

§1 重要提示

1.1 本公司董事会、监事会及其董事、监事、高级管理人员保证本报告所载资料不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏,并对其内容的真实性、准确性和完整性负个别及连带责任。

本年度报告摘要摘自年度报告全文,报告全文同时刊载于中国证监会指定创业板信息披露网站。投资者欲了解详细内容,应当仔细阅读年度报告全文。

1.2 公司年度财务报告已经广东正中珠江会计师事务所审计并出具了标准无保留意见的审计报告。

1.3 公司负责人刘双江、主管会计工作负责人蒋成及会计机构负责人 会计主管人员黄晓洁保证:保证年度报告中财务报告的真实、完整。

§2 公司基本情况

2.1 基本情况简介

股票简称	高新兴	证券事务代表
股票代码	300098	
上市交易所	深圳证券交易所	
姓名	黄海潮	证券事务代表
联系邮箱	广州市萝岗区科学城开创大道2819号	江正武
电话	020-32068888	020-32068888
传真	020-32032888	020-32032888
电子信箱	irm.gosun.info	irm.gosun.info

§3 会计数据和财务指标摘要

3.1 主要会计数据

	2011年	2010年	本年比上年增减(%)	2009年
营业总收入(元)	196,102,510.31	182,301,159.91	7.57%	201,455,463.75
营业利润(元)	12,210,548.56	26,520,040.29	-53.96%	43,208,997.46
利润总额(元)	35,588,276.72	42,281,576.66	-15.83%	64,523,727.46
归属于上市公司股东的净利润(元)	30,490,383.17	40,482,881.53	-24.68%	58,746,542.99
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润(元)	22,759,791.52	39,057,626.63	-41.73%	55,053,838.76
经营活动产生的现金流量净额(元)	3,362,538.56	-26,905,116.04	112.00%	33,315,474.36
总资产(元)	2011年末	2010年末	本年末比上年末增减(%)	2009年末
资产总额(元)	1,034,778,439.84	910,997,865.32	13.59%	295,764,960.28
负债总额(元)	151,437,387.03	100,493,450.83	50.69%	107,033,732.08
归属于上市公司股东的所有者权益(元)	820,424,797.66	810,454,414.49	1.23%	188,731,228.20
总股本(股)	88,920,000.00	68,400,000.00	30.00%	51,300,000.00

3.2 主要财务指标

	2011年	2010年	本年比上年增减(%)	2009年
基本每股收益(元/股)	0.34	0.53	-35.85%	0.88
稀释每股收益(元/股)	0.34	0.53	-35.85%	0.88
加权平均净资产收益率(%)	0.26	0.51	-49.02%	0.82
扣除非经常性损益后的加权平均净资产收益率(%)	3.75%	8.61%	-4.86%	26.94%
每股经营活动产生的现金流量净额(元/股)	2.81%	8.31%	-5.50%	25.24%
归属于上市公司股东的每股经营活动产生的现金流量净额(元/股)	0.04	-0.39	110.26%	0.65
归属于上市公司股东的每股净资产(元/股)	9.23	11.85	-22.11%	3.68
资产负债率(%)	14.63	11.03%	3.60%	36.19%

3.3 非经常性损益项目

√ 适用 □ 不适用

单位:元

非经常性损益项目	2011年度	附注(如适用)	2010年度	2009年度
非流动资产处置损益,或无主资产处置损益,或偶发性的损益,或减值准备转回,或公允价值变动损益,或计入当期损益的政府补助,但与公司正常经营业务密切相关,符合国家政策规定、按照一定标准定额或定量持续享受的政府补助除外	84,607.34		-19,196.68	-6,647.23
计入当期损益的政府补助,但与公司正常经营业务密切相关,符合国家政策规定、按照一定标准定额或定量持续享受的政府补助除外	10,681,500.00		7,138,053.64	4,328,333.33
除同公司正常经营业务相关的有效套期保值业务外,持有交易性金融资产、交易性金融负债产生的公允价值变动损益,以及处置交易性金融资产、交易性金融负债和可供出售金融资产取得的投资收益	530,322.51		101,934.01	141.09
企业重组费用,如安置职工的支出、整合费用等	-2,073,137.44		0.00	0.00
除上述各项之外的其他营业外收入和支出	-128,478.70		79,368.55	22,530.75
其他符合非经常性损益定义的损益项目	0.00		-7,307,304.76	0.00
所得税影响额	-1,364,222.06		-285.98	-651,653.69
合计	7,730,591.65		-1,425,254.90	3,692,704.23

§4 股东持股情况和控制框图

4.1 前10名股东、前10名无限售条件股东持股情况表

单位:股

2011年末股东总数	4,258	本年度报告公布前一个月末报告股东总数	5,521
前10名股东持股情况			
股东名称	股东性质	持股比例(%)	持股总数
刘双江	境内自然人	49.78%	44,259,920
广州网维投资有限公司	境内非国有法人	11.82%	10,507,770
重庆国恒投资有限公司	境内非国有法人	3.48%	3,097,380
广州市星海中侨投资管理有限公司	境内非国有法人	2.25%	2,000,700
江晖	境内自然人	2.14%	1,899,300
江晖三棱科技发展有限公司	境内非国有法人	1.75%	1,560,000
林桂生	境内自然人	0.85%	753,000
林桂红	境内自然人	0.79%	700,378
中国工商银行-中广安信新动力股票型证券投资基金	境内非国有法人	0.62%	550,556
安信证券股份有限公司客户信用交易担保证券账户	境内非国有法人	0.57%	509,139
前10名无限售条件股东持股情况			
股东名称	持有无限售条件股份数量	股份种类	
广州市星海中侨投资管理有限公司	2,000,700	人民币普通股	
江晖	1,899,300	人民币普通股	
江晖三棱科技发展有限公司	1,560,000	人民币普通股	
林桂生	753,001	人民币普通股	
林桂红	700,378	人民币普通股	
中国工商银行-中广安信新动力股票型证券投资基金	550,556	人民币普通股	
安信证券股份有限公司客户信用交易担保证券账户	509,139	人民币普通股	
中国工商银行-广发安泰平衡配置证券投资基金	487,175	人民币普通股	
中国工商银行股份有限公司客户信用交易担保证券账户	480,820	人民币普通股	
安信证券股份有限公司	473,642	人民币普通股	
上述股东关联关系或一致行动的说明			
刘双江先生直接持有本公司股份4,425,992股,占公司总股本的49.78%,是公司的控股股东、实际控制人,刘双江先生通过广州网维投资有限公司持有本公司股份232,48万股,占公司总股本的0.26%,其他有限售条件股东之间不存在关联关系,公司未知前10名无限售条件股东之间是否存在关联关系,也未知是否属于一致行动人。			

4.2 公司与实际控制人之间的产权及控制关系的框图



§5 董事会报告

5.1 管理层讨论与分析概要

一、报告期内公司经营情况的回顾

(一)报告期内总体经营情况

1、报告期内公司经营成果

2011年度,公司克服了外部环境的不利影响,较好地完成了各项工作,公司继续保持持续、健康、平稳的发展。公司业务收入的稳定增长主要来源于:新老客户的维系与拓展。由于市场竞争激烈,公司产品销售价格有所下降;同时,为保持公司持续创新能力,公司研发投入不断增加;公司整体人工费用有所增长。受上述因素影响,报告期内,公司营业收入为19,610.25万元,较去年同期增长7.57%,营业利润和净利润分别为1,221.05万元和3,043.31万元,分别较去年同期下降33.96%和24.82%。归属于上市公司股东的净利润为3,049.04万元,较去年同期减少24.68%。

2、2011年完成的主要工作

(1)布局视频监控网,对外投资、并购重组取得实质进展

把握物联网时代脉搏,抓住物联网大发展的历史机遇,结合公司自身优势,公司布局视频监控网,对外投资、并购重组取得实质进展。报告期内,公司对外投资设立了控股子公司广州高凯视、投资参股上海信云,收购了讯美电子51%的股权、收购鑫程电子100%的股权和创联电子100%的股权,其中,收购鑫程电子100%的股权和创联电子100%的股权正报中国证监会审批)。通过一系列的投资与并购,公司在IPC网络高清视频监控、HDccv数字高清视频监控两大领域构建了核心技术优势,业务领域从为通信运营商提供通信网络信息化解决方案等拓展到通信、公安、金融、交通、铁路等视频物联网领域,强化了公司的市场地位和品牌优势。

(2)市场拓展持续深入,新业务探索初步成型

2011年,三大通信运营商基站建设步伐趋缓,部分电信、联通等省公司集采项目竞争激烈,传统业务在陕西、四川、重庆、西藏、江苏、云南等省取得突破,公司首次入围中国电信两个集采项目,并凭借稳定的产品、完善的配套服务体系及良好的业界口碑,各区域又在中国电信集采基础上不断扩大节省市场份额。通过集成创新,成功实施了机房节能、楼宇节能等项目,拓宽了节能产品线,节能产品布局更加完备。

在新业务拓展方面,探索出了一条以视频监控业务为核心,以移动互联网为纽带的市场拓展之路。携手电信运营商共同推动无线城市、智慧城市建设,形成以平安城市、电子警察、道路卡口监控、车联网、手机一卡通、智能园区监控等为代表的一批新业务,为我们2012年的新业务市场拓展指明了方向。

(3)品牌建设步伐加快,品牌影响力显著提升

2011年,公司完成高新技术企业资质复审、广东省安全技术防范系统设计、施工维护一级资质、计算机系统集成三级资质复审。被授予“广东省上市公司最具投资价值10强”、“广东省上市公司最具诚信经营10强”、“广东省上市公司最具竞争力10强”。先后获得“2010年国家规划布局内重点软件企业”、“广东省省级企业技术中心”、“2011年广东省战略性新兴产业培育企业”、“广东省软件和集成电路设计百强软件企业”等荣誉称号。

报告期内,公司加入中国智能高清视频监控产业联盟,首次亮相2011中国国际通信展,首次参加2011移动互联网国际研讨会,首次参加5.18海峡两岸经贸交易会福建分会及第十三届中国国际公共安全产品博览会深圳分会场,均取得良好反响,提升了公司在通信及安防领域的知名度。通过网络媒体、

证券代码:300098

证券简称:高新兴

公告编号:2012-026

广东高新兴通信股份有限公司

2011 年度 报 告 摘 要

微博、网站、视频、期刊等多种手段,不断优化宣传形式及宣传品质。

4)技术创新取得新成果

公司基于融合监控理念不断优化完善现有产品线,为通信运营商提供C3M通信局站综合管理平台告警标准化版本,完成CECS融合监控平台的开发工作;自主知识产权的视频监控管理平台C3M-VIDEO,完成科技项目成果鉴定,达到国内领先水平;基于BS架构的能耗管理系统成功应用于多个通信运营商。硬件方面,DAM2160I升级版、视频FSU、IPC、DVR、NVR、远程抄表等均取得成果。

公司历来高度重视知识产权管理,不断完善制度建设、奖励政策,注重商标保护及知识产权保护。报告期内,公司新增专利27项,其中:发明专利8项,实用新型专利18项,外观设计专利1项,截至2011年12月31日,公司已取得国家知识产权局授权专利63项,其中:发明专利10项,实用新型专利46项,外观设计专利7项。

5)强化执行,不断提升经营管理水平

5.1)改进营销管理

继续强化全流程业务管理水平,严控合同管理、订单管理、备货管理、应收账款管理过程中的风险,加强回款跟催力度,推动维保收费持续增长。围绕重大项目、新项目,持续改进工程项目管理水平,狠抓前期项目验证、中期项目管理及培训,后期项目初验、竣工验收等环节,建立健全工程评价体系及客服人员任职资格评价体系,逐步强化区域工程项目管理能力。

5.2)研发管理革新

为适应新形势下公司发展的需要,研发中心组织架构进行重新梳理和优化,整体由系统工程、研发部、研发综合部和标准化部组成,各部门工作进一步细化。矩阵式研发架构更加合理,人员分工更加明晰,开发设计不断科学化,研发产品测试方法有创新突破;任职资格评价体系初步完成,为企业能够持续健康发展奠定基础。

5.3)提升制造效率

完善采购及供应商管理制度,优化各项采购控制流程,加强供应商规范化管理,调整供应商结构及数量,降低采购成本,实施外购配套设备全检管理,综合提升材料合格率科学性。

5.4)鼎主品牌建设

公司重视人才队伍及团队建设,关注鼎主品牌建设,致力于招聘渠道复合化、品牌宣传+人才招聘,首次联合国内知名专业网站举办研发专场招聘,努力成为广州中心城市最具吸引力电子信息产业上企业;重视干部培养,从加强和改进管理培训入手,加大整合培训资源力度投入,积极改善专项内训满意度,成效明显;重新任职资格开发项目,逐步建立并完善公司核心人才职业发展通道,为管理打好基础。

5.5)改进信息化水平

2011年度在企业信息化建设继续深化,MRP成功上线运行并取得良好效果,大大提升了物料需求的准确性和工作效率,在降低存货方面发挥重要作用。建立各部门实际需求,对原MIS系统进行开发与升级,解决产品库和项目库的建立问题,提高营销下订单的准确性及物控部发货的流程整合并闭环,成功与ERP系统进行数据对接,大大减少重复工作。OA流程的搭建和IT设备维护及时性达到年初制定的目标,服务满意度有所提升。根据公司集团的发展方向,IT的基础架构初步形成,在ERP和OA为基础平台,扩展到各子公司均能纳入运用,目前讯美电子和上海信云正在进行ERP和OA的上线实施工作。

(二)公司主营业务及其经营状况

公司主要业务为面向通信运营商提供通信综合管理系统的解决方案及其软硬件产品,是通信运维综合管理服务系统的产品供应商,近年来,随着物联网技术应用与产业发展,公司业务逐步向安防行业、视频监控业务领域拓展,目前公司主要产品为通信基站机房运维信息化产品、通信基站机房节能产品、视频监控系列产品及手机一卡通系列产品等。

报告期内,公司产品或服务未发生重大变化或调整。

(三)公司资产构成及负债、费用等变化情况分

1、资产及负债构成变动原因分析

1)货币资金:报告期内,公司货币资金同比减少22.56%,主要系公司使用超募资金购买重庆讯美电子有限公司51%的股权所致。

2)交易性金融资产:报告期内,公司交易性金融资产同比减少44,495,743.33元,为以自有闲置资金购买的银行短期理财产品全部赎回所致。

3)应收账款:报告期内,应收账款同比增加90.69%,主要系期末合并重庆讯美电子有限公司所致。

4)应收账款:报告期内,公司应收账款同比增加59.68%,主要为销售业务有所增长,市场竞争激烈给予客户较宽松的信用政策及期末合并重庆讯美电子有限公司所致。

5)预付账款:报告期内,公司预付账款同比减少25.01%,主要为预付的材料、设备款到货所致。

6)应收利息:报告期内,公司应收利息同比增加34.87%,为2010年度首次公开发行人民币普通股收到的募集资金存放于银行专户产生的定期存款利息。

7)其他应收款:报告期内,公司其他应收款同比增加107.83%,主要是因业务往来增加及期末合并重庆讯美电子有限公司所致。

8)长期股权投资:报告期内,公司长期股权投资同比增加11,895,500.00元,主要为公司加大对外投资力度所致。

9)固定资产:报告期内,公司固定资产同比增加3,562,175.60元;主要为购置研发、生产及经营用设备所致。

10)在建工程:报告期内,公司在建工程同比增加174.52%,主要为在安装设备增加所致。

11)无形资产:报告期内,公司无形资产同比增加1109.49%,主要为期末合并重庆讯美电子有限公司的技术组合及合同价值所致。

12)商誉:报告期内,公司商誉增加113,008,149.85元,主要为公司以178,500,000.00元购买重庆讯美电子有限公司51%的股权,购买日取得被购买方可辨认净资产公允价值份额65,491,850.15元,合并成本大于合并中取得的被购买方可辨认净资产公允价值份额的差额113,008,149.85元确认为商誉。

13)递延所得税资产:报告期内,公司递延所得税资产同比增加95.16%,主要是本期按照账龄计提的坏账准备增加,致可抵扣差异增加,及期末合并重庆讯美电子有限公司所致。

14)应付票据:报告期内,公司应付票据同比增加35.20%,主要为开具银行承兑汇票支付供应商货款所致。

15)应付账款:报告期内,公司应付账款同比减少24.07%,主要为支付供应商货款所致。

(三)本公司的竞争优势和劣势

1、本公司的竞争优势

经过十五年的发展,本公司已发展成为国内监控运维行业具有核心技术、自主创新、生产和研发一体化服务的整体解决方案提供商。本公司在行业布局、技术创新、品牌以及项目经验方面具有着较强的竞争优势。

4)行业布局优势

公司始终重视行业客户市场及配套的直销体系,通过战略并购重组,初步完成从电信行业向公共安全、金融等行业的业务拓展。其中,与电信运营商一道围绕政府、公安部门推动平安城市、智慧城市建设;通过控股子公司讯美电子深耕金融行业安防与运维市场;通过上海信云拓展政企大客户及集团客户市场;拟通过鑫程电子拓展高速公路养护及视频监控市场,通过创联电子拓展铁路监控运维市场。同时公司还在积极布局水利、电力、司法等行业。

2)国内领先的技术优势

公司通过持续的技术创新,在视频监控、视频监控、网络通信、运维管理、节能减排等领域积累了近百项专利,遵从物联网体系架构,涵盖感知、采集、传输、平台、应用各个层面。在IPC网络高清视频监控、HDccv数字高清视频监控两大领域构建了高新兴核心技术优势,基于云计算的C3M-VIDEO视频综合管理平台被鉴定为国内领先水平;基于RFIDRF-SIM技术开发的卡一卡通软件系统在电信运营商市场具有一定的技术优势;开发了基于CDMA网络的天翼手机数字对讲产品;开发了自主知识产权的空调器等。上述核心技术均为公司自行研制、开发,拥有自主知识产权。

3)自主创新能力强

2011年,公司成功完成高新技术企业资质复审“广东省安全技术防范系统设计、施工维护一级资质、计算机系统集成三级资质复审。先后获得“2010年国家规划布局内重点软件企业”、“广东省省级企业技术中心”。报告期内,公司新增专利27项,其中:发明专利8项,实用新型专利18项,外观设计专利1项,截至2011年12月31日,公司已取得国家知识产权局授权专利63项,其中:发明专利10项,实用新型专利46项,外观设计专利7项。

3、发挥自身优势,进行行业横行整合

公司在数据采录、传输、组网、视频监控、系统集成等方面具有丰富的技术积累,与通信运营商具有十五年的合作经验,拥有全国性的营销网络。公司把握物联网时代脉搏,抓住物联网大发展的历史机遇,结合公司上述自身优势,进行行业横行整合;报告期内,公司对外投资设立了控股子公司广州高凯视,投资参

股上海信云,收购了讯美电子51%的股权、收购鑫程电子100%的股权和创联电子100%的股权。其中,收购鑫程电子100%的股权和创联电子100%的股权正报中国证监会审批)。通过一系列的投资与并购,公司在IPC网络高清视频监控、HDccv数字高清视频监控两大领域构建了核心技术优势,业务领域从为通信运营商提供通信运维信息化解决方案等拓展到通信、公安、金融、交通、铁路等视频物联网领域,强化了公司的市场地位和品牌优势。

4)携手通信运营商,共同参与“平安城市”建设。

随着国内建设平安城市“3111”工程的不断推进,为视频联网提供了前所未有的发展机遇,并加快了安防从数字化向网络化发展的进程。这就必然导致通信运营商大举介入安防行业。公司与通信运营商具有十五年的合作经验,一直致力于向通信运营商提供基站机房安防监控,通信运营商对公司建设大型的联网监控系统的能力有比较全面的认知。公司将抓住上述行业发展机遇,携手通信运营商,共同参与“平安城市”建设。

5、拥有全国性营销网络,具备快速反应的客户服务能力

无论是公司向通信运营商提供通信运维支撑系统该方案、参与“平安城市”建设,还是公司控股子公司讯美电子为金融企业提供联网安全监控系统,还是公司即将并购的鑫程电子和创联电子向客户提供的公安和铁路的监控系统,都是向客户提供全面解决方案。这就要求企业自身不仅要有过硬产品,稳定的操作方便的软件系统,更重要的是具有全国性的营销、技术支持及售后服务网络。公司建立的全国性的营销网络在技术支持、售后服务及工程安装和维护方面具备快速反应的客户服务能力。

6、专业、稳定、成熟的管理团队

公司管理团队成熟、稳定,核心管理人员具有二十年以上通信行业的从业经验,积累了丰富的通信产品的研发、生产、管理、技术和营销经验,对行业市场有专业的理解,有利于公司发展战略制定的科学性和可行性。公司核心管理人员、核心技术人员多数间接持有公司股份,保证了管理团队的持续稳定以及激励的长期有效,从而有利于公司的长远发展。

二、对公司未来发展的展望

(一)行业发展现状和趋势

公司所从事的业务为面向通信运营商提供通信网络运维支撑系统和基站/机房节能系统综合解决方案。近年来,随着物联网技术应用与产业发展,公司业务逐步向安防行业、视频监控业务领域拓展。

1.通信运维信息化行业呈现中长期平稳增长趋势

虽然2011年度通信运营商在基站建设方面的投资放缓,但通信运维信息化行业中长期平稳增长趋势并未改变。2011年,全国移动电话用户净增12,725万户,创历年净增用户新高,达到98,625万户。其中,3G用户净增8,137万户,达到12,842万户。移动电话普及率达到了73.6部/人,比上年底提高9.2部/百人。随着3G移动用户数量的快速增长,移动通信数据类业务爆炸式增长,网络的压力越来越大,对局站的运行维护要求越来越高,当前,除大量新增站点需要建设动力环境监控系统外,早期站点的监控系统升级改造需求日益迫切。数据来源:中国工业和信息化部《2011年电信业统计公报》

2、视频监控行业前景广阔

随着中国经济的飞速发展和人民生活水平的逐步提高,安全防范意识得到越来越多的重视,视频监控作为安全防范工作的最有效手段,被广泛应用于公共安全、金融、交通、学校、社区等诸多领域,视频安防数据已经成为基本的公共数据资源。以视频监控为核心的行业应用成为安防市场主流,视频监控网络化、高清化、智能化的技术发展趋势明显。三大电信运营商推动的全球眼、千里眼、神眼等视频监控业务处于快速发展期;平安城市建设从东部发达城市逐步向中西部及二三线城市转移;高速公路改造步伐加快;金融行业视频监控监控系统升级、联网、运营服务需求不断增长;高速铁路、铁路等交通行业视频监控市场处于发展阶段;各行业市场需求旺盛,同时也对企业的产品、应用、集成、服务等综合能力提出更高要求,各行业需求上的差异化形成相对集中的竞争格局。到“十二五”中期安防行业整体产业规模翻一番的总体目标,年增长率达到20%左右,其中安防运营及各类服务业务所占比重达到20%以上。数据来源:中国安防行业“十二五”发展规划》

3、绿色通信势在必行

随着通信行业业务量和网络规模的快速扩张,能源的消耗持续增加,2010年,三大电信运营商行业综合耗电就超过了300亿度,能耗增长高于同期增长幅度,运营成本不断增加,通信行业节能减排势在必行。《中华人民共和国节约能源法》、《国务院关于加强节能工作的决定》、《工业和信息化部《2004-2013年》等相关政策法规,鼓励各用电企业采用的方式加大节能技术改造、据统计,传统基站站单站年耗电量高达1.5万度左右,基站已成为通信节能的重点方向。运营商如何降低基站的运营能耗,进一步降低运营成本成为越来越迫切的问题。目前,三大运营商抓住节能减排和改造的契机,大力加强通信基站、机房的节能降耗,从通信设备、通信电源、空调系统等全面开展节能减排工作。

(二)公司面临的发展机遇与挑战

1.国内电信运营商通信局站运维信息化系统建设步入平稳期,行业竞争格局进一步集中,通信局站安防监控、能耗监控、精细化运维等需求不断涌现,早期站点监控设备逐步更新换代,新的传输组网模式得到广泛应用。

2.电信运营商逐步大力推动在基站、机房、办公大楼等场景的节能减排工作,公司在中国移动节能领域市场占有率处于领先地位,是中国电信两项节能产品的入围单位;中国移动正在加大在上述领域的类似力度,正形成新一轮节能产品增长机会;同时,金融行业的数据中心也会采用类似节能技术,为节能产品后续推广带来机会。公司面临进入金融系统所带来的挑战。

3.物联网产业处于发展初期,公司一直以来所从事的通信局站运维信息化行业属于典型物联网应用,在感知技术、数据及与图像采集技术、网络通信技术、海量数据智能分析处理技术等方面积累了丰富经验,并已经在通信基站机动力环境监控、能耗管理、金融智能安防、高速公路应急指挥调度、铁路机车监控运维、煤矿井下定位等应用领域应用。如何有效整合各下属公司资源,快速将核心技术转化为各种行业应用是公司发展当前面临的挑战。

4.平安城市虽然已经开展许多年,但实际上一此市场方兴未艾,“十二五”期间,“平安城市”、科技强警建设工程、“3111工程”等重大公共工程项目将继续加大实施力度,投资规模不断扩大。电信运营商正扮演重要角色,越来越多的平安城市项目由电信运营商承建。公司与三大电信运营商有良好的合作基础,并具备全线视频监控产品及设计、实施和服务能力,配合电信运营商共建平安城市为公司业务拓展带来更多机会,同时也面临BT模式所带来的项目建设复杂、服务周期长、投资规模大等挑战。