

前11月铁路固定资产投资逾5000亿

完成全年计划80%

□本报记者 孟斯硕

根据铁道部最新公布的数据,2012年前11月累计完成铁路固定资产投资5069.69亿元,同比增长3.1%,完成全年投资计划的80%。这是今年以来累计铁路固定资产投资首次实现正增长。

其中,今年前11月铁路基本建设投资完成投资4319.32亿元,同比增长9%。就单月数据来看,11月铁路固定资产投资818亿元,

环比增长0.97%,同比增长30.56%;铁路基本建设投资701.06亿元,环比增长4.7%,同比增长141.22%。

11月份铁路基本建设投资基本符合市场预期,但是车辆购置及更新改造投资低于市场预期。”中信建投机械行业分析师冯福章告诉中国证券报记者,“市场此前预期,11月份铁路固定资产投资为1000-1100亿元左右,其中车辆购置及更新改造投资在200亿元以上。”

铁路固定资产投资大致可分为两部分,铁路基本建设和车辆购置及更新改造。按照铁道部最新公布的2012年全国铁路固定资产投资计划总规模6300亿元、全年基本建设投资为5160亿元计算,要完成全年投资计划,今年最后一个月铁路投资必须完1200亿元以上,其中基本建设投资840亿元,车辆购置及设备更新改造接近400亿元。

在国家的大力支持下,铁道

部先后两次上调铁路投资计划。今年10月16日,在湖南岳阳召开铁路建设工作座谈会上,国务委员兼国务院秘书长马凯强调要确保全面完成今年的铁路投资计划。

“从往年的经验来看,12月份铁路投资无论是从绝对量还是从环比涨幅来看,均会较11月份有所增长。从目前的数据来看,预计全年可以完成固定资产投资计划。”冯福章表示,以2010年和2011年最后阶段投资完成

情况为例,2010年12月铁路固定资产投资为1462.78亿元,2011年12月完成947亿元。而2010年11月份铁路固定资产投资为1087.95亿元,2011年11月完成627亿元。

近期中国铁建董事长李长进的表态也令市场对明年铁路投资充满信心。李长进透露,为加大基础设施建设投资规模,国家初步确定将明年的铁路基建投资规模提高到6000亿元,其中高铁占比约60%。

建设机械

大股东“曲线增持”一箭双雕

□本报记者 刘兴龙

停牌5个交易日后,建设机械提出一份以偿债和补充流动资金为目的的再融资计划。让人意外的是,这份看似“治标不治本”的方案却获得了市场的热捧,公司股价11日封于涨停。

这看似是大股东自掏腰包解围上市公司资金困境,实则是大股东既实现了曲线增持的目的,又能够帮助其完成业绩承诺。

化解资金困境

“定向增发可以看作大股东对上市公司的支持,可以缓解营运过程中存在的问题,尤其是资金紧张的局面。”建设机械证券部工作人员在接受中国证券报记者采访时表示。

由于多年来经营业绩不佳,建设机械累积亏损,经营发展所需资金主要依靠债务融资。最近几年,由于获得银行借款能力较弱,建设机械债务融资大多数来自煤化集团提供的借款。截至2012年9月30日,公司对煤化集团的借款总额为3.25亿元,母公司报表资产负债率达到了71.78%。公司继续举债的空间有限,面临资金不足瓶颈,业务

增长受到限制。

就在本次停牌当日,建设机械发布公告,向控股股东申请内部借款3000万元,期限半年。据证券部工作人员介绍,这笔借款主要用于短期资金周转。临时使用一下,预计年底前就会归还。”

根据增发预案,建设机械募集资金5.23亿元将用于偿还借款,以及补充公司流动资金。这种“治标不治本”的方案并不会对上市公司基本面产生直接的影响。不过,根据初步测算,偿还借款后建设机械每年可减少利息支出约2300万元,对提升盈利水平,改善公司业绩作用显著。

市场人士指出,在市场底部信号显现的背景下,建设机械大股东此次参与增发的行为可以看作是变相增持。如果增发实施完成,控股股东建机集团持股比例将从24.95%,提升至56.02%。此外,5.23亿元/股的增发价格也低于目前的股价,受11日涨停的拉动,建设机械最新收盘价升至5.72元。

助力完成业绩承诺

对于建设机械11日的涨停,许多券商研究员表示颇为意外。虽然近期市场明显反弹,个股有补涨需求,不过建设机

械公布的增发方案并不尽如人意。

今年10月18日、19日,建设机械连续两个交易日涨停,市场传言其实际控制人陕西省煤层气开发利用有限公司启动彬长煤田2亿立方米/年的煤层气产能建设,并探索页岩气等开发技术,有可能获注新设立的煤层气公司。而此后,上市公司发布澄清公告,不存在将煤层气公司注入建设机械的计划。

之所以市场对于建设机械重组预期较高,可能是窥伺大股东手中的优质资产。近年来,受国际金融危机、国内经济增速放缓等因素的影响,具有较强周期性特点的工程机械行业的经营环境出现不利变化。虽然建设机械2010年和2011年实现连续盈利,但是面临的外部不利因素没有改观,2012年前三季度亏损1215.79万元。

建设机械控股股东建机集团曾承诺,若公司2012年度实际净利润少于800万元时,其差额部分由建机集团以现金方式补足。证券部工作人员表示,控股股东将严格遵守相关承诺,如果全年盈利无法达到标准,将会得到现金补偿。但如果完成此次增发,建设机械有望借助财务费用降低来实现业绩承诺。

石墨龙头企业受益准入门槛提高

□本报记者 顾鑫

工业和信息化部日前发布《石墨行业准入条件》,文件从生产规模、布局、能耗、水耗、产品质量、环保等方面提出了要求。分析人士认为,我国是石墨资源大国,但是对石墨的保护意识非常淡薄,行业缺乏相关的管理条例,资源无序开采,浪费严重,文件的出台填补了政策空白,有利于淘汰落后产能和产业升级,龙头企业的盈利水平有望提升。

严格控制增量

石墨最常见于大理岩、片岩或片麻岩中,由于其特殊结构,具有耐高温性、抗热震性、导电性、润滑性、化学稳定性以及可塑性等众多特性,是军工与现代工业及高、新技术发展中不可或缺的重要战略资源。曾有专家称“20世纪是硅的世纪,21世纪将是碳的世纪”。

根据美国地质调查局的统计,2011年在石墨的主要下游行业需求中,耐火材料与坩埚占33%(中国超过40%),铸造与钢铁制造占26%,制动器内衬占7%,电池与润滑剂占5%,其他用途占29%。

从资源分布情况看,亚洲、欧洲、非洲、美洲、大洋洲都有石墨矿床的存在,但亚洲产石墨最多。根据USGS的统计,全球石墨资源探明储量约8400万吨,其中中国储量6400万吨,占到全球总储量的74%。2010年全球总产量约92.5万吨,其中中国产量60万吨,占全球总产量的64.9%。由于行业缺乏监管条例,无序竞争导致资源浪费严重。不过,这一情况有望随着准入条件的实施而改变。

准入条件提出,“十二五”期间,立足国内需求,严格控制增量,重在优化存量,大力调整结构,推进兼并重组,提高产业集

中度。新建和改扩建选矿项目(尾矿综合利用项目除外),要坚持等量或减量置换原则,与淘汰落后产能挂钩。鼓励在资源丰富地区和产业优势地区建设石墨产业集聚区,加快发展石墨加工产品。

龙头企业受益

在控制总产能的同时,准入条件还从其他方面对现有和新增产能提出了要求。现有石墨项目选矿回收率或成品率达不到有关要求的,应通过技术改造在2014年底前达到。分析人士认为,一批高污染、高能耗、低成本开采的石墨开采企业将被淘汰。随着市场竞争秩序的逐渐规范,行业的技术水平和产品质量将得到大幅改进,而龙头企业的盈利水平将得到明显提升,豫金刚石、中国宝安等企业有望明显受益。

文件提出,新建和改扩建鳞片石墨选矿项目,设计规模不低于2万吨/年,单线规模不低于5000吨/年。新建和改扩建微晶石墨选矿项目,设计规模不低于15万吨/年,单线规模不低于3万吨/年,选矿回收率不低于85%。

此外,新建和改扩建高纯石墨项目,采用节能环保的先进工艺路线,规模不低于5000吨/年,成品率不低于85%。新建和改扩建可膨胀石墨项目,采用电解氧化工艺或强酸浸渍工艺路线,规模不低于5000吨/年,成品率不低于95%。新建和改扩建柔性石墨项目,采用连续膨胀、压延成型工艺和装备,规模不低于1000吨/年,成品率不低于90%。

一位企业人士称,准入条件的实施将改变企业无序扩产的局面,有利于行业整体技术装备水平、工艺流程、环保水平的提高,而大企业则能够摆脱价格竞争,腾出更多的精力用于延长产业链和产品精细化。

S*ST天发

向深交所提交恢复上市补充材料

□本报记者 向勇

S*ST天发今日公告,公司董事会决定向深交所提交恢复上市补充材料。

公告称,公司因2004年度、2005年度、2006年度三年连续亏损,股票于2007年5月25日被深圳证券交易所暂停上市交易。公司于2008年4月30日披露了《2007年年度报告》,2008年5月7日向深交所递交了恢复上市申请及全部材料,深交所已于2008年5月12日正式受理了公司关于恢复上市申请,回复要求公司补充提交恢复

上市申请的相关资料。为推动公司的经营与发展,公司自2008年开始陆续通过收购及对外投资的方式,自主经营房地产业务,实现了2008年度、2009年度、2010年度、2011年度和2012年1-11月份的持续盈利,具备了持续经营能力。值得注意的是,公司于11日发布公告,公司全资子公司长兴萧然房地产近日与另外两家公司以40%、35%、25%的比例,联合竞得上虞市经济开发区一住宅用地,面积4.9万平方米,总价2.07亿元。此举被解读为公司为进一步增强持续盈利能力。

大陆居民赴台游再创历史新高

□本报记者 张洁

中国证券报记者11日从国家旅游局获悉,2012年1-11月,大陆居民赴台旅游总人数已超过180万人次,同比增长60.6%,约占台湾入境旅游总人数的35%,再创历史新高。

随着两岸交往日益密切,大陆居民赴台旅游呈现快速增长态势。今年前11个月,大陆居民赴台旅游总人数超过180万人次,同比增长60.6%;其中团队旅游164.2万人次,个人游15.9万人次,均保持快速增长势头。

资料显示,在今年上半年,大陆赴台旅游人数已达到99万人

次,同比增长66.5%。自2008年7月启动大陆居民赴台旅游以来,赴台旅游总人数累计已突破550万人次,旅游成为两岸民众交流的重要途径。

国家旅游局指出,今年以来,两岸旅游主管部门以及有关方面携手努力,多策并举,先后出台一系列利好政策和措施,进一步扩大赴台旅游市场规模,规范旅游市场秩序,提升旅游品质,深化两岸旅游交流合作,得到了两岸业界的积极响应。特别是赴台个人旅游,经过一年多的发展,有效扩大了赴台游经济效益的普惠面,增进了两岸民众间的直接交往和深入了解。

AC尼尔森数据显示

王老吉国内凉茶市场份额位列第一

□本报记者 黎宇文

根据国际调研机构AC尼尔森的调研数据,今年1-10月份王老吉凉茶平均市场份额约42.6%,牢固凉茶市场第一品牌。加多宝排名第二,市场份额为28.35%。数据显示,今年6月至10月,红罐王老吉凉茶的销售月增长率均在3倍以上。

收回王老吉商标之后,广药王老吉就一直在与时间赛跑,发展势头良好。”王老吉大健康产业有限公司董事长吴长海表示,目前广药王老吉已经展开2013年全面布局,销售目标100亿元。

据了解,收回王老吉商标之初,广药借力重庆、四川等市场已于11月份全面铺货完毕,全面备战年底凉茶消费旺季。

江苏泰州、安徽阜阳、广州南沙等地自建生产基地,满足市场需求。对于快消品而言,销售渠道无疑是主战场之一。日前,王老吉牵手国内快餐品牌“真功夫”,备受业内人士关注。

面对竞争对手,王老吉需要从差异化渠道进行战略突围。从中石化、医药渠道到连锁餐饮,王老吉持续下沉差异化渠道。”业内人士分析认为。

除了渠道差异化和纵深化,在全国市场布局上,王老吉正在形成区域市场多点突破之势。公司透露,目前王老吉在北京、广东、福建三地的市场份额占有率均已达70%以上。盛行火锅饮食的重庆、四川等市场也已于11月份全面铺货完毕,全面备战年底凉茶消费旺季。

工信部

加强车辆出厂合格证信息管理

□本报记者 李香才

工信部产业司11日消息,工信部与国家税务总局近日联合发布《关于完善机动车整车出厂合格证信息管理系统、加强车辆购置税征收管理和优化纳税服务工作的通知》,将机动车合格证信息管理系统与车辆购置税缴数据系统相挂钩,对提升车辆出厂合格证管理水平,加强车辆产品生产一致性监管工作提出了新要求。

通知》要求机动车生产企业(包括国内和进口机动车生产企业)从2013年4月1日起使用新版“合格证信息管理系统”,增加填报、上传车辆配置信息等内容。

在车辆购置税管理方面,通知》要求各地税务机关自2013年7月1日起,对2013年4月1日(含)之后生产的国产机动车(或报关的进口机动车),依据机动车生产企业上传的车辆配置信息办理车辆购置税申报,减免税等相关业务。无车辆配置信息的不予办理。

两部委表示,将定期对机动车生产企业上传车辆配置信息进行核查,对未按要求填报或上传车辆配置信息的企业,税务机关将依据税法有关规定进行处罚;工信部按照行政许可法及车辆准入管理有关规定,视情节轻重进行通报批评、限期整改直至撤销产品或企业准入许可等处理。

该通知》的发布和实施有利于加强车辆出厂合格证管理和车辆产品生产一致性管理,提高车辆购置税征管效率和优化纳税服务,对促进汽车行业规范管理起到积极作用。

出版传媒

全面拓展数字出版业务

□本报记者 徐光

出版传媒坚定传统出版向数字出版转型的发展方向,加快在数字出版领域的产业布局,数字版权授权经营、数字产品自主研发生产、在线数据库建设等业务不断取得新突破。

统计显示,2012年,公司出版数字图书1600多种,比2011年增长12%,占纸介质图书的49%,共计实施数字出版项目15项,有近70%的项目开始收益。出版传媒推进数字出版发展已经从起步探索、局部实施阶段进入到全面规划、统筹推进、项目牵动、加快发展阶段。

据了解,出版传媒旗下各出版社在数字出版业务方面均取得突破。其中,原创自主知识产权数码出版工程“双耳娃智趣学习宝典”获得市场好评,形成了从产品研发到最终销售的产、学、研一体化数字出版产业链;辽宁科技出版社与美国数字出版商合作,将建筑设计类图书内容进行数字化转换,并通过美方电子书平台进行销售,今年可实现200种电子书“走出去”;辽宁少儿出版社与中国移动签订了手机阅读业务协议,通过手机、移动电子书和网络终端,提供电子书的自有增值业务,今年向外授权电子书近200种。

未来,公司将努力建构“线下”到“线上”全媒体、全流程、全覆盖的新型产业布局,筹建数字内容整合、数字业务服务、数字化管理等“三大数字化基础平台”,着力发挥上市公司投融资平台和资本运作优势,全面推进数字出版实现跨越式发展。

北方创业签3亿敞车销售合同

□本报记者 于萍

北方创业公告称,公司与中国铁路建设投资公司签订了800台C70E型通用敞车销售合同,合同总价3.02亿元。公司预计该合同将贡献营业收入约2.51亿元。

此次合同最近交货期为2013年4月10日,合同要求按中标后的技术规范及铁道部现行技术标准、技术政策执行。卖方应每月8日前将货车结算单据送达买方或买方指定单位,买方财务管理部门在审核后于收到有关单据30天内,按照交付数量合同价格的100%支付货款。

公司表示,该合同将为公司贡献营业收入约2.51亿元,约占公司2011年度经审计合并营业收入的8.5%。其合同的履行对公司2012年度资产总额、净资产、净利润影响的具体数额目前无法测算。

<http://globe.xinhuanet.com> 订 阅 热 线: 010-6307/013 6307/014 *合作热线: 010-6307/013 6307/016

李显龙:南海问题 也关乎新加坡利益 巨富缘何 逃离法兰西 金融大鳄 索罗斯的罗曼史 领导人的 那些亲笔信

环 球

GLOBE 11月12日 第1111期 创刊于1978年

半月刊 / 全年定价 192元

订阅价每本 8元

零售价每本 10元

全年各邮局营业厅均可订阅

邮发代号

2-511

新浪微博地址: @ 环球杂志

http://weibo.com/globe

中国权威国际新闻杂志

CHINA'S LEADING NEWS MAGAZINE

全 球 化 视 野 精 英 之 必 备 资 讯

环 球

在中国高端人士杂志阅读率调查中名列新闻类杂志榜首 (央视 CTR 调查)

在中国期刊协会手机杂志排行榜上获评最受读者欢迎时政类期刊