赖,降低经营风险。
- 高附加值煤炭供应链管理服务  
公司凭借内部强大的信息支撑平台,以及覆盖全国主要资源地与市场的组织架构体系,运用“多对多”的撮合模式,深度挖掘供应链各环节的附加值。包括对多品种、多地区煤源的采购以丰富公司产品类别;根据不同原煤的品种特点选择适合的加工方式进行加工以提高煤炭的综合利用价值;对多品种煤源科学搭配以满足不同用户的多种需求;综合考虑各地区客户用煤量及用煤品种以匹配高效、经济的精准配送;公司能够以普通煤炭经营企业的价格具有高端附加的服务,还在于其能够帮助客户降低煤炭成本,减少用煤过程中的污染和浪费,保证煤炭的供应质量,保证煤炭供应品质的稳定性。
- 高效的存货和资金周转速度  
公司一直坚持“高周转”和“快速推进”的经营策略,不以囤煤的形式来赚取未来市场行情上涨产生的利润。2013年上半年受煤炭行业不景气的影响,国内业务与进口业务的平均账期较2012年有所延长,但整体资金使用效率远高于行业平均水平。
- 优秀、稳定的运营团队  
由于行业持续疲软,煤炭供应链人才紧缺,其中95%拥有本科及以上学历。公司重组上市后不久加大了营销推广工作的招聘力度,同时积极推进社会专业性专业人才的引进,为公司的发展注入了新鲜血液。公司在不断引进人才的同时,为具备培养潜质的高素质专业人才搭建了系统的岗前培训体系,同时配备了完善的薪酬考核体系。公司在运营团队方面采用内部培养、逐级晋升的”6+5”进行培养”。新进员工均在指定导师辅导的基础上,通过基层实践逐步熟悉公司业务各个环节,从提高员工