南通科技投资集团股份有限公司

【2013】半年度报告摘要

一、 重要提示

1.1 本半年度报告摘要来自半年度报告全文，投资者欲了解详细内容，应当仔细阅读同时刊载于上海证券交易所网站等中国证监会指定网站上的半年度报告全文。

1.2 公司简介

股票简称	南通科技	股票代码	600862
股票上市交易所	上海证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	储健	丁凯	
电话	0513-81110523	0513-83580382	
传真	0513-85512271	0513-85512271	
电子信箱	ntchujian@163.com	ntmt@public.nt.js.cn	

二、 主要财务数据和股东变化

2.1 主要财务数据

单位：元 币种：人民币

	本报告期末	上年度末	本报告期末比上年度末增减(%)
总资产	5,180,829,024.90	4,518,319,202.09	14.66
归属于上市公司股东的净资产	1,319,963,676.16	1,317,499,370.32	0.19
	本报告期	上年同期	本报告期比上年同期增减(%)
经营活动产生的现金流量净额	341,981,232.92	-363,758,151.56	194.01
营业收入	574,784,054.83	354,059,221.98	62.34
归属于上市公司股东的净利润	2,464,305.84	16,412,641.04	-84.99
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	-17,535,694.16	3,877,264.16	-552.27
加权平均净资产收益率(%)	0.19	1.26	减少1.07个百分点
基本每股收益(元/股)	0.0039	0.0257	-84.82
稀释每股收益(元/股)	0.0039	0.0257	-84.82

2.2 前10名股东持股情况表

单位：股

	50,942				
前10名股东持股情况					
股东名称	股东性质	持股比例(%)	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押或冻结的股份数量
南通科技工贸投资发展有限公司	国家	18.84	120,231,604	0	无
南通产业控股集团有限公司	国家	18.76	119,656,468	0	无
温天	境内自然人	0.41	2,630,000	0	未知
江苏弘业股份有限公司	国有法人	0.35	2,250,000	0	未知
卫曜瑞	境内自然人	0.34	2,151,400	0	未知
於文勇	境内自然人	0.25	1,602,846	0	未知
江苏苏豪国际集团股份有限公司	国有法人	0.24	1,500,000	0	未知
张红升	境内自然人	0.23	1,475,741	0	未知
顾云囡	境内自然人	0.23	1,449,100	0	未知
龚益三	境内自然人	0.21	1,347,960	0	未知
上述股东关联关系或一致行动的说明	南通科技工贸投资发展有限公司是南通产业控股集团有限公司的全资子公司。除此之外，控股股东与其他股东之间无关联关系或一致行动，公司未知其他股东之间是否存在关联关系或一致行动的情况。				

2.3 控股股东或实际控制人变更情况

□适用 √不适用

三、 管理层讨论与分析

报告期内，公司实现营业总收入57478.41万元，比去年同期35405.92万元增长62.34%，营业利润295.27万元，比去年同期807.38万元下降63.43%，净利润246.43万元，比去年同期1641.26万元下降84.99%。

①.机床业务：据机床工具网报道：2013年一季度我国机床工具行业延续了2012年底的趋势，增速低位徘徊。由于投资增速明显回落，全年经济运行走势仍不明朗。在激烈的市场竞争中，机床工具行业产业结构、产品结构与市场需求矛盾日有所改善，但尚未有效缓解，国产低端产品需求大幅减少，中高档机床需求缓慢上升，继金融危机后进口首次出现两位数负增长。据国家统计局披露的数据：2013年一季度金切机床行业实现利润7.04亿元，同比减少4.8亿元；金切机床产量为172303台，其中数控机床产量达到40328台，分别比去年同期下降9.3%和13.7%。

受国内市场形势波动和需求疲软的影响，上半年公司机床主业下滑明显。报告期内，实现机床主营业务收入14872.73万元，较去年同期21371.23万元下降30.41%，其中：普通机床实现主营业务收入3524.45万元，较去年同期4661.78万元下降24.40%；数控机床实现主营业务收入11065.27万元，较去年同期15802.36万元下降29.98%。下半年公司除采取灵活的促销方案尽量消化立加和立卧铣库存外，还将根据市场走向对公司现有的机床生产布局及产品策略作出一定的调整，力争使机床主业有所改观。

公司将继续坚持高端发展战略，制订分阶段的目标措施及赶超对象，使高端战略落地生根开花结果，最终实现替代进口。同时坚持"两个两手抓"：一手抓开源，全力开拓市场，扩大销售规模；一手抓节流，努力降低成本费用，提高全员劳动生产率。一手抓以立加产品为代表的数控机床的精品化、规模化；一手抓普通机床品质提升和市场促销，提高机床主业的盈利能力和水平。

②.房地产业务：2013年上半年，江苏致豪立足长远发展的目标，更积极于核心地产项目的发展，在拓展项目合作途径、创新产品线和产品结构上广开思路，认真谋划，稳步推进，确保经济收益、资金安全。

●经营指标实现过半。

营销方面：万濠华府项目充分发挥实景呈现、现房销售的产品优势，精准挖掘潜在客户，并对楼王进行重新宣传包装和价格定位。4月份，8号楼王以及15号楼上市销售，创下开门红。截止6月底，实现销售收入35361.95万元，资金回笼21167.42万元；万濠星城项目在区域竞争加剧的市场压力下，突出"年轻、时尚、活力"的项目特性，创新宣传视角，突出"刚性需求"的产品核心，稳步快跑，上半年销售339套房源，资金回笼38796.32万元。

1-6月份，江苏致豪实现销售收入42284.37万元，实现净利润6320.37万元，回笼资金64061.38万元。根据年度任务目标，经营指标实现过半。

●工程进度按照节点推进。

万濠星城上半年的工程重点在综合楼、二期实体样板房、样板区以及商业街的建设，7月底综合楼办公区及样板区将建设完成，售楼中心装修8月底全面竣工，计划于9月中旬全面开放。一期进入内部粉刷、外墙施工，二期各楼栋完成结构中验；三期各楼栋施工到结构10层；按照年度计划，四期的各项前期手续以及相关招投标工作正有序开展，预计9月份开工建设。在综合楼建设中，积极尝试新能源、新材料的应用，完成了光伏电能使用的技术论证，设备选用在规划当中。

作为今后项目产品拓展的准备，万濠华府重点抓精装修施工，以完善施工流程，验收标准。12号楼10套精装修房6月下旬顺利实现交房。另外，根据拆迁进度情况，16号楼预计9月份具备复工条件。

观音山安置房项目，去年底开工的雅学院四栋楼完成了主体封顶；世濠花园项目三个标段约56万方5月下旬同期开工，进行基础施工。

●后续项目达成协议。

作为发展的延续，上半年积极加快新土地储备工作。经过前期市场调研、深入可行性分析，与文峰街办城中村改造项目达成合作协议。项目规划用地面积39058平方米（约58.58亩），地上建筑面积83680平方米，地下建筑面积36000平方米。项目前期工作已经开始。

③.通能精机项目

截止到本报告期末，通能精机项目土建已完成工程量的80%。中小件铸造车间设备已安装结束。热处理、锻造车间设备将于2013年8月中下旬安装结束，大件铸造车间设备安装已完成80%的工作量。内部水、电、气9月中旬具备使用条件。确保通电后即进入设备调试及试投产。

3.1 主营业务分析

3.1.1 财务报表相关科目变动分析表

单位：元 币种：人民币

科目	本期数	上年同期数	变动比例(%)
营业收入	574,784,054.83	354,059,221.98	62.34
营业成本	423,291,021.33	278,350,580.32	52.07
销售费用	28,069,746.72	15,326,219.10	83.15
管理费用	48,443,551.48	38,930,726.44	24.44
财务费用	26,694,726.39	11,725,446.10	127.66
经营活动产生的现金流量净额	341,981,232.92	-363,758,151.56	194.01
投资活动产生的现金流量净额	-114,337,001.84	-131,389,525.84	-13.06
筹资活动产生的现金流量净额	275,323,709.14	169,168,705.95	62.75
研发支出	8,094,368.58	4,680,701.27	72.93

营业收入变动原因说明：主要是本期房地产收入增加所致；

营业成本变动原因说明：主要是本期房地产收入增加，主营业务成本相应增加所致；

销售费用变动原因说明：主要是本期业务宣传广告费用和市场推广费增加所致；

管理费用变动原因说明：主要是本期房地产职工薪酬、土地使用费和房产税增加所致；

财务费用变动原因说明：主要是贷款规模增加财务费用相应增加及利息收入减少所致；

经营活动产生的现金流量净额变动原因说明：主要是本期房地产回笼增加所致；

投资活动产生的现金流量净额变动原因说明：主要是本期未收到投资分红款；

筹资活动产生的现金流量净额变动原因说明：主要是本期银行贷款增加所致；

研发支出变动原因说明：主要是本期新产品开发支出增加所致。

注：财务报表其他相关科目变动情况参见上交所网站公司年报全文第八章第十二节第三款"公司主要会计报表项目的异常情况及原因的说明"。

3.1.2 经营计划进展说明

对照公司2013年半年度报告：机床主业各项指标均未实现时间过半任务过半。主要原因是国内机床市场形势波动和需求的疲软，此外，也与公司的传统拳头产品市场受挤压、在手的大项目运作周期长无法形成订单、已有的大批订单因客户要求延期发货、新品市场风险较大等因素有关；房地产主业完成情况较好，各项经营指标均实现过半，有关内容详见本章"董事会关于公司报告期内经营情况的讨论与分析"之内容。

3.2 行业、产品或地区经营情况分析

3.2.1 主营业务分行业、分产品情况

单位：元 币种：人民币

主营业务分行业情况						
分行业	营业收入	营业成本	毛利率(%)	营业收入比上年增减(%)	营业成本比上年增减(%)	毛利率比上年增减(%)
机械	148,727,264.66	146,873,241.27	1.25	-30.41	-21.90	减少10.76个百分点
房地产	426,056,790.17	276,417,780.06	35.12	203.57	206.11	减少0.54个百分点
合计	574,784,054.83	423,291,021.33	26.36	62.34	52.07	增加4.97个百分点

主营业务分产品情况						
分产品	营业收入	营业成本	毛利率(%)	营业收入比上年增减(%)	营业成本比上年增减(%)	毛利率比上年增减(%)
普通机床	35,244,529.95	40,795,698.65	-15.75	-24.40	-5.79	减少22.86个百分点
数控机床	110,652,682.96	103,300,888.30	6.64	-29.98	-25.52	减少5.59个百分点
加工协作及配件	2,830,051.75	2,776,654.32	1.89	-68.80	-54.18	减少31.31个百分点
房地产	426,056,790.17	276,417,780.06	35.12	203.57	206.11	减少0.54个百分点
合计	574,784,054.83	423,291,021.33	26.36	62.34	52.07	增加4.97个百分点

3.2.2主营业务分地区情况

单位：元 币种：人民币

地区	营业收入	营业收入比上年增减(%)
江苏	458,728,926.92	144.98
广东	5,683,355.60	-55.07
浙江	24,458,495.84	-7.44
其他	85,913,276.47	-32.74
合计	574,784,054.83	62.34

3.2.3主要子公司、参股公司分析 (单位：元)

子公司全称 营业收入 利润总额 净利润

江苏致豪房地

产开发有限公司 422,843,701.85 83,460,075.55 63,203,671.29

四、利润分配或资本公积金转增预案

4.1报告期实施的利润分配方案的执行或调整情况

经瑞华会计师事务所（原名国富浩华会计师事务所）审计，2012年度母公司实现净利润9,408,592.03元，加上年初未分配利润233,349,539.18元，提取盈余公积940,859.20元，公司累计可供股东分配的利润为241,817,272.01元。公司以2012年12月31日的股份总数637928488股为基数，向本公司全体股东每10股派发现金红利为0.25元（含税），派发现金红利总额为15948212.20元，剩余未分配利润结转下一年度。

该议案经2013年6月28日召开的2012年度股东大会审议通过《详情请查阅《中国证券报》、《上海证券报》、《证券时报》2013年6月29日刊登的《公司2012年度股东大会决议公告》，编号为：临2013-016）。利润分配实施公告于2013年7月24日披露：2013年7月29日为分红股权登记日，7月30日为除息日，8月2日为红利派发日《详情请查阅《中国证券报》、《上海证券报》、《证券时报》7月24日刊登的《公司2012年度利润分配实施公告》，编号为：临2013-020）。

五、其他披露事项

5.1 董事会、监事会对会计师事务所"非标准审计报告"的说明

√ 不适用

南通科技投资集团股份有限公司

董事长：周崇庆

2013年8月19日

证券代码：600862 证券简称：南通科技 编号：临2013—023号

南通科技投资集团股份有限公司 2013年第2次临时股东大会决议公告

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，对公告的虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏负连带责任。

重要内容提示

●本次会议无未获通过的议案的情况。

●本次会议无新提案提交表决。

南通科技投资集团股份有限公司2013年第2次临时股东大会于2013年8月18日上午10点在公司二楼报告厅召开，与会股东及股东代理人13名，代表股份240,356,272股，占公司总股本的37.68%，会议由公司副董事长周崇庆先生主持，公司董事、监事及高级管理人员列席了会议，符合《公司法》及公司章程之规定。会议经过审议并以记名投票表决的方式通过了如下事项：

审议通过了《关于公司为江苏致豪融资3.7亿元提供担保的提案》；

担保详情见2013年7月10日三大证券报及上交所网站披露的公司2013-019号《南通科技投资集团股份有限公司对外担保公告》。

同意240,356,272股，占出席会议股东所持有效表决权股份的100%；

反对0股，占出席会议股东所持有效表决权股份的0%；

弃权0股，占出席会议股东所持有效表决权股份的0%。

本次股东大会经北京市炜衡（南通）律师事务所石金荣、高婷婷律师见证并出具了法律意见书，本次股东大会的召集、召开程序符合有关法律法规及公司章程的规定，股东及股东代表参加会议的资格均合法有效，表决程序符合有关法律法规及公司章程的规定。

特此公告。

南通科技投资集团股份有限公司董事会

2013年8月20日

证券代码：600862 证券简称：南通科技 公告编号：临2013-024号

南通科技投资集团股份有限公司 第7届董事会2013年第9次会议决议公告

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，对公告的虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏负连带责任。

南通科技投资集团股份有限公司（以下简称：公司）第7届董事会2013年第9次会议通知于2013年8月8日书面发出，并于2013年8月18日上午10点半在公司总部大楼2楼报告厅召开。应到董事6人，实到6人。独立董事王胜以通讯表决方式参加。公司监事和高管列席会议，符合《公司法》和《公司章程》的有关规定。会议由副董事长周崇庆先生主持。与会董事认真审议了所有议案，并以举手表决（含通讯表决）的方式一致通过，形成了如下决议：

一、审议通过了《关于提名王建华先生为公司第七届董事会董事人选的议案》；

因工作关系，公司原董事长凌卫国先生于2013年8月5日辞去了董事、董事长职务。经公司实际控制人南通产业控股集团有限公司提名，推荐王建华先生（简历详见附件）为公司第7届董事会董事人选。此议案尚需提交公司2013年第3次临时股东大会审议批准。

表决结果：同意6票，弃权0票，反对0票。

二、同意聘任武立新先生（简历详见附件）担任公司副总经理职务；

表决结果：同意6票，弃权0票，反对0票。

三、审议通过了《公司2013年半年度报告》及摘要；

表决结果：同意6票，弃权0票，反对0票。

四、审议通过了《关于召开公司2013年第3次临时股东大会的提案》；

同意于2013年9月5日上午10时在公司总部大楼2楼报告厅召开公司2013年第3次临时股东大会，内容详见同日披露的公司2013-025号《关于召开2013年第3次临时股东大会的通知》。

表决结果：同意6票，弃权0票，反对0票。

特此公告。

南通科技投资集团股份有限公司董事会

2012年8月20日

附有关人员简历：

王建华先生：1963年4月出生，中共党员，大学本科，政工师。历任南通纵横国际股份有限公司宣传处处长、政治部部长、第三机械分公司总经理、总经理助理兼南通正鑫机床有限公司董事长、常务副总经理，南通科技投资集团股份有限公司党委副书记兼纪委书记。现任南通科技投资集团股份有限公司党委书记兼纪委书记。

武立新先生：1966年11月出生，中共党员，大专，工程师。历任南通柴油机股份有限公司技术部副部长、质检处处长、制造部副部长，南通纵横国际股份有限公司总经理助理兼物资部部长、副总经理，南通科技投资集团股份有限公司副总经理兼南通通能精机热加工有限公司董事长。现任南通通能精机热加工有限公司总经理。

证券代码：600862 证券简称：南通科技 编号：临2013—025号

南通科技投资集团股份有限公司 关于召开2013年第3次临时股东大会的通知

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，对公告的虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏负连带责任。

根据公司第7届董事会2013年第9次会议决议内容（详见同日披露的公司2013—024号公告），决定于2013年9月5日上午10时整在公司总部大楼二楼报告厅召开公司2013年第3次临时股东大会。

一、股东大会议程：

审议《关于提名王建华先生为公司第七届董事会董事人选的议案》。

上述议案已在上海证券交易所网站全文披露。

二、参加对象：

1、公司董事、监事及其他高级管理人员；

2、2013年8月29日下午收盘后在中国证券登记结算有限责任公司上海分公司登记在册的本公司股东及其委托代理人。

三、登记方法：

凡参加会议的股东，请持股东帐户、本人身份证和持股凭证（委托出席者须持授权委托书及本人身份证）到本公司证券部办理登记。异地股东可以信函或传真方式登记（授权委托书格式见附件）。

四、其他事项：

1、会期半天，与会代表交通食、宿费用自理；

2、联系办法：

地址：南通市永和路1号公司证券部

邮编：226011

电话：0513—83580382

传真：0513—83580382、85512271

联系人：支华、周晓燕

特此公告。

南通科技投资集团股份有限公司董事会

2013年8月20日

附件

授权委托书

本公司（本人）兹授权委托（先生/女士）身份证号码：）代表本公司（或本人）出席南通科技投资集团股份有限公司2013年第3次临时股东大会，并授权代为行使表决权。

委托人签字： 身份证号码：

委托人持有股数： 委托人股票帐户号码：

受托人签字： 身份证号码：

委托日期：

注：本授权委托书复印或重新打印件有效。

证券代码：600862 证券简称：南通科技 编号：临2013—023号

南通科技投资集团股份有限公司 2013年第2次临时股东大会决议公告

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，对公告的虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏负连带责任。

重要内容提示

●本次会议无未获通过的议案的情况。

●本次会议无新提案提交表决。

南通科技投资集团股份有限公司2013年第2次临时股东大会于2013年8月18日上午10点在公司二楼报告厅召开，与会股东及股东代理人13名，代表股份240,356,272股，占公司总股本的37.68%，会议由公司副董事长周崇庆先生主持，公司董事、监事及高级管理人员列席了会议，符合《公司法》及公司章程之规定。会议经过审议并以记名投票表决的方式通过了如下事项：

审议通过了《关于公司为江苏致豪融资3.7亿元提供担保的提案》；

担保详情见2013年7月10日三大证券报及上交所网站披露的公司2013-019号《南通科技投资集团股份有限公司对外担保公告》。

同意240,356,272股，占出席会议股东所持有效表决权股份的100%；

反对0股，占出席会议股东所持有效表决权股份的0%；

弃权0股，占出席会议股东所持有效表决权股份的0%。

本次股东大会经北京市炜衡（南通）律师事务所石金荣、高婷婷律师见证并出具了法律意见书，本次股东大会的召集、召开程序符合有关法律法规及公司章程的规定，股东及股东代表参加会议的资格均合

九州通医药集团股份有限公司

【2013】半年度报告摘要

一、 重要提示

1.1 本半年度报告摘要来自半年度报告全文，投资者欲了解详细内容，应当仔细阅读同时刊载于上海证券交易所网站等中国证监会指定网站上的半年度报告全文。

1.2 公司简介

股票简称	九州通	股票代码	600998
股票上市交易所	上海证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	林新扬	胡双凯	
电话	010-60210333	027-84672240	
传真	010-60210333	027-84451256	
电子信箱	lxy1777@vip.sina.com	hsk1109mail@sina.com	

二、 主要财务数据和股东变化

2.1 主要财务数据

单位：元 币种：人民币

	本报告期末	上年度末	本报告期末比上年度末增减(%)
总资产	16,675,013,156.31	14,803,969,305.02	12.64
归属于上市公司股东的净资产	4,776,400,960.24	4,586,616,649.65	4.14
	本报告期	上年同期	本报告期比上年同期增减(%)
经营活动产生的现金流量净额	-864,755,870.45	-798,678,393.65	不适用
营业收入	16,161,768,528.43	14,573,487,544.41	10.90
归属于上市公司股东的净利润	177,688,310.59	148,434,237.10	19.71
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	144,523,719.68	133,468,801.47	8.28
加权平均净资产收益率(%)	3.80	3.55	增加0.25个百分点
基本每股收益(元/股)	0.1251	0.1045	19.71
稀释每股收益(元/股)	0.1251	0.1045	19.71

2.2 前10名股东持股情况表

单位：股

报告期末股东总数	22,472				
前10名股东持股情况					
股东名称	股东性质	持股比例(%)	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押或冻结的股份数量
上海弘康实业投资有限公司	境内非国有法人	30.49	433,129,118	423,729,118	质押50,000,000
狮龙国际集团(香港)有限公司	境外法人	16.71	237,420,609	0	无
武汉楚昌投资有限公司	境内非国有法人	11.59	164,577,633	164,577,633	质押66,000,000
中山广银投资有限公司	境内非国有法人	9.34	132,624,583	132,624,583	无
北京点金投资有限公司	境内非国有法人	7.23	102,763,876	102,763,876	质押40,000,000
汇添富基金公司-华夏-中融国际信托有限公司	境内非国有法人	3.16	44,952,331	0	未知
海富通基金公司-华夏-重庆国际信托有限公司	境内非国有法人	3.06	43,497,818	0	未知
刘树林	境内自然人	2.47	35,017,200	35,017,200	无
刘兆年	境内自然人	2.09	29,754,200	29,754,200	无
中国建设银行-银华核心价值优选股票型证券投资基金	境内非国有法人	1.50	21,241,002	0	未知
上述股东关联关系或一致行动的说明	报告期末，公司前十名股东中的上海弘康实业投资有限公司、武汉楚昌投资有限公司、北京点金投资有限公司的控制股东为刘宝林；中山广银投资有限公司的控制股东为刘树林；刘树林、刘兆年个人持股数额为前十名股东。因刘宝林、刘树林、刘兆年为胞兄弟关系，以上四家法人股东及二个自然人股东构成关联关系。				

2.3 控股股东或实际控制人变更情况

□适用 √不适用

三、 管理层讨论与分析

3.1 董事会关于公司报告期内经营情况的讨论与分析

2013年上半年，我国医药行业保持平稳增长。3月，国家卫生部公布了新版《国家基本药物目录》（2012年版）（以下简称：新版基药目录）。新版基药目录增加了基药品种数量，优化了结构，进一步规范了剂型和规格；在基药配备使用上提出了政府办基层医疗卫生机构要全面配备和使用基本药物，同时明确了二、三级医疗机构基本药物的具体使用金额比例。随着基药相应配套政策的出台和医疗机构合理运营考核机制的逐步建立，基药市场空间将会快速放大。上半年，卫生部颁布了新版《药品经营质量管理规范》（GSP），进一步提高了药品经营企业以及药品流通环节的各项标准，明确了要通过计算机信息化管理手段，强化了药品在流通环节中的各项监管要求，这将有利于药品流通市场的规范与管理。报告期内，国家新医改政策延续了上半年度"医保费用控制"和"药品价格控制"的新医改主基调，县级公立医院改革进入纵深阶段，"购销零差价"政策在基层医疗机构和县级公立医院进一步推广实施。

报告期内，公司适应外部市场环境变化，推行一系列的业务变革。公司围绕多年来形成的"核心业务做强、战略业务做大、新兴业务稳步推进"经营思路，以结构调整为导向，以分类管控为手段，以模式创新为抓手，取得了较好的效果。报告期内，医药分销核心业务保持稳定增长，医院纯销战略业务等的销售占比快速提升，医药B2C电子商务等新兴业务保持持续良好的增长势头。

报告期内，公司集中精力以拓展开发终端业务为目标，依托现代化医药物流技术和公司业已形成的物流配送体系优势，为公司各项业务的拓展提供高效的配送支持，为客户提供优质的配送服务。报告期内，公司继续推行"医院直供模式"、"县级商业终端合作模式"，以及"医院库房外延模式"等新的经营方式；基药方面做好代理品种和品牌优势品种的采购管理，纯销做好合资品种的引进和管控，OTC品种为供应商提供营销与增值服务，在总代理品种方面做好品牌与渠道的培育。报告期内，代理品种如广东顺峰、合资品种如默克沙东、阿斯利康等，都取得了快速增长。

3.2 报告期内公司整体经营情况

报告期内，公司实现营业收入161.62亿元，营业利润1.81亿元及净利润1.74亿元（其中归属于上市公司股东净利润1.78亿元），较上年同期的营业收入145.73亿元、营业利润1.79亿元及净利润1.46亿元（其中归属于上市公司股东净利润1.48亿元）分别增长10.90%、0.67%、19.36%（其中归属于上市公司股东净利润增长19.71%）；营业利润增长0.67%，主要原因是公司报告期内销售、管理和财务三项期间费用增长幅度超过了公司营业收入的增长幅度。扣除非经常性损益后归属于上市公司股东的净利润为1.40亿元，较上年同期的1.31亿元增长7.28%。实现基本每股收益0.13元，稀释每股收益0.13元，扣除非经常性损益后基本每股收益0.10元、稀释每股收益0.10元。报告期内，公司经营活动现金流量净额-8.65亿元，较上年同期的-7.99亿元有所增加，报告期内公司经营活动产生的现金流量净额为负的主要原因是公司每年底均进行应收账款清收，此外还与公司的业务模式直接相关，即公司销售商品收到的货款有相当部分为银行承兑汇票，根据现金流量表编报规则，收到的银行承兑汇票不作为销售商品收到的现金收算。报告期内，公司收到的银行承兑汇票增额为3.69亿元，如果该银行承兑汇票增额作为公司的经营性现金流入进行核算，则报告期内公司经营活动现金流量净额为-4.96亿元。截至2013年6月30日，公司总资产166.75亿元，所有者权益50.38亿元，其中归属于上市公司股东的所有者权益为47.76亿元；期末每股净资产3.36元。

报告期内，公司实现主营业务收入161.25亿元、主营业务利润10.07亿元，分别较上年同期增长10.77%和13.89%，主营业务毛利率6.24%，较上年同期提升0.17个百分点。

①.西药、中成药：报告期内，公司核心业务西药、中成药继续保持稳定增长，实现销售收入142.96亿元、毛利额8.07亿元，分别较上年同期增长9.33%和10.40%；毛利率为5.64%，较上年同期毛利率5.59%提升0.05个百分点。西药、中成药增长的主要原因是报告期公司各下属公司业务的增长，以及最终项目与非最终项目的投入使用带动销售的增长；此外，公司在报告期加大了医院的开发力度，医院销售业务获得了高速增长。

合资品种与总代理品种开发方面，公司与辉瑞制药、日本参天、上海罗氏、阿斯利康等全面开展战略合作。

②.中药材与中药饮片：报告期内，公司中药材与中药饮片业务继续保持快速增长，报告期内实现销售收入3.79亿元、毛利额6,410.31万元，分别较上年同期增长31.24%和30.77%；毛利率为16.93%，与上年同期的16.99%基本持平。报告期内，公司下属企业黄冈金贵中药产业发展有限公司、麻城九州中药发展有限公司、新疆和济中药饮片有限公司、河北楚风中药饮片有限公司陆续投入经营，带动了中药材销售收入的增长。

③.医疗器械与计生用品：报告期内，公司医疗器械与计生用品业务保持快速增长，实现销售收入8.45亿元、毛利额9,462.03万元，分别较上年同期增长25.11%和37.80%；毛利率为11.19%，较上年同期的10.16%上升了1.03个百分点。报告期内，公司继续拓展挖掘高毛利的医疗器械品种，对提升该业务的整体毛利率作用明显；公司建立的柯尼兹服务体系（包括网站、呼叫中心）运营状况良好，完成了500余个线上产品的资讯投放和导购地点的分类维护，同时公司对线下柯尼兹会员门店进行分级管理，逐步完成从保内服务到保外服务的转变，有效提升了公司服务质量与品牌；报告期内，公司与德国奥适宝、美国舒缓凝胶达成合作，代理产品已进入进口报关阶段。报告期内，公司新取得GE、强生的医疗器械区域代理权。

④.食品、保健品、化妆品等：报告期内，公司食品、保健品、化妆品等业务收入保持稳定增长，实现销售收入6.04亿元、较上年同期增长16.89%；毛利额4,123.94万元，较上年同期增长16.25%，毛利率6.82%，与上年同期的6.86%基本持平。报告期公司加大了对食品、保健品等健康产品的销售力度，销售额增长幅度较上年同期有所加快。

⑤.零售连锁：报告期末，公司零售连锁药店共805家，较年初的827家减少22家。其中自营店224家，加盟店581家。自营店减少16家，加盟店减少6家。报告期内，公司零售连锁业务实现销售收入2.67亿元、毛利额5,413.55万元，分别较上年同期增长28%和26.75%，零售连锁业务保持稳定增长。报告期内，公司以提升效益为目标，加大零售连锁药店的经营评估，对经营亏损且未来难于改善的零售药店进行清理，同时加大了对加盟店的管理力度和规范化，有效提升了零售连锁业务的发展质量。

⑥.医药工业：报告期内，公司医药工业实现销售收入1.96亿元、毛利额4,020.48万元，分别较上年同期增长了58%和82.75%。报告期内，公司工业销售及效益增长较快，主要原因是除了原有生产企业的销售增长外，报告期内新投入运营的新疆和济中药饮片有限公司和河北楚风中药饮片有限公司的销售也带动了工业销售和效益的增长。

⑦.医院纯销：报告期内，公司二级及以上中高端医院实现含税销售16.75亿元、较上年同期的11.06亿元增加5.69亿元，增长约51.44%，毛利率为9.16%；报告期末二级及以上医院客户2130家，较期初的2205家减少75家。报告期内，公司大力拓展中高端医院市场，加强重点医院的销售服务，优化医院客户结构，继续推进医院客户和供货品种的分类筛选，细化客户及业务管理、建立医院销售品种库，优化系统内产品结构，以满足医院的品种需求；同时公司通过推进医院药房托管、耗材供应链管理模式、医院药房物流管理等服务模式，推动公司在医院纯销方面业务的增长。

⑧.电子商务：报告期内，公司医药B2C电子商务业务继续保持快速增长。期内实现销售收入6126.79万元、毛利1271万元、毛利率达21%。目前好药师线上业务运行情况良好，除了在京东商城、天猫、1号店、库巴、当当、亚马逊上开设网上药店进行销售外，同时，公司还利用好药师网站自主进行销售。现在，好药师线上业务主要是着力做好流程再造、用户体验、物流配送等方面的优化管理，进一步提高好药师网上销售的运行质量，提升好药师在行业内的品牌度和美誉度。

⑨.进口产品代理：报告期内，公司独家代理的美国切迟-杜威公司（Church&Dwight）旗下包括小苏打系列牙膏、小苏打粉、清洁洗涤用品、电动牙刷、特洛伊成人用品等五大品牌系列产品，按计划完成了铺货上架；在产品品牌推广方面，持续投入和启动品牌宣销，公司系列"Arm&Hammer"完成了在东方航空报、微电影、易男俏女"等的品牌植入，包含门店促销活动、促销员、淘宝分销大会、专业讲座（舒德尔玛"等，并制定了完善的KA部门和新手册；在渠道布局方面，除九州通现有渠道外，现代商超方面，北方区域已入驻家乐福、易初莲花、北华联、天虹、华润、吉之岛、西单、新世界、北辰购物、城乡仓储等客户，南方区域已入驻沃尔玛、家乐福、万千、华润、友谊百货等客户，东南区域已入驻家乐福、欧尚、易买得、久光百货、城市超市、汇金百货、世纪联华、联华生活馆、百盛超市等；线上销售渠道方面，产品已入驻淘宝TP、百联E城、建行-普融商务、开心人大药房、知我药妆等；特渠方面合作已开拓包括上海文广集团、中智集团等合作伙伴。

⑩.物流网络拓展方面：报告期内，公司继续推进医药物流中心的建设，吉林长春、湖北罗田医药物流中心投入运营；新疆奎屯、内蒙赤峰、山东东营等项目正在规划兴建，公司全国性的三级物流配送网络体系进一步完善。

3.3公司面临的机遇、挑战及下半年工作展望

3.3.1 面临的机遇与挑战

机遇方面：《国家基本药物目录》（2012年版）启2013年5月1日起施行，未来随着各项基药配套支持政策措施的陆续出台，基本药物市场规模将会扩大；随着国家对医药行业票据管理和整顿医药流通秩序的加强，将会有效抑制药品流通领域的不规范经营行为，为规范经营的企业创造良好的经营环境；新修订的《药品经营质量管理规范》（以下简称新版GSP），对药品流通企业以及药品流通环节提出了更高的要求，未来医药生产企业的医药配送以及第三方医药物流必须符合新版GSP的要求，这为具有良好医药物流条件的企业提供了更多的商机；为抑制和解决医药行业的虚高药价，依照市场规律进行市场化改革，将是必然趋势。以上这些政策将为公司业务发展带来良好的机遇。

挑战方面：国家新医改正处于深水区，未来医改方向和具体改革方案还在进一步论证之中；同时，现在县级公立医院大力推行在省级药品招标投标形成的价格基础上，实行"药品购销零差价政策"，实质上这还是对药品价格实行了政化管制，不利于药品市场化价格机制的形成，这些对公司的业务发展也构成了一定挑战。

3.3.2 下半年的工作展望

下半年，公司将抓住机遇，适应国家新版GSP的要求，做好GSP的认证工作。公司本着适应国家各项医改政策的策略，不断调整工作思路和变换工作机制，以适应新形势下的新的医改政策。公司将继续推行一系列的业务变革，继续坚持将"核心业务做强、战略业务做大、新兴业务稳步推进"经营思路，以分类管控为手段，以模式创新为抓手，将资金和资源向优势业务倾斜。公司将密切关注互联网的新情况、新态势，力争在药品万至健康产品的电子商务方面获得新的突破，发挥自身优势，探索出一条适合中国医药电子商务的新模式。

3.4 主营业务分析

3.4.1财务报表相关科目变动分析表

单位：元 币种：人民币

科目	本期数	上年同期数	变动比例(%)
营业收入	16,161,768,528.43	14,573,487,544.41	10.90
营业成本	15,135,742,710.77	13,680,500,605.88	10.64
销售费用	375,849,266.14	318,872,646.48	17.87
管理费用	260,628,049.26	221,435,008.71	17.70
财务费用	164,172,291.01	141,689,625.51	15.87
经营活动产生的现金流量净额	-864,755,870.45	-798,678,393.65	不适用
投资活动产生的